

Юго-Западный государственный университет (Россия)
Совет молодых ученых и специалистов Курской области
Севастопольский государственный университет
Рязанский государственный агротехнологический университет имени П.А. Костычева,
г. Рязань, Россия

Московский политехнический университет
РГКП «Северо-Казахстанский государственный университет им. М. Козыбаева» (Казахстан)
Ставропольский государственный аграрный университет (Россия)
Костанайский государственный университет имени Ахмета Байтурсынова (Казахстан)
Каршинский государственный университет (Узбекистан)
Бухарский инженерно-технологический институт (Узбекистан)
Самаркандский филиал Ташкентского университета информационных технологий
имени Махаммада Аль Хорезмий (Узбекистан)
Бухарский филиал Ташкентского института инженеров ирригации и механизации
сельского хозяйства (Узбекистан)

«Молодежь и XXI век - 2021»

Материалы XI Международной
молодежной научной конференции
18-19 февраля 2021 года

Ответственный редактор Разумов М.С.

ТОМ 2

**Экономика (окончание)
Юриспруденция. Государство**

Курск 2021

УДК 338: 316:34
ББК 65+60+67
М-75 МЛ-50

Организационный комитет

Председатель оргкомитета - Чевычелов Сергей Александрович, к.т.н., доцент, за-
ведующий кафедры МТиО, Юго-Западный государственный университет, Россия.

Члены оргкомитета:

Куц Вадим Васильевич, д.т.н., профессор, Юго-Западный государственный универси-
тет, Россия.

Разумов Михаил Сергеевич, к.т.н., доцент кафедры МТиО Юго-Западный государст-
венный университет, Россия.

Латыпов Р.А., д.т.н., профессор, Московский политехнический университет, Москва;

Агеев Е.В., д.т.н., профессор, Юго-Западный государственный университет, г.Курск,
Россия;

Stych Marek, PhD, Краковский педагогический университет (Польша);

Okulich-Kazarin Valeriy - Dr. hab., Prof., Краковский педагогический университет
(Польша).

Горохов А.А., к.т.н., доцент, ЗАО «Университетская книга», Россия;

Федотова Г.В., д.э.н., профессор, Волгоградский государственный технический уни-
верситет;

Ковшова Т.П., м.э., MBA, РГП на ПХВ «Северо-Казахстанский государственный уни-
верситет им. М. Козыбаева» МОН РК

Молодежь и XXI век - 2021: материалы 11-й Международной молодеж-
ной научной конференции (18-19 февраля 2021 года), в 6-х томах, Том 2,
Юго-Зап. гос. ун-т., Курск: Юго-Зап. гос. ун-т, 2021, - 374 с.

ISBN 978-5-9909567-2-0

Содержание материалов конференции составляют научные статьи отечественных и
зарубежных молодых ученых. Излагается теория, методология и практика научных ис-
следований в различных области науки. Целью проведения конференции является со-
действие включению молодых ученых в научное сообщество, выявление и системати-
зация актуальных проблем и тенденций в областях знаний, создание условий для обме-
на молодыми учеными результатами исследований по научным проектам.

Для научных работников, специалистов, преподавателей, аспирантов, студентов.

*Текст печатается в авторской редакции. Авторы и научные руководители несут
ответственность за содержание статьи и достоверность приведенных в ней мате-
риалов и сведений, гарантируют отсутствие незаконных заимствований. В случае об-
наружения плагиата статья будет ретрагирована, факт плагиата – обнародован.*

ISBN 978-5-9909567-2-0

УДК 338: 316:34
ББК 65+60+67

© Юго-Западный государственный
университет, 2021
© Авторы статей, 2021

ОГЛАВЛЕНИЕ

Экономика (окончание)	8
РУСТАМОВ Р.А.О. ОСОБЕННОСТИ КРЕДИТОВАНИЯ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ	8
РЫЖКОВА А.Р. СОСТАВ, КЛАССИФИКАЦИЯ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ ОРГАНИЗАЦИИ	11
САМОЙЛОВА В.С., МАРТЫНОВИЧ В.И. ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ФАКТОРОВ ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ НА РАЗВИТИЕ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ	13
СБОРЕЦ Е.К. АНАЛИЗ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	17
СЛАВЯНСКИЙ Р.А., ФЕДЯШОВ Д.А., ПОПОВ Ю.А. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНОГО КАПИТАЛА В АТП	21
СЛАЩОВА Ю.А. СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ УСЛОВИЯ, СПОСОБСТВУЮЩИЕ НАКОПЛЕНИЮ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА В СЕЛЬСКИХ ПОСЕЛЕНИЯХ КУРСКОЙ ОБЛАСТИ	26
СОЛОВОВА Ю.А. СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ РАСЧЁТА ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ И ЛИКВИДНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	30
СТРОГАНОВ Д.Н. АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПАО БАНК «ТРАСТ»	35
СТРУЧИНА Е.Н. БАНКОВСКИЙ АУДИТ	39
СУЛТАНОВ Г.Ф. ВОВЛЕЧЕНИЕ ПЕРСОНАЛА В НЕПРЕРЫВНЫЕ УЛУЧШЕНИЯ ПРИ УПРАВЛЕНИИ КАЧЕСТВОМ	42
ТЕРЕЩЕНКОВА Е.М. АНАЛИЗ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА И ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ОСНОВНЫХ ФАКТОРОВ НА ЕЕ УРОВЕНЬ	45
ТИМОФЕЕВА Ю.А. ТРАНСФОРМАЦИЯ РОССИЙСКОГО РЫНКА ТРУДА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ	50
ТУРЛИЙ Ф.Н., РАЧУК И.П. НАПРАВЛЕНИЯ РЕАЛИЗАЦИИ СТРАТЕГИЙ ИМПОРТАЗАМЕЩЕНИЯ В ЭКОНОМИКЕ АПК	55
ТУРЛЫГИНА К.Э., ДЕДОВА Е.М. ВЛИЯНИЕ ОСНОВНЫХ ФАКТОРОВ НА ФОНД ОПЛАТЫ ТРУДА	60
ТЮЛЬКИНА К.Л., ШЕИН А.В. ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СИСТЕМЫ «ТОЧНО–В– СРОК» НА ПРЕДПРИЯТИИ	63
ТЮЛЬКИНА К.Л., ШЕИН А.В. КОМПЛЕКСНАЯ СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ НА ПРЕДПРИЯТИИ	66
ТЮЛЬКИНА К.Л., ШЕИН А.В. ВНЕДРЕНИЕ СИСТЕМЫ 5S В ПРОЦЕСС ПРОИЗВОДСТВА	69
ФИЛЮЧКОВ Д.С., ДАНИЛЕНКО Ж.В., ГУДКОВА Н.А. ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ОБОРОТНОГО КАПИТАЛА В АТП: ПОКАЗАТЕЛИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ	73
ХАМЗИНА А.С. РАЗРАБОТКА ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ КОМПАНИИ, НАПРАВЛЕННЫЙ НА УСТОЙЧИВЫЙ РОСТ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ	79
ХОМУШКУ Ч.А. РОЛЬ РЕГИОНАЛЬНЫХ НАЛОГОВ В ФОРМИРОВАНИИ БЮДЖЕТА РЕСПУБЛИКИ ТЫВА	82
ХОПИНА В.А. АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ В РФ	86
ЧЕРНЫШЕВА А.А. ГОСУДАРСТВЕННЫЕ МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ РЫНКА ТРУДА В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ НОВОЙ КОРОНАВИРУСНОЙ ИНФЕКЦИИ	89

ЧИЖКОВ Д.В., МАРТЫНУШКИН А.Б., ВАНЮШИНА О.И. ПОКАЗАТЕЛИ ЧИСЛЕННОСТИ РАБОТНИКОВ В АВТОТРАНСПОРТНОМ ПРЕДПРИЯТИИ	93
ЧИЖКОВ Д.В., ВАНЮШИНА О.И., ДАНИЛЕНКО Ж.В., ГУДКОВА Н.А. РЕАЛИЗАЦИЯ ПРИНЦИПОВ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ В СФЕРЕ ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ ПРИ ПРОИЗВОДСТВЕ АВТОТРАНСПОРТНЫХ УСЛУГ	97
ЧИЖКОВ Д.В., ФЕДОСКИНА И.В., ДАНИЛЕНКО Ж.В. СПЕЦИФИКА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ НА АВТОМОБИЛЬНОМ ТРАНСПОРТЕ: ОСНОВЫ НОРМИРОВАНИЯ	101
ШАНКОВА М.В. ИНФОРМАЦИОННАЯ БАЗА АНАЛИЗА РЫНКА ТРУДА	105
ШЕРМУХАМЕДОВ Б.А., ХУСАНОВШОХРРУХ С.У. ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА: РАЗВИТИЕ ПЛАТЁЖНЫХ ТЕРМИНАЛОВ И БАНКОМАТОВ В РЕСПУБЛИКЕ УЗБЕКИСТАН	108
ШЕРМУХАМЕДОВ О.А. ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ	110
ШИРЯЕВА Д.Н., КОРОЛЕВА Е.Н. ПРОБЛЕМЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ТЕРРИТОРИЙ ОПЕРЕЖАЮЩЕГО СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	115
ШЛЯХТИНА П.Б. ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНАХ	119
ШПАРОВА С.С. ВОЙНА БРЕНДОВ VS ВОЙНА ЭКОСИСТЕМ	122
ЮШКОВА Е.В. НАПРАВЛЕНИЯ ПО РАЗВИТИЮ РЕСУРСНОЙ БАЗЫ СИСТЕМНО ЗНАЧИМЫХ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ	127
ЯРМАК М.Ю., ФИЛИППОВА М.А. ЗЕЛЕНАЯ СДЕЛКА ЕС: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РЕАЛИЗАЦИИ	130
Юриспруденция. Государство	134
CODREANU A.V., DANILA V.V. REFLECTIONS ON THE PREMISES AND REQUIREMENTS OF THE RULE OF LAW	134
АЛОНЦЕВА Д.В. НРАВСТВЕННОСТЬ КАК ОСНОВА ПРАВА В ПОЛИТИКО- ПРАВОВЫХ ВЗГЛЯДАХ Ф.В. ТАРАНОВСКОГО	138
АЛХИМОВА В.А. МОНАРХИЯ КАК ФОРМА ГОСУДАРСТВА: ПРОШЛОЕ, НАСТОЯЩЕЕ, БУДУЩЕЕ	141
АМЕЛИН И.С. МЕТОДЫ РАБОТЫ ВЕРБОВЩИКОВ ТЕРРОРИСТИЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ	144
АНДРЁНОВА А.С. СУЩНОСТЬ СУДЕБНОГО КОНТРОЛЯ В СФЕРЕ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ	147
БАХАРЕВА А.А., ВЛАСОВА А.А. ПРАВО НА УБЕЖИЩЕ В РОССИИ: ПОНЯТИЕ, ВИДЫ И СУБЪЕКТЫ	150
БЕЛЕНЦОВА Д.Г., ПОТАПОВА К.Д. ПРЕДВЫБОРНАЯ АГИТАЦИЯ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ СРЕДСТВ МАССОВОЙ ИНФОРМАЦИИ: ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ	154
БЕСПАРТОЧНЫЙ Б.Д., СПИЦЫНА А.О. СОБЛЮДЕНИЕ ПРАВ РЕБЕНКА ПРИ УСЫНОВЛЕНИИ (УДОЧЕРЕНИИ) В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ПРОБЛЕМЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ	156
БОБРОВ А.С. ПРОБЛЕМА И МЕТОДЫ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ НАРКОТИЗАЦИИ В МОЛОДЕЖНОЙ СРЕДЕ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ	159

БОРИСОВ А.В., ОЛЕНИН М.И. О ПОДХОДАХ СТРАН АССОЦИАЦИИ ГОСУДАРСТВ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ АЗИИ К БОРЬБЕ С ПРЕСТУПЛЕНИЯМИ В СФЕРЕ КОМПЬЮТЕРНОЙ ИНФОРМАЦИИ	162
БОРИСОВ А.В., КОЛЛЕ В.Г. О ПОДХОДАХ ЕВРОСОЮЗА К БОРЬБЕ С МОШЕННИЧЕСТВОМ В СФЕРЕ ПРОИЗВОДСТВА И РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ	169
БОРЩЕВА А.В. МЕТОДИКА ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ СИСТЕМ УПРАВЛЕНИЯ ФЕДЕРАЛЬНОЙ НЕДВИЖИМОСТЬЮ	173
ВЛАСЕНКО А.Ю. МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЧАСТНЫХ ВОЕННЫХ КОМПАНИЙ	177
ВОРЖЕВА С.Ю. ПРАВОВАЯ КУЛЬТУРА ЛИЧНОСТИ: СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЕ	181
ВОРОНЦОВ М.В. ПОРЯДОК И ТАКТИКА ЗАЩИТЫ В ВЕРХОВНОМ СУДЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ПО ДЕЛАМ О ПРОВОКАЦИИ ВЗЯТКИ	184
ГОГОТОВ И.Ю. ПРАВОВОЙ СТАТУС ЛИЦА ПРИ ЗАДЕРЖАНИИ ПО ПОДОЗРЕНИЮ В СОВЕРШЕНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЯ	190
ГОРЮНОВА А.М., ЖУКОВ Д.В. ПАТОПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ЛИЧНОСТИ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ПРЕСТУПНОЕ ПОВЕДЕНИЕ	193
ГУЛЬЧЕНКО И.А. УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ОБЪЕКТА МОШЕННИЧЕСТВА	196
ГУЛЬЧЕНКО И.А. К ВОПРОСУ О СУБЪЕКТИВНЫХ ПРИЗНАКАХ МОШЕННИЧЕСТВА	201
ЕРЕМИН Д.А. ОСНОВНЫЕ КРИТЕРИИ И ПОКАЗАТЕЛИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА	204
ЖИГУЛИНА Е.С. НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНСТИТУТА НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА) ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ	207
ЖИГУЛИНА Н.С. НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ МАРКЕТИНГОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА	211
ЗУРНАЕВА Д.Н. ПРЕСТУПЛЕНИЯ В СФЕРЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ: ПОНЯТИЕ И ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ	215
КИРИЛОВА А.С. СООТНОШЕНИЯ ПРИНЦИПА ЗАКОННОСТИ И БЛАНКЕТНЫХ ДИСПОЗИЦИЙ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ	218
КОЗУЛЁВА Д.В. БАНКРОТСТВО-МЕХАНИЗМ КРАХА ИЛИ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ	222
КОЗЮЛИНА В.И. ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО О СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЕ НЕПОЛНЫХ СЕМЕЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	224
КОНЫШЕВА Я.А. КРИМИНАЛИСТИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ЗАКАЗНЫХ УБИЙСТВ	227
КОСТОЛОМОВА В.Д. ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ ПЕНСИОННОГО СТРАХОВАНИЯ В РФ	234
КРУТКОВА А.А., СТРОГАНОВ Д.А. К ИСТОРИИ И ПРАКТИКЕ НАСЛЕДОВАНИЯ ВКЛАДОВ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ	237
КУМСКОВА И.Д. ЛИЧНОСТЬ ПРЕСТУПНИКА: КРИМИНОЛОГИЧЕСКИЙ АСПЕКТ	241

КУРАСОВА В.Ю. ГОСУДАРСТВЕННАЯ ЗАЩИТА НЕПОЛНЫХ СЕМЕЙ НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ	245
КУРАСОВА О.В. АДМИНИСТРАТИВНО-ДЕЛИКТОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ	248
ЛАВРИЩЕВА О.А. ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ НЕЗАКОННОГО ОБОРОТА НАРКОТИЧЕСКИХ И ПСИХОТРОПНЫХ ВЕЩЕСТВ	252
ЛАЗАРЕВА С.А. ВИДЫ СОСТАВОВ ПРЕСТУПЛЕНИЙ	257
ЛАУХИНА О.В., СТЁПИНА Е.Д. ПОНЯТИЕ НЕПОЛНОЙ СЕМЬИ И ЕЕ ТИПЫ	261
ЛЕВЧЕНКО А.И. ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНСТИТУТА АЛИМЕНТНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ	265
ЛЕЛЕКОВА А.В., БАЛАШОВА Е.С. РАЗДЕЛЕНИЕ ВЛАСТЕЙ КАК ПРИНЦИП ОРГАНИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ	268
ЛОМОНОСОВА М.А. ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ КВАЛИФИКАЦИИ МОШЕННИЧЕСТВА В СФЕРЕ КРЕДИТОВАНИЯ	271
ЛУШИНА В.П., ТЕРЕХОВ В.В. СПОСОБЫ ТРАНСПОРТИРОВКИ НАРКОТИКОВ	273
МАНТРОВА К.А. ПРАВО ПОТРЕБИТЕЛЯ НА ПОЛУЧЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ	276
МАТВЕЕВА Т.А., ТАРАСОВ Ю.А. РАЗДЕЛ ОБЩЕГО ИМУЩЕСТВА СУПРУГОВ В ВИДЕ ВКЛАДОВ В УСТАВНОЙ КАПИТАЛ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА	279
МЕДВЕДЕВ А.В., ПАВЛЕНКО А.А., ШАХОВ В.В., БЕЛИМОВА А.А., ФИНИКОВА О.В. ПРОБЛЕМЫ ПОДГОТОВКИ СОТРУДНИКОВ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫХ ОРГАНОВ, СВЯЗАННЫЕ С НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТЬЮ	284
МЕДВЕДЕВ А.В., КОМАРОВА В.А., ШАХОВ В.В., БЕЛИМОВА А.А., МЕДВЕДЕВ В.М. ПРОБЛЕМЫ ПОДГОТОВКИ СОТРУДНИКОВ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫХ ОРГАНОВ, СВЯЗАННЫЕ С АНТИТЕРРОРИСТИЧЕСКОЙ ЗАЩИЩЕННОСТЬЮ ОБЪЕКТОВ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО ТРАНСПОРТА	287
МЕДВЕДЕВ А.В., ПЕТРОВА И.С., ШАХОВ В.В., САВЕНКОВ Г.И., МЕДВЕДЕВ В.М. ВОПРОСЫ ПОДГОТОВКИ СОТРУДНИКОВ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫХ ОРГАНОВ, СВЯЗАННЫЕ С ПРЕСТУПНЫМИ ПОСЯГАТЕЛЬСТВАМИ НА ОБЪЕКТЫ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО ТРАНСПОРТА	291
ОРЕШКИН К.А. ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ОКАЗАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ УСЛУГ КАК ОБЪЕКТА ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ	294
ПРЯЖНИКОВА А.И. ПРОЦЕССУАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ПРИМЕНЕНИЯ СУДЕБНОГО ШТРАФА КАК МЕРЫ УГОЛОВНО-ПРАВОВОГО ХАРАКТЕРА В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ РОССИИ И ИНОСТРАННЫХ ГОСУДАРСТВАХ	301
РЕПИНА О.О., ЮРОВА А.В. ВИДЫ НАРУШЕНИЙ В ИЗБИРАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ И МЕТОДЫ БОРЬБЫ С НИМИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	305
САБИТОВА К.К. НАКАЗАНИЯ ЗА СОВЕРШЕНИЕ ПРАВОНАРУШЕНИЙ В СФЕРЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ТРАНСПОРТНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	309
САМОХИН С.И. НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ОТГРАНИЧЕНИЯ УМЫШЛЕННОГО ПРИЧИНЕНИЯ ТЯЖКОГО ВРЕДА ЗДОРОВЬЮ, ПОВЛЕКШЕГО ПО НЕОСТОРОЖНОСТИ СМЕРТЬ ПОТЕРПЕВШЕГО ОТ УБИЙСТВА	312

СНЕГИРЕВА П.Е. ФОРМИРОВАНИЕ ПРАВОВЫХ ОСНОВ МЕХАНИЗМА МЕР ПРИНУДИТЕЛЬНОГО ИСПОЛНЕНИЯ: ТРАДИЦИИ И НОВАЦИИ	315
СОЛОДОВА П.А., ХЛЫСТОВА А.Ю. МАЖОРИТАРНАЯ ИЗБИРАТЕЛЬНАЯ СИСТЕМА В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ: ПЛЮСЫ И МИНУСЫ	318
СПИЦЫНА А.О. КОНТЕНТ-АНАЛИЗ МЕХАНИЗМОВ БОРЬБЫ С КОРРУПЦИЕЙ В ОРГАНАХ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ	322
СТУДЕНИКИН А.Ю. К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ ОБМАНА В ОБЪЕКТИВНОЙ СТОРОНЕ МОШЕННИЧЕСТВА	327
ТЕРЕХОВ В.В. АКТУАЛЬНОГО ИЗМЕНЕНИЙ УГОЛОВНО-ПРОЦЕССУАЛЬНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА	331
ТИБЕКИНА М.С., СКОПИНЦЕВА Д.А. ПРОБЛЕМЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ТРУДОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БЕЗ ЗАКЛЮЧЕНИЯ ТРУДОВОГО ДОГОВОРА ...	333
ТКАЧЕНКО А.А. СООТНОШЕНИЕ ПРАВОВОЙ ОХРАНЫ ОБЪЕКТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ И ЗАЩИТЫ ОБЪЕКТОВ, ПОСРЕДСТВОМ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ОХРАННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.....	336
ТУРБАНОВ Г.А. РАЗВИТИЕ ОРГАНОВ ОХРАНЫ ОБЩЕСТВЕННОГО ПОРЯДКА И БОРЬБЫ С ПРЕСТУПНОСТЬЮ: ИСТОРИКО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ	339
УВАРОВ М.А. О НЕКОТОРЫХ АСПЕКТАХ ОБЪЕКТИВНОЙ СТОРОНЫ МОШЕННИЧЕСТВА.....	342
ФЛИГИНСКИХ А.С. АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПРАВОНАРУШЕНИЯ, ВЫРАЖАЮЩЕГОСЯ В НЕПОВИНОВЕНИИ ЗАКОННОМУ РАСПОРЯЖЕНИЮ СОТРУДНИКА ПОЛИЦИИ.....	346
ХОРОШКИНА Е.С. УДЕРЖАНИЕ КАК СПОСОБ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИСПОЛНЕНИЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА	351
ЦЫГАНКОВ А.Ю. УГОЛОВНО - ПРАВОВАЯ ОЦЕНКА РЕЦИДИВА ПРЕСТУПЛЕНИЙ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ И ПРОБЛЕМЫ ЕГО ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	356
ЧЕЧУРИН А.М. ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ФИНАНСОВЫХ И ВЛАСТНЫХ ПОЛНОМОЧИЙ С ЦЕЛЬЮ ДАЛЕНИЯ НА ИЗБИРАТЕЛЕЙ: ВОПРОСЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ.....	360
ЧЕШУИНОВА О.В. К ВОПРОСУ О РЕГУЛИРОВАНИИ ПОЛОЖЕНИЯ КРИПТОВАЛЮТЫ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН И РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	364
ШКИРЕНКО С.А., ШАРЫГИНА А.А. ИСТОЧНИКИ МЕЖДУНАРОДНОГО ПУБЛИЧНОГО ПРАВА	368
ЩУКИНА Т.В., ВИЗИНСКАЯ Д.Н. ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫЕ АКТЫ КОНЦА XV - XVI ВВ. КАК ИСТОРИЧЕСКИЕ ИСТОЧНИКИ СТАНОВЛЕНИЯ РУССКОГО ФЕОДАЛЬНОГО ПРАВА	371

Экономика (окончание)

РУСТАМОВ РУСТАМ АСИФ ОГЛЫ, студент
Ульяновский государственный технический университет, Россия
Rrastamov95@icloud.com

ОСОБЕННОСТИ КРЕДИТОВАНИЯ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ

В данной статье рассматриваются кредитование строительства как особый вид кредитной деятельности, также особенности кредитования в строительстве.

Кредитование строительства считается особым видом кредитной деятельности.

На территории Российской Федерации инвесторами, которые могут производить вложение в воспроизводство фондов собственных или заемных средств могут быть:

- органы, которые предоставляют возможность в управлении государственным имуществом или имущественными правами;
- организации и предприятия, и иные юридические лица всех форм собственности;
- международные организации;
- физические лица, которые являются гражданами Российской Федерации и не только.

Заказчиками могут являться инвесторы, и уполномоченными ими, физические и юридические лица, которые способны осуществлять инвестиционные проекты по строительству.

Особенность строительных кредитов заключается в том, что данный кредит выдается на одной из первой стадий цикла развития недвижимости. Существует всего четыре стадии, и делятся они в зависимости от состояния объекта недвижимости и причины нужды финансирования. Выделяют следующие стадии развития недвижимости:

- разработка проекта строительства;
- получение прав на земельный участок строительства;
- собственно строительство;
- стабилизационный период;
- эксплуатация объекта недвижимого имущества.

Организация, которой необходим кредит, обращается в банк с целью пополнения оборотного капитала, так как строящиеся объекты являются незавершенным производством, а здания, которые закончены в постройке, но не проданы, являются готовой продукцией. Оборотный капитал строительной организации значительно отличается от иного оборотного капитала, причиной тому – запасы, которые являются дорогостоящей статьей [1].

Строительная компания различает несколько объектов высокой стоимости, длительный строительный период и медленную оборачиваемость.

Стоит отметить, что в редких случаях, строительные работы могут сопровождаться убытками:

- перенос начала строительства, так как стоимость аренды и рабочей силы оказывается выше указанных в смете, по причине затягивания окончания строительства;
- непредвиденное повышение цен на материалы;
- выполненная работа не согласована нормами стандарта и необходимо исправить сделанное;
- продажная цена оказалась заниженной из-за общего снижения цен на недвижимость.

Кредитование строительства предрасполагает определёнными рисками, поэтому в таких случаях требуется присутствие специализированных организаций или экспертов, которые имеют опыт в строительной области.

Стоит отметить, что банку, через собственных сотрудников необходимо принимать участие в подготовке и реализации проекта [2]. Это особый вид кредитования, где требуется столь пристальное внимание и кропотливой работы по управлению.

Длительность кредитного периода при кредитовании жилищного строительства составляет около 12-24 месяцев. Точная дата обговаривается в рамках масштаба строительства и ее особенностей, поэтому данное кредитование нельзя отнести к долгосрочному кредитованию.

Еще одна особенность кредитования строительства, заключается в обязательном целевом использовании выделяемых заемщику средств по мере реализации проекта, постепенная выдача кредита происходит отдельными траншами по мере реализации стадий строительства [3].

Перечислим возможные источники и способы погашения строительных кредитов:

- выручка от продажи построенных объектов;
- средства от сдачи объектов в аренду;
- рефинансирование;
- полное или частичное погашение кредита, используя собственные заемные средства заемщика;
- дефолт.

Заемщики в строительных кредитах выступают юридические лица, то есть строительные компании или иные компании застройщики или профессионалы, которые занимаются реализацией строительных проектов и их управлением.

Бывают случаи, когда долгосрочный ипотечный жилищный кредит связан со строительным кредитом [4]. Данная ситуация возможна, когда цель кредита является индивидуальный дом для одной семьи и заемщиком является гражданин или несколько граждан, называемые созаемщиками, которые

строят объект для собственного пользования. В данном случае, возможно, объединить кредит и срок погашения увеличится на более длительное время. Стоит отметить, что риски данного вида кредитования высоки, поэтому кредитная ставка завышена, в отличии от других кредитов на приобретения жилья.

В строительных кредитах взаимодействуют две группы лиц. Первая является кредиторами, которые проявляют интерес в надежности и повышении прибыли, размещаемых средств. Вторыми являются заемщики, которые используют кредит для пополнения собственных средств, реализуя свои строительные проекты [5]. Коммерческие банки представлены на рынке строительных проектов в качестве кредиторов.

Как часто говорят сами банкиры, кредитование строительства – это в большей степени искусство, нежели наука. И овладение этим искусством требует значительных затрат, которые было бы неразумно не использовать в дальнейшем. Поэтому кредитованием строительства редко занимаются случайные банки, не имеющие среди своих сотрудников соответствующих профильных специалистов.

Список литературы

1. Аврамчикова, Н. Т. Государственные и муниципальные финансы: учебник и практикум для академического бакалавриата / Н. Т. Аврамчикова. – М.: Издательство Юрайт, 2019 – 171 с.
2. Оценка масштабов и динамики изменения платежеспособного спроса на жилье и объемов жилищного строительства в России. – М.: Фонд «Институт экономики города», 2019.
3. Рогожина, Н. Н. Рекомендации по организации обслуживания ипотечных жилищных кредитов. – М.: Фонд «Институт экономики города», 2019.
4. Страйк, Р., Косарева, Н. Б. Становление рынка жилья в России // Вестник экономических реформ. 2019.
5. Янин, О. Е. Финансы, денежное обращение и кредит: – М.: Академия, 2019. – 320 с.
6. Шитов, В. Н. Деньги. Кредит. Банки. / Учебное пособие. – Ульяновск: УлГТУ, 2015. – 273 с.
7. Старостина, Т. Г. Тенденции развития современной сервисной экономики. В сборнике: Власть, бизнес, бизнес-образование: интеграция на пути модернизации. посвящается 5-ти летию программы МВА ЦБО УлГТУ: Материалы II Международной научно-практической конференции. 2011. – С. 343-347.

РЫЖКОВА АЛИНА РОМАНОВНА, студент

alya.ryzhkova.97@inbox.ru

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,
Курский филиал, г.Курск, Россия

СОСТАВ, КЛАССИФИКАЦИЯ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ ОРГАНИЗАЦИИ

В данной статье приведена основная классификация доходов и расходов в налоговом и бухгалтерском учете. Были подробно описаны основные статьи налогового кодекса, в которых и приводятся основные категории доходов и расходов организаций.

Ключевые слова: доходы, расходы, классификация.

В настоящее время в Российской Федерации разные нормативные документы приводят большое множество классификаций доходов и расходов организации. Порой, организациям бывает очень сложно провести систематизацию этих классификаций.

Однако, если эти различные классификации будут представлены в виде комментариев к нормативным актам, то работа финансистов, бухгалтеров и аудиторов станет значительно легче.

Наиболее общим признаком подразделения доходов и расходов на категории является характер налогообложения соответствующей им прибыли. По данному признаку все доходы и расходы организации можно подразделить на пять категорий.

I. В первую категорию входят доходы и расходы по видам деятельности, освобожденным от обложения налогом на прибыль организации. Эти виды деятельности перечислены в Методических рекомендациях по применению главы 25 «Налог на прибыль организации».

II. Ко второй категории относятся доходы и расходы, не учитываемые в целях налогообложения прибыли. Перечни таких доходов и расходов приведены в двух статьях главы 25 НК РФ: ст.251 (доходы), ст.270 (расходы).

III. К третьей категории относятся доходы и расходы, формирующие налоговую базу, облагаемую по ставкам. Эти ставки указаны в п.2 – 5 ст.284 НК РФ. Согласно п.2 ст.274 НК РФ такие доходы и расходы учитываются по видам операций, отражаются развернуто, и налоговая база по ним определяется отдельно, причем по каждому виду операций.

IV. К четвертой категории относятся доходы и расходы организаций, для которых НК РФ установлен особый порядок налогообложения прибыли. В тех случаях, когда специальный порядок не предусмотрен, применяются общие нормы главы 25 НК РФ.

V. Наконец, к последней категории относятся доходы и расходы, которые можно назвать обычными или нормальными. Порядок признания этих

доходов и расходов в целях налогообложения и их налогового учета регулируется общими нормами главы 25 НК РФ.

Эти доходы и расходы подразделяются на два вида (п.1 ст.248 и п.2 ст.252 НК РФ): реализационные и внереализационные («реализационные» - обобщенное название, буквальная формулировка НК РФ: для доходов - «от реализации», для расходов - «связанные с производством и реализацией»).

Интересно сравнить налоговую классификацию доходов и расходов с бухгалтерской классификацией, представленной в ПБУ 9/99 «Доходы организации» и ПБУ 10/99 «Расходы организации».

В соответствии с п.4 и того, и другого ПБУ доходы и расходы подразделяются на две категории: «обычные» и «прочие» (в точной формулировке ПБУ: «доходы и расходы от обычных видов (по обычным видам) деятельности и прочие поступления и расходы»).

Доходы организации в зависимости от их характера, условия получения и направлений деятельности организации подразделяются на:

- а) доходы от обычных видов деятельности;
- б) прочие доходы.

Доходы, отличные от доходов от обычных видов деятельности, считаются прочими поступлениями. К прочим поступлениям относятся также чрезвычайные доходы.

В состав прочих доходов включаются: доходы от сдачи имущества в аренду; присужденные и признанные должником штрафы, пени, неустойки и другие

Расходы организации в зависимости от их характера, условий осуществления и направления деятельности организаций подразделяют на:

- а) расходы по обычным видам деятельности;
- б) прочие расходы.

Расходы, отличные от расходов по обычным видам деятельности, считаются прочими расходами. К прочим расходам относятся также чрезвычайные и внереализационные расходы.

В состав прочих расходов включаются: затраты по аннулированным торгово-хозяйственным сделкам; убытки по операциям с тарой; судебные издержки и арбитражные расходы; присужденные или признанные штрафы, пени, неустойки и др

Доходы и расходы являются одними из самых сложных экономических категорий. Изучив источники получения доходов, можно разработать научный подход к решению многих проблем, например, достижения конечных результатов при наименьших затратах.

Таким образом, можно сделать вывод, что вести учет доходов и расходов очень важно для организации. Сравнивая доходы и расходы предприятия, определяется ее прибыль, которая показывает на сколько эффективно та или иная организация осуществляет свою деятельность.

Также показатели доходов и расходов указывают на деловые качества организации, на сколько организация является надежной, ну и конечно же показывает финансовое благополучие предприятия, что не мало важно для деловых партнеров.

Конечно, классификация доходов и расходов для целей бухгалтерского и налогового учета имеет ряд отличий, но в целом такие понятия как «доходы» и «расходы» определяется практически одинаково.

Список литературы

1. Налоговый кодекс Российской Федерации
2. Положение по бухгалтерскому учету "Расходы организации" ?БУ 10/99», утвержденное приказом Минфина ?? от 06.05.1999г. №33н (ред. 08.11.10).
3. Положение по бухгалтерскому учету "Доходы организации" ПБУ 9/99», утвержденное приказом Минфина РФ от 06.05.1999г. №32н (ред. От 08.11.10).
4. Бухгалтерский (финансовый) учет / Учебное пособие/В.П. Астахов-М.-Ростов н/Д, 2017
5. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: Учебное пособие/под ред. М.А.Вахрушиной.- М: Вузовский учебник, 2018.
6. Ковалев В.В. Практикум по анализу и финансовому менеджменту. Конспект лекций с задачами и тестами.- 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Финансы и статистика, 2017

САМОЙЛОВА ВИКТОРИЯ СЕРГЕЕВНА, магистрант,
МАРТЫНОВИЧ ВАДИМ ИВАНОВИЧ, к.э.н., доцент
 Россия, Саратовский государственный технический университет
 имени Гагарина Ю.А.
 vicavictoria.s@yandex.ru, martynovich@list.ru

ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ФАКТОРОВ ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ НА РАЗВИТИЕ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

В статье проводится анализ внешних факторов, оказывающих влияние на функционирование организации строительной отрасли. На примере конкретной строительной организации проведён PEST-анализ в ходе которого проведена оценка влияния факторов внешней среды на данную организацию

Ключевые слова: внешняя среда предприятия, PEST-анализ, эффективность производства.

Стратегия развития строительной компании на этапе ее создания предполагает несколько важных пунктов. Прежде всего, необходим анализ: конкурентных возможностей предприятия, оценка продукции и ее конкурентоспособности, оценка позиции предприятия на различных сегментах рынка [1]. После тщательного аудита выявляются главные направления для повышения способности к конкуренции у данного предприятия организации. Последние пять лет рынок недвижимости идёт на спад, несмотря на то, что снижение темпов возведения объектов незначительно, а количество предложений значительно превышает спрос [2]. Основой успешного функционирования предприятия является разработка стратегии его разви-

тия, учитывающая преимущества и недостатки в работе, а также возможности и угрозы внешней среды [3].

Анализ изменений на данном рынке требует проведение сегментации:

- в зависимости от назначения и варианта использования объекта недвижимости (рынок офисных зданий, рынок жилой недвижимости, рынок складской недвижимости, рынок многофункциональной недвижимости);
- в зависимости от способа совершения сделок (первичный рынок и вторичный рынок) [4].

Согласно данным Росстата, свыше 90% россиян удовлетворены своими жилищными условиями, включая 46%, которые "умеренно удовлетворены" и 49%, которые считают их превосходными или "хорошими". Вне зависимости от статистики, качество российского жилья остается на низком уровне. Свыше 20% домов построено из деревянных материалов, еще 25% – панельные дома. Также отмечается интересная тенденция – количество квартир с четырьмя комнатами и более растет быстрее всего по сравнению с квартирами с одной-тремя комнатами. Это является очевидным признаком того, что люди стремятся улучшить жилищные условия.

Под понятием внешняя среда предприятия рассматривается совокупность элементов, условий, факторов и сил, которые воздействуют на организацию извне, тем самым меняя ее поведение [5]. Внешняя среда имеет большое практическое значение. В рыночной экономике она крайне динамична, поэтому ее изучение позволяет предприятиям перестраивать свою внутреннюю структуру, приспосабливается к меняющимся рыночным условиям, что в целом обеспечивает эффективность функционирования и конкурентоспособность строительной отрасли [6].

Для оценки влияния факторов внешней среды на данное используется методика PEST-анализа. Этот анализ рассматривает влияние на деятельность предприятия политико-правовых, экономических, социокультурных и технологических факторов.

Политические факторы. Изменения законодательства о строительстве требуют максимально быстрого перехода на новые нормативные требования, что может повлечь за собой дополнительные финансовые расходы и потерю времени [7]. Государственное регулирование отрасли, конкуренция в строительном секторе, политики налогообложения и получение необходимых разрешений требуют от предприятий тесного сотрудничества с государственными и муниципальными органами власти и досконального исполнения требований нормативно-технической документации.

Экономические факторы. Наибольшее влияние на стратегию и деятельность строительных предприятий оказывает общее состояние экономики. К основным факторам этой группы можно отнести: уровень доходов населения, экономическую ситуацию в стране, уровень инфляции, курс валют, изменение цен на ресурсы, влияющие на величину расходов строительных предприятий, уровень безработицы и т.п. Ввиду роста курса доллара, а также инфляции в стране происходит повышение цен на стройматериалы,

что обуславливает увеличение цен на строительство и побуждает строительные предприятия к поиску оптимального баланса между возросшей себестоимостью и ценовой конкуренцией на рынке. Более того на протяжении последних нескольких лет происходит возрастание количество объектов незавершенного строительства. Данная тенденция вызвана снижением доходов населения и, как следствие, падением покупательной способности, что неизбежно оказывает негативное влияние на объемы возводимого жилья. Рост цен на необходимые ресурсы вызывает стагнацию в строительной отрасли, что в свою очередь снижает качество возводимых объектов застройщиками, желающими снизить себестоимость за счет дешевых материалов.

Технологические факторы. Данная группа факторов наиболее сильно влияет на отрасль. Для строительных предприятий крайне важно следить за технологиями возведения строительных объектов и своевременно обновлять их. Строительным предприятиям необходимо отслеживать технологические новации, которые напрямую относятся к производственной деятельности с целью поддержания конкурентоспособности на различных рыночных сегментах [8]. Также строительным предприятиям следует отслеживать технические новшества в области создания полимеров, позволяющих организовать производство новых композитных строительных материалов.

Социальные факторы. Практически все социальные факторы способны оказывать влияние на эффективность работы строительных предприятий ввиду непосредственного участия в социально-экономическом развитии муниципальных образований и регионов. Исходя из особенностей географического расположения страны, наблюдается неравномерное территориальное распределение жителей России. Также немаловажным фактором выступает значительное неравенство населения по покупательной способности. Например, в 2000 годы наблюдался рост спрос на элитное жилье как следствие увеличения части потребителей с высокой покупательной способностью. Ситуация изменилась в обратную сторону в 2014 году. При наступлении экономического кризиса ликвидность элитного жилья стала падать и терять свою инвестиционную привлекательность. В результате спрос на элитное жилье в ряде регионов страны уменьшился несмотря на высокий спрос на жилье эконом-класса.

Как известно, PEST-анализ начинается со сбора первичной маркетинговой информации о внешней среде предприятия. После анализа и сбора влияющих на предприятие факторов внешней среды собирается экспертная группа, оценивающая влияние каждого фактора на деятельность организации и степень влияния этих факторов на функционирование предприятия в рыночной среде. Далее производится расчет среднего значения по влиянию факторов и средневзвешенного значения по каждому фактору с учетом прогноза изменений. В таблице 1 представлен PEST-анализ внешней среды строительного предприятия «ЖБК-6» г. Саратов.

Таблица 1- PEST-анализ макросреды среды предприятия ООО «ЖБК-6»

Факторы	Оценка влияния фактора					Среднее значение	Оценка изменения фактора					Среднее значение	Средневзвешенное значение
<i>Политические</i>	1	2	3	4	5		1	2	3	4	5		
Отсутствие государственной поддержки	2	5	3	1	4	3	1	2	0	1	1	1	3,40
<i>Уровень коррупции</i>	1	2	5	3	2	2,6	1	0	2	2	1	1,2	3,17
Более жесткие экологические нормативы	3	4	4	5	2	3,6	1	2	0	1	2	1,2	3,33
<i>Экономические</i>	1	2	3	4	5		1	2	3	4	5		
Уровень налоговой нагрузки на предприятие	5	5	4	3	2	3,8	0	1	1	1	2	1	3,20
Колебание рыночной конъюнктуры, цен, курсов	4	5	5	3	5	4,4	1	2	0	2	2	1,4	4,29
Покупательная способность населения	2	5	4	4	4	3,8	0	2	1	2	1	1,2	4,33
<i>Социальные</i>	1	2	3	4	5		1	2	3	4	5		
Снижение уровня жизни	4	3	3	5	5	4	1	0	2	0	2	1	4,00
Требования к качеству услуг	3	2	4	4	3	3,2	0	1	0	2	2	1	3,20
Изменение стиля жизни потребителей	1	4	1	5	3	2,8	2	2	1	1	2	1,6	2,75
<i>Технологические</i>	1	2	3	4	5		1	2	3	4	5		
Внедрение технологических новинок конкурентами	4	1	5	4	2	3,2	1	2	0	2	0	1	2,80
Доступ к технологиям, лицензирование, патенты	3	4	2	3	5	3,4	1	2	0	1	2	1,2	4,00
Финансирование исследований	5	4	4	2	3	3,6	1	2	2	2	2	1,8	3,44

Исходя из анализа, видно, что наибольшее влияние на строительное предприятие оказывают такие факторы как отсутствие государственной поддержки, покупательная способность потребителей, снижение уровня

жизни населения, доступ к новым технологиям. Учитывая факторы PEST-анализа и различия в их влиянии на строительное предприятие необходимо корректировать стратегию поведения на рынке. На основании оценки факторов внешней среды, оказывающих влияние на строительное предприятие, следует проводить SWOT-анализ, связанный с выявлением различных сил воздействия и ситуации на рынке.

Список литературы

1. Найденов В.И., Мартынович В.И., Миронов М.Г. Малое и среднее предпринимательство саратовской области: показатели развития и формы государственной поддержки // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. 2019. № 5 (79). С. 67-71.
2. Мартынович В.И., Пукач Г.В. Современные тенденции развития масложировой промышленности // Наука и общество. 2013. № 3(12). С.72-75.
3. Кублин И. М., Тинякова В. И. Влияние маркетинга на развитие малого бизнеса в региональном аспекте // Экономика устойчивого развития. 2014. № 2 (18). С.149-152.
4. Найденов В. И. Хуваева А. Ш. Финансовая устойчивость предприятия в условиях цифровой трансформации экономики // Парадигмы управления, экономики и права. 2020. № 2 (2). С. 133-141.
5. Кублин И.М., Плеханов С.В., Канцлер Э.Э. Применение цифровых технологий в сфере продвижения рекламной продукции // Актуальные проблемы экономики и менеджмента. 2020. № 2 (26). С. 67-76.
6. Прушак О.В. Оценка ресурсного потенциала агропродовольственного комплекса Саратовской области // Островские чтения. 2017. № 1. С. 262-269.
7. Сурова Е.Ю., Жумабаева Д.П., Мартынович В.И. Приоритеты развития маркетинговых технологий при выводе инновационной продукции на рынок // Социальные науки. 2019. № 1 (24). С. 58-66.
8. Соловьев А.Н., Найденов В.И. Влияние внешней среды на развитие малого предприятия // Наука и общество. 2019. № 1 (24). С.82-86.

СБОРЕЦ ЕКАТЕРИНА КОНСТАНТИНОВНА, студент

esborets@yandex.ru

Юго – Западный государственный университет, г. Курск, Россия

АНАЛИЗ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

В данной статье рассмотрены сущность инвестиционной привлекательности предприятия, а также подходы к рассмотрению данного феномена.

Ключевые слова: инвестиционная привлекательность, инвестиции, экономический потенциал, источники финансирования, хозяйственная деятельность.

В настоящее время существует несколько подходов к рассмотрению инвестиционной привлекательности. Их можно разделить на 4 группы исходя из следующих закономерностей:

1. Инвестиционная привлекательность может выступать условием развития для предприятия. Она является частью хозяйственного развития, в ходе которого с большей вероятностью в сроки, которые устанавливает инвестор, инвестиции могут дать необходимый уровень прибыли или любой другой положительный эффект;

2. Инвестиционная привлекательность является главным условием инвестирования и сочетанием объективных признаков и свойств, которые обусловлены потенциальной платежеспособностью на инвестиции в счет основного капитала;

3. Инвестиционная привлекательность выступает в роли совокупности экономических и финансовых показателей предприятия, которые показывают, какую максимальную прибыль получит предприятие в результате вложения капитала, исходя из расчета, что риски вложения будут минимальными;

4. Инвестиционная привлекательность показывает, насколько эффективны инвестиции, которые вкладывает предприятие. Здесь справедлива пропорция: чем выше эффективность инвестиций, тем выше инвестиционная привлекательность [1].

Исходя из вышеперечисленных закономерностей, можно сделать вывод, что инвестиционная привлекательность служит указателем на совокупность ценностей рассматриваемого предприятия. Эта совокупность представляет собой ряд объективных и субъективных характеристик, которые нужны для удовлетворения всех сторон процесса инвестиций, позволяет охарактеризовать перспективы данного процесса и учитывает влияние внешних факторов.

Инвестиционная привлекательность включает в себя не только финансовую устойчивость и финансовый результат, но и конкурентоспособность продукции, степень рисков в отношении вложений, возможность введение инноваций. Все вышеперечисленные параметры нужно учитывать при оценке инвестиционной привлекательности, не забывая о влиянии внутренних показателей [2]. В связи с этим для оценки внутренних и внешних факторов предполагается сформировать их в 7 групп:

1. Область деятельности предприятия и выпускаемая продукция;
2. Экономический потенциал предприятия;
3. Источник финансирования;
4. Финансовые результаты деятельности;
5. Организационная база;
6. Репутация предприятия;
7. Объем, состав и стабильность денежного потока.

Каждую из этих групп можно оценить в балловой системе, где диапазон оценивания варьируется от 1 до 3. После этого выводится оценка инвестиционной привлекательности, исходя из среднего геометрического.

В настоящее время предприятия работают в условиях жесткой конкуренции. Для того чтобы постоянно развиваться, необходимо быстро подстраиваться под меняющиеся условия. Эта необходимость возникает потому, что предприятие должно продавать на рынке новый и качественный товар, удовлетворяющий покупателя. Непрерывное развитие подразумевает регулярные инвестиции не только в основные средства и научно-технические разработки, но и на иные цели, предполагающие получение большей прибыли. Поэтому для увеличения прибыли необходимо отслеживать инвестиционную привлекательность предприятия.

В наши дни предприятия пользуются многими инструментами для привлечения финансирования [5]. Из них можно выделить 3 главных способа привлечения инвестиций:

1. Кредиты;
2. Привлечение инвестиций в условиях рынка. К этому способу относятся облигации IPO и SPO;
3. Помощь инвесторов.

Кредиты не только самый простой способ, но и дорогой. В таком случае привлечение дополнительных финансов осуществляется путем оформления банковского кредита, где все условия устанавливает банк согласно кредитной политике этого банка. Этот вариант инвестирования выбирают те предприятия, которые могут подтвердить платежеспособность и внести необходимый залог. Если проект, на который были выделены деньги, не окупается, то предприятие должно из собственных средств возвращать деньги банку, используя также средства от продаж собственной продукции.

Два других способа привлечения инвестиций требуют открытой отчетности и, соответственно, отслеживание всех финансовых потоков. Следовательно, инвестиционная привлекательность компании прямопропорционально зависит от вероятности получения инвестиций.

Немаловажную роль играет анализ факторов, который влияет на инвестиционную привлекательность. Их можно разделить на две группы: внешние и внутренние [3,4].

К внешним факторам относятся:

1. Политическая и экономическая ситуация в стране;
2. Совершенство законодательной системы и судебной власти;
3. Уровень коррупции;
4. Развитость инфраструктуры;
5. Уровень конкуренции в данной отрасли;
6. Текущее развитие отрасли;
7. Динамика и структура развития инвестиций в данную отрасль;

Этот этап нельзя исключать, т.к. анализ вышеперечисленных составляющих является важнейшей стадией анализа инвестиций компании. Но помимо основных инвестиционная привлекательность характеризуется также рядом других параметров таких, как темп производства, рост цен, финансовое состояние и развитие инновационного процесса.

Состояние инвестиционной привлекательности также может отражаться через внутренние факторы:

1. Макроэкономика предприятия;
2. Безопасность экологии при работе производства;
3. Состояние инфраструктуры;
4. Уровень производственного процесса;
5. Состав кадров;
6. Среда финансов.

Подводя итоги, анализ инвестиционной привлекательности можно разделить на следующие этапы:

1. Потенциальная прибыль. На этом этапе рассматриваются альтернативы для вложений, сравнение прибыли с другими предприятиями, а также производится расчет рисков при определенных видах вложений;

2. Анализ финансов – расчет финансовой стабильности, а также прогноз на развитие предприятия;

3. Анализ рынка. Оценивается перспектива товара, который изготавливается на данном предприятии, а также его эксклюзивность;

4. Исследование технических и экономических альтернатив, оптимальные решения по технологии процесса;

5. Анализ управления, в котором дается оценка административной части предприятия. В этот этап также входят рекомендации по организации и обучению персонала;

6. Рассмотрение экологических аспектов, где включаются оценки ущерба окружающей среды и меры по предотвращению негативных последствий в ходе производственного процесса;

7. Анализ социума. На этом этапе определяется пригодность проекта для людей, проживающих в регионе (повышение уровня жизни, увеличение численности рабочих мест и т.д.).

Список литературы

1. Крылов Э. И., Власова В. М., Егорова М. Г., Журавкова И. В. Анализ финансового состояния и инвестиционной привлекательности предприятия: Учеб. пособие для вузов - М.: Финансы и статистика, 2003. – 43с.

2. Асаул А. Н., Войнаренко М. П., Пономарева Н. А., Фалтинский Р. А. Корпоративные ценные бумаги как инструмент инвестиционной привлекательности компаний. – М.: АНО «ИПЭФ», 2008. – 159с.

3. Боди Зви, Кейн Алекс, Маркус Алан. Принципы инвестиций: Пер. с англ. – М.: Издательский дом «Вильямс», 2002. – 78с.

4. Ендовицкий Д. А. Анализ инвестиционной привлекательности организации. – М.: Издательский дом «КноРус», 2010. – 54 с.

5. Дамодаран А. Инвестиционная оценка: инструменты и методы оценки любых активов. — М.: «Альпина Бизнес Букс», 2006. — 1341 с.

СЛАВЯНСКИЙ РОМАН АРКАДЬЕВИЧ, студент
ФЕДЯШОВ ДЕНИС АНАТОЛЬЕВИЧ, старший преподаватель
ПОПОВ ЮРИЙ АЛЕКСАНДРОВИЧ, старший преподаватель

Рязанский государственный агротехнологический университет
 имени П.А. Костычева, г. Рязань, Россия
 martinyshkin@mail.ru

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНОГО КАПИТАЛА В АТП

Центральная задача управления основным капиталом заключается в разработке мероприятий по повышению эффективности его использования. Улучшение использования основного капитала и его важнейшего элемента — основных фондов — существенно влияет на рост производительности труда, повышение эффективности производства.

Ключевые слова: показатели эффективности использования, фондоотдача, основной капитал.

Для характеристики использования основного капитала автотранспортного предприятия на практике применяют систему показателей. В экономической литературе различают понятия «показатели эффективности использования» и «показатели использования».

Показатели эффективности использования — результат сопоставления полученного эффекта производства (объема продукции) с авансированными ресурсами или текущими затратами этих ресурсов, связанными с получением этого эффекта. [1, 2]

Показатели использования достигаются при эксплуатации транспортных средств; к ним относятся показатели использования по времени, по грузоподъемности и т.д.

Для характеристики эффективности использования основного капитала применяется система показателей, включающая обобщающие и частные показатели. Обобщающие показатели отражают эффективность использования всего капитала, а частные — использование отдельных его элементов (основных фондов, транспортных средств). [3, 4]

К показателям, характеризующим эффективность использования основного капитала и его элементов, относятся: фондоотдача, фондоемкость и амортизационность продукции.

Фондоотдача (F) характеризует объем продукции, приходящийся на 1 руб. (или 1000 руб.) стоимости основного капитала (основных фондов или только транспортных средств). Следовательно, уровень фондоотдачи основного капитала определяется формулой:

$$F_K = \frac{Q_{np}}{OK_{cp}},$$

где Q_{np} — объем продукции за отчетный период;
 OK_{cp} — средняя полная балансовая стоимость основного капитала

На предприятиях, занятых выпуском продукции одного вида, при расчете фондоотдачи наиболее целесообразно исходить из количества выработанной продукции в натуральном выражении. [5, 6]

При выпуске нескольких видов продукции определяется ее общая стоимость. При исчислении фондоотдачи и характеристике ее динамики продукцию следует учитывать в сопоставимых ценах, что позволяет элиминировать влияние изменения цен (тарифов). [7, 8]

В качестве показателя продукции для автотранспортных предприятий используется объем транспортной работы (грузооборот) или общий объем доходов (в неизменных тарифах), если предприятие кроме транспортной работы выполняет другие виды услуг; для авторемонтных предприятий — валовая продукция в неизменных (фиксированных) ценах.

Формулы расчета фондоотдачи для автотранспортных предприятий следующие:

а) фондоотдача основного капитала:

$$F_K = \frac{P}{\bar{y}_K} \quad \text{или} \quad F_K = \frac{D}{\bar{y}_K},$$

где P — общий объем грузооборота (в приведенных тонно-километрах) за отчетный период;

$\bar{y}_K$ — средняя полная балансовая стоимость основного капитала за отчетный период;

D — общий объем доходов за все виды выполненных работ и услуг в отчетном периоде;

б) фондоотдача основных средств:

$$F = \frac{P}{\bar{y}} \quad \text{или} \quad F = \frac{D}{\bar{y}}$$

где $\bar{y}$ — средняя полная балансовая стоимость основных фондов за отчетный период;

в) фондоотдача транспортных средств:

$$F' = \frac{P}{\bar{y}'} \quad \text{или} \quad F' = \frac{D}{\bar{y}'}$$

где $\bar{y}'$ — средняя полная балансовая стоимость транспортных средств. [9, 10]

Уровень фондоотдачи основного капитала (основных фондов, транспортных средств) зависит от степени использования за сутки и продолжительности отчетного периода. Так, фондоотдача капитала за год при одном и том же объеме, и одинаковых прочих условиях будет в четыре раза больше, чем за квартал. Взаимосвязь показателей эффективности использования основного капитала, основных фондов и транспортных средств может быть представлена следующими моделями:

$$F_K = F \cdot a_\phi$$

где a_ϕ — удельный вес основных фондов в общей балансовой стоимости основного капитала;

$$F = F' \cdot a_T,$$

где a_T — удельный вес транспортных средств в общей балансовой стоимости основных фондов. Отсюда $F_K = F' \cdot a_T \cdot a_\phi$. [11, 12]

Следовательно, фондоотдача основного капитала зависит от уровня фондоотдачи активной части (транспортных средств), ее доли в общем объеме основных фондов и доли основных фондов в общей стоимости основного капитала.

Расчет показателей фондоотдачи и их динамики выполнен по данным табл. 1.

Таблица 1 – Отчетные показатели по грузовому автотранспортному предприятию

Показатель	Прошлый год	Отчетный год
Общий объем дохода (в фиксированных тарифах), тыс. руб.	75776 (D_0)	89640 (D_1)
Средняя годовая стоимость основных фондов, тыс. руб.	7400 ($\bar{Y}_0$)	8300 ($\bar{Y}_1$)
в т. ч. транспортные средства	4736 ($\bar{Y}'_0$)	4980 ($\bar{Y}'_1$)

Фондоотдача по предприятию следующая: $\bar{Y}_1 \bar{Y}'_1$

а) основных фондов —

— прошлый год:

$$F_0 = \frac{D_0}{\bar{Y}_0} = \frac{75776}{7400} = 10,24 \text{ руб./руб.};$$

— отчетный год:

$$F_1 = \frac{D_1}{\bar{Y}_1} = \frac{89640}{8300} = 10,80 \text{ руб./руб.};$$

б) транспортных средств —

— прошлый год:

$$F'_0 = \frac{D'_1}{\bar{Y}'_0} = \frac{75776}{4736} = 16,0 \text{ руб./руб.};$$

— отчетный год:

$$F'_1 = \frac{D'_1}{\bar{Y}'_1} = \frac{89640}{4980} = 18,0 \text{ руб./руб.};$$

Динамика фондоотдачи характеризуется индексами:

а) основных фондов:

$$I_F = \frac{F_1}{F_0} = \frac{10,80}{10,24} = 1,055 \text{ или } 105,5\%;$$

б) транспортных средств:

$$I_{F'} = \frac{F'_1}{F'_0} = \frac{18,0}{16,0} = 1,125 \text{ или } 125,5\%.$$

Следовательно, фондоотдача основных фондов увеличилась в отчетном году против прошлого года на 5,5%, фондоотдача транспортных средств возросла на 12,5%.

Список литературы

1. Qualitative assessment of passenger service / Anikin N., Terentyev V., Andreev K., Shemyakin A., Martynushkin A. // В сборнике: Journal of Physics: Conference Series. 2020. С. 012094.
2. Мартынушкин, А.Б. Методики оценки социально-экономического эффекта качества автотранспортного обслуживания пассажиров: сравнительный анализ // Современные автомобильные материалы и технологии: сборник статей XI Международной научно-технической конференции. – Курск: ЮЗГУ, 2019. - С. 204-208.
3. Мартынушкин, А.Б. Оперативный экономический расчет хода выполнения пассажирских автотранспортных перевозок // Современные автомобильные материалы и технологии: сборник статей XI Международной научно-технической конференции. – Курск: ЮЗГУ, 2019. - С. 213-217.
4. Мартынушкин, П.В. Характеристика эффективности использования основного капитала в АТП / П.В. Мартынушкин, И.В. Федоскина, Н.А. Гудкова // Инновационный потенциал развития общества: взгляд молодых ученых: сборник научных статей Всероссийской научной конференции перспективных разработок. - Курск: ЮЗГУ, 2020. - С. 484-489.

5. Мартынушкин, А.Б. Механизм совершенствования структуры и функций региональных органов управления пассажирскими автотранспортными перевозками // Современные автомобильные материалы и технологии сборник статей XI Международной научно-технической конференции. – Курск: ЮЗГУ, 2019. - С. 209-213.

6. Мартынушкин, П.В. Анализ внешней среды предприятия / П.В. Мартынушкин, А.А. Козлов, Е.А. Строкова // Поколение будущего: взгляд молодых ученых – 2020: сборник научных статей 9-й Международной молодежной научной конференции. – Курск: ЮЗГУ, 2020. - С. 171-174.

7. Социально-экономическая эффективность ИТС: анализ и оценка потенциала / С.Н. Королев, М.В. Стоян, В.В. Терентьев, А.Б. Мартынушкин, К.П. Андреев, Е.С. Дерр // Транспортное дело России. - 2020. - № 4. - С. 57-59.

8. Мартынушкин, П.В. Мероприятия по повышению эффективности работы автотранспортных предприятий / П.В. Мартынушкин, И.В. Федоскина // Прогрессивные технологии и процессы: сборник научных статей 7-й Всероссийской научно-технической конференции с международным участием. – Курск: ЮЗГУ, 2020. - С. 96-100.

9. Мартынушкин, П.В. Экономические характеристики выполнения плана АТП по доходам / П.В. Мартынушкин, А.А. Козлов // Актуальные вопросы современной аграрной экономики: Материалы межвузовской студенческой научно-практической конференции. – Рязань: РГАТУ, 2020. - С. 75-81.

10. Меньшова, Е.В. Первичный учет затрат в ремонтной мастерской / Е.В. Меньшова, А.Б. Мартынушкин, М.В. Поляков // Тренды развития современного общества: управленческие, правовые, экономические и социальные аспекты: сборник научных статей 10-й Всероссийской научно-практической конференции. – Курск: ЮЗГУ, 2020. - С. 267-271.

11. Мартынушкин, А.Б. Оценка трудовых ресурсов в АПК: инновационные методы / А.Б. Мартынушкин, М.В. Поляков, Е.В. Меньшова // Инновации в сельском хозяйстве и экологии: материалы международной научно-практической конференции. - Рязань: ИП Жуков В.Ю., 2020. – С. 305-309.

12. Мартынушкин, А.Б. Состояние и тенденции развития отечественного машинно-тракторного парка / А.Б. Мартынушкин, Е.В. Меньшова, М.В. Поляков // Инновации в сельском хозяйстве и экологии: материалы международной научно-практической конференции. - Рязань: ИП Жуков В.Ю., 2020. – С. 300-305.

13. Экономическая сущность оборотных средств автотранспортного предприятия / Г.Н. Бакулина, А.Б. Мартынушкин, В.В. Федоскин, М.В. Поляков // Стратегия социально-экономического развития общества: управленческие, правовые, хозяйственные аспекты: сборник научных статей 10-й Международной научно-практической конференции. – Курск: ЮЗГУ, 2020. - С. 48-52.

14. Мартынушкин, А.Б. Анализ выполнения перевозок пассажиров автомобильным транспортом // Прогрессивные технологии и процессы: сборник научных статей 6-й Всероссийской научно-технической конференции с международным участием. – Курск: ЮЗГУ, 2019. - С. 187-192.

15. Мартынушкин, А.Б. Аспекты социально-экономической эффективности общественного автомобильного транспорта // Современные автомобильные материалы и технологии сборник статей XI Международной научно-технической конференции. – Курск: ЮЗГУ, 2019. - С. 190-194.

СЛАЩОВА ЮЛИАНА АЛЕКСАНДРОВНА, канд. биол. наук
Юго-Западный государственный университет (ЮЗГУ), Россия, г.Курск
juliana16.12@mail.ru

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ УСЛОВИЯ, СПОСОБСТВУЮЩИЕ НАКОПЛЕНИЮ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА В СЕЛЬСКИХ ПОСЕЛЕНИЯХ КУРСКОЙ ОБЛАСТИ

В данной статье представлены основные социально-экономические условия, способствующие привлечению и накоплению человеческого капитала в сельских поселениях Курской области.

Ключевые слова: человеческий капитал, аграрный сектор, сельские поселения.

Аграрный сектор является важным источником дохода региона тогда, когда он обладает высокой конкурентоспособностью и широкой номенклатурой продуктов, полученных в результате сельскохозяйственной деятельности [1-4]. Поэтому необходимо учитывать имеющиеся особенности развития и проблемы сельской местности, центральной из которых является нехватка человеческих ресурсов и как следствие недостаточность участия человеческого капитала (ЧК) в формировании общей экономической картины [5, 6].

По данным «Курскстата» на 1 января 2020г на территории Курской области всего проживало 1104008 человек: 69% – городское население; 31% – сельское население (таблица 1, рисунок 1) [7].

Таблица 1 – Численность населения Курской области

Население Курской области	Количество человек (на 1 января 2020г)
Городское население	756464
Сельское население	347544
Всего	1104008

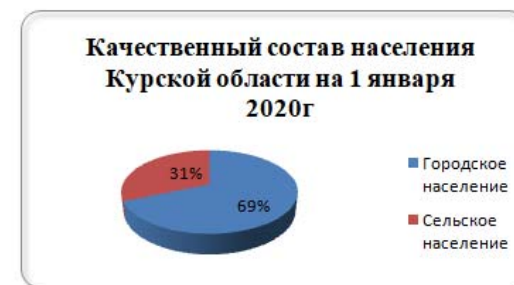


Рисунок 1 – Состав населения Курской области (на 1 января 2020г)

По данным «Курскстата» сельские поселения Курской области (в количестве 287) входят в состав 28 муниципальных районов. Максимальное число поселений приходится на Щигровский (18 единиц), Курский (17 единиц) и Суджанский (16 единиц) районы, при этом лидерами по трудоспособному населению (36% от общего количества) являются Курский и Октябрьский районы. Максимальное число жителей представлено в Курском, Рыльском и Обоянском районах Курской области (таблица 2) [7,8].

Таблица 2 – Структура сельского населения Курской области

Наименование муниципального района Курской области	Население (количество человек)	Население трудоспособного возраста		Количество сельских поселений
		Количество человек	%	
Беловский	14763	7390	33	14
Большесолдатский	10540	5424	34	7
Глушковский	18292	8982	33	11
Горшеченский	15072	7562	33	14
Дмитриевский	13875	6691	33	7
Железногорский	14867	7091	32	12
Золотухинский	20521	10858	35	9
Касторенский	14259	7027	33	13
Коньшевский	8061	3906	33	9
Кореневский	15689	8168	34	9
Курский	58222	32100	36	17
Курчатовский	17715	9204	34	6
Льговский	10946	5307	33	8
Мантуровский	11679	6167	35	7
Медвенский	16136	7964	33	9
Обоянский	28938	14751	34	12
Октябрьский	24282	13421	36	10
Поныровский	10482	5642	35	7
Пристенский	14658	7514	34	8
Рыльский	30578	15997	34	14
Советский	16452	8512	34	10
Солнцевский	12612	6335	33	6
Суджанский	26206	13522	34	16
Тимский	10332	5296	34	8
Фатежский	17472	9018	34	10
Хомутовский	8522	4055	32	8
Черемисиновский	8526	4474	34	8
Щигровский	9635	4932	34	18

Для обеспечения эффективного и стабильного развития региона, внедрения инноваций и передового мирового опыта одним из важнейших факторов является привлечение ЧК, его накопление и закрепление основных показателей [7].

ЧК служит одним из источников полезной отдачи для формирования будущих доходов, но в отдельных случаях и расходов, обусловленных потреблением. Созидательное влияние ЧК позволяет организовать работу таким образом, чтобы результаты были направлены на удовлетворение большинства потребностей человека и общества в целом [9].

Важными предпосылками для накопления ЧК в сельских поселениях Курской области является соблюдение социально-экономических условий, направленных на повышение качества и уровня жизни народонаселения, т.к. в первую очередь необходимо обеспечить приток в сельскую местность человеческих ресурсов и адаптацию в имеющихся условиях [4].

Существенной проблемой, требующей решения, которая появляется с наплывом населения, становится обеспечение высокой степени занятости трудоспособной части жителей сельских поселений, создание привлекательных условий для возможности реализации имеющегося потенциала и длительного взаимовыгодного сотрудничества [9, 10].

Развитие производительного труда, правильное распределение и структурирование задач, нацеленных на достижение высоких показателей, способствует приумножению доходов, как следствие и расходов населения, поддерживающих экономику (экономический рост) муниципальных районов и региона в целом [11].

Для увеличения эффективности труда хорошей основой может стать как привлечение инвестиций, так и внедрение новых технологий, сопровождаемые повышением квалификации, навыков и умений работников сельскохозяйственной сферы [9].

Таким образом, накопление ЧК в сельских поселениях Курской области является важной задачей, решение которой содержится в повышении социально-экономической стабильности, направленной на развитие интеллектуального, материального и духовного потенциала населения. В настоящее время лидирующую позицию, как по числу сельских поселений, так и по количеству трудоспособного населения, включая общее число жителей, занимает Курский район Курской области.

Список литературы

1. Варфоломеев А. Г. Трансформация экономического взаимодействия России и Украины в рамках Еврорегионов «Днепр» и «Ярославна» // Актуальные вопросы развития современного общества: Сборник статей 4-ой Международной научно-практической конференции: в 4-х томах. – 2014. – С.187-191.

2. Варфоломеев А. Г., Чарочкина А. Ю., Хворов О. В. Выявление и анализ факторов регионального развития (на примере Еврорегиона «Ярославна») // Стратегия современного социальноекономического развития России: экономические и правовые аспекты / Г. М. Мишулин, Д. В. Дудник, Р. Я.Рубина, А. Г. Рубин, Н. С. Баранов, Л. П. Павлова, А. Г. Варфоломеев, А. Ю. Чарочкина, О. В. Хворов, В. В. Долинская, А. О. Иншакова,

С. Ю. Казанченко, А. Я. Рыженков, С. А. Шаронов / Под редакцией: В. В. Долинской, А. О. Иншаковой, В. В. Сорокожердьева. – Краснодар. – 2014. – С.106-139.

3. Варфоломеев А. Г. Выявление факторного выбора абитуриентами высшего учебного заведения на основе многофакторного экономического анализа // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Экономика. Социология. Менеджмент. – 2014. – №3. – С.96-103.

4. Варфоломеев А. Г. Инновационный менеджмент как ключевой элемент инновационного потенциала предприятия // Современные материалы. Техника и технология: Материалы Международной научно-практической конференции. – 2011. – С.61-64.

5. Варфоломеев А. Г. Состояние рынка труда в Курской области и основные направления его регулирования // Исследование инновационного потенциала общества и формирование направлений его стратегического развития. – Материалы Международной научно-практической конференции: в 2-х томах. – 2011. – С.76-79.

6. Варфоломеев Л. Г. Модернизация социально-экономического развития на основе взаимодействия приграничных территорий (на примере Еврорегиона «Ярославна») // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Экономика. Социология. Менеджмент. – 2013. – С.19-23.

7. [Электрон. ресурс] // <https://kurskstat.gks.ru/storage/mediabank>.

8. Закон Курской области №48-ЗКО от 21 октября 2004 года О муниципальных образованиях Курской области (с изменениями на 22 мая 2019 года). – 2004. – 26 с. – (Закон Курской области).

9. Кузьмич Н. П. Управление развитием человеческого капитала как стратегический приоритет обеспечения устойчивого развития сельских территорий региона // Экономика: вчера, сегодня, завтра. – 2018. – Том 8. – №4А. – С.45-52.

10. Gvarltant T. E., Balantuk L. L., Varfolomeev A. G. Terek arena in the post-reform period (1870-1880 years): the internal structure and demography // Былые годы. Российский исторический журнал. – 2016. – №42(4). – С.1232-1238.

11. Karataev V. B., Volvenko A. A., Varfolomeev A. G. The figainst emissaries across the black sea coastline area (1834-1847 years) // Былые годы. Российский исторический журнал. – 2015. – №37(3). – С.536-540.

СОЛОВОВА ЮЛИЯ АЛЕКСАНДРОВНА, студент

Научный руководитель

СЕЛЕЗНЕВА ЮЛИЯ АЛЕКСАНДРОВНА, ст. преподаватель

Елецкий государственный университет им. И.А. Бунина, Россия

iulia.solovova@yandex.ru

СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ РАСЧЁТА ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ И ЛИКВИДНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Статья посвящена исследованию основных показателей, необходимых для расчета платежеспособности и ликвидности организации. В ней рассматриваются основные подходы к определению данных экономических категорий, уделяется особое внимание системе показателей их расчета. В статье содержатся формулы для нахождения коэффициентов, характеризующих платежеспособность и ликвидность предприятия, а также приведены нормативные значения данных коэффициентов.

Ключевые слова: платежеспособность, ликвидность, коэффициент, норматив.

Непрерывное развитие современной рыночной экономики влечет за собой появление новых товаров и услуг, а значит и предприятий по их изготовлению и оказанию. Сохранение прочных позиций на рынке достигается путем повышения эффективности производства, внедрения новых технологий, совершенствование форм хозяйствования и управления производством, оптимизации хозяйственных процессов.

При реализации данных задач важную роль играет финансовое состояние организации, которое представляет собой систему показателей, характеризующих уровень устойчивости предприятия и эффективность использования его капитала и активов.

Наиболее важными из таких показателей являются платежеспособность и ликвидность организации. Они отражают её способность своевременно и в необходимом объёме рассчитываться по финансовым обязательствам, возникающими перед государством, банками, инвесторами, работниками организации, акционерами, поставщиками и подрядчиками, как за счёт денежных средств, так и за счёт имеющихся активов. Чем более предприятие ликвидно и платежеспособно, тем оно более финансово устойчиво, что позволяет встречать незапланированные расходы, рыночные колебания, перестраиваться и сохранять финансовую «плаваемость».

Вышеизложенное подчеркивает необходимость правильного расчета платежеспособности и ликвидности субъектами экономики, поскольку значения показателей характеризуют их финансовое положение, способствует дальнейшему планированию и организации хозяйственной деятельности.

Существует множество трактовок определения понятия платежеспособности. Согласно мнению А.Д. Шеремета и Е.В. Негашева [5, с. 118], платежеспособность – это

«способность предприятия вовремя удовлетворить платежные требования поставщиков, возвращать кредиты и займы, и другие платежи». И. Т. Абдукаримов и М. В. Беспалов [1, с. 38] трактуют данное понятие как «наличие у предприятия денежных средств и их эквивалентов, достаточных для расчётов по кредиторской задолженности, требующих погашения в установленные сроки». Н. С. Пласкова [3, с. 152] считает, что «платёжеспособность в самом общем виде характеризуется степенью ликвидности оборотных активов организации и свидетельствует о её финансовых возможностях полностью расплатиться по своим обязательствам по мере наступления сроков погашения долга».

Анализирую выше изложенные варианты определений платёжеспособности, можно сделать вывод о том, что предприятие считается платёжеспособным, если имеет возможность в полном объёме и в назначенный срок погашать свои платёжные обязательства перед контрагентами.

Взаимодополняющим фактором платёжеспособности организации является её ликвидность. Данная экономическая категория характеризует способность предприятия погашать свои финансовые обязательства за счёт реализации имеющихся активов [4].

Для определения уровня платёжеспособности и ликвидности предприятия необходимо производить расчёт финансовых коэффициентов и коэффициентов ликвидности. Данные коэффициенты рассчитываются дважды – начало и на конец анализируемого периода, для того чтобы выявить динамику их значений, то есть увеличение или снижение.

Общий показатель платёжеспособности служит для комплексной оценки платёжеспособности организации в целом и рассчитывается следующим образом (формула 1):

$$L_1 = \frac{A_1 + 0,5A_2 + 0,3A_3}{П_1 + 0,5П_2 + 0,3П_3} \quad (1)$$

где A_1 – наиболее ликвидные активы;
 A_2 – быстро реализуемые активы;
 A_3 – медленно реализуемые активы;
 $П_1$ – наиболее срочные обязательства;
 $П_2$ – краткосрочные пассивы;
 $П_3$ – долгосрочные пассивы

Норматив для данного коэффициента $L_1 \geq 1$. Рекомендуемое значение данного коэффициента 2. Оно обусловлено тем, актив баланса предприятия, в идеале, должен в 2 и более раз превосходить все обязательства.

Коэффициент абсолютной ликвидности показывает какую долю краткосрочных обязательств организация может погасить в ближайшее время за счёт имеющихся денежных средств и рассчитывается следующим образом (формула 2):

$$L_2 = \frac{ДС + КФВ}{ТО} \quad (2)$$

где ДС – денежные средства;
 КФВ – краткосрочные финансовые вложения;

ТО – текущие обязательства

Норматив данного коэффициента зависит от отраслевой принадлежности организации. В основном значение данного коэффициента должно быть в пределах от 0,1 и выше. Коэффициент абсолютной ликвидности меньше 0,1 указывает на низкий уровень платёжеспособности предприятия.

Коэффициент «критической оценки» определяет долю краткосрочных обязательств организации, которая может быть немедленно погашена за счёт денежных средств, средств в краткосрочных ценных бумагах и поступлений по расчётам, и рассчитывается следующим образом (формула 3):

$$L_3 = \frac{ДС + ТФВ + КДЗ}{ТО} \quad (3)$$

где ТФВ – текущие финансовые вложения;
 КДЗ – краткосрочная дебиторская задолженность

Допустимое значение данного коэффициента 0,7 – 0,8, но желательно, чтобы оно достигало 1.

Коэффициент текущей ликвидности характеризует возможность организации погашать краткосрочные обязательства за счёт оборотных активов. Он рассчитывается следующим образом (формула 4):

$$L_4 = \frac{ОА}{ТО} \quad (4)$$

где ОА – оборотные активы

Необходимый норматив данного коэффициента составляет 1,5, однако значение данного коэффициента может варьироваться в пределах от 2 до 3,5. Значение данного коэффициента меньше единицы говорит о низком уровне платёжеспособности.

Коэффициент маневренности функционирующего капитала определяет долю функционирующего капитала, которая обездвижена в производственных запасах и долгосрочной дебиторской задолженности. Рассчитывается данный коэффициент следующим образом (формула 5):

$$L_5 = \frac{А_3}{ОА - ТО} \quad (5)$$

Уменьшение показателя данного коэффициента в динамике свидетельствует о положительном эффекте деятельности организации, поскольку характеризует её финансовую независимость.

Доля оборотных средств в активах определяется как отношение оборотных средств к общему объёму активов предприятия, то есть (формула 6):

$$L_6 = \frac{OA}{A} \quad (6)$$

где А – все активы предприятия

Значение показателей данного коэффициента зависит от отраслевой специфики организации. В большинстве случаев значение коэффициента при нормальном функционировании предприятия составляет 0,5 и выше.

Коэффициент обеспеченности собственными средствами характеризует обеспеченность предприятия собственными оборотными средствами, которые требуются для его деятельности. Данный коэффициент рассчитывается следующим образом (формула 7):

$$L_7 = \frac{СК - ВА}{ОА} \quad (7)$$

где СК – собственный капитал;
ВА – внеоборотные активы

Значение данного коэффициента должно быть от 0,5 и выше. Чем выше значение, тем лучше.

Если организация признана несостоятельной, т.е. банкротом, то анализ её финансового состояния проводят с целью определения возможности или невозможности восстановления платежеспособности. Анализ проводится на основе показателей коэффициента текущей ликвидности (L_4), коэффициента обеспеченности собственными средствами (L_7) и коэффициента утраты (восстановления) платежеспособности (L_8 , L_9).

Коэффициент восстановления платежеспособности (формула 8):

$$L_8 = \frac{L_{4\text{ к.}} + \frac{6}{t} \times \Delta L_4}{2} \quad (8)$$

где $L_{4\text{ к.}}$ – коэффициент текущей ликвидности на конец отчетного периода;

ΔL_4 – разница между показателем коэффициента текущей ликвидности на конец года и показателе на начало отчетного периода;

Т – длительность анализируемого периода

Если значение данного коэффициента выше 1, то у организации есть возможность восстановить свою платежеспособность в течение 6 месяцев. Коэффициент утраты платежеспособности рассчитывается на период в 3 месяца (формула 9):

$$L_9 = \frac{L_{4\text{ к.}} + \frac{3}{t} \times \Delta L_4}{2} \quad (9)$$

Если значение данного коэффициента меньше 1, то предприятие рискует утратить свою платежеспособность в течение трёх месяцев.

Для того, чтобы показатели коэффициентов текущей ликвидности и обеспеченности собственным оборотными средствами достигли необходимого значения, т.е. ≥ 2 и $\geq 0,1$ соответственно, убытки предприятия должны быть не более 40% от суммы оборотных активов, а долгосрочные кредиты и займы должны составлять 80% от суммы оборотных активов.

Помимо выше изложенных показателей, предложенных Никифоровой Н. А. и Донцовой Л.В. [2], существует ещё ряд коэффициентов, характеризующих уровень платежеспособности и ликвидности организации [6].

Коэффициент задолженности по кредитам банков и займам определяет, как отношение суммы долгосрочных обязательств и краткосрочных кредитов и займов к среднемесячной выручке организации (формула 10):

$$K_3 = \frac{ДО + ККЗ}{B_{\text{ср}}} \quad (10)$$

Коэффициент ликвидности товарно-материальных ценностей показывает степень покрытия краткосрочных обязательств запасами организации, при этом расходы будущих периодов в расчет не включаются. Данный коэффициент рассчитывается следующим образом (формула 11):

$$K_{\text{л.т.м.ц}} = \frac{3 - \text{РБП}}{КО} \quad (11)$$

где РБП – расходы будущих периодов

Норматив данного коэффициента чаще всего колеблется в диапазоне от 0,5 до 0,7, однако во многом значение коэффициента зависит от отраслевой принадлежности предприятия.

Коэффициент покрытия текущих обязательств оборотными активами вычисляется как отношение стоимости всех оборотных средств в виде запасов, дебиторской задолженности, краткосрочных финансовых вложений, денежных средств и прочих оборотных активов к текущим обязательствам организации (формула 12):

$$K_{\text{п.т.о}} = \frac{ОА}{ТО} \quad (12)$$

Данный коэффициент показывает, насколько текущие обязательства покрываются оборотными активами организации. Кроме того, показатель характеризует платежные возможности организации при условии погашения всей дебиторской задолженности и реализации имеющихся запасов. Снижение данного показателя за анализируемый период свидетельствует о снижении уровня ликвидности активов или о росте убытков организации.

Собственный капитал в обороте вычисляется как разность между собственным капиталом организации и ее внеоборотными активами. Наличие собственного капитала в обороте является одним из важных показателей финансовой устойчивости организации. Отсутствие собственного капитала в обороте организации свидетельствует о том, что все оборотные средства организации, а также, возможно, часть внеоборотных активов сформированы за счет заемных средств.

Стоит отметить, что при оценке платежеспособности и ликвидности предприятия недостаточно лишь определить значение коэффициентов. Необходимо также осуществить анализ ликвидности баланса и анализ финансовых или денежных потоков.

Список литературы

1. Абдукаримов И. Т. Анализ финансового состояния и финансовых результатов предпринимательских структур : учебное пособие / И.Т. Абдукаримов, М.В. Беспалов. – Москва : ИНФРА-М, 2019. – 214 с.
2. Донцова Л.В. Анализ финансовой отчетности : учебное пособие / Л.В. Донцова, Н.А. Никифорова // Институт открытого образования: сайт. – URL: <http://www.hi-edu.ru/e-books/xbook642/01/part-004.htm#i751> (дата обращения 03.11.2019).
3. Пласкова Н.С. Финансовый анализ деятельности организации : учебник / Н.С. Пласкова. – Москва : ИНФРА-М, 2018. – 368 с.
4. Шачнева К.А. Виды платежеспособности коммерческой организации и факторы, на нее влияющие / Шачнева К.А., Вехорева А.А. // Научный журнал «Студенческий». – 2019. – № 19(63). – // Научный журнал «Студенческий» : [интернет портал]. – URL: <https://sibac.info/journal/student/63/141747> (дата обращения: 01.11.2019).
5. Шеремет А.Д. Методика финансового анализа деятельности коммерческих организаций : практическое пособие / А.Д. Шеремет, Е.В. Негашев. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : ИНФРА-М, 2019. – 208 с.
6. Аудит-ит.ру : справочно-правовая система : сайт. – Калининград. – Обновляется в течение суток. – URL: https://www.audit-it.ru/finanaliz/terms/methods/guidelines_for_analysis.html (дата обращения 14.11.2019).

СТРОГАНОВ ДМИТРИЙ НИКОЛАЕВИЧ

Россия, г. Ульяновск, УлГТУ

DNstroganov@yandex.ru

АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПАО БАНК «ТРАСТ»

Данная статья посвящена анализу деятельности банка ПАО «ТРАСТ». В ней подробно рассмотрена структура и динамика показателей ликвидности банка. Так же проведены краткие выводы о перспективе банка и цели по улучшению его деятельности.

Актуальность темы данной статьи заключается в том, что на 1 января 2021 года ПАО Банк «Траст» относится к крупнейшим банкам России. Банк занимает 8 место среди всех банков России по чистой прибыли, которая составила на 01.01.2021 года более 36 трлн руб., и 11 место по сумме активов Нетто, которые составили более 1,4 трлн руб. В связи с этим, бу-

дет весьма интересным провести более детальный анализ деятельности данного банка и определить его рейтинг по уровню финансовой устойчивости.

Для достижения поставленной цели стоит привести немного исторических фактов. ПАО Банк «Траст» работает в банковской системе России с 1995 года и вот уже 26 лет оказывает целый спектр банковских услуг бизнесу и населению. С 2018 года ПАО Банк «Траст» трансформируется в Банк непрофильных активов «Траст» путем консолидации непрофильных активов санируемых финансовых организаций. В настоящее время деятельность банка направлена на эффективное управление активами с целью их оздоровления, повышения рыночной стоимости и реализации по максимальной цене. Реализация этих активов позволит компенсировать государству затраты на проведение санаций крупнейших банков.

Анализ деятельности ПАО Банк «Траст» будет проводиться с 01.01.2020 по 01.01.2021 гг. Надежность и финансовая устойчивость банка будет проводиться по таким параметрам, как динамика активов, ликвидность и рентабельность.

Если рассмотреть структуру доходных активов, то объем активов, приносящих доход банка, составляет 73,31% в общем объеме активов, а объем процентных обязательств составляет 105,92% в общем объеме пассивов.

Структура доходных активов представлена в таблице 1.

Из таблицы 1 видно, что больше всего снизились кредиты по юридическим лицам. Их снижение составило 11% на 01.01.2021 год по сравнению с 01.01.2020 года. При этом межбанковские кредиты и вложения в ценные бумаги немного выросли.

Доля прочих активов в общей сумме активов ПАО Банк «Траст» составляют 30,70%. Такая высокая доля может свидетельствовать о возможном наличии ненадежных активов.

Что касается общей суммы доходных активов, то их сумма увеличилась на 19,4% с 955,03 до 1140,35 млрд руб. Однако, объем доходных активов ниже среднего показателя по крупнейшим российским банкам, который составляет 87%. Это является фактором, который негативно влияет на финансовую устойчивость и надежность банка.

Таблица 1 – Структура доходных активов ПАО Банк «Траст»

Наименование показателя	2019 г.		2020 г.	
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%
Межбанковские кредиты	37 182 750	3,89	62 687 778	5,50
Кредиты юр. лицам	891 095 688	93,31	939 240 623	82,36
Кредиты физ. лицам	13 256 423	1,39	6 807 546	0,60
Векселя	68 727	0,01	5 439 309	0,48
Вложения в операции лизинга и приобретенные прав требования	119 608 817	12,52	96 630 949	8,47
Вложения в ценные бумаги	-106 231 375	-11,12	26 141 899	2,29
Доходные активы	955 025 335	100,00	1 140 349 448	100,00

Далее рассмотрим динамику показателей ликвидности ПАО Банка «Траст» за указанный период. Для анализа были взяты расчеты, сделанные Порталом банковского аналитика <https://analizbankov.ru/> по ПАО Банк «Траст».

Динамика показателей ликвидности представлена в таблице 2.

Таблица 2 – Динамика показателей ликвидности ПАО Банк «Траст» за 2020 год по данным портала банковского аналитика

Показатель	01	02	03	04	05	06	07	08	09	10	11	12
Норматив мгновенной ликвидности Н2 (мин. 15%)	38,7	73,1	53,6	75,6	308,1	120,8	88,4	35,6	69,7	71,8	72,3	115,2
Норматив текущей ликвидности Н3 (мин. 50%)	129,1	197,0	109,4	68,6	308,2	266,9	181,4	136,1	138,2	145,4	224,9	393,0
Экспертная надежность банка	112,4	120,6	115,5	114,7	284,3	274,2	216,6	169	175,1	176,6	235,9	116,2

Как видно из таблицы 2, показатели мгновенной ликвидности и текущей ликвидности выше минимального значения. Если проследить динамику норматива мгновенной ликвидности за 2020 год, то станет видно, что данный показатель имеет положительную динамику. Он вырос в декабре 2020 года на 198% по сравнению с январем 2020 года и составил 115,2.

Норматив текущей ликвидности также имеет положительную динамику: в декабре 2020 года данный показатель вырос на 204% по сравнению с январем 2020 года и составил 393,0.

Что же касается экспертной надежности банка, то данный показатель на протяжении всего периода изменился незначительно: он вырос к концу 2020 года всего на 3% и составил 116,2.

Далее рассмотрим показатели рентабельности банка, такие как:

– ROA, или return on assets, – возврат на вложенные активы. Это отношение чистой прибыли организации к ее общим активам. ROA показывает, насколько эффективно менеджмент использует ресурсы банка;

– ROE, или return on equity, – рентабельность собственного капитала. В отличие от ROA, этот параметр не берет в расчет долговое бремя банка и показывает эффективность управления капиталом.

Итак, как показывают вычисления ROA, в 2019 году данный показатель составил 0,93, а в 2020 году – 0,23. Рентабельность активов ПАО Банк «Траст» падает, что говорит о том, что банку все труднее становится генерировать прибыль без учета структуры капитала.

Что касается показателя ROE, то у ПАО Банк «Траст» в 2019 году его значение составило 10,4, а в 2020 году – 2,4. Данный показатель также упал. Это говорит о том, что банк стал меньше получать прибыль на единицу стоимости собственного капитала.

Отрицательная динамика этих двух показателей говорит о том, что финансовая устойчивость банка падает, что негативно сказывается на общем финансовом положении данной банковской организации.

Таким образом, проведенный краткий анализ деятельности ПАО Банк «Траст» с целью определения финансовой устойчивости и надежности банка на 01.01.2021 года показал, что:

- сократились основные статьи доходных активов;
- снизились нормативы мгновенной ликвидности и текущей ликвидности;
- снизилась рентабельность активов и собственного капитала.

Выявленные тенденции дают возможность поставить оценку финансовому положению ПАО Банк «Траст» на 01.01.2021 года как «неудовлетворительно».

Стоит отметить, что эта оценка совпадает с оценкой Портала банковского аналитика и сайта <https://www.banki.ru/>, которые используют международные методики анализа финансового состояния банковских организаций.

В заключении стоит подчеркнуть, что анализ финансовой деятельности и статистические данные ПАО Банк «Траст» свидетельствуют о множественном наличии негативных тенденций, способных повлиять на финансовую устойчивость банка в перспективе, и на которые руководству банка необходимо обратить пристальное внимание, чтобы избежать ухудшения финансового положения данной банковской организации.

Список литературы

1. Официальный сайт ПАО Банк «Траст» [Электронный ресурс]. – режим доступа: <https://www.trust.ru/> (дата обращения: 14.02.2021).
2. Переломова, Е. А. Управление финансовым состоянием ПАО Национальный банк «Траст» // В сборнике: Первая ступень в науке. Сборник трудов по результатам работы V Международной научно-практической студенческой конференции. 2017. – С. 67-69.
3. Портал банковского аналитика «Анализ банков» [Электронный ресурс]. – режим доступа: <https://analizbankov.ru/> (дата обращения: 14.02.2021).
4. Румянцев, И. М. Некоторые особенности процесса санации ПАО Банк «Траст» // В сборнике: Перспективные направления развития банковского дела. Сборник научных трудов студентов по итогам VI Международного научного студенческого конгресса. 2017. – С. 104-110.
5. Чагина, А., Ивкин, Н. Банк «Траст» против «будущего». Можно ли взыскать убытки за ненаправление обязательного предложения? // Журнал РШЧП. – 2019. – №5. – С. 157-165.
6. Шитов, В. Н. Деньги. Кредит. Банки. / Учебное пособие. – Ульяновск: УлГТУ, 2015. – 273 с.
7. Эпикурова, И. А., Шитов, В. Н. Значение и виды банковской отчетности. Сборник научных статей 8-й Международной молодежной научной конференции: в 5 томах. – Курск: ЮЗГУ, 2020. – С. 500-502.

СТРУЧИНА ЕЛЕНА НИКОЛАЕВНА

Россия, г. Ульяновск,
Ульяновский государственный технический университет
slena.7300@mail.ru

БАНКОВСКИЙ АУДИТ

Одним из основных секторов экономики государства являются банки. Банковская система играет центральную роль в обеспечении финансовой стабильности и предоставлении финансовых ресурсов. Кроме того, банки имеют уникальную операционную модель. Существует обеспокоенность стабильностью банковской системы и повышением безопасности, а также устойчивости отдельных банков с целью поддержания доверия к рынку и защиты интересов инвесторов. Поэтому, чтобы повысить эффективность надзора, надзорные органы проявляют большой интерес к обеспечению качества со стороны внешних аудиторов.

Строгий внутренний контроль, куда входят внутренний аудит и внешний аудит, является частью надежного корпоративного управления. Грамотно выстроенные отношения между банковскими контролирующими органами и внешними, а также внутренними аудиторами способны повысить эффективность проверок.

Внешний аудитор планирует изучить финансовую отчетность Банка, чтобы получить разумную уверенность в том, что финансовая отчетность в целом не содержит существенных искажений, вызванных мошенничеством или ошибкой, и подготовлена ли она во всех существенных отношениях в соответствии с применимой финансовой отчетностью.

В целях аудита банковских систем рассматриваются доказательства подлинности банковских выписок, составление аудиторского заключения, контроль правильности отражения бухгалтерских операций, кредитный контроль, проверка правильности использования средств.

Следует выделить некоторые положения правового регулирования аудиторской деятельности. Среди основных документов, регламентирующих и контролирующих данную деятельность можно выделить такие, как Федеральный Закон от 07.08.01 № 119-ФЗ «Об аудиторской деятельности», Федеральный Закон от 08.01.01 № 128-ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности», Федеральные Правила (стандарты) аудиторской деятельности, Постановление Правительства Российской Федерации от 06.05.94 № 482 «Об утверждении нормативных документов по регулированию аудиторской деятельности в Российской Федерации» (действует с большими ограничениями), Положение Банка России от 23.12.97 № 10-П «О порядке составления и представления в Банк России аудиторского заключения по результатам проверки деятельности кредитной организации за год», Правило (Стандарт) №1 аудиторской деятельности в области бан-

ковского аудита «Порядок составления аудиторского заключения о достоверности бухгалтерской отчетности кредитной организации, подготовленной по итогам деятельности за год».

Банковский аудит в нашей стране сегодня способен «вытащить на поверхность» острые проблемы. Следует отметить, что в условиях молодой рыночной экономики банковская система развивается параллельно с товарным производством в новой реальности нашей страны. Сегодня банковская система слишком насыщена. Очень важный вопрос повестки дня: количество банков, качество услуг и гарантия стабильности банка. В последние годы стало возможным наблюдать за чисткой банковской системы, которая выявила массовый вывод активов, хитро спрятанные банковские операции.

Сейчас Центральный банк пытается ужесточить контроль не только банков, но и аудиторских фирм. Аудитом считают независимую проверку и анализ финансовой отчетности Банка. Аудит устанавливает реальную, полную и точную картину отчетности, которая соответствует требованиям бухгалтерского учета и финансовой отчетности. Финансовое положение банка на момент проверки может быть и хорошим.

В последнее время можно увидеть примеры нескольких коммерческих банков с простой схемой покупки региональных банков и их перевода в Москву. Далее идет простая схема вывода денег через фирмы-однодневки. В результате банк существует около года. По закону аудитор не может проверить контрагента банка. В реестре аудиторов содержится более четырех тысяч аудиторских организаций и около 700 частных аудиторов.

Можно увидеть неправильно записанные в балансе активы, пассивы, некоторые недочеты, но увидеть полную картину может только Центральный банк государства, который обладает обширными возможностями в проведении проверки на любом этапе. Поэтому стоит обратить внимание на создание рискованных фондов в размере 5-10% от остатков пассивных счетов.

Судя по последним данным, некоторые банки в нашем государстве уже приступили к созданию подобных фондов. К сожалению, в настоящее время аудиторы также сталкиваются со многими проблемами, к которым можно отнести недостатки стандартов аудита, разработанных на принципах самостоятельной ответственности, недостаток навыков, профессионального опыта и т. д. Но, несмотря на все это, вместе с аудиторскими услугами развиваются и потребители аудиторских услуг. Сегодня аудиторы играют более важную роль, они становятся надежными партнерами для банков и организаций.

Следует отметить, что в настоящее время многие люди указывают на то, что аудит менее актуален для инвесторов и менеджмента любой организации. Для эффективности он должен предоставить больше информации не только о тех областях, которые находятся под контролем аудитора, но и в других. То есть первым возможным изменением в аудиторской деятельности можно отметить расширение деятельности аудиторов банка, что в ко-

нечном итоге может привести к объединению нескольких банковских услуг, внутреннего аудита, внутреннего контроля и безопасности. С одной стороны, это не принесет никаких изменений, только изменит «внешний вид» аудита, но с другой стороны может возникнуть ряд проблем, таких как:

- управление таким крупным отделом может привести к многочисленным трудностям, так как руководство столкнется с проблемой самоконтроля;
- поисковая система может стать явной проблемой после слияния отделов;
- новые претенденты на рабочие места должны будут быть компетентными в нескольких областях.

Несмотря на то, что очень небольшое количество кадров будет иметь желаемые характеристики, маловероятно, что они получат большую оплату за свой труд. В совокупности это может оттолкнуть кандидатов. Кроме того, для повышения эффективности аудита его можно перенести из традиционной модели, когда отчет доступен несколько раз в год, в модель предоставления информации в режиме реального времени.

В целом, сложно оценить влияние таких изменений, однако, можно сказать, что объем ежедневной работы будет увеличиваться, потому что придется постоянно следить за всей деятельностью банка в каждый момент времени, практические ежечасно и ежеминутно.

В то же время это может привести не только к исчезновению проблем в банке, но и к способам их решения. Кроме того, можно отметить, что аудиторы в большей степени зависят от современных технологий, поскольку рабочая нагрузка не может быть выполнена за такой короткий период времени.

В целом, можно сказать, что основной вектор развития текущего банковского аудита заложен в цифровом пространстве, что может привести к более точным выводам и более быстрому мониторингу ситуации, но в то же время сократить количество аудиторов.

Список литературы

1. Федеральные правила (стандарты) аудиторской деятельности: постановление Правительства РФ от 23.09.2018 № 696.
2. Шитов, В. Н. Деньги. Кредит. Банки. / Учебное пособие. – Ульяновск: УлГТУ, 2015. – 273 с.
3. Бабаев, Ю.А. Бухгалтерский учет, анализ и аудит внешнеэконом. деятельности: Учебник / Ю.А. Бабаев, А.М. Петров, Ж.А. Кеворкова и др. - М.: Вузовский учебник, 2018. - 352 с.
4. Шитов, В. Н. Пример анализа отчета о движении денежных средств. В сборнике: Современные подходы к решению финансово-экономических проблем сборник научных трудов. – Ульяновск: УлГТУ, 2010. – С. 103-105.
5. Брыкова, Н.В. Основы бухгалтерского учета, налогов и аудита: Учебник / Н.В. Брыкова. - М.: Academia, 2017. - 77 с.
6. Галкина, Е.В. Бухгалтерский учет и аудит / Е.В. Галкина. - М.: КноРус, 2018. - 448 с.
7. Дмитриева, И.М. Бухгалтерский учет и аудит: Учебник и практикум для СПО / И.М. Дмитриева. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 323 с.

8. Донцова, Л.В. Учет, аудит и налогообложение в обеспечении экономической безопасности предприятий. т 1 / Л.В. Донцова. - М.: Русайнс, 2017. - 512 с.

СУЛТАНОВ ГРИГОРИЙ ФИЛИППОВИЧ, студент
Россия, г. Набережные Челны, Казанский инновационный университет
имени В.Г. Тимирязева
grigorij1sultanov@gmail.com

ВОВЛЕЧЕНИЕ ПЕРСОНАЛА В НЕПРЕРЫВНЫЕ УЛУЧШЕНИЯ ПРИ УПРАВЛЕНИИ КАЧЕСТВОМ

В статье представлены результаты анализа вовлечённости персонала производственного предприятия в процесс непрерывного совершенствования деятельности и предложены практические рекомендации.

Ключевые слова: вовлечённость, идея, вовлечение персонала, управление вовлечённостью.

Актуальность исследования обусловлена важной ролью обеспечения вовлеченности сотрудников с точки зрения формирования стратегического инструмента кадровой политики компании и непрерывных улучшений [1, 2, 3, 4].

Булгакова Е.Ю. считает, что «вовлеченность, нацеливает на идентификацию всеобщей ответственности за качество, а также повышение уровня заинтересованности всего персонала в командных методах принятия решений по обеспечению качества процессов» [1, с. 97].

По мнению Фроловой И.И., "вовлечение персонала в процессы непрерывного совершенствования может осуществляться за счёт проектной деятельности, кайдзен, делегирования самостоятельности, внедрения технологического бережливого производства, перехода на самоконтроль, развития таких компетенций, как: сотрудничество и коммуникации, умение постоянно учиться, умение работать в команде, умение решать проблемы нестандартным способом и т.д." [5, с. 27].

Вовлечённость сотрудников - это стратегический инструмент для обеспечения приверженности персонала компании.

На уровень вовлеченности персонала влияют объективные организационные усилия со стороны руководства предприятия и субъективные специфические особенности личности сотрудников.

Грамотное управление вовлечённостью работников предприятия основывается на требованиях стандартов, взаимных ценностях компании и сотрудников, лидерстве руководства, системном и процессном подходах к управлению.

По результатам исследования на производственном предприятии сформулированы следующие выводы:

1. В ООО «NNN» функционирует система **«Идея менеджмент»**, которая направлена на вовлечение персонала в процессы улучшения деятельности. Обязательным условием премирования является тот факт, что такая идея должна быть реализованной.

2. Выявлены следующие недостатки вовлечённости сотрудников в процессы улучшения деятельности предприятия:

1) в практической деятельности компании многие показатели вовлечённости персонала в ООО «NNN» не реализуются в полной мере или совсем:

- отсутствие возможности участия в принятии решений на уровне структурного подразделения;

- не реализуется принцип вдохновляющего лидерства (руководители не являются для персонала эталоном для подражания);

- слабая прозрачность и открытость общения работников с руководством;

- недостаточная возможность в самореализации в процессе трудовой деятельности;

- недостаточные возможности у сотрудников в карьерном и служебно-профессиональном росте;

- несправедливость по отношению к персоналу при распределении стимулирующих выплат за труд;

- не проработаны ценностные установки у сотрудников (отсутствие гордости за выполняемую работу и планы у четверти сотрудников поменять работодателя);

- неуважительное отношение к работнику со стороны менеджера.

2) недостаточный уровень количественного показателя оценки вовлечённости персонала ООО «NNN» в работу по улучшениям деятельности. Показатель внедрения предложений по улучшениям снижается, что свидетельствует о недостаточном качестве разрабатываемых идей для внедрения.

3) не разработана система по удержанию персонала в ООО «NNN»;

4) недостаточно широко применяются наставнические и коучинговые механизмы в работе (не уделяется внимание советам работнику от непосредственного руководителя структурного подразделения, направленным на повышение уровня производительности труда).

5) неготовность персонала проявлять инициативу в производственной деятельности ООО «NNN»;

6) более половины работников ООО «NNN» не удовлетворены перспективами служебного продвижения, прозрачностью коммуникационного взаимодействия.

Для устранения выявленных проблем при организации работы по вовлечению персонала в управление качеством в ООО «NNN» предлагается:

1. Шире применять на практике инструменты воздействия на факторы вовлечённости. Вести работу по всем драйверам вовлечённости персонала в процессы улучшений.

2. Разработать систему по удержанию персонала в ООО «NNN».

3. Использовать технологию внутреннего маркетинга персонала с акцентом на сотрудника как внутреннего потребителя с учётом концепции TQM.

4. Организовать проектную деятельность для отработки навыков участия в принятии решений и развития лидерских компетенций на уровне структурного подразделения.

5. Внедрить широкое использование на практике решения проблем управления качеством использование межфункциональных рабочих групп и работу проектных команд для решений конкретных задач по улучшению системы, процессов, деятельности.

6. Обеспечить прозрачность системы информирования персонала, открытость общения работников с руководством, в том числе, на основе обратной связи с инициатором идей.

7. Внедрить применение наставнических и коучинговых механизмов в работе с персоналом.

8. Провести разъяснительную работу среди сотрудников о правилах и механизме распределения стимулирующих выплат за труд.

9. Усилить качественную составляющую разрабатываемых идей для улучшений, избегая количественной гонки и соревнований между структурными подразделениями.

10. Проработать ценностные установки у сотрудников на предмет их совпадений с организационными ценностями.

11. Организовать работу по развитию корпоративной культуры ООО «NNN».

12. Проводить «День новатора».

13. Организовать рационализаторский уголок.

14. Разработать персонализированные предложения по вовлечению для ключевых сотрудников.

15. Организовать работу по формированию позитивного имиджа ООО «NNN» и развития желательного бренда работодателя.

16. Внести дополнения в нормативное Положение, а именно: форму предварительной проработки кайдзен-предложения на улучшение и признаки кайдзен-предложения.

Таким образом, предложенные рекомендации будут направлены на вовлечение сотрудников ООО «NNN» в процессы улучшений.

Список литературы

1. Булгакова, Е.Ю. Подход к раскрытию содержания качества управления предприятием // Организатор производства. 2015. - № 4 (67). - С. 96-101.

2. Луценко, Е.Л., Лайкова, Л.А. Управление вовлеченностью персонала организации как эффективный инструмент кадровой политики // Вестник современных исследований. 2019. - № 1.5 (28). - С. 176-181.

3. Мифтахитдинова, Л.Т., Фролова, И.И. Совершенствование процесса непрерывных улучшений на производственном предприятии/ В сборнике: Институты и механизмы инновационного развития: мировой опыт и российская практика: сборник научных статей 5-й Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор: Горохов А.А., 2015. - С. 430-435.

4. Чеснокова, Д.П. Реализация принципа вовлеченности персонала при внедрении TQM//Социальные науки. 2018. -№ 1 (20). - С. 130-134.

5. Фролова, И.И. Управление вовлечённостью персонала в процесс непрерывного совершенствования: монография / Фролова И.И., - Курск: Изд-во ЗАО «Университетская книга», 2020. - 111 с.

ТЕРЕЩЕНКОВА ЕКАТЕРИНА МИХАЙЛОВНА, студент

Научный руководитель

ВАУЛИНА ОЛЬГА АНАТОЛЬЕВНА, к.э.н., доцент

waolan@mail.ru

Рязанский государственный агротехнологический университет
имени П.А. Костычева, г.Рязань, Россия

АНАЛИЗ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА И ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ОСНОВНЫХ ФАКТОРОВ НА ЕЕ УРОВЕНЬ

В статье освещены результаты анализа динамики показателей, характеризующих производительность труда, и оценки факторов, влияющих на ее уровень годовой. Исследовано влияние основных факторов на стоимость валовой сельскохозяйственной продукции.

Ключевые слова. Годовая, дневная, часовая производительность труда. Стоимость с.-х. продукции, среднегодовая численность с.-х. работников.

Эффективность использования трудовых ресурсов во многом зависит от интенсивности труда, главным измерителем которой является производительность труда, в целях оценки которой применяется система обобщающих, частных и вспомогательных показателей производительности труда.

Производительность труда – соотношение между рабочим временем и количеством получаемой продукции. Она является основным фактором, определяющим эффективность использования трудовых ресурсов организации, а, следовательно, определяет и эффективность деятельности в целом.

Наиболее обобщающим показателем производительности труда является выход валовой продукции (в стоимостном выражении) в расчете на среднегодового работника, то есть его годовая производительность труда. Основными стоимостными показателями производительности труда также являются дневная и часовая производительность труда [1,2].

В исследуемом предприятии снижение стоимости произведенной валовой с.-х. продукции отрицательно сказалось на уровне годовой, дневной и часовой производительности труда: годовая производительность труда

уменьшилась на 15,6%, дневная производительность труда снизилась на 9,1% и а часовая – на 12,9%.

Это было обусловлено тем, что стоимость валовой с.-х. продукции снизилась более высокими темпами, чем среднегодовая численность с.-х. работников, количество отработанных человеко-дней и человеко-часов.

В 2019 г. по сравнению с 2015 г. стоимость валовой с.-х. продукции сократилась на 26,1%, а численность работников – на 12,5%, в связи с чем годовая производительность труда снизилась с 14340 руб. в 2015 г. до 12105 руб. в 2019 г. Дневная производительность труда уменьшилась с 57,79 руб. в 2015 г. до 52,52 руб. в 2019 г. Часовая производительность труда снизилась соответственно с 7,46 руб. до 6,50 руб. (или на 0,96 руб.).

Таблица 1 - Динамика производительности труда

	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2019 г. в % к 2015 г.
Стоимость валовой продукции (в соп. ценах 1994 г.), тыс. руб.	688,3	631,5	546,4	542,4	508,4	73,9
Среднегодовая численность с. – х. работников, чел.	48	44	42	40	42	87,5
Отработано в с.-х.: тыс. чел.– дн. тыс. чел.– час	11,91 92,27	10,96 85,62	10,25 79,01	9,40 74,73	9,68 78,25	81,3 84,8
Производительность труда, руб.: -годовая -дневная -часовая	14340 57,79 7,46	14352 57,62 7,38	13010 53,31 6,92	13560 57,70 7,26	12105 52,52 6,50	84,4 90,9 87,1

На уровень годовой производительности труда (ГП) с.-х. работников оказывают влияние такие факторы [3], как количество отработанных дней в год одним работником (Д), продолжительность рабочего дня (П) и часовая производительность труда (ЧП): $ГП = Д \cdot П \cdot ЧП$.

Степень влияния изменения значений факторных показателей определяется с использованием метода исчисления абсолютных разниц [4].

Отклонение годовой производительности труда 2019 г. от 2015 г. за счет изменения:

а) количества отработанных дней в год одним работником:

$$\Delta ГП^Д = (Д_{19} - Д_{15}) \cdot П_{15} \cdot ЧП_{15} = (230,47619 - 248,12500) \cdot 7,74727 \cdot 7,45963 = (-17,64881) \cdot 7,74727 \cdot 7,45963 = -1019,95 \text{ (руб.)};$$

б) продолжительности рабочего дня:

$$\Delta \Pi^{\Pi} = D_{19} * (\Pi_{19} - \Pi_{15}) * \Pi_{15} = 230,47619 * (8,08368 - 7,74727) * 7,45963 = 230,47619 * (+0,33641) * 7,45963 = +578,38 \text{ (руб.)};$$

в) часовой производительности труда:

$$\Delta \Pi^{\text{ЧП}} = D_{19} * \Pi_{19} * (\text{ЧП}_{19} - \text{ЧП}_{15}) = 230,47619 * 8,08368 * (6,49712 - 7,45963) = 230,47619 * 8,08368 * (-0,96251) = -1793,25 \text{ (руб.)};$$

$$\Delta \Pi^{\text{ОБЩ}} = (-1019,95) + (+578,38) + (-1793,25) = -2234,82 \text{ руб.}$$

Значит, увеличение продолжительности рабочего дня способствовало повышению годовой производительности труда на 578,38 руб. Вследствие сокращения количества отработанных дней годовая производительность труда уменьшилась на 1019,95 руб. Снижение часовой производительности труда отрицательно сказалось на уровне годовой производительности труда: за счет данного фактора она сократилась на 1793,25 руб.

Таблица 2 - Влияние основных факторов на уровень годовой производительности труда с.-х. работников

Показатели	2015 г.	2019 г.	Отклонение (+,-)
Отработано в год дней одним с.-х. работником (Д)	248,12 500	230,47 619	- 17,64 881
Продолжительность рабочего дня, час. (П)	7,7472 7	8,0836 8	+0,33 641
Часовая производительность труда, руб. (ЧП)	7,4596 3	6,4971 2	- 0,962 51
Произведено валовой с. - х. продукции в расчете на одного среднегодового работника, руб. (ГП)	14339, 58	12104, 76	- 2234, 82
Отклонение (+, -) годовой производительности труда 2019 г от 2015 г. за счет изменения, руб.:	X	X	X
а) количества дней, отработанных в год одним работником	X	X	- 1019, 95
б) продолжительность рабочего дня	X	X	+578, 38
в) часовой производительности труда	X	X	- 1793, 25

Результаты анализа свидетельствуют о снижении эффективности использования трудовых ресурсов предприятия.

Таблица 3 - Влияние изменения численности с.-х. работников и годовой производительности труда на стоимость валовой с.-х. продукции

	2015 г.	2019 г.	Откл. (+, -)
Среднегодовая численность работников, занятых в с.-х. производстве, чел.	48	42	-6
Произведено валовой продукции в расчете на 1-го с.-х. работника, руб.	14339,58	12104,76	-2234,82
Всего произведено валовой с.-х. продукции, тыс. руб.	688,3	508,4	-179,9
Увеличение (+), уменьшение (-) стоимости валовой с.-х. продукции в 2019 г. по сравнению с 2015 г. за счет изменения, тыс. руб.:			
а) численности работников	X	X	-86,0
б) годовой производительности труда	X	X	-93,9

Следует отметить, что, в свою очередь, годовая производительность труда (ГП), наряду с численностью работников (ЧР), оказывает непосредственное влияние на стоимость произведенной валовой с.-х. продукции (СВП) (табл. 3):

$$\text{СВП} = \text{ЧР} * \text{ГП}$$

Вследствие сокращения численности работников на 6 человек стоимость валовой с.-х. продукции снизилась на 86,0 тыс. руб.:

$$\Delta \text{СВП}^{\text{ЧР}} = (\text{ЧР}_{19} - \text{ЧР}_{15}) * \text{ГП}_{15} = (-6) * 14339,58 = -86,0 \text{ (тыс. руб.)}$$

Вследствие снижения годовой производительности труда стоимость валовой с.-х. продукции уменьшилась на 93,9 тыс. руб.:

$$\Delta \text{СВП}^{\text{ГП}} = (\text{ГП}_{19} - \text{ГП}_{15}) * \text{ЧР}_{19} = (+2234,82) * 42 = -93,9 \text{ (тыс. руб.)}$$

В целом же стоимость валовой с.-х. продукции в 2019 г. по сравнению с 2015 г. сократилась на 179,9 тыс. руб.

Значит, с целью более эффективного использования работников необходима разработка мероприятий на основе внутренних резервов интенсивного направления [5] для повышения урожайности и продуктивности животных. Это будет способствовать максимальному росту валового производства продукции растениеводства [6,7] и животноводства [8,9] с минимальными расходами как по статьям затрат [10], так и в целом [11].

Увеличение стоимости продукции при рациональной системе управления производством [12] обеспечит не только повышение производительности труда, но более эффективное использование земельных ресурсов [13,14], основных средств, включая грузовой автотранспорт [15].

Список литературы

1. Кондрашова, М.А. Оценка производительности труда и обоснование резервов ее повышения в колхозе им. Куйбышева Рыбновского района Рязанской области / М.А.Кондрашова, В.В.Федоскин // Конкурентное, устойчивое и безопасное развитие экономики АПК региона: Материалы межвузовской студенческой науч.-практ. конф. – Рязань: РГТУ, 2018. – С.83-89.
2. Федоскин, В.В. Анализ использования трудовых ресурсов и фонда оплаты труда (учебно-методическое пособие для студентов очной и заочной формы обучения факультета экономики и менеджмента, обучающихся по направлениям подготовки «Экономика» и «Менеджмент») / В.В.Федоскин. - Рязань, РГТУ, 2014. – 54 с.
3. Федоскин, В.В. К вопросу о классификации факторов в экономическом анализе / В.В.Федоскин, О.В.Федоскина // Современные проблемы гуманитарных и естественных наук: Материалы международной науч.-практ. конф. – Рязань, РИУП, 2009. – С.43-45.
4. Федоскин В.В. Учебно-практическое пособие по курсу «Теория экономического анализа» / В.В.Федоскин. – г. Рязань, РГСХА, 2004. – 127 с.
5. Федоскин, В.В. Оценка экстенсивности и интенсивности использования ресурсов в ООО им. Алексашина Захаровского района Рязанской области / В.В.Федоскин, Г.Н.Бакулина // Сб.: Приоритетные направления научно-технологического развития агропромышленного комплекса России: Материалы Национальной науч.-практ. конф. – Рязань, РГТУ, 2019. – Часть 3. – С.382-388.
6. Андреев, К.П. Определение состояния полей и прогнозирование урожайности / К.П.Андреев, О.А.Ваулина, Ж.В.Даниленко // Сб.: Приоритетные направления научно-технологического развития агропромышленного комплекса России: Материалы Национальной науч.-практ. конф., 2019. С.20-25.
7. Ваулина, О.А. Оптимизация производственно-отраслевой структуры с организацией зеленого конвейера / О.А. Ваулина // Вестник Рязанского государственного агро-технологического университета им. П.А. Костычева. 2010. - № 1. - С. 75-77.
8. Федоскин, В.В. Пути повышения экономической эффективности производства молока в ООО «Урожай» Спасского района Рязанской области / В.В.Федоскин, О.В.Федоскина // Сб.: Современные проблемы гуманитарных и естественных наук: Материалы международной науч.-практ. конф. – Рязань, РИУП, 2011. – С. 364-368.
9. Федоскин В.В. Методические указания для написания курсовых проектов по дисциплине: «Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности» для студентов по специальности «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» / В.В.Федоскин. – г. Рязань, РИУП, 2014.
10. Пронина, И.В. Методические аспекты расчета состава себестоимости 1 ц молока по статьям затрат годового отчета / И.В.Пронина, В.В.Федоскин // Конкурентное, устойчивое и безопасное развитие экономики АПК региона: Материалы межвузовской студенческой науч.-практ. конф. – Рязань, РГТУ, 2018. – С.151-156.
11. Factor analysis models in enterprise costs management / G. Bakulina, V. Fedoskin, M. Pikushina, V. Kukhar, E. Kot // International Journal of Circuits, Systems and Signal Processing. 2020. T. 14. C. 232-240.
12. Поляков, М.В. Анализ и оценка эффективности системы управления в ООО "Алексеевское" / М.В. Поляков // Совершенствование системы подготовки и дополнительного профессионального образования кадров для агропромышленного комплекса: материалы национальной науч.-практ. конф. – Рязань: РГТУ, 2017. – С. 277-281.

13. Калинина, Г.В. Аналитический обзор наличия и использования земельных ресурсов в Рязанской области / Г.В. Калинина, С.Н. Борычев, И.В. Лучкова, О.А. Ваулина // Вестник Алтайской академии экономики и права. 2020. № 4-2. С. 208-212.

14. Федоскин, В.В. Анализ эффективности использования земельных ресурсов (учебно-методическое пособие для студентов очной и заочной форм обучения факультета экономики и менеджмента, обучающихся по направлениям подготовки «Экономика» и «Менеджмент») / В.В.Федоскин - г. Рязань, РГТУ, 2016. – 17 с.

15. Федоскин, В.В. Анализ использования грузового автотранспорта (учебно-методическое пособие для студентов очной и заочной форм обучения факультета экономики и менеджмента, обучающихся по направлениям подготовки «Экономика» и «Менеджмент») / В.В.Федоскин. - Рязань, РГТУ, 2014. – 26 с.

ТИМОФЕЕВА ЮЛИЯ АЛЕКСАНДРОВНА, студент

Научный руководитель

ТКАЧЁВА ТАТЬЯНА ЮРЬЕВНА, д.э.н., доцент

julia.croftoon2002@yandex.ru

Юго-Западный государственный университет, Курск, Россия

ТРАНСФОРМАЦИЯ РОССИЙСКОГО РЫНКА ТРУДА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Статья посвящена изменениям на рынке труда и как именно повлияла пандемия коронавируса на него. Рассмотрено, что произойдёт с определёнными профессиями, и какие навыки необходимы работникам в наше время.

В качестве методологической базы исследования выступили теоретические и импирические методы: обзор литературы, логический и системный анализ, метод сбора данных, описания и обработки результатов исследования.

В результате исследования было выяснено, что изменится на рынке труда, и какие навыки необходимы каждому человеку для продвижения в работе.

Ключевые слова: рынок труда, трансформация на рынке труда, мировой кризис, COVID-19, государственная политика.

Пандемия COVID-19 страшное событие, перевернувшее привычный для нас порядок жизни и затронувшее все сферы жизнедеятельности людей. Наступил мировой кризис, в особенности это касается экономики.

Анализ рынка труда в России за 2014–2021 гг. показывает, что его структура постепенно меняется. Актуальными становятся вакансии, которые еще два-три года назад были не особо востребованы. В частности, это ИТ-специалисты, фрилансеры в разных областях, робототехники, HR-специалисты, рекрутеры и т. д.

Рынок труда — это совокупность экономических отношений, связанных с отношениями купли-продажи специфического товара — рабочей силы, где совершается обмен труда на заработную плату [1].

На рисунке 1 представлены данные увеличения объёма рынка искусственного интеллекта (в миллиардах долларов) с 2016 по 2025 года, и в 2020 году без учёта пандемии и связанных с ней событий он составляет 10,5%.

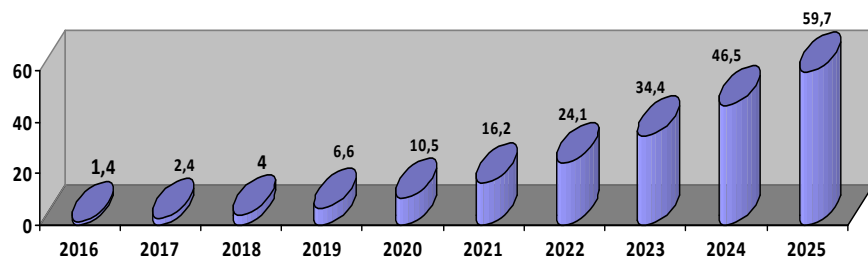


Рисунок 1 - Объём рынка искусственного интеллекта (миллиарды долларов) [2]

Но если учитывать случившуюся ситуацию, то можно отметить ускорение процесса цифровизации экономики. Так, по данным Digital 2020, в России количество интернет пользователей составило 181 млн человек, т.е. 81% населения страны [3]. Также после преодоления коронавирусной инфекции будут люди, желающие остаться в онлайн-режиме, а работодатели, в свою очередь, будут предоставлять такую возможность, но за исключением некоторых.

Вследствие сложившейся ситуации некоторые отрасли «выиграли», к ним относятся: ИТ, связь, транспорт, доставка, онлайн-торговля и онлайн-образование. Эти отрасли стали главными для жизни людей дома, что привело к огромной прибыли и большей известности генеральных директоров этих фирм, а работники получили хороший толчок для развития. А работники, чьи профессии связаны с личным взаимодействием с другими людьми, попали в более тяжёлую ситуацию. Сложнее всего пришлось туроператорам, экскурсоводам, секретарям, пилотам и бортпроводникам, а также бизнес-тренерам.

Анализ самых востребованных профессий 2020 года в Российской Федерации представлен на рисунке 2.

Рисунок 2 - Самые востребованные профессии 2020 года в РФ [4]

Анализ данных, представленных на рисунке 2, показывает, что наиболее востребованной областью является медицина, и она составляет 17%, программирование—10%, экономика, юриспруденция, лингвистика и филология—8%, а образование—6%.

Но рынок труда быстро меняется, а пандемия коронавируса лишь ускорила этот процесс, следовательно, роботизация определённых профессий становится всё ближе.

Таблица 1 – Вероятность автоматизации самых массовых профессий в России [5]

Профессия	Число занятых, млн чел.	Вероятность автоматизации, %
Водители	7	98
Продавцы	6,8	98
Бухгалтеры, экономисты	3,6	43-94
Учителя	2,8	20-94
Грузчики	2,3	72
Уборщики	2,1	43-94
Младший медперсонал	1,9	0,9-51
Охранники	1,8	84

Вероятность автоматизации ниже для более квалифицированных категорий, где выше ответственность, необходим творческий подход, выше роль социальных взаимодействий.

Исходя из этих данных, можно сделать вывод, что людям необходимо будет приобретать новые навыки, рассмотрим их в таблице 2, сравнивая с 2018 годом.

Таблица 2–Навыки, необходимые работникам в 2018-2022 гг.

Навыки в 2018 г.	Навыки в тренде, 2022 г.	Навыки в упадке, 2022 г.
•аналитическое и инновационное мышление •восприимчивость к новому и лёгкая обучаемость •способность к комплексному решению проблем •критическое мышление и анализ •креативность, оригинальность и инициативность •внимание к деталям, надёжность •эмоциональный интеллект •рассудительность •лидерство и социальное положение •умение грамотно управлять своим временем	•восприимчивость к новому и лёгкая обучаемость •аналитическое и инновационное мышление •критическое мышление и анализ •креативность, оригинальность и инициативность •лидерство и социальное влияние •способности в дизайне и программировании •рассудительность •способность к комплексному решению проблем •системный анализ •эмоциональный интеллект	•ловкость рук, выносливость и точность •управление финансовыми и материальными ресурсами •способности к быстрому чтению, письму и математике •хорошая память, вербальные и слуховые способности, ориентация в пространстве •умение устанавливать техническое оборудование •зрительная память •управление персоналом •умение пользоваться техническим оборудованием •контроль качества и знание мер безопасности

Источник: TheFutureofJobsReport 2018, Международный экономический форум [6]

Также, стоит отметить, что уровень безработицы в 2020 году достаточно высок, поэтому если человек потерял работу, то государство старалось как можно быстрее предпринять какие-либо меры. В таблице 3 рассмотрены государственные выплаты и пособия безработных в Российской Федерации в 2020 году.

Таблица 3–Государственные выплаты безработным [7]

Виды выплат	Сумма	Условия
Максимальное пособие по безработице	март-июнь-12130 р.; июль-сентябрь-75% от заработной платы (ЗП); октябрь-декабрь-60% от ЗП	На максимальные выплаты имеют право те, кто: - за прошедший год работал (или служил по призыву) больше 26 недель; - уволился по собственному желанию или был сокращён.
Минимальное пособие по безработице	До конца июля-4500 Р, далее-	На минимальные выплаты могут рассчитывать те, кто:

тице	1500 Р.	- за последний год работал меньше 26 недель; - был уволен за нарушение трудовой дисциплины; - на последней работе оказывал услуги по договору ГПХ или авторскому договору; - не предоставил справку о среднем заработке за последние три месяца по последнему месту работы.
Повышенные выплаты по безработице для Москвы и Подмосковья	До 30.09.2021 г. в Москве-19500 р., в Подмосковье-15000 р.	Такие выплаты получают те, кто: - имеет московскую/подмосковную регистрацию; - зарегистрирован в центре занятости как безработный («стоит на бирже труда»); - с начала 2020 года работал 60 дней или больше; - уволился по собственному желанию, соглашению сторон или был сокращён.
Выплаты для безработных с детьми	До конца августа 3000 р. на каждого ребёнка в месяц	Для тех, у кого есть дети до 18 лет, к пособию по безработице будет начислена выплата — по 3 тысячи на каждого ребёнка. Выплата полагается на семью: если работу потеряют оба родителя, то доплату на детей будет получать один из них.
Максимальное пособие для ИП	До 1 октября 2020 года: 12 130 р.	Индивидуальному предпринимателю следует официально прекратить деятельность и встать на учёт в ЦЗН. Правило действует только для тех ИП, кто прекратил деятельность после 1 марта 2020 года.
Деньги на организацию бизнеса	10200 р.	Сначала нужно потратить собственные деньги (например, оплатить подготовку документов для регистрации бизнеса, деятельность нотариуса и юристов), а затем запросить финансовую помощь от ЦЗН. Потребуется представить подтверждающие документы и готовый бизнес-план.

В рамках социально-экономической ситуации государство оказывает материальную помощь безработным и индивидуальным предпринимателям (ИП).

Итак, можем сделать вывод, что процесс роботизации рынка труда был ускорен пандемией коронавируса, вследствие чего, люди, желающие найти работу, должны обладать определённым набором качеств, но если работа была потеряна, то государство помогает социальными выплатами безработным.

Список литературы

1. Википедия [Электронный ресурс].-Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%A0%D1%8B%D0%BD%D0%BE%D0%BA_%D1%82%D1%80%D1%83%D0%B4%D0%B0 (дата обращения 10.02.2021)

2. ВШЭ, Минкомсвязь и Росстат представили сборник «Индикаторы цифровой экономики: 2018» // DIRUSSIA.RU URL: <https://d-russia.ru/vshe-minkomsvyaz-i-rosstat-predstavili-sbornik-indikatory-tsifrovoj-ekonomiki-2018.html> (дата обращения: 10.02.2021).

3. Вся статистика интернета на 2020 год — цифры и тренды в мире и в России // WebCanape URL: <https://www.web-canape.ru/business/internet-2020-globalnaya-statistika-i-trendy/> (дата обращения: 10.02.2021).

4. beget URL: <https://www.web-canape.ru/business/internet-2020-globalnaya-statistika-i-trendy/> (дата обращения: 10.02.2021).

5. Twitter URL: <https://twitter.com/aifonline/status/999652306357575681?lang=pl> (дата обращения: 10.02.2021).

6. The Future of Jobs Report 2018 // World Economic Forum URL: <https://www.weforum.org/reports/the-future-of-jobs-report-2018> (дата обращения: 10.02.2021).

7. 9 выплат, на которые могут рассчитывать безработные в 2020 году // Юридическая социальная сеть URL: <https://www.9111.ru/questions/77777777906712/> (дата обращения: 17.02.2021).

ТУРЛИЙ ФИЛЛИП НИКОЛАЕВИЧ, аспирант,
Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т. Трубилина

РАЧУК ИГОРЬ ПЕТРОВИЧ, преподаватель
Краснодарское высшее военное авиационное училище летчиков
имени Героя Советского Союза А.К.Серова
fturliy@mail.ru

НАПРАВЛЕНИЯ РЕАЛИЗАЦИИ СТРАТЕГИЙ ИМПОРТАЗАМЕЩЕНИЯ В ЭКОНОМИКЕ АПК

В статье преследуется цель обоснование целесообразности применения стратегии импортозамещения и выбора направления ее реализации с целью обеспечения развития экспортного потенциала агропромышленного комплекса.

Ключевые слова: Импортозамещение, экономика АПК, стратегия, конкурентоспособность.

Агропромышленный комплекс является определяющим для экономики любой страны. Внешнеполитическая ситуация в России привела большинство промышленных предприятий к стадии упадка и банкротства. Низкий уровень менеджмента относительно процессов стратегического управления агропромышленными предприятиями, отсутствие протекционизма со стороны государства требуют от управленческого звена принятия новейших стратегических шагов быстрого и эффективного развития заброшенных производственных мощностей для изготовления продукции, способной конкурировать и быть востребованной на европейском рынке. Именно этот вектор улучшения экономического состояния государства является

перспективным, ведь из-за влияния политической ситуации необходимо переориентировать отечественных производителей на поиск европейских партнеров. Одним из альтернативных направлений является формирование стратегии импортозамещения, то есть переориентация производства на обеспечение процесса модернизации производственных мощностей и создание конкурентоспособного продукта собственными силами.

На основе изложенного можно утверждать о том, что есть необходимость формирования организационно-экономических основ управления стратегией импортозамещения в сфере машиностроения путем переориентации производителей на модернизацию производственных мощностей и производство составляющих продукции собственными силами или с помощью отечественных партнеров конкурентоспособной продукции и вытеснение импортных аналогов с внутреннего рынка.

Импортозамещение – один из масштабных инструментов защиты и развития экономики АПК страны. В мировой практике можно наблюдать большое количество примеров опыта стран, которые применяли политику импортозамещения с целью развития отечественных предприятий и укреплению экономики государства. Анализ мирового опыта реализации стратегии импортозамещения позволил обобщить комплекс мотивов, которые сопровождали этот процесс, а именно: наращивание промышленного и технологического потенциала отечественных предприятий, развитие внутреннего рынка, снижение влияния факторов внешней конъюнктуры. Исходя из этого необходимо отметить, что политика импортозамещения должна основываться на определенных условиях, которые бы обеспечили ее успешную реализацию. Применение политики протекционизма со стороны государства является важным фактором успеха импортозамещения на уровне предприятий, она может проявляться в предоставлении льготных кредитов, упрощении системы налоговой нагрузки, субсидировании, финансировании НИОКР, и тому подобное.

Импортозамещение должно быть переходным этапом в процессе реструктуризации экономики АПК страны, направляться на развитие новых направлений в агропромышленности, модернизацию производственных процессов, что обеспечит переход к экспортоориентированной модели развития экономики. При таких условиях роль государства будет снижаться, а конкуренция – приобретать приоритетное значение. Модели экономической трансформации, реализуемые разными странами, можно условно разделить на три группы:

- 1) Протекционизм со стороны государства
- 2) Реструктуризация экономики АПК, ориентация на развитие экспортного потенциала
- 3) Реализация импортозамещения в бюджетобразующих отраслях АПК государства

Модель трансформации развивающейся страны, как правило, реализуют экономически отсталые государства. Ее ключевой элемент – индустриали-

зация как основное средство преодоления экономической отсталости и сокращения разрыва с индустриально развитыми государствами. Такая стратегия одно время была с успехом реализована в новых индустриальных странах.

В целом эта модель на практике может приобретать две основные формы – экспортную ориентацию и импортозамещение.

Модель экономической реконструкции была успешно реализована в странах Западной Европы и Японии после Второй мировой войны. Послевоенная реконструкция происходила также и в Советском Союзе. Опыт восточных и центрально-европейских стран, где была создана экономическая система советского типа, можно также в определенной степени отнести к этой модели.

Модель системных преобразований можно рассматривать, как комбинацию элементов первой и второй стратегий. Но разница заключается в том, что системные изменения предусматривают переход от административно-командной экономики к рыночной хозяйственной системе.

На сегодня интерес к политике импортозамещения возник у стран с переходной экономикой, поскольку они столкнулись с проблемой отрицательного сальдо внешнеторгового баланса и проблемой низкой конкурентоспособности национальных товаров АПК на внешних рынках. Поэтому импортозамещение является тем подходом, который может решить эти проблемы.

Необходимо отметить, что само понятие получило более широкого смысла: если раньше политика импортозамещения рассматривалась как политика индустриализации, то сегодня под импортозамещением подразумевается изменение определенных производственных процессов, введение новых механизмов, которые позволят развивать собственные производства.

Стратегия импортозамещения основывается на модернизации производства, повышении качества производимого товара, технологий предприятия, внедрении инноваций. Это особенно актуально для государства, уровень производственных отраслей которого отстает от уровня стран, с которыми он взаимодействует.

Поэтапная реализации стратегии импортозамещения приводит к положительным сдвигам в стране, а именно:

- рост занятости населения и, как следствие, снижение безработицы и повышение уровня жизни;
- повышение уровня научно-технического прогресса и, как следствие, уровня образования; укрепление экономической и продовольственной безопасности страны;
- сохранение валютной выручки внутри страны и, как следствие, рост валютных резервов и улучшение торгового баланса страны;

Модернизация производства сегодня является наиболее актуальной темой в экономических и политических кругах, ведь высокая доля сырья в

экспорте делает нашу страну сырьевым придатком для развитых европейских стран, а высокая зависимость от мировой конъюнктуры цен на нефть и газ делает национального производителя уязвимым. Нужно также учитывать тот факт, что происходит значительное вовлечение всех стран в мировую экономику в процессе глобализации. Учитывая все это, необходимо сконцентрировать свои усилия на развитии инноваций в производственных процессах бюджетобразующих отраслей государства.

На уровне государства одной из определяющих задач является развитие экспорта. Основной целью должна быть максимальная интеграция в мировое разделение труда, ориентация на производство тех товаров, которые являются наиболее конкурентоспособными. Нарастание объемов экспорта и рост ВВП вызывают прирост импорта, потому что в структуре готовой продукции является высокая доля импортных составляющих. Именно поэтому работа по снижению импортостоемости продукции является важной и актуальной, так как игнорирование этой задачи приведет к тому, что при экономическом росте страны макроэкономические проблемы будут только усложняться. Одна из задач импортозамещения-снижение именно импортостоемости ВВП и экспорта.

Основой индустриального развития экономики любой страны является машиностроение. В то же время экспорт сырьевых ресурсов как стратегического направления и базового варианта развития национальной экономики, вызывает на машиностроительную отрасль катастрофическое влияние, вызывает ее ускоренную деградацию и уничтожение. Машиностроение, как системообразующая отрасль современной экономики, которая определяет уровень научного, технологического, производственного и кадрового потенциалов страны, а также устойчивого функционирования всех отраслей промышленности, является главным плацдармом подъема экономики государства и придания ей инновационного характера.

Опережающее развитие машиностроения осуществляет насыщение производственных процессов новыми техническими средствами и технологиями, является основным источником инновационного развития и дальнейшего экономического роста страны, повышения эффективности и производительности общественного труда и роста благосостояния населения.

Однако сегодня практически все отрасли производства переживают период стагнации. Более того, в стране практически нет разработанной и четко выраженной государственной промышленной политики, отсутствие которой не позволяет в полной мере задействовать основные инструменты и механизмы инновационного развития.

Необходимо также признать, что первичной и главной причиной такого положения является отсутствие обоснованной единой государственной стратегии преобразования и опережающего развития отечественного производителя отрасли машиностроения, основанная на достижениях науки и техники.

Обобщение опыта разных стран относительно практики применения импортозамещения для обновления внутренней экономики позволило определить проблемы и перспективы реализации импортозамещения отечественными производителями машиностроительной отрасли. Определение рациональных мотивов формирования и реализации стратегии импортозамещения на уровне управления развитием предприятия позволяет более четко сформулировать миссию и задачи опережающего развития промышленного предприятия в неустойчивых внешних условиях. Таким образом, можно обобщить все выше сказанное тем, что принятие управленческих решений по выбору стратегического направления развития предприятия должно основываться на поэтапном анализе деятельности предприятия, его взаимодействия с рынком, так и продуктового портфеля для его оптимального соотношения, и дальнейшего развития именно продукции предприятия.

Список литературы

1. Грабоздин Ю.П. Развитие сервисной деятельности малого и среднего бизнеса в сфере консультационных услуг: автореф. дис. ... канд. экон. наук. Самара, 2015. - 22 с.
2. Грабоздин Ю.П. Развитие сервисной деятельности малого и среднего бизнеса в сфере консультационных услуг: дис. ... канд. экон. наук. Самара, 2014. - 135 с.
3. Карсунцева О.В. Оценка производственного потенциала машиностроительного предприятия // Сибирская финансовая школа. 2013. № 1 (96). С. 88-96.
4. Карсунцева О.В. Многомерный факторный анализ как метод оценки производственного потенциала // Вестник Поволжского государственного университета сервиса. Серия: Экономика. 2013. № 2 (28). С. 140-147.
5. Карсунцева О.В., Татарских Б.Я. Развитие методологических основ формирования производственного потенциала машиностроительного предприятия // Интеллект. Инновации. Инвестиции. 2013. № 3. С. 29-34.
6. Карсунцева О.В. Выявление и использование резервов повышения производственного потенциала предприятия // Интеллект. Инновации. Инвестиции. 2013. № 4. С. 65-70.

ТУРЛЫГИНА КРИСТИНА ЭДУАРДОВНА, студент
ДЕДОВА ЕЛЕНА МИХАЙЛОВНА, старший преподаватель
 emdedova@rgatu.ru
 Рязанский государственный агротехнологический университет
 имени П.А. Костычева, г. Рязань, Россия

ВЛИЯНИЕ ОСНОВНЫХ ФАКТОРОВ НА ФОНД ОПЛАТЫ ТРУДА

В статье рассмотрено влияние ряда факторов на размер оплаты труда.

Ключевые слова: анализ, выработка, производительность труда, фонд оплаты труда.

Непосредственное влияние на фонд оплаты труда оказывает интенсивность производительности труда, которая зависит от степени плотности использования рабочего времени сотрудников, занятых в основном производстве. [1,2]

Затраты на оплату труда относятся к расходам организации и регламентируются статьей 255 Налогового кодекса Российской Федерации (НК РФ). В соответствии с данной статьей к заработной плате относят все выплаты, причитающиеся работникам по трудовым и коллективным договорам в денежной и натуральной формах. [3,4,5]

На изменение фонда оплаты труда оказывают влияние такие факторы как стоимость произведенной валовой продукции и уровень затрат на оплату труда в расчете на 1 рубль валовой продукции. Для того что бы определить какое именно влияние на изменение результативного признака оказали факторные необходимо использовать метод интенсивности и экстенсивности использования средств на оплату труда как одного из видов основных ресурсов производства. [5,6,7]

Таблица 1 – Влияние основных факторов на использование фонда оплаты труда

Показатели	План (2015 г.)	Факт (2019 г.)	Откл. (+,-)
1. Фонд оплаты труда, тыс. руб.	29 966,0	34 163,0	+4 197,0
2. Стоимость валовой продукции, тыс. руб.	2 988,5	4 196,4	+1 207,9
3. Затраты на оплату труда в расчете на 1 рубль валовой продукции, руб.	10,0271	8,1410	-1,8861
За. Зараплатаотдача, руб.	0,0997	0,1228	+0,0231
4. Фонд оплаты труда, скорректированный на фактическую стоимость продукции, тыс. руб.	x	x	42 077,7
5. Перерасход (+), экономия (-) фонда оплаты труда за счет изменения, руб.:	x	x	x
а) объема валовой продукции	x	x	+12 111,7
б) затрат на оплату труда в расчете на 1 руб. валовой продукции	x	x	- 7 914,7

В Таблице 1 представлены результаты проведенного анализа влияния факторов на изменение фонда оплаты труда.

Таким образом, в 2019 году для производства фактического объема валовой продукции должны были затратить на оплату труда 42 077,7 тыс. руб., а затратили только 34 163 тыс. руб., то есть на 4 197 тыс. руб., меньше чем должны были.

Относительная экономия средств фонда заработной платы сложилась в результате того, что затраты на оплату труда на 1 рубль валовой продукции в 2019 году по сравнению с 2015 годом снизились на 1,8861 руб., а зарплатоотдача в свою очередь, повысилась на 0,0231 руб., это свидетельствует об увеличении валовой продукции в расчете на 1 рубль средств, направленных на оплату труда производственных рабочих.

Следовательно, в 2019 году по сравнению с 2015 годом затраты средств на оплату труда как одного из основных видов ресурсов производства стали использоваться более эффективно. [8,9,10]

Анализ использования трудовых ресурсов, производительности труда необходимо проводить в тесной взаимосвязи с оплатой труда так как рост годовой производительности труда влечет за собой предпосылки к увеличению затрат на оплату труда.

При этом для того что бы в ООО «Орион» обеспечивалось наращивание темпов расширенного воспроизводства необходимо чтобы темпы роста производительности труда опережали темпы роста его оплаты.

В связи с этим исключительно особое значение на каждом предприятии агропромышленного комплекса имеет анализ эффективности использования средств на оплату труда, так как нарушение такой зависимости ведет к повышению себестоимости выпускаемой продукции, а как следствие к уменьшению прибыли. [11,12]

Таблица 2 – Соотношение темпов роста производительности и оплаты труда

Показатели	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.
1. Стоимость валовой продукции, тыс. руб.	2 988,5	2706,6	2893,5	5529,1	4 196,4
2. Фонд оплаты труда, тыс. руб.	29 966,0	32 461,0	33 281,0	36 031,0	37 306,0
3. Среднегодовая численность работников, занятых в сельском хозяйстве, чел.	106	112	102	95	88
4. Годовая производительность труда, тыс.руб.	28 193,4	24 166,1	28 367,6	58 201,0	46 114,2
5. Индекс изменения производительности труда	1,00	0,85	1,17	2,05	0,79
6. Среднегодовая заработная плата, тыс. руб.	282 698	289 830	326 284	379 273	423 932
7. Индекс изменения среднегодовой заработной платы	1,00	1,02	1,12	1,16	1,11
8. Коэффициент опережения	1,000	0,833	1,044	1,767	0,711

В Таблице 2 представлены соотношение темпов роста производительности труда и оплаты рабочего времени.

За анализируемый период с 2015 года по 2019 год темп роста годовой производительности труда опередил темп роста заработной платы лишь в 2017 и 2018 году. Это связано с увеличением стоимости валовой сельскохозяйственной продукции по сравнению с 2015 годом на 40 %. Однако в 2019 году заработная плата росла опережающими темпами по сравнению с производительностью труда, о чем свидетельствует коэффициент опережения равный 0,711. [13,14]

Список литературы

1. Рост эффективности использования основных фондов за счет технологий заготовки кормов / М.В. Поляков, А.Б. Мартынушкин, Г.Н. Бакулина, В.В. Федоскин // Стратегия социально-экономического развития общества: управленческие, правовые, хозяйственные аспекты: сборник научных статей 10-й Международной научно-практической конференции (26-27 ноября 2020 года). – Курск: ЮЗГУ, 2020. – С. 89-93.
2. Кривова, А. В. Сравнительная характеристика методик оценки деловой активности / А. В. Кривова // Сб.: Принципы и технологии экологизации производства в сельском, лесном и рыбном хозяйстве: Материалы 68-ой международной науч.- практ. конф.- Рязань, 2017.-С. 277-281.
3. Черкашина, Л.В. Цифровизация российского сельского хозяйства в разрезе менеджмента инноваций / Л.В. Черкашина, Е.В. Меньшова, А.В. Кривова // Сб.: Современные подходы к трансформации концепций государственного регулирования и управления в социально-экономических системах: Сборник научных трудов 9-й Межд. науч.-практ.конф. - Курск: Юго-Западный государственный университет, 2020. - С. 222-226.
4. Кривова, А.В. Управление деловой активностью предприятий в аграрном секторе экономики (на материалах сельскохозяйственных предприятий Рязанской области): Диссертация. Рязань, 2006.
5. Кривова, А. В. Подходы к оценке деловой активности предприятия А.В. Кривова // Сб.: Инновационное развитие современного агропромышленного комплекса России: Материалы национальной науч.- практ. конф.- Рязань, 2016.-С. 379-382.
6. Кривова, А.В. Характеристика кадровой политики современного предприятия/ А.В. Кривова, М.Ю. Пикушина, Е.В. Стишкова // Сб.: Потребительский рынок: качество и безопасность товаров и услуг: Материалы национальной научно-практической конференции. - Рязань: РГТУ, 2019. - С.136-140.
7. Modern trends and development problems of the milk and dairy products market in the Russian Federation / A.B. Martynushkin, V.S. Konkina, J.B. Kostrova, I.V. Fedoskina, N.V. Barsukova, M.V. Polyakov // Modern Trends in Agricultural Production in the World Economy. 2020. С. 77-84.
8. Шмарова, М.А. Использование маркетинговых решений при организации сбытовой деятельности в агробизнесе / М.А. Шмарова, Е.М. Дедова // Сб.: Проблемы регионального социально-экономического развития: тенденции и перспективы: Материалы студенческой науч. - практ. конф. - Рязань: Издательство Рязанского государственного агротехнологического университета, 2017. - С.636-641.
9. Кривова, А. В. Методики оценки использования трудовых ресурсов / С. А. Корябочкина, А. В. Кривова // Сб.: Проблемы регионального социально- экономического развития: тенденции и перспективы: Материалы студенческой науч-практ. конф.- Рязань: РГТУ, 2017. -с.291-296.
10. Поляков, М.В. Анализ и оценка эффективности системы управления в ООО "Алексеевское" / М.В. Поляков // Совершенствование системы подготовки и дополни-

тельного профессионального образования кадров для агропромышленного комплекса: материалы национальной научно-практической конференции. - Рязань: РГАТУ, 2017. - С. 277-281.

11. Организационно-экономическое обоснование повышения производительности труда / В.В. Федоскин, Г.Н. Бакулина, А.Б. Мартынушкин, М.В. Поляков // Стратегия социально-экономического развития общества: управленческие, правовые, хозяйственные аспекты: сборник научных статей 10-й Международной научно-практической конференции (26-27 ноября 2020 года). – Курск: ЮЗГУ, 2020. - С. 228-232.

12. Дедова, Е.М. Особенности организации внутрихозяйственного расчета на предприятиях АПК / Е.М. Дедова, Е.А. Строкова // Сб. научных трудов преподавателей и аспирантов, посвященных 55-летию кафедры организации сельскохозяйственного производства и маркетинга ФГОУ ВПО Рязанская государственная сельскохозяйственная академия им. профессора П.А. Костычева, Экономический факультет. - ФГОУ ВПО «Рязанская государственная сельскохозяйственная академия имени П.А. Костычева», 2005. - С. 32-34.

13. Дедова, Е.С. Факторный анализ производственной себестоимости 1 ц зерна / Е.С.Дедова, Е.М.Дедова // Сб. Поколение будущего: Взгляд молодых ученых - 2019: Материалы 8-й Международной науч. конф. - Курск, Юго-Зап. гос. ун-т, 2019. - С. 208-212.

14. Влияние оптимальной структуры молочного стада на валовой надой и уровень производительности труда / Е.С.Дедова, Е.М.Дедова // Сб. Поколение будущего: Взгляд молодых ученых - 2019: Материалы 8-й Международной науч. конф. - Курск, Юго-Зап. гос. ун-т, 2019. - С. 200-203.

ТЮЛЬКИНА КРИСТИНА ЛЕОНИДОВНА, студент

ШЕИН АРТЁМ ВАДИМОВИЧ, студент

Научный руководитель

ДАНИЛОВА СВЕТЛАНА ЮРЬЕВНА, доцент департамента

бакалавриата (экономических и управленческих программ)

tyulkina30@mail.ru

Тольяттинский государственный университет, Россия

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СИСТЕМЫ «ТОЧНО–В–СРОК» НА ПРЕДПРИЯТИИ

В данной статье рассмотрен такой инструмент бережливого производства, как система «точно–в–срок» («Just-In-Time» или «JIT»). Описаны достоинства и недостатки данной системы, а также шаги на пути к ее реализации. Рассмотрен опыт внедрения системы «точно–в–срок» на российских предприятиях.

Ключевые слова: точно–в–срок, Just-In-Time, JIT.

В условиях сложившейся на сегодняшний день рыночной экономики каждое предприятие стремится повышать свою конкурентоспособность путем создания качественного и недорогого продукта, который удовлетворил бы запросы потребителей. Повысить качество продукции и снизить издержки и потери можно разными способами. Наиболее популярным спо-

собом снижения потерь является внедрение в производство инструментов бережливого производства. В частности, системы «точно в срок».

Система «точно–в–срок» («Just-In-Time» или «JIT») – один из инструментов бережливого производства, направленный на снижение количества запасов. Основная идея данной концепции заключается в том, что необходимые для определенной операции детали оказываются на линии производства точно в тот момент, когда они нужны и строго в необходимом количестве. Этот принцип позволит предприятию устранить простои оборудования и снизить до минимума запасы на складе.

Концепция «точно–в–срок» была разработана в Японии в автомобильной компании Toyota в 1954 году. Авторами являются Тайити Оно, японский инженер и предприниматель, и несколько его коллег. Считается, что на создание концепции повлияло то, что в Японии ограничены природные ресурсы и расточительство со стороны предприятий является недопустимым. Поэтому, чтобы избежать пустых трат материалов, времени и неэффективности труда, был придуман метод «точно–в–срок».

Система «точно–в–срок» обладает рядом достоинств:

- 1) Сокращение запасов сырья, полуфабрикатов и готовой продукции;
- 2) Сокращение времени выполнения заказов;
- 3) Повышение производительности труда;
- 4) Уменьшение количества отходов;
- 5) Улучшение качества готовой продукции;
- 6) Вовлечение сотрудников в работу, активное участие персонала в процессе производства.

Наряду с этим система «точно–в–срок» имеет и некоторые недостатки:

- 1) Высокие первоначальные инвестиции в разработку системы на предприятии (покупка дорогостоящего оборудования, расходы на обучение персонала);
- 2) Внедрение системы обычно требует масштабных изменений концепции управления, что на практике осуществить очень сложно. Система «точно–в–срок» ставит перед работниками серьезные задачи, предполагается, что сотрудники должны овладеть многими навыками и помогать друг другу, когда это необходимо. Этого можно добиться, если дать персоналу сильную мотивацию.

Для эффективной работы системы «JIT» необходимо реализовать ряд важнейших мероприятий:

1. Разработка системы краткосрочного планирования с привязкой ко времени и системой быстрого реагирования на непредвиденные события;
2. Синхронизация времени перемещения всех запасов сырья, полуфабрикатов и готовой продукции;
3. Сокращение операций, создающих потери и не добавляющих стоимости;
4. Разработка механизма планирования поставок сырья и материалов;

5. Установка оптимального размера партии по всем видам сырья и материалов;

6. Рассчитать минимальные запасы сырья, полуфабрикатов и готовой продукции, которые должны храниться на складах;

7. Синхронизация работы всех структурных подразделений.

Можно сделать вывод, что внедрение системы «точно–в–срок» достаточно сложный и трудоемкий процесс, так как затрагивает политику управления компанией и требует реализации значительных перемен, а также больших затрат времени и денежных средств, но при правильном применении система «точно–в–срок» даст результат, который окупит все затраты на внедрение.

Многие российские предприятия начинают внедрять систему «точно–в–срок».

Сеть универсамов «АБК» осуществляет поставки готовой продукции в магазины по системе «точно–в–срок». Это означает, что товар с предприятия отгружается непосредственно в магазины. Такая система позволяет увеличить количество торговых площадей за счет сокращения складских помещений, устранить накопление лишней продукции и обеспечить постоянное наличие товаров на полках магазинов.

Применение системы «JIT» на Ульяновском автомобильном заводе, являющимся российским производителем полноприводных автомобилей, позволило получить экономии времени на 20%.

Система «точно–в–срок», как и любая концепция управления производством, призвана оптимизировать производственные процессы предприятия и улучшить показатели его деятельности. Имея свои достоинства и недостатки, а также требования по внедрению и реализации, система «точно–в–срок» является достаточно дорогостоящей и сложной. Решиться на ее внедрение – ответственный шаг на пути к совершенствованию деятельности компании. Но, как показывает отечественная практика, этот шаг необходим, потому что система «точно–в–срок» поможет предприятию повысить качество выпускаемой продукции, снизить издержки, повысить конкурентоспособность и максимизировать прибыль.

Список литературы

1. Внедрение системы "точно в срок". — Текст : электронный // studwood.ru : [сайт]. — URL: https://studwood.ru/2073133/menedzhment/vnedrenie_sistemy_tochno_srok (дата обращения: 01.02.2021).

2. История возникновения системы производства «точно в срок». — Текст : электронный // studbooks.net : [сайт]. — URL: https://studbooks.net/1182802/menedzhment/istoriya_vozniknoveniya_sistemy_proizvodstva_tochno_srok (дата обращения: 01.02.2021).

3. Преимущества и недостатки системы JIT. — Текст : электронный // studwood.ru : [сайт]. — URL: https://studwood.ru/1736286/tehnika/preimuschestva_nedostatki_sistemy (дата обращения: 01.02.2021).

4. Система «точно-в-срок» (just-in-time): разработка и внедрение. — Текст : электронный // eos.ru : [сайт]. — URL: https://eos.ru/eos_delopr/eos_delopr_intesting/114/15486/ (дата обращения: 01.02.2021).

5. ТОЧНО-В-СРОК (JUST-IN-TIME). — Текст : электронный // www.up-pro.ru : [сайт]. — URL: <http://www.up-pro.ru/encyclopedia/just-in-time.html> (дата обращения: 01.02.2021).

ТЮЛЬКИНА КРИСТИНА ЛЕОНИДОВНА, студент

ШЕИН АРТЁМ ВАДИМОВИЧ, студент

Научный руководитель

ДАНИЛОВА СВЕТЛАНА ЮРЬЕВНА, доцент

tyulkina30@mail.ru

Тольяттинский государственный университет, Россия

КОМПЛЕКСНАЯ СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

В данной статье рассмотрена необходимость внедрения на предприятии комплексной системы управления рисками или риск-менеджмента. Для этого дано определение такого понятия, как «риск», описаны виды риска в зависимости от производственного процесса. Описаны элементы комплексной системы управления рисками и этапы внедрения риск-менеджмента на предприятии.

Ключевые слова: комплексная система управления рисками, риск, риск-менеджмент.

На сегодняшний день процесс управления рисками является одной из важнейших задач, стоящих перед каждым предприятием.

Риск, как непредсказуемое явление, может появиться на любом этапе производственного процесса и принести предприятию существенные убытки.

Риск – это неопределенное событие или условие, которое в случае возникновения имеет позитивное или негативное воздействие на репутацию компании, приводит к приобретениям или потерям в денежном выражении [1].

В зависимости от производственного процесса выделяют следующие виды рисков:

1) Организационный риск – это риск, связанный с неэффективностью организационной структуры предприятия, а также с ошибками сотрудников, нарушениями правил и некачественным выполнением работ;

2) Кредитный риск – это риск, связанный с возможностью получения убытков вследствие неисполнения должником своих обязательств по кредитному договору;

3) Технический риск – это риск, обусловленный техническими факторами, такими как поломки оборудования, аварии на производстве, использование устаревших предметов труда;

4) Юридический риск – это риск, связанный с отсутствием учета законодательных норм, нарушением или несоблюдением банком законодательных требований, некорректным составлением документации;

5) Инфляционный риск – это риск, связанный с возможностью снижения величины получаемого дохода вследствие увеличения инфляции.

Для того чтобы снизить возникновение рисков и степень их влияния на деятельность компании, необходимо внедрить комплексную систему управления рисками.

Управление рисками – это процесс принятия и выполнения управленческих решений, направленных на снижение вероятности возникновения неблагоприятного результата и минимизацию возможных потерь, связанных с деятельностью компании [2].

Комплексная система управления рисками (риск-менеджмент) – это совокупность действий, направленная на реализацию процессов управления рисками.

Внедрение комплексной системы управления рисками позволит предприятию:

- 1) Обнаружить возможность возникновения рисков на всех этапах деятельности предприятия;
- 2) Провести анализ возникающих рисков;
- 3) Разработать комплекс мероприятий по устранению рисков и возможности их возникновения;
- 4) Проводить анализ и контроль над выполнением разработанных мероприятий.

Как любая система, риск-менеджмент состоит из элементов.

Риск-менеджмент включает в себя следующие элементы:

- 1) Идентификация риска – это процесс обнаружения риска, определения источника его возникновения;
- 2) Качественный анализ риска – описание риска и источника его возникновения, определение масштаба возможного ущерба, документирование;
- 3) Количественный анализ риска – это определение влияния последствий возникновения риска на предприятии с предоставлением количественных характеристик;
- 4) Планирование мероприятий по предотвращению рисков и реагирование – разработка и выполнение комплекса мероприятий по устранению рисков и источников их возникновения;
- 5) Наблюдение и контроль над рисками – контроль над выполнением запланированных мероприятий по устранению рисков.

Внедрение комплексной системы управления рисками можно разделить на следующие этапы:

1. Анализ среды. Заключается в проведении анализа внешних (государство, банки, рынок) и внутренних (техническое оснащение, деятельность руководства и сотрудников, производственный потенциал) факторов, оказывающих влияние на возможность возникновения рисков.

2. Разработка документации системы. Создание политики управления рисками, положений, приказов, регламентирующих деятельность по управлению рисками.

3. Разработка стратегии комплексной системы управления рисками. Определение способов работы с рисками, пути их финансирования, распределение ответственности и полномочий между структурными подразделениями.

4. Реализация комплексной системы управления рисками. Внедрение мероприятий по управлению рисками в деятельность компании.

5. Разработка системы регулярного контроля комплексной системы управления рисками. Проведение контроля над выполнением мероприятий по управлению рисками.

Для более эффективной работы комплексной системы управления рисками на предприятии рекомендуется создание специального отдела управления рисками, который будет регулировать работу риск-менеджмента.

Внедрение комплексной системы управления рисками позволит предприятию существенно снизить вероятность возникновения рисков, даст возможность оценивать внутренние и внешние факторы, определять источники возникновения рисков и устранять их, поможет обеспечить устойчивость компании на рынке товаров и услуг, что, в свою очередь, приведет к максимизации прибыли.

Список литературы

1. Риск - это... Что такое риск?. — Текст : электронный // [investments.academic.ru](https://investments.academic.ru/1354/Риск) : [сайт]. — URL: <https://investments.academic.ru/1354/Риск> (дата обращения: 31.01.2021).
2. Управление рисками в менеджменте. — Текст : электронный // [studopedia.ru](https://studopedia.ru/8_117869_upravlenie-riskami-v-menedzhmente.html) : [сайт]. — URL: https://studopedia.ru/8_117869_upravlenie-riskami-v-menedzhmente.html (дата обращения: 31.01.2021).
3. Управление рисками на предприятии: методический и организационный аспекты. — Текст : электронный // [sovman.ru](https://sovman.ru/article/7203/) : [сайт]. — URL: <https://sovman.ru/article/7203/> (дата обращения: 31.01.2021).

ТЮЛЬКИНА КРИСТИНА ЛЕОНИДОВНА, студент

ШЕИН АРТЁМ ВАДИМОВИЧ, студент

Научный руководитель

ДАНИЛОВА СВЕТЛАНА ЮРЬЕВНА, доцент департамента

бакалавриата (экономических и управленческих программ)

tyulkina30@mail.ru

ФГБОУ ВО Тольяттинский государственный университет, Россия

ВНЕДРЕНИЕ СИСТЕМЫ 5S В ПРОЦЕСС ПРОИЗВОДСТВА

В данной статье рассмотрен один из наиболее популярных инструментов концепции бережливого производства – система 5S. Описаны ее достоинства, этапы процесса внедрения в процесс производства и проблемы на пути ее реализации. На примере ОАО «УАЗ» рассмотрены практические результаты внедрения системы 5S в производство.

Ключевые слова: система 5S, бережливое производство, инструмент бережливого производства, потери, качество.

Целью любого предприятия является максимизация прибыли и минимизация затрат на производство продукции. Для достижения данной цели существует множество способов и методов. Наиболее популярным является внедрение в производство инструментов бережливого производства.

Бережливое производство – это концепция управления организацией, направленная на повышение качества работы и устранение всех видов потерь.

Под потерями понимаются различные операции, не приносящие ценности и снижающие эффективность работы компании.

Основные виды потерь:

- 1) Лишние движения – движения рабочих, оборудования, инструментов, увеличивающие затраты времени и денежных средств;
- 2) Перепроизводство – непроданная продукция, требующая дополнительных расходов на хранение и содержание;
- 3) Ожидание – незавершенное производство, находящееся в очереди на дальнейшую обработку;
- 4) Дефекты – брак, требующий дополнительных расходов на исправление или устранение.

Один из инструментов бережливого производства, позволяющий устранить потери – система 5S.

Система 5S – это инструмент бережливого производства, направленный на рациональную организацию рабочего пространства, позволяющую повысить производительность труда, снизить потери, оптимизировать процессы производства.

Разработка метода 5S берет свое начало в 1950-м годах в Японии. После Второй мировой войны, когда японская экономика находилась в упадке и производство не приносило прибыль, Тайити Оно и Сигео Синго, японские

промышленные инженеры, решили создать на предприятии Toyota новую эффективную систему производства, включающую в себя разнообразные методики и инструменты концепции, получившей название «бережливое производство».

Система 5S преследует следующие цели:

- 1) Стабилизация процессов производства (заключается в способности предсказывать результат процесса и повторять его, если необходимо);
- 2) Повышение производительности труда;
- 3) Повышение качества продукции;
- 4) Повышение эргономичности рабочих пространств;
- 5) Снижение потерь времени на рабочих местах;
- 6) Предотвращение производственного травматизма;
- 7) Предотвращение возникновения дефектов и брака.

Система 5S имеет ряд достоинств:

- 1) Использование простых правил и принципов – система не требует определенных знаний и навыков;
- 2) Широкая область применения – система 5S подходит для разных областей: промышленного производства, офисов, образовательных и муниципальных учреждений и прочих организаций;
- 3) Отсутствие больших затрат на внедрение системы 5S;
- 4) Получение быстрых положительных результатов.

Система 5S включает в себя 5 простых правил:

- 1) Сэири (сортировка);
- 2) Сэитон (соблюдение порядка);
- 3) Сэйсо (содержание в чистоте);
- 4) Сэйкецу (стандартизация);
- 5) Сицукэ (совершенствование).

Первое правило – сортировка – предполагает разделение всех инструментов и средств труда на рабочем месте на нужное и ненужное. Нужные инструменты остаются на рабочем месте, а ненужные – удаляются с рабочего места. Если некоторые «ненужные» предметы труда вызывают сомнения, то существует такое понятие, как «красные ярлыки».

«Красные ярлыки» – это специальные карточки, на которых указывается информация о «ненужном» инструменте: с какого рабочего места он удален, когда его последний раз использовали и куда его следует отнести. Если инструмент не использовался рабочим некоторое время, например, 30 дней, то его необходимо отнести в специально отведенную зону хранения.

Второе правило – соблюдение порядка – означает, что каждому сотруднику необходимо навести порядок на своем рабочем месте и расположить инструменты и предметы труда таким образом, чтобы они всегда были доступны и находились в удобном положении. Для того чтобы не забыть местоположение инструмента, можно прикреплять к столу подписи с названиями инструментов в тех местах, где они должны быть.

Третье правило – содержание в чистоте – призывает сотрудников поддерживать порядок на своих рабочих пространствах и после каждого рабочего процесса убирать мусор со своего рабочего места. Также сотрудникам необходимо отводить несколько минут утром, перед началом рабочего дня, и вечером, после окончания рабочего дня, на уборку.

Четвертое правило – стандартизация – подразумевает документальное поддержание внедрения системы 5S и соблюдения ее правил. Создаются регламенты, приказы, указы о технологических операциях, графики уборок рабочих мест и помещений.

Пятое и последнее правило – совершенствование – означает непрерывное поддержание и улучшение четырех вышеописанных правил и контроль над выполнением технологических операций. Подразумевает, выработку у персонала привычки выполнять правила системы 5S, улучшать свою деятельность, вносить предложения по более эффективному внедрению системы в производство.

В обобщенном виде процесс внедрения системы 5S имеет следующие этапы:

1. Ознакомление высшего руководства с принципами и правилами системы 5S.
2. Определение организации технологических процессов.
3. Обучение персонала принципам и правилам системы 5S.
4. Проведение генеральной уборки всех помещений и территорий предприятия.
5. Внедрение системы 5S на всех рабочих пространствах.
6. Контроль и оценка результатов внедрения системы в процесс производства.
7. Создание системы мотивации персонала.

При попытке внедрения системы 5S в производство предприятие может столкнуться с проблемами:

1) Руководство не придерживается правил системы – в первую очередь, начать применение системы 5S должны руководители, тем самым, подавая пример рядовым работникам. В противном случае, персонал не примет нововведений и внедрение системы 5S окажется неудачным;

2) Наказания сотрудников в виде штрафов и выговоров – чтобы добиться выполнения правил 5S персоналом необходимо дать ему мотивацию, наказания же, наоборот, уничтожают у сотрудников желание их выполнять;

3) Неправильная работа с сопротивлением персонала – у сотрудников существуют свои привычки, которые система 5S должна изменить или усовершенствовать, это достаточно сложно, так как сотрудникам придется изменить организацию своего рабочего места. В этом случае, руководству необходимо донести до рабочих информацию о пользе применения системы 5S.

Многие предприятия по всему миру внедряют систему 5S и получают положительные результаты. Одним из успешных примеров внедрения системы 5S на российских предприятиях является ОАО «УАЗ».

ОАО «УАЗ» (Ульяновский автомобильный завод) – крупное российское предприятие, занимающееся производством легковых и грузопассажирских автомобилей.

Внедрение производственной системы 5S началось в 2004 году на одном из конвейеров по сборке кузовов легкового автомобиля. Была создана специальная группа для осуществления внедрения системы. Началом работы послужило определение эффективности технологических операций и определение целей, которые необходимо достичь в рамках данной работы.

Проведенная на участке фотография рабочего дня позволила выявить моменты, задерживающие процесс производства. Для устранения этих моментов специальная группа исключила из технологических операций лишние переходы, лишние движения операторов, переработку и исправление.

Также для того чтобы устранить потери времени, специальная группа занялась работой по модернизации стеллажей. Стеллажи были переделаны по эскизам рабочей группы, вследствие чего стали более компактными и с меньшим размером. Появились ячейки для хранения деталей, что является более удобным и безопасным, чем беспорядочное нагромождение деталей.

Результатом выполненной работы по внедрению стало:

- 1) Снижение уровня брака на 30%;
- 2) Повышение производительности труда на 13%;
- 3) Снижение простоев оборудования на 79%.

К концу 2006 года все производственные участки ОАО «УАЗ» были охвачены внедрением системы 5S.

Таким образом, внедрение системы 5S позволит предприятиям оптимизировать процесс производства, снизить простои и потери, повысить качество работы, процессов и продукции, и усовершенствовать организационную культуру и повысить вовлеченность персонала в работу по улучшению производства.

Список литературы

1. 5S – ПЯТЬ ШАГОВ К ИДЕАЛЬНОМУ РАБОЧЕМУ МЕСТУ. — Текст : электронный // tmark.ru : [сайт]. — URL: <https://tmark.ru/resheniya/primenenie-markirovki/5s-ryat-shagov-k-idealnomu-rabochemu-mestu/> (дата обращения: 04.02.2021).

2. Внедрение системы 5S на примере ОАО "УАЗ". — Текст : электронный // studwood.ru : [сайт]. — URL: https://studwood.ru/1115993/menedzhment/vnedrenie_sistemy_primere (дата обращения: 04.02.2021).

3. Пошаговый план внедрения системы 5S – основополагающий инструмент бережливого производства. — Текст : электронный // algoritminfo.ru : [сайт]. — URL: <https://algoritminfo.ru/poashagovyj-plan-vnedrenija-sistemy-5s-o/> (дата обращения: 04.02.2021).

ФИЛОЧКОВ ДАНИЛА СЕРГЕЕВИЧ, студент
ДАНИЛЕНКО ЖАННА ВАЛЕРЬЕВНА, старший преподаватель
ГУДКОВА НАТАЛИЯ АЛЕКСАНДРОВНА, старший преподаватель
 Рязанский государственный агротехнологический университет
 имени П.А. Костычева, г. Рязань, Россия
 martinyshkin@mail.ru

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ОБОРОТНОГО КАПИТАЛА В АТП: ПОКАЗАТЕЛИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ

Улучшение использования оборотного капитала существенно влияет на рост производительности труда, повышение эффективности производства. В этой связи резко возрастает значение экономической эффективности использования оборотного капитала и показателей, ее характеризующих.

Ключевые слова: оборотный капитал, коэффициент закрепления, коэффициент оборачиваемости, коэффициент продолжительности одного оборота.

В практике финансовых расчетов при исчислении показателя оборачиваемости продолжительность любого месяца считается 30 дней, любого квартала — 90 дней и года — 360 дней.

Коэффициент закрепления оборотного капитала — величина, обратная коэффициенту оборачиваемости; характеризует сумму среднего остатка оборотного капитала, приходящегося на 1 руб. дохода:

$$K_z = \frac{\bar{O}}{D} \text{ или } K_z = \frac{1}{K_{об}}$$

Показатели оборачиваемости оборотного капитала исчисляются для сравнения с планом только по нормируемому оборотному капиталу, а для сравнения в динамике по всему оборотному капиталу. [1, 2]

Анализируя использование оборотного капитала, предприятие должно знать, как повлияло на изменение его стоимости ускорение или замедление скорости оборота средств. Для этой цели определяется сумма оборотного капитала, высвобожденная из оборота или дополнительно вовлеченная в оборот, из-за изменения скорости оборота.

Изменение размера среднего остатка оборотного капитала определяется индексом:

$$I_{\bar{O}} = \frac{\bar{O}_1}{\bar{O}_0} = \frac{K_{з_1} \cdot D_1}{K_{з_0} \cdot D_0} = I_{K_z} \cdot I_D,$$

где $K_{з_1}$ и $K_{з_0}$ — коэффициенты закрепления оборотного капитала соответственно в отчетном и базисном периодах; D_1 и D_0 — общий объем доходов соответственно в отчетном и базисном периодах. [3, 4]

Эта модель позволяет определить абсолютное изменение среднего остатка оборотного капитала за счет изменения каждого фактора:

а) коэффициента закрепления:

$$\Delta_{\bar{O}}^{K_z} = (K_{з_1} - K_{з_0}) \cdot D_1;$$

б) объема доходов:

$$\Delta_{\bar{O}}^D = K_{з_0} \cdot (D_1 - D_0).$$

Расчет показателей эффективности использования оборотного капитала выполнен в табл. 1. Из данных таблицы видно, что коэффициент оборачиваемости повысился на 13,0%, это повлекло сокращение средней продолжительности одного оборота на 11,5% и привело к высвобождению оборотного капитала на 83 тыс. руб. $[(0,1640 - 0,1852) \cdot 3916,2]$. [5, 6]

Таблица 1 – Показатели использования оборотного капитала

Показатель	Единица измерения	Прошлый год	Отчетный год	Изменение, %
Общий объем доходов	тыс. руб.	3207,6	3916,2	122,1
Среднегодовая стоимость оборотного капитала	тыс. руб.	594,0	642,0	108,1
Показатели эффективности использования оборотного капитала:				
а) коэффициент оборачиваемости	раз	5,4	6,1	113,0
б) средняя продолжительность одного оборота	дней	66,7	59,0	88,5
в) коэффициент закрепления	руб./руб.	0,1852	0,1640	88,6

За счет роста объема продукции (объема доходов) величина оборотного капитала увеличилась на 131 тыс. руб. $[(3916,2 - 3207,6) \cdot 0,1852]$.

Общее абсолютное изменение оборотного капитала за счет двух факторов составило:

$$\Delta_{\bar{O}} = (-83) + (+131) = +48 \text{ тыс. руб.,}$$

что и соответствует фактическим данным

Показатели скорости обращения оборотного капитала для группы предприятий (фирмы, объединения и др.) представляют среднюю величину аналогичных показателей отдельных предприятий. [7, 8]

Коэффициент оборачиваемости и коэффициент закрепления по группе предприятий представляют среднюю взвешенную арифметическую:

$$\bar{K}_{об} = \frac{\sum K_{об} \cdot \bar{O}}{\sum \bar{O}}; \bar{K}_z = \frac{\sum K_z \cdot \bar{O}}{\sum \bar{O}}.$$

Коэффициент продолжительности одного оборота в днях определяется как средняя взвешенная гармоническая:

$$\bar{t} = \frac{\sum \bar{O}}{\sum \frac{1}{\bar{t}} \cdot \bar{O}}.$$

Средние показатели по группе предприятий можно исчислять на основе общих итогов величин средних остатков оборотного капитала и общей суммы доходов за выполненные работы и услуги:

$$K_{об} = \frac{\sum D}{\sum \bar{O}}; \bar{K}_3 = \frac{\sum \bar{O}}{\sum D} [9, 10]$$

Расчет показателей скорости обращения оборотного капитала по фирме выполнен в табл. 2.

Показатели скорости обращения в целом по фирме исчисляются следующим образом:

а) коэффициент оборачиваемости:

$$\bar{K}_{об_0} = \frac{8007,6}{1394} = 5,7 \text{ или } \bar{K}_{об_0} = \frac{5,4 \cdot 594 + 6,0 \cdot 800}{1394} = 5,7;$$

$$\bar{K}_{об_1} = \frac{9506,2}{1502} = 6,3 \text{ или } \bar{K}_{об_1} = \frac{6,1 \cdot 642 + 6,5 \cdot 860}{1502} = 6,3;$$

Таблица 2 – Показатели эффективности использования оборотного капитала по фирме

Показатель	Единица измерения	Номер предприятия, входящего в фирму		В целом по фирме
		№1	№2	
1. Общий объем доходов: прошлый год	тыс. руб.	3207,6	4800,0	8007,6
отчетный год		3916,2	5590,0	9506,2
2. Средняя годовая стоимость оборотного капитала: прошлый год	тыс. руб.	594,0	800,0	1394,0
отчетный год		642,0	860,0	1502,0
3. Показатели эффективности использования оборотного капитала:				
а) коэффициент оборачиваемости: прошлый год	раз	5,4	6,0	5,7
отчетный год		6,1	6,5	6,3
б) средняя продолжительность одного оборота: прошлый год	дней	66,7	60,0	63,2
отчетный год		59,0	55,4	57,1
в) коэффициент закрепления: прошлый год	руб./руб.	0,185	0,167	0,174
отчетный год		0,164	0,154	0,158

б) средняя продолжительность одного оборота:

$$\bar{t}_0 = \frac{1394}{\frac{594}{66,7} + \frac{800}{60,0}} = 63,2;$$

- в прошлом году

$$\bar{t}_0 = \frac{360}{5,7} = 63,2$$

$$\bar{t}_0 = \frac{1394}{\frac{594}{66,7} + \frac{800}{60,0}} = 63,2;$$

$$\bar{t}_0 = \frac{1502}{\frac{642}{59,0} + \frac{860}{55,4}} = 57,1;$$

- в отчетном году

$$\bar{t}_0 = \frac{360}{6,3} = 57,1$$

$$\bar{t}_0 = \frac{1502}{\frac{642}{59,0} + \frac{860}{55,4}} = 57,1;$$

в) коэффициент закрепления:

$$\bar{K}_{з_0} = \frac{1394}{8007,6} = 0,174 \text{ или } \bar{K}_{з_0} = \frac{0,185 \cdot 594 + 0,167 \cdot 800}{1394} = 0,174;$$

- в прошлом году

$$\bar{K}_{з_0} = \frac{1394}{8007,6} = 0,174$$

$$\bar{K}_{з_0} = \frac{0,185 \cdot 594 + 0,167 \cdot 800}{1394} = 0,174;$$

$$\bar{K}_{з_1} = \frac{1502}{9506,2} = 0,158 \text{ или } \bar{K}_{з_1} = \frac{0,164 \cdot 642 + 0,154 \cdot 860}{1502} = 0,158.$$

- в отчетном году

$$\bar{K}_{з_1} = \frac{1502}{9506,2} = 0,158$$

$$\bar{K}_{з_1} = \frac{0,164 \cdot 642 + 0,154 \cdot 860}{1502} = 0,158.$$

Динамика показателей эффективности использования оборотного капитала представлена в табл. 3. [11, 12]

Таблица 3 – Динамика показателей эффективности использования оборотного капитала фирмы

Наименования показателя	Изменение в отчетном году по сравнению с прошлым годом, %		
	предприятие № 1	предприятие № 2	в целом по фирме
Коэффициент оборачиваемости	113,0	108,3	110,5
Средняя продолжительность одного оборота	88,5	92,3	90,3
Коэффициент закрепления	88,6	92,2	90,8

Динамика показателей эффективности использования оборотного капитала по фирме исчисляется по формулам:

$$I_{\bar{K}_{об}} = \frac{\bar{K}_{об_1}}{\bar{K}_{об_0}} \cdot 100 = \frac{6,3}{5,7} \cdot 100 = 110,5\%;$$

$$I_{\bar{K}_{з}} = \frac{\bar{K}_{з_1}}{\bar{K}_{з_0}} \cdot 100 = \frac{0,158}{0,174} \cdot 100 = 90,8\%;$$

$$I_{\bar{t}} = \frac{\bar{t}_1}{\bar{t}_0} \cdot 100 = \frac{57,1}{63,2} \cdot 100 = 90,3\%.$$

Полученные индексы в целом по фирме носят название «индексы переменного состава». [13, 14]

Динамика показателей скорости оборота по фирме зависит от изменения показателей скорости оборота на каждом предприятии фирмы и от изменения в структуре — распределении по предприятиям общей величины оборотного капитала. Поэтому для выявления первого фактора (скорости

оборота на каждом предприятии) определяется индекс фиксированного состава по формулам:

$$I'_{K_{об}} = \frac{\sum K_{об_1} \cdot d_{O_1}}{\sum K_{об_0} \cdot d_{O_1}}; I'_{K_3} = \frac{\sum K_{3_1} \cdot d_{O_1}}{\sum K_{3_0} \cdot d_{O_1}}.$$

где $K_{об_1}$ и $K_{об_0}$ — коэффициенты оборачиваемости по каждому предприятию соответственно в отчетном и базисном периодах;

d_{O_1} и d_{O_0} — доля каждого предприятия в общей сумме оборотного капитала соответственно в отчетном и базисном периодах;

K_{3_1} и K_{3_0} — коэффициенты закрепления по каждому предприятию соответственно в отчетном и базисном периодах;

d_{O_1} и d_{O_0} — доля каждого предприятия в общей сумме дохода соответственно в отчетном и базисном периодах [15]

Для выявления второго фактора (изменений в структуре) исчисляется индекс влияния структурных сдвигов по формулам:

$$I_{d_0} = \frac{\sum d_{O_1} \cdot K_{об_0}}{\sum d_{O_0} \cdot K_{об_0}}; I_{d_3} = \frac{\sum d_{O_1} \cdot K_{3_0}}{\sum d_{O_0} \cdot K_{3_0}}.$$

Список литературы

1. Экономическая эффективность деятельности автотранспортного комплекса. Характеристика и анализ состояния транспорта Рязанской области: Учебное пособие / Н.В. Бышов, С.Н. Борычев, Г.К. Рембалович, Г.Н. Бакулина, А.В. Шемякин, А.Б. Мартынушкин, В.С. Конкина, И.В. Федоскина, К.П. Андреев, В.В. Терентьев. — Рязань: Полиграфический центр «PRINT 62», 2020. — 276 с.
2. Мартынушкин, А.Б. Состояние и тенденции развития отечественного машинно-тракторного парка / А.Б. Мартынушкин, Е.В. Меньшова, М.В. Поляков // Инновации в сельском хозяйстве и экологии: материалы международной научно-практической конференции. — Рязань: ИП Жуков В.Ю., 2020. — С. 300-305.
3. Мартынушкин, А.Б. Государственное регулирование и поддержка как обязательные факторы развития экономики сельского хозяйства России / А.Б. Мартынушкин // Инновационные тенденции развития российской науки: материалы IV Международной научно-практической конференции молодых ученых. — Красноярск: КрасГАУ, 2011. — С. 260-262.
4. Qualitative assessment of passenger service / Anikin N., Terentyev V., Andreev K., Shemyakin A., Martynushkin A. // В сборнике: Journal of Physics: Conference Series. 2020. С. 012094.
5. Мартынушкин, А.Б. Анализ выполнения перевозок пассажиров автомобильным транспортом // Прогрессивные технологии и процессы: сборник научных статей 6-й Всероссийской научно-технической конференции с международным участием. — Курск: ЮЗГУ, 2019. — С. 187-192.
6. Мартынушкин, А.Б. Аспекты социально-экономической эффективности общественного автомобильного транспорта // Современные автомобильные материалы и технологии: сборник статей XI Международной научно-технической конференции. — Курск: ЮЗГУ, 2019. — С. 190-194.

7. Экономическая сущность оборотных средств автотранспортного предприятия / Г.Н. Бакулина, А.Б. Мартынушкин, В.В. Федоскин, М.В. Поляков // Стратегия социально-экономического развития общества: управленческие, правовые, хозяйственные аспекты: сборник научных статей 10-й Международной научно-практической конференции. — Курск: ЮЗГУ, 2020. — С. 48-52.

8. Мартынушкин, А.Б. Методики оценки социально-экономического эффекта качества автотранспортного обслуживания пассажиров: сравнительный анализ // Современные автомобильные материалы и технологии: сборник статей XI Международной научно-технической конференции. — Курск: ЮЗГУ, 2019. — С. 204-208.

9. Мартынушкин, А.Б. Оперативный экономический расчет хода выполнения пассажирских автотранспортных перевозок // Современные автомобильные материалы и технологии: сборник статей XI Международной научно-технической конференции. — Курск: ЮЗГУ, 2019. — С. 213-217.

10. Социально-экономическая эффективность ИТС: анализ и оценка потенциала / С.Н. Королев, М.В. Стоян, В.В. Терентьев, А.Б. Мартынушкин, К.П. Андреев, Е.С. Дерр // Транспортное дело России. — 2020. — № 4. — С. 57-59.

11. Мартынушкин, П.В. Характеристика эффективности использования основного капитала в АТП / П.В. Мартынушкин, И.В. Федоскина, Н.А. Гудкова // Инновационный потенциал развития общества: взгляд молодых ученых: сборник научных статей Всероссийской научной конференции перспективных разработок. — Курск: ЮЗГУ, 2020. — С. 484-489.

12. Мартынушкин, А.Б. Механизм совершенствования структуры и функций региональных органов управления пассажирскими автотранспортными перевозками // Современные автомобильные материалы и технологии: сборник статей XI Международной научно-технической конференции. — Курск: ЮЗГУ, 2019. — С. 209-213.

13. Меньшова, Е.В. Первичный учет затрат в ремонтной мастерской / Е.В. Меньшова, А.Б. Мартынушкин, М.В. Поляков // Тренды развития современного общества: управленческие, правовые, экономические и социальные аспекты: сборник научных статей 10-й Всероссийской научно-практической конференции. — Курск: ЮЗГУ, 2020. — С. 267-271.

14. Мартынушкин, А.Б. Направления технической и технологической модернизации российского аграрного производства // Техническое обеспечение сельского хозяйства — 2019. — № 1(1). — С. 175-180.

15. Мартынушкин, А.Б. Оценка трудовых ресурсов в АПК: инновационные методы / А.Б. Мартынушкин, М.В. Поляков, Е.В. Меньшова // Инновации в сельском хозяйстве и экологии: материалы международной научно-практической конференции. — Рязань: ИП Жуков В.Ю., 2020. — С. 305-309.

ХАМЗИНА АСЕЛЬ СЕИЛЬБЕКОВНА, м.э.н., ст.преподаватель
Северо-Казахстанский университет имени Манаша Козыбаева,
Казахстан, город Петропавловск
asel_scorpion@mail.ru

РАЗРАБОТКА ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ КОМПАНИИ, НАПРАВЛЕННЫЙ НА УСТОЙЧИВЫЙ РОСТ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ

В статье исследуются методические расчеты для построения и разработки финансовой стратегии компании, направленная на устойчивый рост экономики страны. Финансовая деятельность предприятия во всех ее формах не может сводиться только к удовлетворению финансовых потребностей, определяемых необходимостью управления отдельными видами оборотных активов.

На современном этапе все большее число предприятий осознают необходимость сознательного перспективного управления финансовой деятельностью на основе научной методологии предвидения ее направлений и форм, адаптации к общим целям развития предприятия и изменяющимся условиям внешней финансовой среды[3].

В современных условиях как для ТОО «Зергер», так и для филиала характерна оперативная форма управления финансами, т.е. управленческие решения, представляют собой реакцию на текущие проблемы.

Первоначально для оценки финансового состояния предприятия необходимо провести укрупненный анализ статей бухгалтерского баланса Новоишимского филиала ТОО «Зергер» (см. таблицу1).

Таблица 1 - Финансовые показатели Филиала за 2017-2019 годы (тенге)

Показатель	Периоды			Отклонение, + / -	
	2017 год	2018 год	2019 год	2018/2017	2019/2018
Активы	65 103 532,1	58 781 050,49	67 655 603,66	-6 322 482	8 874 553
Обязательства	65 092 323,26	57 747 029,99	67 640 148,34	-7 345 293	9 893 118
Нераспределенный доход (непокрытый убыток)	-11 208,84	1 034 020,5	15 455,32	1 045 229	-1 018 565
Чистая прибыль	-5 016 573,89	-4 253 651	-903 768,1	762 923	3 349 883
ROA	-0,0770	-0,0723	-0,0133	-	-

Доходом от основной деятельности предприятия является реализации شعبна, производство которого ориентировано на внутренний рынок Казахстана. Финансовое состояние предприятия и его устойчивость в значи-

тельной степени зависят от того, каким имуществом располагает предприятие. Для определения стратегических финансовых целей дальнейшего развития предприятия выявим динамику движения Новоишимского филиала ТОО «Зергер» на матрице финансовой стратегии Ж. Франшона и И. Романа в предшествующие годы и настоящее положение предприятия[2].

Оценка положения предприятия на матрице финансовой стратегии делается на основе трех показателей: результата хозяйственной деятельности предприятия (РХД); результата финансовой деятельности (РФД); результата финансово-хозяйственной деятельности предприятия (РФХД). Произведем расчет данных показателей (см. таблицу 2)[4].

Таблица 2 - Движение филиала ТОО «Зергер» по матрице финансовой стратегии в 2017-2019 годы

	РФД<0	РФД≈0	РФД>0
РХД>0	1. «Отец семейства»	4. «Рантье» Новоишимский филиал ТОО «Зергер» 2017- 2019 годы	6. «Материнское общество»
РХД≈0	7. «Эпизодический дефицит»	2. «Устойчивое равновесие» Новоишимский филиал ТОО «Зергер» 2019 год	5. «Атака»
РХД<0	9. «Кризис»	8. «Дилемма»	3. «Неустойчивое равновесие»

Матрица финансовой стратегии имеет 9 квадратов:

- в зоне дефицита - квадраты 7 «Эпизодический дефицит», 8 «Дилемма», 9 «Кризис»;
- в зоне успехов - квадраты 4 «Рантье», 5 «Атака», 6 «Материнское общество»;
- и в зоне равновесия - 1 «Отец семейства», 2 «Устойчивое равновесие», 3 «Неустойчивое равновесие» [6].

В исследуемом периоде в новоишимском филиале ТОО «Зергер» не соблюдалось золотое правило финансирования, т.е. темп роста прибыли больше темпа роста выручки, темп роста выручки больше темпа роста активов, а темп роста активов больше 100% (см. таблицу 3).

Таблица 3 - Темп роста прибыли, выручки и активов, %

Темп роста	2017 год к 2018 году	2018 год к 2019 году
Темп роста прибыли	84,79	21,24
Темп роста выручки	75,60	35,58
Темп роста активов	90,29	115,10

Из каждого квадрата, в зависимости от проводимой финансовой политики по отношению к прибыли и инвестициям, возможен заранее определённый

ный «критический» путь (без «перескакивания» через промежуточные положения). Для Новоишимского филиала ТОО «Зергер», вероятно, будет желателен путь из квадрата 4 «Рантье» снова перейти в квадрат 2 «Устойчивое равновесие». Добиться положения равновесия возможно при всяческом комбинировании результата хозяйственной деятельности предприятия и результата финансовой деятельности, добиваясь приближения их суммы к нулю, т.е. в интервале между 0 % и ± 10 % добавленной стоимости и имеющих разные знаки. Идеальное положение – «зона равновесия». Достичь этого положения можно, но удержаться в нем очень трудно. Маневрируя результатом хозяйственной деятельности, результатом финансовой деятельности и результата финансово-хозяйственной деятельности предприятия, проанализировав сегодняшнее положение и оценив перспективы развития производства, можно предвосхитить ситуацию [7].

Таким образом, финансовая стратегия компании представляет собой сложную многофакторно ориентированную модель действий и мер, необходимых для достижения поставленных перспективных целей в общей концепции развития в области формирования и использования финансово-ресурсного потенциала компании.

Список литературы

1. Абрютина М.С., Грачев А.В. Анализ финансово-экономической деятельности предприятий: учебно-методическое пособие. – 2 издание, испр. – м.: издательство «дело и сервис», 2010. – 256 с.
2. Артеменко В.Г., Беллендир м.в. финансовый анализ: учебное пособие. – 2-е издание, переработанное и дополненное. – м.: издательство «дело и сервис»; Новосибирск: издательский дом «сибирское соглашение», 2014. – 160 с.
3. Бригхэм Ю. Ф. Энциклопедия финансового менеджмента / Пер. с англ. Ред. кол. А. М. Емельянов, В. А. Воронов, В. И. Кушлин и др. - М.: РАГС - «Экономика», 1998. - 823 с.
4. Джеймс К. Ван Хорн, Джон М. Вахович, Основы финансового менеджмента, 11-е издание: пер. с англ. – Москва: «Вильямс», 2014. – 992.
5. Едренова В.Н., Пчелинцева Л.Н. Пошаговое учетно-аналитическое обеспечение выбора финансовой стратегии организации Финансы и кредит. — 2016. — №31. — С. 8-11.
6. Смагин В.Н. Финансовый менеджмент. Краткий курс: учебное пособие. М.: КНОРУС, 2007.
7. Томпсон А. А., Стрикленд А. Дж. Стратегический менеджмент. Искусство разработки и реализации стратегии А. А. Томпсон, А. Дж. Стрикленд. - М: Банки и биржи, ЮНИТИ, 2008. - 576 с.

ХОМУШКУ ЧАЯНА АЛЕКСАНДРОВНА, студент

Научный руководитель

РУДЛИЦКАЯ НАТАЛЬЯ ВИКТОРОВНА, к.э.н.

Новосибирский государственный университет экономики и управления,
Россия

khomuskku@mail.ru

РОЛЬ РЕГИОНАЛЬНЫХ НАЛОГОВ В ФОРМИРОВАНИИ БЮДЖЕТА РЕСПУБЛИКИ ТЫВА

В статье исследуется роль региональных налогов в формировании бюджета Республики Тывы. Проведен анализ доходов бюджета Республики Тыва, изучен состав и структура налоговых доходов и безвозмездных поступлений.

Ключевые слова: Республика Тыва, региональный бюджет, налоговые и неналоговые доходы, безвозмездные поступления.

Бюджет – это реальные ресурсы, которые находятся в распоряжении органов власти и используются на экономическое и социальное развитие территории. Как и все бюджеты, региональный бюджет состоит из доходов и расходов [1, с. 12].

Доходы бюджета составляют основную долю финансовых ресурсов, обеспечивающих материальную базу для выполнения возложенных на органы власти соответствующих функций.

В соответствии со ст. 41 Бюджетного Кодекса РФ к налоговым доходам бюджетов относятся доходы от федеральных налогов и сборов, в том числе от налогов, предусмотренных специальными налоговыми режимами, региональных и местных налогов, а также пеней и штрафов по ним.

Региональные налоги – обязательные платежи в бюджет соответствующих субъектов Российской Федерации, устанавливаемые законами субъектов Российской Федерации в соответствии с Налоговым кодексом и обязательные к уплате на территории соответствующего субъекта Российской Федерации [2, с. 13].

Региональные бюджеты – центральное звено территориальных бюджетов, которые служат для финансового обеспечения задач, лежащих на государственных органах регионов [3, с. 27], в том числе и Республики Тыва.

Республика Тыва расположена в Южной Сибири, в географическом центре Азии. Регион граничит с Республиками Алтай, Бурятия и Хакасия, Красноярским краем, Иркутской областью на юге с Монголией.

По своему рельефу территория республики относится к горно-котловинная. Горы занимают примерно 82 % её площади, и лишь оставшаяся её часть равнинные участки.

Климат резко континентальный. Лето умеренно тёплое в горах, и жаркое в котловинах.

В Туве берёт начало одна из крупнейших рек земного шара – Енисей, основную массу воды получает во время весенне-летнего таяния снегов и летних дождей.

На территории республики насчитывается более 430 озёр 13 солёных грязевых озёр и более 50 целебных источников, воды которых успешно используются для лечения различного рода заболеваний

Республика Тыва – крупный производитель экологически чистого мяса (баранины, говядины, конины, оленины и т.д.), речных и озерных рыб, овечьей шерсти и пуха, шкур крупного и мелкого кожевенного сырья.

Основная роль региональных налогов сводится к тому, что они призваны обеспечить материально доходную часть бюджета Республики Тыва. Эти материальные ресурсы подлежат перераспределению и направлению на благо и развитие региона и реализацию социально значимых программ, которые не финансируются за счет федерального бюджета, либо финансируются в значительно меньшем объеме, чем это необходимо

Доходная часть бюджета Республики Тыва формируется за счет следующих налоговых поступлений: 1) Налог на доходы физических лиц;

2) Налоги на прибыль; 3) Акцизы; 4) Налоги на совокупный доход; 5) Налог на имущество; 6) Госпошлина; 7) Налоги, сборы и регулярные платежи за пользование природными ресурсами.

Анализ состава и структуры доходов бюджета Республики Тыва за период с 2017 по 2019 гг. представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Республиканский бюджет Республики Тыва в 2017-2019 гг. [4]

Наименование показателя	2017 г.		2018 г.		2019 г.	
	млн. руб.	Удельный вес, %	млн. руб.	Удельный вес, %	млн. руб.	Удельный вес, %
Всего доходов, в т.ч.:	21234,2	100	20026,4	100	19524,9	100
Налоговые и неналоговые доходы	3553,2	16,73	3846,0	19,2	4002,0	20,49
Безвозмездные поступления	17681,1	83,26	16180,4	80,8	15522,9	79,51

В анализируемом периоде наблюдается не значительное снижение доходной части бюджета с 21234,2 млн руб. в 2017 г. до 19524,9 млн руб. в 2019 г. Уменьшение доходов составило 1709,3 млн руб. или 8 %.

Наибольший удельный вес в доходах бюджета Республики Тывы приходится на безвозмездные поступления, что характеризует бюджет как дотационный. В 2019 г. доля безвозмездных поступлений в общей сумме доходов составила 79,5 %, при этом мы видим их снижение с 83,3 % до 79,5. Темп снижения составил 12,2 %.

При снижении доходной части бюджета наблюдается тенденция к увеличению доли налоговых и неналоговых поступлений за период с 2017 по

2019 гг. с 16,7 % до 20,5 %. Темп роста в анализируемом периоде составил – 122,8 %.

Можно сделать вывод, что темп роста налоговых и неналоговых доходов опережает темп снижения безвозмездных поступлений, а это значит, что ослабевает зависимость от бюджетного финансирования и возрастание роли собственных доходов.

Рассмотрим в таблице 2 состав и структуру безвозмездных поступлений в бюджете Республики Тыва.

Таблица 2 – Состав безвозмездных поступлений в бюджет Республики Тыва (млн руб.) [4]

Наименование показателя	2017 г.	2018 г.	2019 г.	Динамика, %		
				2018/2017	2019/2018	2019/2017
Всего (с учетом возвратов остатков прошлых лет)	17681,1	16180,4	15522,9	91,0	97,0	87,8
В том числе:						
Дотации	12632,7	12585,7	13570,4	100,0	108,0	107,4
Субвенции	1576,4	1640,0	1522,5	105,0	94,0	96,6
Субсидии	2237,1	1064,0	341,7	44,0	36,0	
Иные межбюджетные трансферты	606,5	278,9	88,3	46,0	32,0	16,7
От государственных (муниципальных) организаций	586,2	559,3	0,0	96,0	0,0	0,0

Анализ проведенный в таблице 2 позволяет сделать вывод, что основную долю в безвозмездных поступлениях принадлежит «дотация», которые за наблюдаемый период имеют тенденцию к росту с 12632,7 млн руб. в 2017 г. до 13570,4 млн руб. в 2019 г. Увеличение составило в 2019 г. По сравнению с 2017 г. 107,4 %. Практически на одном уровне остаются «субвенции» в 2017 г. – 1576,4 млн. руб. в 2019 г. – 1522,5 млн руб. Резко сократились в 2019 г. «субсидии» на 83,3 % в 2237,1 млн руб. в 2017 г. До 88,3 млн руб. в 2019 г. В 2019 г. Отсутствуют в бюджете поступления от государственных (муниципальных) организаций.

Анализ структуры налоговых доходов бюджета Республики Тыва за 2017-2019 гг. представлен в таблице 3.

Таблица 3 – Налоговые доходы Республики Тыва 2017-2019 гг. (млн. руб.)
[4]

Наименование доходного источника	2017 год	2018 год	2019 год
1	2	3	4
Налоговые доходы, в том числе:	3385,2	3955	3762,2
Налог на доходы физических лиц	1995,3	2278,4	2196,1
1	2	3	4
Налоги на прибыль	287,1	338,0	235,0
Акцизы	550,1	625,4	553,7
Налоги на совокупный доход	162,9	184,5	193,2
Налоги на имущество, в т.ч. юр. лиц и физ.лиц	242,6	323,1	361,1
Налоги, сборы и регулярные платежи за пользование природными ресурсами	137,4	179,9	185,2
Госпошлина	9,8	25,7	37,9

На основании представленных в таблице данных можно констатировать показывают, что наибольшую долю в налоговых доходах бюджета Республики Тыва занимают налог на доходы физических лиц (НДФЛ). В 2019 г. НДФЛ поступило 2196,1 млн. рублей, что составляет 58,3% от общей суммы налоговых доходов бюджета. Наблюдается их увеличение в сравнении с 2017 г. и уменьшение по сравнению с 2018 г. Второе место в налоговых доходах приходится на акцизы. В 2019 г. их доля составила 14,7 %. Доля остальных налогов составляет 27 %.

Анализ существующих региональных налогов показывает, что основными налогоплательщиками выступают физические лица, которые являются плательщиками налога на доходы физических лиц, налога на имущество физических лиц.

Республика Тыва является дотационным регионом, так как основная доля принадлежит поступлениям из федерального бюджета. Положительным моментом является увеличение налоговых поступлений в региональный бюджет, именно за их счет финансируется развитие региона.

Список литературы

1. Сугарова И.В. Налоговая составляющая формирования регионального бюджета / И.В. Сугарова // Налоги и налогообложение. – 2015. – № 6. – С. 449–455.
2. Сугарова И.В. О дотационности регионального бюджета / И.В. Сугарова // Финансы и кредит. – 2015. – № 17. – С. 37–45.
3. Ионова, А.Ф. Налогообложение регионов: учебное пособие / А.Ф. Ионова, Н.А. Тарасова, Н.Д. Амаглобели. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Юнити-Дана, 2012. – 416 с. - ISBN 978-5-238-01937-6/
4. Министерство финансов Республики Тыва. [Электронный ресурс]: [веб-сайт]. – Режим доступа: <https://minfin.ntyva.ru/topic/703/>

ХОПИНА ВИКТОРИЯ АЛЕКСАНДРОВНА, студент

Научный руководитель

ТЕКУЧЕВ ВЛАДИМИР ВАСИЛЬЕВИЧ, д.э.н., профессор
vtekuchev50@gmail.com

Рязанский государственный агротехнологический университет
имени П.А. Костычева, Россия

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ В РФ

В статье приводятся результаты анализа численности трудовых ресурсов РФ, их движения, а также показателей, характеризующих условия труда, указываются факторы, влияющие на изменения, происходящие на рынке труда.

Ключевые слова: Трудовые ресурсы, рабочая сила, занятость, безработица, качество условий труда.

Трудовые ресурсы являются главным ресурсом как отдельно взятого экономического субъекта, осуществляющего свою хозяйственную деятельность, так и всей экономической системы в целом [1, 2]. Именно от численности, состава и квалификации рабочей силы, а также ее рационального использования зависят результаты производственной деятельности и социально-экономического развития на всех уровнях - от муниципального до федерального [3,4].

Значительные изменения происходят на рынке труда в связи с повсеместным внедрением в производственные и управленческие процессы информационных технологий [5, 6, 7, 8]. Формирование новой модели экономики - цифровой экономики - также оказывает значительное влияние на спрос и предложение на рынке труда [9,10,11]. Формируются новые компетенции, которыми должен обладать современный специалист [12, 13, 14, 15].

Проанализируем официальную статистическую информацию Росстата по трудовым ресурсам в Российской Федерации, их численность, движение, а также показатели, характеризующие условия труда.

Для начала стоит обратить внимание на численность рабочей силы (табл. 1).

Данные таблицы 1 говорят о том, что численность рабочей силы практически не изменилась в 2018 г. в сравнении с 2016 г. (снизилась на 0,6%), но уровень участия в рабочей силе за тот же период уменьшился куда существеннее – на 6,7 п.п. уровень занятости на 5,9 п.п. Видно положительную тенденцию по снижению числа безработных, количество которых за 3 года снизилось на 13,7%, уровень безработицы уменьшился на 0,7 п.п. за аналогичный период. Также резко возросла численность лиц, которые не относятся к рабочей силе – на 34,2% в 2018 г. в сравнении с 2016 г.

Таблица 1 - Динамика численности рабочей силы, занятых и безработных в РФ

Показатель	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2018 г. в % к 2016 г./ п.п.
Численность рабочей силы в возрасте 15-72 лет, тыс. чел	76 636,1	76 285,4	76 190,1	99,4
Уровень участия в рабочей силе, %	69,5	62,8	62,8	-6,7 п.п.
Численность занятых в возрасте 15-72 лет, тыс. чел	72 392,6	72 315,9	72 531,6	100,2
Уровень занятости, %	65,7	59,5	59,8	-5,9 п.п.
Численность безработных в возрасте 15-72 лет, тыс. чел	4 243,5	3 969,5	3 658,5	86,3
Уровень безработицы, %	5,5	5,2	4,8	-0,7
Численность лиц, не входящих в состав рабочей силы, тыс. чел	33 590,2	45 275,5	45 065,6	134,2
Доля лиц не входящих в состав рабочей силы, %	30,5	37,2	37,2	6,7 п.п.

Распределение по отраслям рабочей силы показано в таблице 2.

Таблица 2 - Динамика занятых по отраслям экономической деятельности

Показатель	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Изменение, п.п.
Доля занятых в сельском хозяйстве, %	6,7	5,9	5,9	-0,8
Доля занятых в промышленности, %	27,0	27,0	26,8	-0,2
Доля занятых в сфере услуг, %	66,3	67,1	67,3	1,0

Идет снижение доли занятых в сельском хозяйстве – 2018 г. по отношению к 2016 г. показал падение на 0,8 п.п. Доля промышленности в общей структуре потеряла 0,2 п.п., сфера услуг же увеличилась на 1 п.п. за данный период. Такая динамика является типичной для развитых и развивающихся стран, где население все больше и больше перетекает из сельской местности в город и находит работу в секторе оказания услуг.

Далее рассмотрим движение рабочей силы. Численность принятых работников не показала сильного движения за период 2016-2018 гг. – снижение составило всего 0,1%, численность выбывших также незначительно упала на 1,7%. Такие результаты могут говорить о незначительном уменьшении текучести кадров, что является хорошим моментом. Также положительная тенденция видна в увеличении числа рабочих мест – в 2018 г. в сравнении с 2017 г. их количество увеличилось на 1,5%, и снижении ликвидированных мест, показавшие падение на 12,9% за то же время.

Создание и поддержание хороших условий труда сегодня является одним из ключевых моментов в выборе рабочего места, поэтому данный вопрос также необходимо рассмотреть (табл. 3).

Таблица 3 - Динамика качества условий труда

Показатель	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2018 г в % к 2016 г.
Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата, руб.	36 709	39 167	43 724	119,1
Численность пострадавших при несчастных случаях на производстве, тыс. чел	26,7	25,4	23,6	88,4
Из них со смертельным исходом, тыс. чел	1,29	1,14	1,07	83,0

Среднемесячная номинальная заработная плата в 2018 г. по отношению к 2016 г. продемонстрировала хороший рост на 19,1%. Число пострадавших на предприятиях снизилось на 11,6%, а число смертельных исходов на 17% за это период. Отсюда можно сделать вывод о том, что работодатели стараются улучшать условия для своих сотрудников, также это помогает привлекать новые кадры.

Делая вывод о полученных данных в целом за период 2016 – 2018 гг., стоит заметить, что, не смотря на постоянное улучшение условий труда, уменьшение ликвидации рабочих мест прослеживается четкая тенденция к снижению участия граждан в экономике страны. Причиной этому могут служить – уменьшение численности трудоспособных граждан; серьезная налоговая нагрузка, заставляющая уходить в теневую экономику.

Список литературы

1. Черкашина, Л.В. Совершенствование системы управления региональной занятостью в целях устойчивого развития [Текст] // В сборнике: Устойчивое развитие социально-экономических систем: наука и практика материалы III международной научно-практической конференции. - 2016. - С. - 643-647.
2. Текучев, В.В. Проблемы обеспечения устойчивого социально-экономического развития сельских территорий [Текст] /В.В. Текучев, Л.В. Черкашина, Л.А. Морозова // Сб: Комплексный подход к научно-техническому обеспечению сельского хозяйства. - 2019. - С. 743-748.
3. Черкашина, Л.В. Социальное проектирование как инструмент повышения устойчивости развития муниципальных образований [Текст] / Л. В. Черкашина // Журнал гуманитарных наук. - 2016. - № 4 (16). С. 81-85.
4. Организационно-экономические аспекты формирования механизма управления устойчивым развитием муниципального образования: монография [Текст] /Черкашина Л.В., Курочкина Е.Н., Кострова Ю.Б., Поляков М.В., Седова Н.Н; под ред. Ю.Б. Костровой. – Рязань, 2015. – 223 с.
5. Черкашина, Л.В. Информационные системы в управлении кадрами на предприятиях АПК [Текст] / Л.В. Черкашина, Л.А. Морозова // Сб: Совершенствование системы подготовки и дополнительного профессионального образования кадров для агропромышленного комплекса. - 2017. - С. 300-304.
6. Морозова, Л.А. Информационное обеспечение систем поддержки принятия решений в АПК [Текст] / Л.А. Морозова, Л.В. Черкашина. // Сб.: Инновационное научно-образовательное обеспечение агропромышленного комплекса. – 2018. – С. 365-371.
7. Шашкова, И.Г. Использование информационных технологий экспертных систем в АПК [Текст] / И.Г. Шашкова, В.В. Текучев, Л.А. Морозова, Л.В. Черкашина, Е.И. Ягодкина // Сб: Приоритетные направления научно-технологического развития агропромышленного комплекса России. - 2019. - С. 421-426.

8. Текучев, В.В. Информационно-консультационное обеспечение аналитической работы на предприятиях АПК [Текст] / В.В.Текучев, Л.В. Черкашина // Сб: Инновационное научно-образовательное обеспечение агропромышленного комплекса. - 2018. - С. 401-406.

9. Черкашина, Л.В. Роботизация в АПК: тенденции и перспективы [Текст] / Л.А. Морозова, Л.В. Черкашина. // Сб.:Аграрная наука - сельскому хозяйству. - 2020. - С. 92-93.

10. Черкашина, Л.В. Проблемы формирования цифровой экономики на региональном уровне [Текст] / Л.В. Черкашина, Л.А. Морозова //Сб: Аграрная наука - сельскому хозяйству. - 2019. - С. 80-82.

11. Черкашина, Л.В. Цифровая экономика региона [Текст] / Л.В. Черкашина, Л.А. Морозова // Сб: Приоритетные направления научно-технологического развития агропромышленного комплекса России. - 2019. - С. 408-412.

12. Черкашина, Л.В. Критерии для оценки профессиональной пригодности [Текст]/Л.В. Черкашина// Сб.: Донецкие чтения 2020: образование, наука, инновации, культура и вызовы современности. - 2020. - С. 252-254.

13. Хопина, В.А. Развитие цифровых навыков населения в условиях цифровой экономики [Текст] / В.А. Хопина, Л.В. Черкашина // Сб.:Молодежь и наука: шаг к успеху. - 2020. - С. 188-190.

14. Черкашина Л.В. Современные дистанционные образовательные технологии [Текст]/Л.В. Черкашина// Сб.: Современные проблемы профессионального образования: опыт и пути решения. - 2018. - С. 1017-1020.

15. Черкашина, Л.В. Инновационные цифровые технологии в системе высшего образования [Текст] / Л.В. Черкашина //Сб:Аграрная политика Союзного государства: опыт, проблемы, перспективы. - 2018. - С. 131-135.

ЧЕРНЫШЕВА АНЖЕЛИКА АРУНОВНА, студент

lika.chernysheva.03@mail.ru

Юго-Западный государственный университет, г.Курск, Россия

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ РЫНКА ТРУДА В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ НОВОЙ КОРОНАВИРУСНОЙ ИНФЕКЦИИ

В статье анализируются существующие и потенциальные последствия пандемии COVID-19 для российского рынка труда на основе официальных статистических данных. Цель научной статьи заключается в выявлении проблем на рынке труда во время пандемии и поиски путей их решения. В ходе исследования рассматриваются изменения конъюнктуры рынка и применяемые правительством меры в период кризиса.

Ключевые слова: рынок труда, безработица, экономическая активность, экономический кризис, пандемия COVID-19.

Национальный рынок труда - это один из ключевых показателей, который отражает уровень экономического развития и благосостояния граждан в конкретном государстве. Кроме того, он является динамичной и изменчивой системой, которая остро реагирует на изменения, происходящие во

всех сферах общественной жизни. Поэтому, все мы могли наблюдать серьёзные преобразования, которые происходили на рынке труда в период пандемии, когда производственная активность была существенно снижена, множество людей потеряли работу или были отправлены в неоплачиваемый отпуск.

Конечно, в условиях ограничений, связанных с распространением новой коронавирусной инфекцией, наибольший ущерб понёс малый и средний бизнес, так как именно он не обладает подушкой безопасности, которая помогла бы самостоятельно пережить период кризиса. Поэтому в связи с резким сокращением предпринимательской активности, большинство работодателей были вынуждены уменьшить штат сотрудников и снизить зарплаты. Согласно опросу, который проводил банк «Открытие», 35% работодателей снизили сотрудникам зарплату в период пандемии, а каждая четвёртая компания сократила свой штат [1].

Очевидно, что одними из основных проблем в период кризиса стали безработица и обнищание населения. По данным Росстата в результате влияния ограничений, связанных с пандемией, за апрель и май число безработных возросло более чем на 1 млн человек, уровень безработицы составил 6,1% (декабрь 2020 года), а число граждан с доходом ниже прожиточного минимума увеличилось на 1,3 млн по сравнению с 2019 [2].

Как можно заметить, самые высокие темпы роста числа безработных наблюдаются с марта по май 2020, когда ограничения, связанные с пандемией, только набирали обороты. Улучшение эпидемиологической ситуации в стране позволило незначительно снизить уровень безработицы, но он всё равно остался далёк от показателей прошлого года. Из этого можно сделать вывод, что экономике необходимо немалое количество времени, чтобы вернуться в прежнее «докризисное» состояние.

В связи с непростой ситуацией в период пандемии государство принимает ряд мер, чтобы стабилизировать ситуацию на рынке труда [3].

Таблица 1- Государственные меры поддержки в период пандемии в Российской Федерации

Наименование поддержки	Меры поддержки	Содержание
Социальные меры	Увеличение максимального пособия по безработице	Максимальный размер пособия по безработице до конца 2021 года сохранится в размере 12 130 рублей.
	Продление пособия по безработице	Гражданам, у которых после 1 марта закончился период выплаты пособия по безработице, возможность получать его продлевается еще на 3 месяца в том же размере,

	Переобучение безработных	Граждане, потерявшие работу из-за эпидемии COVID-19, смогут пройти бесплатное переобучение.
Кредитные меры	Беспроцентные кредиты на зарплату	Кредиты на зарплаты сотрудникам по ставке 0% для компаний в пострадавших отраслях
	Кредиты на поддержку занятости	Кредиты на поддержку занятости по ставке 2% для социальных НКО и компаний из пострадавших отраслей
	Льготное кредитование	Расширение программ льготного кредитования по ставке 8,5% и микрокредитования для МСП
Налоговые меры	Налоговые каникулы	Компании, ведущие деятельность в пострадавших отраслях, могут получить отсрочку или рассрочку по налогам (авансовым платежам), в том числе по страховым взносам
	Освобождение ИП от налогов	Индивидуальные предприниматели из отраслей, наиболее пострадавших в связи с эпидемией коронавируса, освобождаются от налогов, сборов, страховых взносов за II квартал 2020 года
	Снижение страховых взносов	Индивидуальные предприниматели из отраслей, наиболее пострадавших в связи с эпидемией коронавируса, освобождаются от налогов, сборов, страховых взносов за II квартал 2020 года
Общие меры	Создание временных рабочих мест	Правительство выделило более 4 млрд рублей на поддержку занятости граждан
	Продление лицензий и разрешений	Продление срока действия лицензий и разрешений, истекающих с 15 марта 2020 года по 31 декабря 2021 года

Анализируя данные, представленные в таблице 1, можно сделать вывод, что государство оказывает деятельную и своевременную поддержку в период пандемии. Вышперечисленные меры должны помочь снизить уровень безработицы и сохранить зарплаты гражданам.

Примечательно, что бюджетная политика в 2021 году также будет направлена на поддержку граждан и сохранит контр-циклическую направленность, пострадавших в период пандемии[4]:

-предполагается финансирование отдельных антикризисных программ

-дополнительное финансирование обеспечение мер Общенационального плана действий, направленных на восстановление уровня занятости и доходов населения

-нормализация бюджетной политики, которая будет способствовать сохранению стабильных экономических и финансовых условий

По мнению правительства, такие меры поддержки будут способствовать восстановлению экономики после кризиса 2020 года, а также сохраняют доверие к проводимой государством макроэкономической политике.

Кроме того, нельзя не отметить, что тенденцией на рынке труда стало изменение спроса на ряд профессий. В период пандемии наибольшим спросом у работодателей пользовался медицинский персонал, курьеры, водители, специалисты в сфере ИТ. Напротив, потребность в кадрах из туристической сферы, индустрии красоты и развлечений, ресторанного бизнеса резко сократилась. Эксперты утверждают, что наиболее востребованы после кризиса 2020 года будут специалисты антикризисного управления, экономисты и финансисты, способные делать прогнозы и предлагать варианты оптимизации, а также специалисты в сфере интернет-маркетинга [5].

Надо отметить, что вынужденный переход на удалённую работу открыл перед многими специалистами широкие возможности карьерного роста. Очевидно, что эта мера способствовала трудоустройству сотрудников из регионов в компании, филиалы которых находятся только в крупных городах.

К примеру, Альфа-банк до этого года нанимал разработчиков и специалистов по данным только в пяти городах, где у него есть крупные офисы. Однако, в этом году ситуация изменилась, и две трети сотрудников организация нашла в других регионах[6].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в настоящий момент сложно спрогнозировать последствия пандемии COVID-19 для рынка труда. Однако очевидно, что грамотная политика государства поможет минимизировать негативное влияние кризиса на рынок труда и стабилизировать экономику страны в целом.

Список литературы

1. Зарплаты россиян оторвались от официальной статистики // НЕЗАВИСИМАЯ URL: https://www.ng.ru/economics/2020-09-29/1_7976_salary... (дата обращения: 10.02.2020).

2. Федеральная служба государственной статистики: официальный сайт. URL: <https://rosstat.gov.ru/> (дата обращения: 10.02.2020).

3. Правительство Российской Федерации: официальный сайт. Москва.-URL: http://government.ru/support_measures/category/social/ (дата обращения: 8.02.2020).
4. Министерство финансов: официальный сайт. URL: https://minfin.gov.ru/ru/document/?id_4=131644-osnovn.. (дата обращения: 10.02.2020).
5. Трудности перехода // RG.RU URL: <https://www.google.com/amp/s/rg.ru/amp/2020/04/29/cht..> (дата обращения: 10.02.2020).
6. Совершенно новая реальность // Forbes URL: <https://www.forbes.ru/newsroom/biznes/410525-sovershe..> (дата обращения: 8.02.2020).

ЧИЖКОВ ДМИТРИЙ ВЯЧЕСЛАВОВИЧ, студент

МАРТИНУШКИН АЛЕКСЕЙ БОРИСОВИЧ, к.э.н., доцент

ВАНЮШИНА ОКСАНА ИВАНОВНА, старший преподаватель

Рязанский государственный агротехнологический университет

имени П.А. Костычева, г. Рязань, Россия

martinyshkin@mail.ru

ПОКАЗАТЕЛИ ЧИСЛЕННОСТИ РАБОТНИКОВ В АВТОТРАНСПОРТНОМ ПРЕДПРИЯТИИ

В плане предприятия устанавливают численность каждой категории работников. План по численности работников (регламентная численность) ориентирует предприятие на повышение эффективности использования труда.

Ключевые слова: среднесписочная численность, коэффициент использования списочного состава коэффициент использования явочного состава.

Численность работников списочного состава за выходной или праздничный (нерабочий) день принимается равной списочной численности работников за предшествующий рабочий день. При наличии двух или более выходных или праздничных (нерабочих) дней подряд численность работников списочного состава за каждый из этих дней принимается равной численности работников списочного состава за рабочий день, предшествовавший выходным и праздничным (нерабочим) дням. [1, 2]

При определении среднесписочной численности работников следует иметь в виду, что не включаются в среднесписочную численность некоторые работники списочного состава:

- женщины, находящиеся в отпусках по беременности и родам, а также в дополнительных отпусках по уходу за ребенком;
- работники, обучающиеся в образовательных учреждениях и находящиеся в дополнительном отпуске без сохранения заработной платы;
- поступающие в общеобразовательные учреждения, находящиеся в отпуске без сохранения заработной платы для сдачи вступительных экзаменов;
- работники, находящиеся в отпусках по инициативе администрации без сохранения заработной платы. [3, 4]

Перечень этих групп работников содержится в инструкциях Госкомстата РФ к составлению отчетов по труду.

Лица, принятые на работу на неполный рабочий день или неполную рабочую неделю (включая лиц, переведенных на неполное рабочее время по инициативе администрации), при определении численности работников учитываются пропорционально отработанному времени. [5, 6]

Если предприятие вновь организовано и начало свою деятельность не с первого дня отчетного месяца, то при исчислении среднесписочного числа работников сумму списочных чисел также делят на полное календарное число дней отчетного месяца. Это объясняется тем, что среднесписочная численность определяется за календарный месяц, а не за период работы. [7, 8]

Например, вновь созданное автопредприятие начало работать с 24 июля. Численность работников списочного состава следующая: 24 июля — 570 чел.; 25 (суббота) — 570; 26 (воскресенье) — 570; 27 — 576; 28 — 575; 29 — 580; 30 июля — 580; 31 июля — 583 чел.

Сумма численности работников списочного состава за июль составила 4604, календарное число дней в июле 31. Среднесписочная численность работников за июль:

$$\bar{C} = \frac{4604}{31} = 149 \text{ чел.}$$

Среднесписочная численность работников за квартал и год рассчитывается таким же методом. Кроме того, она может определяться из средних месячных как средняя взвешенная по числу календарных дней каждого месяца. На практике ее вычисляют как простую арифметическую, т.к. месяцы (кроме февраля) мало отличаются один от другого числом календарных дней. Если имеются данные о среднесписочном числе работников за периоды, состоящие из неодинакового числа месяцев, то при нахождении среднесписочного числа за весь период эти средние взвешивают по числу месяцев. [9, 10]

Например, среднесписочное число рабочих предприятия за I квартал — 1450, за апрель — 1425. Среднесписочное число рабочих за период с начала года составит:

$$\bar{C} = \frac{1450 \cdot 3 + 1425 \cdot 1}{4} = 1444 \text{ чел.}$$

Для предприятий, функционировавших неполный год, среднесписочное число работников за год определяется делением суммы среднесписочных чисел за месяцы работы на полное число месяцев года, т.е. на 12. Например, предприятие организовано в августе. Среднесписочная численность рабочих следующая: август — 440, сентябрь — 1052, октябрь — 1100, ноябрь — 1120, декабрь — 1130. Среднесписочная численность за год:

$$\bar{C} = \frac{(440 + 1052 + 1100 + 1120 + 1130)}{12} = 404 \text{ чел.}$$

В аналитических целях кроме среднесписочной численности рабочих рассчитываются средневочное число и среднее число фактически работавших лиц. [11, 12]

Расчет перечисленных показателей выполнен по данным табл. 1.

Таблица 1 – Данные табельного учета за первую декаду месяца

Числа месяца	Число рабочих по списку	Из них явились та работу			Дни месяца	Число рабочих по списку	Из них явились на работу		
		всего	в т.ч.				всего	в т.ч.	
			рабо- тали	имели цело- дневные простои				рабо- тали	имели цело- дневные простои
1	420	417	417	—	6	422	416	416	
2	420	415	412	3	7	418	412	410	2
3	422	420	420	—	8	418	412	412	—
4	424	418	413	5	9	425	417	416	1
5	424	—	—	—	10	425	420	420	—

Среднее число рабочих за декаду:

— списочное:

$$\bar{C} = 4218 : 10 = 422 \text{ чел.};$$

— явочное:

$$\bar{C}_я = 3747 : 9 = 416 \text{ чел.};$$

— фактически работавших:

$$\bar{C}_р = 3736 : 9 = 415 \text{ чел.}$$

Для характеристики степени использования рабочей силы целесообразно определять коэффициент использования списочного состава рабочих как отношение явочного числа к среднему списочному числу или коэффициент использования явочного числа рабочих как отношение среднего числа фактически работавших лиц к среднему явочному числу. [13, 14]

Подобное сопоставление средней численности возможно, если предприятие работало полный календарный период. Когда предприятие работало неполный календарный период, сопоставление этих средних показателей возможно при условии определения средней списочной численности не за весь календарный период, а за дни фактической работы предприятия.

По данным табл. 1 показатели использования рабочей силы следующие:

— коэффициент использования списочного состава:

$$K_c = \frac{\bar{C}_я}{\bar{C}} = \frac{416}{422} = 0,986\%, \text{ или } 98,6\%$$

(предприятие работало неполный календарный период, поэтому среднесписочное $\bar{C} = 4794 : 9 = 422 \text{ чел.}$);

— коэффициент использования явочного состава:

$$K_я = \frac{\bar{C}_р}{\bar{C}_я} = \frac{415}{416} = 0,998, \text{ или } 99,8\%$$

Как следует из приведенных расчетов, 0,2% из числа рабочих, явившихся на работу, имели целодневные простои. Эти показатели следует сопоставлять с аналогичными показателями предыдущих периодов, что позволяет судить об изменениях в организации труда на предприятии. [15]

Список литературы

1. Qualitative assessment of passenger service / Anikin N., Terentyev V., Andreev K., Shemyakin A., Martynushkin A. // В сборнике: Journal of Physics: Conference Series. 2020. С. 012094.
2. Мартынушкин, А.Б. Анализ выполнения перевозок пассажиров автомобильным транспортом // Прогрессивные технологии и процессы: сборник научных статей 6-й Всероссийской научно-технической конф. с международным участием. – Курск: ЮЗГУ, 2019. - С. 187-192.
3. Мартынушкин, А.Б. Аспекты социально-экономической эффективности общественного автомобильного транспорта // Современные автомобильные материалы и технологии сборник статей XI Международной научно-технической конференции. – Курск: ЮЗГУ, 2019. - С. 190-194.
4. Меньшова, Е.В. Первичный учет затрат в ремонтной мастерской / Е.В. Меньшова, А.Б. Мартынушкин, М.В. Поляков // Тренды развития современного общества: управленческие, правовые, экономические и социальные аспекты: сборник научных статей 10-й Всероссийской научно-практической конференции. – Курск: ЮЗГУ, 2020. - С. 267-271.
5. Мартынушкин, А.Б. Состояние и тенденции развития отечественного машинно-тракторного парка / А.Б. Мартынушкин, Е.В. Меньшова, М.В. Поляков // Инновации в сельском хозяйстве и экологии: материалы международной научно-практической конференции. - Рязань: ИП Жуков В.Ю., 2020. – С. 300-305.
6. Экономическая сущность оборотных средств автотранспортного предприятия / Г.Н. Бакулина, А.Б. Мартынушкин, В.В. Федоскин, М.В. Поляков // Стратегия социально-экономического развития общества: управленческие, правовые, хозяйственные аспекты: сборник научных статей 10-й Международной научно-практической конференции. – Курск: ЮЗГУ, 2020. - С. 48-52.
7. Мартынушкин, А.Б. Методики оценки социально-экономического эффекта качества автотранспортного обслуживания пассажиров: сравнительный анализ // Современные автомобильные материалы и технологии: сборник статей XI Международной научно-технической конференции. – Курск: ЮЗГУ, 2019. - С. 204-208.
8. Ефремова, А.Ю. О роли формирования эффективной системы мотивации / А.Ю. Ефремова, О.В. Лозовая // Юбилейный сборник научных трудов профессорско-преподавательского состава, аспирантов, соискателей и студентов. – Рязань: РГГУ, 2011.- С. 105-110.
9. Мартынушкин, А.Б. Оперативный экономический расчет хода выполнения пассажирских автотранспортных перевозок // Современные автомобильные материалы и технологии: сборник статей XI Международной научно-технической конференции. – Курск: ЮЗГУ, 2019. - С. 213-217.
10. Мартынушкин, П.В. Экономические характеристики выполнения плана АТП по доходам / П.В. Мартынушкин, А.А. Козлов // Актуальные вопросы современной аграр-

ной экономики: Материалы межвузовской студенческой научно-практической. конференции. – Рязань: РГАТУ, 2020. – С. 75-81.

11. Социально-экономическая эффективность ИТС: анализ и оценка потенциала / С.Н. Королев, М.В. Стоян, В.В. Терентьев, А.Б. Мартынушкин, К.П. Андреев, Е.С. Дерр // Транспортное дело России. – 2020. – № 4. – С. 57-59.

12. Мартынушкин, А.Б. Механизм совершенствования структуры и функций региональных органов управления пассажирскими автотранспортными перевозками // Современные автомобильные материалы и технологии сборник статей XI Международной научно-технической конференции. – Курск: ЮЗГУ, 2019. – С. 209-213.

13. Система критериев качества, надежности, экономической эффективности сельскохозяйственной техники. Монография / А.Т. Табашников, В.Ф. Федоренко, Д.С. Букалагин и др. – М.: Российский научно-исследовательский институт информации и технико-экономических исследований по инженерно-техническому обеспечению агропромышленного комплекса, 2010. – 188 с.

14. Ванюшина, О.И. Органическое сельское хозяйство в России: особенности и перспективы развития // Актуальные вопросы развития современного общества. Сборник научных статей 9-й Международной научно-практической конференции. – Курск: ЮЗГУ, 2019. – С. 72-75.

15. Мартынушкин, А.Б. Оценка трудовых ресурсов в АПК: инновационные методы / А.Б. Мартынушкин, М.В. Поляков, Е.В. Меньшова // Инновации в сельском хозяйстве и экологии: материалы международной научно-практической конференции. – Рязань: ИП Жук В.Ю., 2020. – С. 305-309.

ЧИЖКОВ ДМИТРИЙ ВЯЧЕСЛАВОВИЧ, студент
ВАНЮШИНА ОКСАНА ИВАНОВНА, старший преподаватель
ДАНИЛЕНКО ЖАННА ВАЛЕРЬЕВНА, старший преподаватель
ГУДКОВА НАТАЛИЯ АЛЕКСАНДРОВНА, старший преподаватель
 ФГБОУ ВО Рязанский государственный агротехнологический
 университет имени П.А. Костычева, г. Рязань, Россия
 martinyshkin@mail.ru

РЕАЛИЗАЦИЯ ПРИНЦИПОВ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ В СФЕРЕ ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ ПРИ ПРОИЗВОДСТВЕ АВТОТРАНСПОРТНЫХ УСЛУГ

Характер трудовой деятельности на грузовом автомобильном транспорте обусловлен спецификой процесса производства автотранспортной продукции, создание и реализация которой осуществляется вне места размещения хозяйствующего субъекта.

Ключевые слова: принципы рыночной экономики, трудовые ресурсы, мотивация, рынок труда, уровень оплаты.

Фундаментальное отличие реализации принципов рыночной экономики в сфере трудовых отношений заключается в следующем.

1. Трудом считается любая целенаправленная деятельность человека, требующая от него затрат мысли, усилий, энергии и времени, вне зависи-

мости от области применения результата этих затрат, формы и способов организации работы. [1, 2]

2. Выросла значимость трудовых ресурсов как фактора развития производства. Возросли требования к профессионально-квалификационному уровню кадров, возникла объективная необходимость в радикальном изменении стратегии управления персоналом предприятий.

3. Изменились мотивы труда в направлении свободы волеизъявления человека в соответствии с его интересами. Работать в любой сфере экономики и общественной жизни действительно становится внутренней потребностью человека. В то же время в условиях рыночной экономики в отличие от государственно-административной системы управления рабочая сила является товаром и соответственно акт купли-продажи реализуется с учетом интересов как работника, так и работодателя. В этих условиях усиливается мотивация труда, связанная с определенным уровнем заработной платы как компенсацией затраченных усилий. [3, 4]

4. Сформировался свободный рынок труда и соответствующих трудовых ресурсов. Конкурентная среда рынка автотранспортных услуг, характеризующаяся сотнями тысяч хозяйствующих субъектов различной формы собственности и системы управления, обусловила создание профессионального рынка трудовых ресурсов автотранспортной деятельности. При этом принципиальное отличие от экономики нерыночного типа заключается в исключении явного и неявного принуждения к труду, т. е. воздействия на работников автотранспортной специальности с целью заставить их работать в указанном месте и определенным образом. [5, 6]

5. Существенно расширились права хозяйствующих субъектов в сфере формирования эффективных (с точки зрения бизнеса) систем оплаты работников предприятий за счет использования собственных и заемных финансовых ресурсов.

6. Уровень оплаты труда наемных работников в условиях рынка труда определяется с учетом:

- квалификации, способности и ответственности работника;
- эффективности бизнеса хозяйствующего субъекта;
- предложения рынка трудовых ресурсов в сегменте соответствующего вида деятельности народного хозяйства;
- спроса хозяйствующих субъектов в определенной профессионально-квалификационной номенклатуре трудовых ресурсов и соответствующих специальностей. [7, 8]

7. Кардинально изменилась система миграции трудовых ресурсов и реализации концепции занятости: занятость носит добровольный характер, рынок труда приобрел гибкость, а трудовые ресурсы — мобильность, существуют естественная безработица, необходимость социального партнерства и регулируемости рынка труда.

8. Трудовые отношения носят контрактный характер и основаны на заключении коллективных договоров между трудовым коллективом и адми-

нистрацией, уставных документах (раздел «Трудовые отношения») и персональных контрактах, заключаемых между работником и работодателем. [9, 10]

9. Роль государства в условиях рыночной экономики концентрировалась в сфере государственного регулирования рынка труда в направлениях:

- формирования нормативно-законодательной базы функционирования рынка труда и трудовых ресурсов (Конституция Российской Федерации, Трудовой кодекс Российской Федерации (ТК РФ));
- правового обеспечения гармонизации отношений работников, работодателей и собственников предприятий;
- гарантированности минимального уровня оплаты труда, контроля нормативных условий режимов труда и отдыха;
- обеспечения социальной защиты наиболее уязвимых и слабоконкурентоспособных категорий работников; [11, 12]
- разработки превентивных (предупреждающих) мер по снижению социальной напряженности в обществе;
- разработки и финансирования федеральных и региональных программ регулирования занятости, создания рабочих мест, реализации государственной миграционной политики.

Характер трудовой деятельности на грузовом автомобильном транспорте обусловлен спецификой процесса производства автотранспортной продукции, создание и реализация которой осуществляется вне места размещения предприятия. Эта особенность производства определяет следующие особенности труда основной рабочей категории работников автомобильного транспорта — водителей:

- осуществление основной работы водителей вне предприятий, что усложняет ее организационный и технологический контроль; [13, 14]
- существенное влияние внешних факторов автотранспортной деятельности на условия и эффективность труда водителей и, в конечном счете, на результативность автотранспортного бизнеса;
- повышенный уровень требований к водителям по обеспечению дорожно-транспортной безопасности перевозок грузов;
- возложение материальной ответственности на водителей за сохранность грузов, особенно ценных, в процессе доставки грузополучателю; [15]
- повышенная опасность рабочего места водителей.

Список литературы

1. Qualitative assessment of passenger service / Anikin N., Terentyev V., Andreev K., Shemyakin A., Martynushkin A. // В сборнике: Journal of Physics: Conference Series. 2020. С. 012094.
2. Мартынушкин, А.Б. Анализ выполнения перевозок пассажиров автомобильным транспортом // Прогрессивные технологии и процессы: сборник научных статей 6-й Всероссийской научно-технической конф. с международным участием. – Курск: ЮЗГУ, 2019. - С. 187-192.
3. Мартынушкин, А.Б. Аспекты социально-экономической эффективности общественного автомобильного транспорта // Современные автомобильные материалы и тех-

нологии сборник статей XI Международной научно-технической конференции. – Курск: ЮЗГУ, 2019. - С. 190-194.

4. Меньшова, Е.В. Первичный учет затрат в ремонтной мастерской / Е.В. Меньшова, А.Б. Мартынушкин, М.В. Поляков // Тренды развития современного общества: управленческие, правовые, экономические и социальные аспекты: сборник научных статей 10-й Всероссийской научно-практической конференции. – Курск: ЮЗГУ, 2020. - С. 267-271.

5. Мартынушкин, А.Б. Состояние и тенденции развития отечественного машинно-тракторного парка / А.Б. Мартынушкин, Е.В. Меньшова, М.В. Поляков // Инновации в сельском хозяйстве и экологии: материалы международной научно-практической конференции. - Рязань: ИП Жуков В.Ю., 2020. - С. 300-305.

6. Экономическая сущность оборотных средств автотранспортного предприятия / Г.Н. Бакулина, А.Б. Мартынушкин, В.В. Федоскин, М.В. Поляков // Стратегия социально-экономического развития общества: управленческие, правовые, хозяйственные аспекты: сборник научных статей 10-й Международной научно-практической конференции. – Курск: ЮЗГУ, 2020. - С. 48-52.

7. Мартынушкин, А.Б. Методики оценки социально-экономического эффекта качества автотранспортного обслуживания пассажиров: сравнительный анализ // Современные автомобильные материалы и технологии: сборник статей XI Международной научно-технической конференции. – Курск: ЮЗГУ, 2019. - С. 204-208.

8. Ефремова, А.Ю. О роли формирования эффективной системы мотивации / А.Ю. Ефремова, О.В. Лозовая // Юбилейный сборник научных трудов профессорско-преподавательского состава, аспирантов, соискателей и студентов. – Рязань: РГГУ, 2011. - С. 105-110.

9. Мартынушкин, А.Б. Оперативный экономический расчет хода выполнения пассажирских автотранспортных перевозок // Современные автомобильные материалы и технологии: сборник статей XI Международной научно-технической конференции. – Курск: ЮЗГУ, 2019. - С. 213-217.

10. Мартынушкин, П.В. Экономические характеристики выполнения плана АТП по доходам / П.В. Мартынушкин, А.А. Козлов // Актуальные вопросы современной аграрной экономики: Материалы межвузовской студенческой научно-практической конференции. – Рязань: РГГУ, 2020. - С. 75-81.

11. Социально-экономическая эффективность ИТС: анализ и оценка потенциала / С.Н. Королев, М.В. Стоян, В.В. Терентьев, А.Б. Мартынушкин, К.П. Андреев, Е.С. Дерр // Транспортное дело России. - 2020. - № 4. - С. 57-59.

12. Мартынушкин, А.Б. Механизм совершенствования структуры и функций региональных органов управления пассажирскими автотранспортными перевозками // Современные автомобильные материалы и технологии сборник статей XI Международной научно-технической конференции. – Курск: ЮЗГУ, 2019. - С. 209-213.

13. Мартынушкин, А.Б. Направления технической и технологической модернизации российского аграрного производства // Техническое обеспечение сельского хозяйства - 2019. - № 1(1). - С. 175-180.

14. Ванюшина, О.И. Органическое сельское хозяйство в России: особенности и перспективы развития // Актуальные вопросы развития современного общества. Сборник научных статей 9-й Международной научно-практической конференции. – Курск: ЮЗГУ, 2019. – С. 72-75.

15. Мартынушкин, А.Б. Оценка трудовых ресурсов в АПК: инновационные методы / А.Б. Мартынушкин, М.В. Поляков, Е.В. Меньшова // Инновации в сельском хозяйстве и экологии: материалы международной научно-практической конференции. - Рязань: ИП Жуков В.Ю., 2020. – С. 305-309.

ЧИЖКОВ ДМИТРИЙ ВЯЧЕСЛАВОВИЧ, студент
ФЕДОСКИНА ИРИНА ВАДИМОВНА, к.э.н., доцент
ДАНИЛЕНКО ЖАННА ВАЛЕРЬЕВНА, старший преподаватель
 Рязанский государственный агротехнологический университет
 имени П.А. Костычева, г. Рязань, Россия
 martinyshkin@mail.ru

СПЕЦИФИКА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ НА АВТОМОБИЛЬНОМ ТРАНСПОРТЕ: ОСНОВЫ НОРМИРОВАНИЯ

Основная цель управления оборотным капиталом основывается на всестороннем исследовании его объема и состава, состояния его элементов, процесса движения и обновления, выявления факторов повышения эффективности использования.

Ключевые слова: уровень ликвидности оборотного капитала, норматив оборотных средств, нормирование производственных запасов, расчетный уровень.

Характеризуя состояние оборотного капитала, необходимо одновременно рассмотреть возможности предприятия выполнять свои краткосрочные обязательства. Это связано с уровнем ликвидности оборотного капитала, который характеризуется: коэффициентом текущей ликвидности (или покрытия); коэффициентом быстрой ликвидности (или промежуточной ликвидности); коэффициентом абсолютной ликвидности.

Коэффициент текущей ликвидности — это отношение стоимости всего оборотного капитала к сумме краткосрочных обязательств предприятия. Условное нормальное значение его варьирует в пределах от 1,5 до 2, а разумный рост рассматривается как благоприятная тенденция. [1, 2]

Коэффициент быстрой ликвидности — это отношение денежных средств, ценных бумаг, дебиторской задолженности и прочих оборотных активов к сумме краткосрочных обязательств предприятия. Нормальное значение этого показателя находится в пределах 0,8 – 1,0.

Коэффициент абсолютной ликвидности — это отношение суммы денежных средств и ценных бумаг к величине краткосрочных обязательств предприятия. Нормальное значение этого показателя 0,2 – 0,25.

Нормативом оборотных средств называется размер денежных средств, необходимых для обеспечения бесперебойной автотранспортной деятельности хозяйствующих субъектов. [3, 4]

При нормировании производственных запасов определяют текущий и страховой уровни запасов. Текущий запас материальных ресурсов необходим для обеспечения равномерной работы в период между заказом (выставлением счета на поставку) и получением продукции на склад автотранспортного предприятия. Принимая во внимание равномерный харак-

тер расходования материальных ресурсов из запасов, текущий уровень (в днях) принимают равным половине интервала между поставками. Для учета отклонений в процессе доставки материальных ресурсов рассчитывают дополнительно страховой запас, равный половине текущего запаса. При этом средняя продолжительность интервала между поставками определяется в соответствии с контрактами на поставку продукции. [5, 6]

Таблица 1 – График (месячный) поставок запасных частей

Дата поставки	Интервал поставки I_k , дни	Объем поставки Q_k	$I_k \cdot Q_k$
1	—	—	—
10	9	10	90
17	7	12	84
23	6	8	48
27	4	6	24
—	—	36	246

Например, поставки запасных частей определенной номенклатуры характеризуются следующим графиком (табл. 1).

В условиях, определяемых представленным графиком, необходимо определить значение норматива оборотных средств. Расчет производят, вычисляя в определенном порядке необходимые величины. [7, 8]

Средний интервал (I) определяется как средневзвешенная величина конкретного интервала (I_k) с соответствующим объемом поставки (Q_k):

$$I = \frac{\sum_k I_k \cdot Q_k}{\sum_k Q_k} = \frac{246}{36} = 6,8 \text{ дня}.$$

Текущий запас устанавливается следующим:

$$Z_m = \frac{I}{2} = 3,4 \approx 4 \text{ дня}.$$

Тогда страховой запас составит:

$$Z_c = \frac{Z_m}{2} = 2 \text{ дня}.$$

Итого нормативный уровень производственных запасов определен как сумма текущего и страхового запасов в размере 6 дней. [9, 10]

Далее осуществляют расчет дневного расхода конкретного вида материальных ресурсов ($P_{\text{дн}}$) по объему потребления ($P_{\text{год}}$) и длительности календарного периода (D_k):

$$P_{\text{дн}} = \frac{P_{\text{год}}}{D_k},$$

где $P_{\text{год}}$ — объем потребления материальных ресурсов за год;
 D_k — число календарных дней. [11, 12]

На основе рассчитанных величин норматива запаса (в днях) и дневного расхода материального ресурса устанавливают расчетный уровень норматива оборотных средств конкретного наименования материального ресурса:

$$OC_n = (Z_m + Z_c) \cdot P_{\text{дн}}.$$

Норматив оборотных средств определяется по каждому наименованию материально-технических ресурсов, необходимых для эксплуатации автотранспортных средств и содержания производственно-технической базы предприятия. [13, 14]

Расчет норматива оборотных средств должен учитывать, как интенсивность потребления материально-технических ресурсов, так и периодичность (интервал) их поступления на склад автотранспортного предприятия. При этом избыток оборотных средств, отвлекаемых из денежного оборота хозяйствующего субъекта, приводит к их иммобилизации, соответственно росту затрат на хранение материально-технических ресурсов и, в конечном итоге, к увеличению себестоимости перевозок грузов. Недостаток оборотных средств приводит к вынужденным простоям, потере работоспособности автомобильного парка и срыву выполнения обязательств перед заказчиками АТУ. [15]

Список литературы

1. Меньшова, Е.В. Первичный учет затрат в ремонтной мастерской / Е.В. Меньшова, А.Б. Мартынушкин, М.В. Поляков // Тренды развития современного общества: управленческие, правовые, экономические и социальные аспекты: сборник научных статей 10-й Всероссийской научно-практической конференции. – Курск: ЮЗГУ, 2020. - С. 267-271.
2. Мартынушкин, А.Б. Направления технической и технологической модернизации российского аграрного производства // Техническое обеспечение сельского хозяйства - 2019. - № 1(1). - С. 175-180.
3. Qualitative assessment of passenger service / Anikin N., Terentyev V., Andreev K., Shemyakin A., Martynushkin A. // В сборнике: Journal of Physics: Conference Series. 2020. С. 012094.
4. Мартынушкин, А.Б. Состояние и тенденции развития отечественного машинно-тракторного парка / А.Б. Мартынушкин, Е.В. Меньшова, М.В. Поляков // Инновации в сельском хозяйстве и экологии: материалы международной научно-практической конференции. - Рязань: ИП Жуков В.Ю., 2020. – С. 300-305.

5. Мартынушкин, А.Б. Государственное регулирование и поддержка как обязательные факторы развития экономики сельского хозяйства России // Инновационные тенденции развития российской науки: материалы IV Международной научно-практической конференции молодых ученых. - Красноярск: КрасГАУ, 2011. - С. 260-262.
6. Экономическая сущность оборотных средств автотранспортного предприятия / Г.Н. Бакулина, А.Б. Мартынушкин, В.В. Федоскин, М.В. Поляков // Стратегия социально-экономического развития общества: управленческие, правовые, хозяйственные аспекты: сборник научных статей 10-й Международной научно-практической конференции. – Курск: ЮЗГУ, 2020. - С. 48-52.
7. Мартынушкин, А.Б. Анализ выполнения перевозок пассажиров автомобильным транспортом // Прогрессивные технологии и процессы: сборник научных статей 6-й Всероссийской научно-технической конфер. с международным участием. – Курск: ЮЗГУ, 2019. - С. 187-192.
8. Мартынушкин, А.Б. Аспекты социально-экономической эффективности общественного автомобильного транспорта // Современные автомобильные материалы и технологии: сборник статей XI Международной научно-техн. конфер. – Курск: ЮЗГУ, 2019. - С. 190-194.
9. Экономическая эффективность деятельности автотранспортного комплекса. Характеристика и анализ состояния транспорта Рязанской области: Учебное пособие / Н.В. Бышов, С.Н. Борячев, Г.К. Ремболович, Г.Н. Бакулина, А.В. Шемякин, А.Б. Мартынушкин, В.С. Конкина, И.В. Федоскина, К.П. Андреев, В.В. Терентьев. – Рязань: Полиграфический центр «PRINT 62», 2020. – 276 с.
10. Мартынушкин, А.Б. Оценка трудовых ресурсов в АПК: инновационные методы / А.Б. Мартынушкин, М.В. Поляков, Е.В. Меньшова // Инновации в сельском хозяйстве и экологии: материалы международной научно-практической конференции. - Рязань: ИП Жуков В.Ю., 2020. – С. 305-309.
11. Мартынушкин, А.Б. Методики оценки социально-экономического эффекта качества автотранспортного обслуживания пассажиров: сравнительный анализ // Современные автомобильные материалы и технологии: сборник статей XI Международной научно-технической конференции. – Курск: ЮЗГУ, 2019. - С. 204-208.
12. Мартынушкин, А.Б. Оперативный экономический расчет хода выполнения пассажирских автотранспортных перевозок // Современные автомобильные материалы и технологии: сборник статей XI Международной научно-техн. конфер. – Курск: ЮЗГУ, 2019. - С. 213-217.
13. Социально-экономическая эффективность ИТС: анализ и оценка потенциала / С.Н. Королев, М.В. Стоян, В.В. Терентьев, А.Б. Мартынушкин, К.П. Андреев, Е.С. Дерр // Транспортное дело России. - 2020. - № 4. - С. 57-59.
14. Мартынушкин, А.Б. Совершенствование управления как главного фактора развития экономического потенциала сельских территорий // Теория и практика эффективности государственного и муниципального управления: сборник трудов конфер. – Курск: ЮЗГУ, 2019. – С. 231-234.
15. Мартынушкин, А.Б. Механизм совершенствования структуры и функций региональных органов управления пассажирскими автотранспортными перевозками // Современные автомобильные материалы и технологии: сборник статей XI Международной научно-технической конференции. – Курск: ЮЗГУ, 2019. - С. 209-213.

ШАНКОВА МАРИЯ ВИТАЛЬЕВНА, студент

Научный руководитель

ТЕКУЧЕВ ВЛАДИМИР ВАСИЛЬЕВИЧ, д.э.н., профессор
 vtukuchev50@gmail.com

Рязанский государственный агротехнологический университет
 имени П.А. Костычева, Россия

ИНФОРМАЦИОННАЯ БАЗА АНАЛИЗА РЫНКА ТРУДА

В статье приводятся основные категории, использующиеся при проведении анализа рынка труда, их группировки описывается информационная база анализа рынка труда, особенности ее формирования, методы расчета показателей рынка труда.

Ключевые слова: Занятость, безработица, трудовые ресурсы, экономически активное население, рынок труда.

Рынок труда является источником трудовых ресурсов для хозяйствующих субъектов, и от его состояния напрямую зависит эффективность и устойчивость их функционирования [1,2,3,4].

В настоящее время на рынке труда происходят кардинальные изменения, связанные с информатизацией всех сфер деятельности предприятий [5,6,7,8]. Условия цифровой экономики вносят свои коррективы и в функционирование рынка труда – создаются новые рабочие места, возникают новые профессии, снижается потребность в труде, который легко может быть автоматизирован [9,10,11]. Меняются и требования, которые предъявляет работодатель к работнику в сфере цифровой грамотности, компетентности, уровню образования [12,13,14,15].

При исследовании рынка труда принято выделять такие категории населения, как: «занятые», «безработные», «экономически активное население» (ЭАН или «рабочая сила»), «экономически неактивное население» (ЭНН или «лица, не входящие в состав рабочей силы»). Население при этом рассматривается в возрасте от 15 до 72 лет. Но при этом численность трудовых ресурсов определяется не только на основе численности трудоспособного населения в трудоспособном возрасте, но также туда входит число работающих лиц старше трудоспособного возраста.

Основой для расчёта трудовых ресурсов является группировка населения по возрасту. Выделяют 3 возрастных группы населения.

1) Трудоспособный (рабочий) возраст – это женщины 16-55,5 лет (включительно), мужчины 16-65,5 лет (включительно).

2) Моложе трудоспособного возраста от 0 –15 лет.

3) Старше трудоспособного возраста (лица пенсионного возраста) — это женщины 55,5 лет и старше, мужчины 60,5 лет и старше.

Среди лиц трудоспособного возраста по признаку состояния здоровья различают две группы населения: трудоспособные и нетрудоспособные. Трудоспособными признаются все лица, способные трудиться.

В группу нетрудоспособных включаются: неработающие инвалиды I и II групп рабочего возраста, неработающие пенсионеры трудоспособного возраста, получающие пенсию на льготных условиях.

Главной характеристикой рынка труда, обеспечивающая предприятия трудоспособными лицами, является экономически активное население (рабочая сила) – это лица, обеспечивающие предложение рабочей силы, т.е. это сумма занятых и безработных.

Для расчета численности трудовых ресурсов пользуются два метода:

1. Демографический – формирует трудовые ресурсы по источникам возникновения.

К источникам формирования трудовых ресурсов можно отнести: рабочую силу, а также младше или старше трудоспособного возраста (пенсионеры, подростки).

Количество населения в трудоспособном возрасте определяется исходя из численности постоянного населения в трудоспособном возрасте, из которой отнимается нетрудоспособное население в трудоспособном возрасте. Численность фактически работающих лиц старших возрастов и подростков рассчитывается на основе данных выборочных обследований по проблемам занятости.

2. Экономический – анализирует трудовые ресурсы по фактической занятости.

Трудовые ресурсы разделяются на две категории: экономически активное и экономически неактивное население. Единицами наблюдения являются частные домохозяйства; объектами наблюдения – лица в возрасте от 15 до 72 лет, члены этих домашних хозяйств.

Для характеристики качественного состава трудовых ресурсов применяют ряд группировок:

- 1) по уровню образования;
- 2) по квалификационному составу;
- 3) по занятиям и профессиям;
- 4) по степени использования в экономике (занятые и незанятые);
- 5) по сферам деятельности (производство товаров и оказание услуг) и др.

Основными источниками информации для статистики рынка труда служат:

- статистическая информация служб занятости, формирующая информацию о гражданах, обратившихся к ним в поисках работы, об их трудоустройстве, временной незанятости и безработице;
- отчётность предприятий (о численности занятых);
- переписи населения;
- выборочные исследования населения по проблемам занятости, проводимые статистическими органами РФ для анализа численности и состава занятых и безработных, длительности и выявления оснований для отсутст-

вия у лиц работы, уровня экономической активности и безработицы и их динамики;

- данные органов миграционной службы о численности иностранных граждан, занятых в экономике России.

В Российской Федерации для анализа количества занятых в течение отчетного года используются показатели текущей информации по труду:

- форма 1-Т «Сведения о численности и заработной плате работников по видам деятельности» (годовая),
- форма унифицированной отчетности № П-4 «Сведения о численности, заработной плате и движении работников» (месячная — со среднесписочной численностью более 15 человек, квартальная — со среднесписочной численностью до 15 человек).

Численность занятых для малых организаций возможно получить из квартального единовременного отчета № ПМ «Об основных показателях деятельности малого предприятия». Исследование состава занятых по отраслям и предприятиям, секторам экономики происходит с помощью баланса трудовых ресурсов, сформированного на середину, конец года и в среднем за год.

Таким образом, для правильного и своевременного анализа состояния и динамики рынка труда важное значение имеет методология расчета показателей и качество формирования информационной базы, источниками которой являются сами субъекты рынка труда.

Список литературы

1. Текучев, В.В. Проблемы обеспечения устойчивого социально-экономического развития сельских территорий [Текст] / В.В. Текучев, Л.В. Черкашина, Л.А. Морозова // Сб: Комплексный подход к научно-техническому обеспечению сельского хозяйства. - 2019. - С. 743-748.
2. Черкашина, Л.В. Совершенствование системы управления региональной занятостью в целях устойчивого развития [Текст] // В сборнике: Устойчивое развитие социально-экономических систем: наука и практика материалы III международной научно-практической конференции. - 2016. - С. - 643-647.
3. Организационно-экономические аспекты формирования механизма управления устойчивым развитием муниципального образования: монография [Текст] / Черкашина Л.В., Курочкина Е.Н., Кострова Ю.Б., Поляков М.В., Седова Н.Н.; под ред. Ю.Б. Костровой. – Рязань, 2015. – 223 с.
4. Черкашина, Л.В. Социальное проектирование как инструмент повышения устойчивости развития муниципальных образований [Текст] / Л. В. Черкашина // Журнал гуманитарных наук. - 2016. - № 4 (16). С. 81-85.
5. Черкашина, Л.В. Информационные системы в управлении кадрами на предприятиях АПК [Текст] / Л.В. Черкашина, Л.А. Морозова // Сб: Совершенствование системы подготовки и дополнительного профессионального образования кадров для агропромышленного комплекса. - 2017. - С. 300-304.
6. Морозова, Л.А. Информационное обеспечение систем поддержки принятия решений в АПК [Текст] / Л.А. Морозова, Л.В. Черкашина. // Сб.: Инновационное научно-образовательное обеспечение агропромышленного комплекса. – 2018. – С. 365-371.
7. Шашкова, И.Г. Использование информационных технологий экспертных систем в АПК [Текст] / И.Г. Шашкова, В.В. Текучев, Л.А. Морозова, Л.В. Черкашина, Е.И.

Ягодкина // Сб: Приоритетные направления научно-технологического развития агропромышленного комплекса России. - 2019. - С. 421-426.

8. Текучев, В.В. Информационно-консультационное обеспечение аналитической работы на предприятиях АПК [Текст] / В.В.Текучев, Л.В. Черкашина // Сб: Инновационное научно-образовательное обеспечение агропромышленного комплекса. - 2018. - С. 401-406.

9. Черкашина, Л.В. Проблемы формирования цифровой экономики на региональном уровне [Текст] / Л.В. Черкашина, Л.А. Морозова //Сб: Аграрная наука - сельскому хозяйству. - 2019. - С. 80-82.

10. Черкашина, Л.В. Роботизация в АПК: тенденции и перспективы [Текст] / Л.А. Морозова, Л.В. Черкашина. // Сб.:Аграрная наука - сельскому хозяйству. - 2020. - С. 92-93.

11. Черкашина, Л.В. Цифровая экономика региона [Текст] / Л.В. Черкашина, Л.А. Морозова // Сб: Приоритетные направления научно-технологического развития агропромышленного комплекса России. - 2019. - С. 408-412.

12. Хопина, В.А. Развитие цифровых навыков населения в условиях цифровой экономики [Текст] / В.А. Хопина, Л.В. Черкашина // Сб.:Молодежь и наука: шаг к успеху. - 2020. - С. 188-190.

13. Черкашина, Л.В. Критерии для оценки профессиональной пригодности [Текст]/Л.В. Черкашина// Сб.: Донецкие чтения 2020: образование, наука, инновации, культура и вызовы современности. - 2020. - С. 252-254.

14. Черкашина, Л.В. Инновационные цифровые технологии в системе высшего образования [Текст] / Л.В. Черкашина //Сб:Аграрная политика Союзного государства: опыт, проблемы, перспективы. - 2018. - С. 131-135.

15. Черкашина Л.В. Современные дистанционные образовательные технологии [Текст]/Л.В. Черкашина// Сб.: Современные проблемы профессионального образования: опыт и пути решения. - 2018. - С. 1017-1020.

ШЕРМУХАМЕДОВ БОБУР АББАСОВИЧ, соискатель Ph.D,

Ташкентский финансовый институт

ХУСАНОВШОХРУХ САЛИМ УГЛИ, соискатель Ph.D.

Самаркандский государственный институт экономики и сервиса

ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА: РАЗВИТИЕ ПЛАТЁЖНЫХ ТЕРМИНАЛОВ И БАНКОМАТОВ В РЕСПУБЛИКЕ УЗБЕКИСТАН

В цифровой экономике активное проникновение услуг мобильной связи и бум на рынке потребительского кредитования привели к тому, что миллионы потребителей имеют потребность ежемесячной оплаты услуг. Платежные терминалы предназначены для продажи товаров и услуг в автоматическом режиме. Как известно, терминалы приема платежей представляют собой аппаратно-программные комплексы, позволяющие принимать платежи от клиентов в автоматическом режиме.

Продажа товаров и услуг через платежные терминалы давно пользуется популярностью на западе. В США насчитывается более 7 млн. платежных терминалов, а в ЕС их около 8 млн. в России платежные терминалы начали

появляться в середине 90-х годов. Доходы каждого платежного терминала тем выше, чем большее количество услуг можно оплачивать с помощью конкретного аппарата, поэтому, многие платежные киоски и банкоматы позволяют гражданам оплачивать не только услуги сотовой связи, но и услуги провайдеров Интернет, а также осуществлять коммунальные платежи и оплачивать государственные услуги и т.д. Для удаленного управления и связи с организатором платежей в платежных терминалах используется GPRS каналы связи. На настоящее время услуги передачи данных по технологии GPRS предоставляют все операторы сотовой связи. Рынок банковского самообслуживания Узбекистана активно меняется, банкоматы были в Узбекистане большой редкостью. Устройства самообслуживания начали активно заполнять рынок только два года назад, но даже сегодня в стране ощущается острая нехватка банкоматов. Так, на 34 млн. населения Узбекистана приходится более 12,455 банкоматов, причем распределены они по стране неравномерно: основное количество банкоматов сосредоточено в крупнейших городах. В среднем в большинстве стран мира считается, что достаточно 1 банкомата на 1000-3000 человек. Это значит, что для того, чтобы полностью закрыть потребность населения Узбекистана в устройствах самообслуживания, в стране должно быть порядка 20-36 тыс. банкоматов.

Сейчас в стране работает два процессинговых центра. Один из них – Единый общереспубликанский процессинговый центр “Uzcard” для маршрутизации транзакций использует решение TransLink.iQ, разработанное литовской компанией ASHBURN International, входящей в группу предприятий PenkiKontinentai, что позволило Единому общереспубликанскому процессинговому центру (ЕОПЦ) обеспечить прием карт разных платежных систем на терминалах и банкоматах, а также – доставку транзакций в разные банки а также на сайте <https://online.uzcard.uz/> имеется возможность заказать карту различных модификаций как кобрендинговые карты расщотрки, кобейджинговыеUnionpay и MIR, дебетовыеUzcard, с доставкой на дом.

А второй процессинговый центр ООО «Национальный межбанковский процессинговый центр “HUMO” для маршрутизации транзакций использует решение от Tieto, разработанное Латвийской компанией. Что позволило “HUMO” обеспечить прием карт разных платежных систем на терминалах и банкоматах, а также – доставку транзакций в разные банки.

С ростом платежеспособности населения, растет потребность в сервисах, обеспечивающих оплату различных услуг и товаров, что открывает огромные возможности для платежных терминалов и банкоматов. Ситуация на рынке складывается так, что с появлением значительного количества новых игроков и усилением конкурентной борьбы, возникает необходимость расширения списка предоставляемых услуг. Уже сейчас на рынке реализованы большинство из таких сервисов: киосков, как погашение потребительских кредитов, оплата междугородней связи, пополнение бан-

ковских счетов, бронирование и продажа билетов, оплата коммунальных услуг, продажа сотового контента (различные мелодии, картинки, игры), печать фотографий с мобильного телефона через Bluetooth, и др. Как альтернативу развития сетям моментальной оплаты в будущем рассматривают универсальную систему оплаты услуг через Интернет с использованием пластиковых карт. Преимущества данной системы перед терминалами самообслуживания состоит в отсутствии комиссии по основным операторам услуг и возможностью быстро и не выходя из офиса или квартиры осуществить необходимые платежи. Данный вид услуг будет активно развиваться и составит конкуренцию владельцам терминальных сетей. Количество пользователей услугами платежных Интернет-систем будет зависеть от общего развития системы оплаты товаров и услуг через платежные карты. Лидирующее положение среди существующих платежных систем занимают системы на основе пластиковых карт и прежде всего кредитных карт. Большинство транзакций в Интернете совершаются с использованием именно этого вида платежа. Одна из основных функций пластиковой карты - обеспечение идентификации Использующего ее лица как субъекта платежной системы. Гарантом выполнения платежных обязательств, возникающих в процессе обслуживания пластиковых карт, является выпустивший их банк-эмитент. Поэтому карты на протяжении всего срока действия остаются собственностью банка, а клиенты, как держатели карт получают их лишь в пользование.

ШЕРМУХАМЕДОВ ОЙБЕК АББАСОВИЧ, свободный соискатель
Ташкентский экономический университет

ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ

Современная экономика отличается наличием качественного человеческого капитала, включающего в себя высококвалифицированную рабочую силу, без которой невозможна разработка новых технологий в масштабе отдельных компаний, стран, отраслей и его формирование является актуальной проблемой. В статье рассматриваются вопросы развития человеческого капитала в условиях цифровой экономики.

Ключевые слова; рабочая сила, инновационные технологии, система образования, цифровая экономика, новые профессии.

Активным развитием инновационных технологий, таких как блокчейн, искусственный интеллект и облачные сервисы, цифровая экономика началась 21 век. Обеспечение технологического и экономического прорыва невозможно без решения таких задач как рост уровня развития человеческого капитала. В их решении важное место принадлежит системе образо-

вания, организациям, работодателям и государственным органам управления.

Факторы удовлетворенности работой в отрыве от экстенсивного фактора это оплата труда, так как он имеет определяющее значение в работников. Какие факторы, помимо материальных, имеют определяющее значение для сотрудников в тех или иных организациях.

Разделив факторы, важные для удовлетворенности сотрудников организации трудом необходимо рассматривать не только индивидуально-личностные, но те специальности, которые необходимо организациям в цифровой экономике. Это особенно актуально в настоящее время, Цифровая экономика формируется с ориентацией на потребителя, места реализации и цены, которая должна соответствовать качеству предоставляемой услуги. Сегодня мир находится на пути перехода на этап постиндустриальной цифровой экономики. Главным ресурсом станет информация, торговые площадки в Интернете. Создание условий для формирования рынка труда квалифицированными и конкурентоспособными кадрами цифровой экономики через трансформацию всех уровней систем образования, внедрения программ переобучения в компаниях и ведомствах чрезвычайно важна. Развитие человеческого капитала, качество рабочей силы в условиях цифровой экономики требует не только увеличения финансирования всех направлений экономики. В настоящее время проблема определения спроса на специалистов на рынке труда и потребность организаций в работниках становится приоритетной, так как от решения кадровых вопросов зависит развитие экономики в целом и реализация планов развития организаций в условиях цифровой экономики. Проведенный анализ дисбаланса на рынке труда и образования под углом зрения согласованности их интересов необходимо разработать подход к выявлению несоответствия спроса и предложения.

Система образования осуществляет воспроизводство наиболее важной составляющей трудовых ресурсов региона – специалистов высшей квалификации, которые в дальнейшем занимают позиции руководителей высшего и среднего звена предприятий и становятся эффективными предпринимателями, формируя, тем самым, запрос системе образования уже в качестве работодателей.

Сектора связанные с цифровыми технологиями, показывают больший прирост рабочей силы, чем мировая экономика в целом. Государственные инициативы и аналитические материалы по цифровой экономике в таких странах, как США, Великобритания и Германия, указывают на необходимость появления новых специалистов, чтобы удовлетворить растущий спрос в этой сфере. Одной из самых развитых в цифровом отношении стран Европы и мира является Великобритания. Британское правительство выделяет ряд перспективных технологий, которые считает стратегически важными для развития экономики, и заявляет о намерении выделиться в лидеры в этих сферах, особо отмечая блокчейн и 5G-связь.

Специалисты по искусственному интеллекту, машинному обучению, анализу и обработке данных являются самыми востребованными в Узбекистане. Спрос есть также на разработчиков программного обеспечения и приложений, специалистов по работе с клиентами в оптовой торговле и на производстве.

Новые профессии для наземного транспорта как оператор автоматизированных транспортных систем, специалист, управляющий обслуживанием беспилотных и роботизированных наземных транспортных систем, конфигурацией компьютерных программ для роботизированных транспортных средств, оператор кросс-логистики профессионал, в компетенции которого входят подбор оптимального способа доставки грузов и перемещения людей, профессионал, в компетенции которого входят подбор оптимального способа доставки грузов и перемещения людей различными видами транспорта, контроль и отладка движения потоков через сеть разных видов транспорта, мониторинг проходимости транспортных узлов, перераспределение потоков транспортных сетей, проектировщик интермодальных транспортных узлов разрабатывает проекты по системам пересадки с одного вида транспорта на другой, рассчитывает их пропускную способность (для грузов и пассажиров), износостойкость и оценивает потенциал их развития. Всемирном экономическом форуме в Давосе отмечается взрывной характер начавшихся изменений, и это означает, что у людей будет очень мало времени на адаптацию к новым требованиям [2]. Особенно необходимыми для будущей рабочей силы называют информационные технологии, которыми должны владеть не только избранные специалисты, а широкие группы трудящихся разных профессий. Этот процесс назван «обновлением квалификации». В целях дальнейшего совершенствования системы государственного управления, создания условий для внедрения и развития цифровой экономики, улучшения инвестиционной среды, а также реализации Стратегии действий по пяти приоритетным направлениям развития Республики Узбекистан в 2017-2021 годах согласно Постановлению Президента Республики Узбекистан № 3832 от 3 июля 2018 года «О мерах по развитию цифровой экономики в Республике Узбекистан». Изменяются границы традиционного разделения труда, стираются границы профессий, ускоряются темпы «вымирания» традиционных профессий, возникают новые, ранее непрогнозируемые. Как отмечают эксперты за 5 лет могут исчезнуть до 10% существующих в настоящее время профессий. С этой точки зрения меняются принципы разделения и кооперации труда. Жесткое закрепление функций за той или иной профессией, в том числе в профессиональных стандартах, приходит в противоречие с динамикой и гибкостью социально-трудовой сферы. Роботизация и автоматизация кардинально меняют содержание труда во всех отраслях и видах занятости, что изменяет требования к компетенциям работников. Узко профессиональная подготовка приходит в противоречие с необходимостью формирования сквозных, над профессиональными компетенциями (коммуника-

бельность, нестандартность и критичность мышления, умение работать с использованием современных цифровых технологий и др.), значение которых с каждым годом возрастает. И в начале трудового пути, и в течение трудовой деятельности человеку необходимо ориентироваться в мире профессий, в динамике и перспективах их изменений с тем, чтобы своевременно формировать и развивать свои компетенции, повышать свою конкурентоспособность на рынке труда с учетом перспектив его трансформации.

По мере увеличения спроса на специалистов конкретного профиля в экономике региона возрастает спрос на образовательные услуги в сфере подготовки таких специалистов. Увеличение количества промышленных предприятий, а также положительная динамика развития малого бизнеса в Узбекистане, свидетельствуют о благоприятном экономическом климате в регионе. Специфика профориентации для системы высшего образования такова, что необходимо ориентироваться не на нынешнюю профессиональную структуру общества, а на ту, что сложится через 5-8 лет.

Несмотря на то, что спрос на образовательные услуги по таким направлениям подготовки как менеджмент, экономика и юриспруденция превышает предложение на рынке труда, образовательные организации продолжают вести массовую подготовку по этим направлениям, в первую очередь как ответ на формирующийся спрос на рынке образования.

По меркам молодежи главным определяющим фактором выбора профессии является уровень заработной платы, следом за ним стоит перспектива карьерного роста как фактор финансового благополучия. Творческий и интересный характер работы, значимость для общества и возможность реализации в меньшей степени определяют выбор профессии и не являются решающими.

У молодежи происходят значительные изменения ценностных ориентаций по отношению к труду.

Целятся также навыки в сфере бизнеса, технологий и науки о данных, техник интермодальных транспортных решений решает задачу обслуживания технологически неравномерной транспортной структуры, интермодальных грузовых и транспортных узлов, инфраструктуры и вокзальных помещений.

Система образования является основным инструментом формирования человеческого капитала, одновременно решая ряд социальных, экономических задач. На основе приобретённых в ходе обучения знаний образовательным учреждениям удастся сформировать квалифицированный кадровый персонал.

Уровень развития системы образования в регионе и стране в целом имеет первостепенное влияние на показатели социально-экономического развития региона и благосостояния народа. Затраты на развитие системы образования сопровождаются экономическим ростом региона, что является целесообразным расходом, а привлечённые инвестиции являются одним из важнейших факторов развития человеческого капитала. Одной из важней-

ших задач, стоящих перед разными странами в области развития потенциала рабочей силы, является перестройка системы образования и подготовки специалистов, а также создание практико-ориентированной образовательной среды для переподготовки и постоянного повышения квалификации трудящихся (lifelong learning, blended learning⁶). Это связано с ростом спроса на высококвалифицированных специалистов, которые не только создают новые технологии, но и умеют управлять комплексными системами.

Список литературы

1. Абрамова, Е. А. Методика сравнительного анализа социальноэкономического положения регионов / Е. А. Абрамова, А. Н. Ильченко // Современные наукоемкие технологии. Региональное приложение. - 2009. - № 3. - 5- 7 с.
2. Алпеева, Е. А. Формирование кадров для инновационно-цифровой экономики / Е. А. Алпеева, А. А. Ушенко // Глобальный научный потенциал. - 2019. - № 4 (97). - 45-50 с.
3. Гулямов С.С., Алматова Д., Шермухамедов О. Цифровая экономика: к новым специальностям. // Совет молодых ученых АН РУз, 2020 г. 24 апреля Республиканская научно-практическая конференция "XXI век- век интеллектуальной молодежи". –Т.: Изд-во АН РУз, 2020. -199-201 с.
4. Гулямов С.С., Алматова Д., Шермухамедов О. Цифровая экономика Узбекистана: потребность в кадрах по новым специальностям. // Совет молодых ученых АН РУз, 2020 г. 24 апреля Республиканская научно-практическая конференция "XXI век- век интеллектуальной молодежи". –Т.: Изд-во АН РУз, 2020.. –Ташкент. Изд-во АН РУз. 2020. -202- 203 с.
5. Гулямов С.С., Алматова Д., Шермухамедов О. Развитие массового онлайн-образования. // Совет молодых ученых АН РУз, 2020 г. 24 апреля Республиканская научно-практическая конференция "XXI век- век интеллектуальной молодежи". –Т.: Изд-во АН РУз, 2020.. –Т.: Изд-во АН РУз. 2020.-162-163 с.
6. Гулямов С.С., Алматова Д., Шермухамедов О. Цифровая логистика: инновационные комплексы транспортных услуг в цифровой логистике. Труды республиканской научной и научно-теоретической конференции «XXI век – век интеллектуальной молодежи». –. –Т.: Изд-во Фан, 2020.-. 56-58 с.
7. Гулямов С., Алматова Д., Шермухамедов О. Труд в цифровой экономике //Филиал Московского государственного университета имени М.В. Ломоносова в городе Ташкенте 18 апреля 2020 года. Материалы научно-практической конференции «Актуальные проблемы науки, просвещения и цифровых технологий в профессиональном становлении личности XXI века» с международным участием том 2, 18 апреля 2020 – Ташкент: 2020. Филиал МГУ им. М.В. Ломоносова в г. Ташкенте 76- 80 стр
8. Гулямов С.С., Шермухамедов О. А. Цифровая экономика: кадровые проблемы в цифровой экономике зарубежом. // «Global science and innovations 2020: Central Asia» 4(9). Июнь-июль 2020 серия «Экономические науки», I том. International scientific journal «global science and innovations 2020: Central Asia» Nur-Sultan, Kazakhstan, June-July 2020 -122-125 стр.
9. V.T. Gabzalilova, O.A. Shermukhamedov. Investments of private banks into increase of vocational training of employees. // American Journal of Science and Technologies, 2015, № 2. (20), (July-December). Volume II. "Princeton University Press", 2015. 68-73p.
10. Oybek Shermukhamedov, Mekhrinisa Mamaeva, D.Ergasheva.// Akmeologic features of managers and their professional activity./ British Journal of Science, Education and Cul-

ture, 2014, No.1. (5) (January-June). Volume IV. "London University Press". London, 2014. - . 459-465 p.

11. Vinera Gabzalilova, Oybek Shermukhamedov. // Employees' reaction to the innovations in private banks. // Journal L'Association 1901 "SEPIKE" Ausgabe 10 Osthofen, Deutschland Poitiers, France, Los Angeles, USA -62-65 p.

12. Шермухамедов О.А. Карьера выпускников экономических вузов в банковской системе Современные технологии в науке и образовании – СТНО-2019 [текст]: сб. тр. II междунар. науч.-техн. форума: Т.9./ под общ. ред. О.В. Миловзорова. – Рязань: Рязан. гос. радиотехн. ун-т, 2019; Рязань.92-97с.

13. A. Shermukhamedov, N.M. Ashurova. Management of human resources in the commercial bank. // Cambridge Journal of Education and Science, No 1(15), (January - June). Volume III. "Cambridge University Press", 2016.– 462-466 p.

ШИРЯЕВА ДАРЬЯ КОНСТАНТИНОВНА, студент

Научный руководитель

КОРОЛЕВА ЕЛЕНА НИКОЛАЕВНА, д.э.н, профессор

Angel3578@mail.ru

Самарский государственный экономический университет, Россия

ПРОБЛЕМЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ТЕРРИТОРИЙ ОПЕРЕЖАЮЩЕГО СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В статье обоснована необходимость и представлены проблемы и возможные методические подходы к оценке эффективности территорий опережающего социально-экономического развития.

Ключевые слова: территория опережающего социально-экономического развития, монопрофильный город, оценка эффективности.

Действенным инструментом региональной политики России являются территории с преференциальным режимом предпринимательской деятельности, формирование которых предусмотрено действующим в стране законодательством. Среди форм таких территорий сегодня можно выделить наиболее часто встречающиеся - особые экономические зоны, промышленные парки, технопарки, инновационные кластеры, промышленные округа, территории опережающего развития, свободные порты.

Новое слово в развитии точек экономического роста - это территории опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР). Цель создания ТОСЭР - стимулировать инвестирование в регионы, что способствовало бы обновлению экономики субъектов РФ, стимулировало бы инновационные направления деятельности, модернизацию производств.

Создание ТОСЭР в России предусматривает государственную финансовую и институциональную поддержку, следовательно, необходима и сис-

тема оценки результатов такой поддержки. В научной литературе отмечается, что целевые индикаторы развития ТОСЭР, а также механизмы мониторинга и контроля их достижения необходимы для того, чтобы:

- иметь информационную базу для оценки результатов деятельности резидентов и органов власти;

- получать новую информацию о необходимости корректировки направлений государственного воздействия и изменения законодательства;

- использовать бенчмаркинг, выявлять проблемы и разрабатывать пути их решения, в том числе при открытии новых ОЭЗ;

- оценивать степень достижения поставленной цели;

- характеризовать цепочки создания ценностей и влияние на социально-экономические результаты региона и страны [1].

В настоящее время российские исследователи разрабатывают методики оценки эффективности создания ТОСЭР. Например, Харченкова Е. и Симутина Н. предлагают усовершенствовать методику оценки эффективности ОЭЗ в России (методика определена Постановлением Правительства от 07.07.2016 №643 «О порядке оценки эффективности функционирования ОЭЗ»), дополнив её оценкой по блокам: соответствие целям, оценка государственной поддержки, оценка резидентов ТОСЭР [2].

В сентябре 2019 года была утверждена официальная методика оценки эффективности и мониторинга показателей эффективности ТОСЭР. Методика определяет порядок и сроки проведения оценки эффективности и мониторинга показателей эффективности ТОСЭР, а также соответствующие показатели для их проведения [3]. Однако в качестве исключения в указанной методике фигурируют ТОСЭР, созданные на территориях моногородов, что, на наш взгляд, значительно снижает возможность её практического использования.

Поскольку отсутствует открытая информация о результатах деятельности территорий опережающего развития в нашей стране, не представляется возможным выполнить апробацию данной методики и сравнить результаты по различным ТОСЭР в моногородах, в т.ч. ТОСЭР «Тольятти».

Сейчас лишь для ТОСЭР, созданных на территории регионов Дальнего Востока создана такая информационная база. Там публикуются основные годовые отчеты с указанием важнейших показателей деятельности резидентов.

Чтобы понимать, насколько в действительности эффективно формирование ТОСЭР, нужны открытые для общества данные, которые бы предоставлялись на открытых информационных ресурсах и служили основой независимой проверки.

Поэтому в рамках нашего исследования было решено использовать косвенные оценки эффективности ТОСЭР «Тольятти», результаты которых будут подробно рассмотрены.

Сегодня инвестиционные проекты ТОСЭР «Тольятти» связаны с разнообразными видами деятельности: производство теплового оборудования,

инструментов, металлоконструкций, изделий из картона и др. Есть проекты в сфере гостиничного бизнеса, здравоохранения, IT-технологий.

Экспертами определено, что сводный расчетный показатель эффективности ТОСЭР «Тольятти» за 2017 год составил более 90% [4]. Это соответствует критерию «эффективное функционирование». Данную площадку включили в рейтинг инвестиционной привлекательности парков и ТОСЭР журнала «Эксперт».

По информации заместителя главы Тольятти по финансам, экономике и развитию А. Бузинного, в 2019 году было подписано 35 соглашений с инвесторами [5]. Таким образом, с нарастающим итогом на 1 января 2020 года на территории ТОСЭР действует 74 компании, из них четыре с участием иностранного капитала. Компании, разместившие производства в ТОСЭР «Тольятти», создали 4086 рабочих мест.

По сведениям ФНС, компаниями ТОСЭР «Тольятти» в бюджеты всех уровней было перечислено порядка 387 млн. рублей налогов.

В настоящий момент ТОСЭР «Тольятти» занимает лидирующую позицию в России по количеству резидентов среди всех территорий опережающего развития, что свидетельствует об эффективности её функционирования.

В 2020 году резидентами ТОСЭР «Тольятти» планировалось трудоустроить еще более 2400 человек.

Для того чтобы судить о стимулирующем воздействии ТОСЭР непосредственно на результаты жизнедеятельности города, необходимо обратиться к рейтинговым оценкам городов Самарской области и месту Тольятти среди них.

Таблица 1 – Сводный рейтинг городских округов Самарской области за 2017-2019 годы [6]

Городской округ	Позиция в рейтинге		
	2017	2018	2019
Самара	1	1	1
Тольятти	4	4	3
Сызрань	7	6	6
Новокуйбышевск	2	3	4
Чапаевск	9	10	10
Отрадный	3	2	2
Жигулевск	6	7	7
Октябрьск	10	9	9
Кинель	8	8	8
Похвистнево	5	5	5

Сводный рейтинг ежегодно разрабатывается Министерством экономического развития и инвестиций Самарской области с использованием данных территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Самарской области и областного Министерства труда, занято-

сти и миграционной политики. В рамках исследования проанализированы показатели рейтингов за период 2017-2019 гг.

За 2017 год Тольятти в сводном рейтинге занял 4 место.

За 2018 год Тольятти в сводном рейтинге также занял 4 место. Были улучшены значения по целому ряду показателей.

В 2019 год в сводном рейтинге Тольятти улучшил свои позиции, переместившись на более высокое 3 место.

Сводный рейтинг городских округов за 2017-2019 годы представлен в Таблице 1.

Таким образом, Тольятти сохраняет и улучшает свои позиции среди городских округов нашего региона. Тольятти - город молодой, обладающий большим конкурентным преимуществом и значительным экономическим потенциалом. Сегодня Тольятти является генератором большого числа амбициозных проектов, играющих ведущую роль в инновационной трансформации экономики всего региона [7]. Территория городского округа привлекательна для инвестиций, продолжает динамично развиваться и идеально подходит для комфортной жизнедеятельности.

Список литературы

1. Гохберг Л.М., Занченко С.А., Китова Г.А., Кузнецова Т.Е. Научная политика: глобальный контекст и российская практика // М.: Изд. дом Высшей школы экономики. 2016.
2. Харченкова Е., Симутин Н. Об оценке эффективности механизмов территорий опережающего развития Дальнего Востока // Общество и экономика. 2018. №8.
3. Постановление Правительства Российской Федерации от 23.09.2019 № 1240 "Об утверждении методики оценки эффективности и мониторинга показателей эффективности территорий опережающего социально-экономического развития, за исключением территорий опережающего социально-экономического развития, созданных на территориях монопрофильных муниципальных образований Российской Федерации (моногородов)".
4. Зимин В.А. Об эффективности территорий опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР) // Российский экономический интернет-журнал. 2019. №1.
5. Администрация г.о. Тольятти - [Электронный ресурс] - URL: <https://tgl.ru/>.
6. Официальный сайт Министерства экономического развития и инвестиций Самарской области - [Электронный ресурс] - URL: <http://economy.samregion.ru/press-center/sobytiya/tor-tolyatti-lider-v-strane-po-kolichestvu-rezidentov/>.
7. Королева Е.Н., Хмелева Г.А., Агаева Л.К. Концептуальная модель формирования «умной специализации» региона// Экономика и предпринимательство. 2018. № 11(100). С. 494-498.

ШЛЯХТИНА ПОЛИНА БОРИСОВНА, студент

Научный руководитель

ЧИСТОВА МАРИНА ВАЛЕРЬЕВНА, к.э.н., доцент

zolotoo111@yandex.ru

Россия, г. Пятигорск, Пятигорский государственный университет

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНАХ

В статье рассматривается применение информационных технологий в таможенных органах, исследуются области применения информационных технологий. Сравниваются показатели эффективности с применением технологий в таможенных органах и их влияние на работу в целом.

В настоящее время информатизация все более обширно употребляется в таможенном деле. С одной стороны, этот процесс определен необходимостью ускорения производства таможенных операций, с другой - способствует прозрачности совершаемых таможенных операций, что снижает коррупционные риски.

Под информационными технологиями принято понимать систему методов, способов и средств сбора, регистрации, хранения, поиска, накопления, обработки, генерации, анализа, передачи и распространения данных, информации и знаний на основе применения средств вычислительной техники и телекоммуникаций [1].

Применение информационных технологий в таможенном оформлении выражается в двух аспектах:

1) предварительное информирование таможенных органов о товарах и транспортных средствах до пересечения ими таможенной границы (далее - предварительное информирование);

2) декларирование товаров посредством подачи декларации на товары в электронной форме, а также представление при таможенном оформлении документов, подтверждающих заявленные в декларации на товары сведения, в электронной форме.

В июле 2017г. была утверждена программа «Цифровая экономика Российской Федерации», а в мае принята «Стратегия развития информационного общества в РФ на 2017–2030 годы». В мае 2017 г. была принята новая Комплексная программа развития Федеральной таможенной службы до 2020 г., активно обсуждавшаяся с участниками внешнеэкономической деятельности. Она получила название «Десять шагов навстречу бизнесу» и содержит положения о цифровой таможне [2].

Данная программа предполагает коренное реформирование информационной системы таможенных органов. В условиях постепенного перехода на цифровые технологии организация таможенного администрирования требует изменения структуры таможенных органов и концентрации декларирования товаров в специализированных таможенных органах, работаю-

щих только с электронными документами – электронных таможах и центрах электронного декларирования.

К 2020 г. показатели автоматических регистрации безрисковых поставок должны были составлять до 99 %, а количество автоматически выпущенных деклараций – до 80 %. А к 2021 г. планируется запустить автоматический выпуск в отношении 64 % всех поданных деклараций.

При достижении целевых ориентиров будут существенно изменены функциональные обязанности инспекторского состава таможенных органов при проведении таможенного контроля товаров, пересекающих таможенную границу.

Таможенные органы, которые сегодня осуществляют таможенное оформление, станут таможнями фактического таможенного контроля.

Таким образом для сравнения, на январь 2018 г. в России действовали 672 места таможенного оформления. К концу 2020 года из 600 таможенного декларирования должно остаться только 16 [2].

Одним из обоснований такого решения является снижение риска коррупции, поскольку исчезнет личный контакт выпускающего таможенного инспектора и участника внешнеэкономической деятельности. Кроме того, к преимуществам введения таких мер, которые не вызывают сомнений, относится снижение издержек на содержание таможенной системы

По своей сути центр электронного декларирования является специализированным таможенным органом, компетенция которого ограничивается совершением таможенных операций исключительно в электронной форме.

Таким образом, мы видим, что электронная таможня, с применением информационных технологий значительно ускоряет работу органов. Одной из передовых информационных технологий, внедряемой таможенными органами в последние годы, является технология автоматического выпуска товаров. Затраты времени при автоматическом выпуске составляют не более 16 минут, по Минераловодской электронной таможне время на автоматический выпуск сократилось до 5 минут.

В сравнении с 2018 годом, мы можем наблюдать высокий прирост выпущенных товаров через автовыпуск. Технологии автоматической регистрации и автоматического выпуска товаров позволяют существенно упростить порядок ведения внешнеэкономической деятельности, сократить время осуществления таможенных формальностей, Экономическая безопасность и качество, а также существенно ускорить товарооборот []

Возможность подачи декларации через «Личный кабинет участника внешнеэкономической деятельности» делает процесс таможенного оформления более комфортным.

Передовые информационные технологии способны значительно облегчить совершение таможенных операций, снизить связанные с ними издержки как для участников внешнеэкономической деятельности, так и для таможенных органов.

Еще одной технологией, направленной на исключение личного присутствия участника ВЭД в месте декларирования, является технология удаленного представления документов.

В случае если таможенным органом запрошены документы на бумажном носителе, при реализации данной технологии декларант сообщает в таможенный орган декларирования о том, что документы будут представлены в другой, удобный участнику ВЭД, орган.

Информационная система ФТС России на основе 35 критериев анализирует различные аспекты деятельности участника ВЭД и относит компанию к высокому, среднему или низкому уровню. Это происходит автоматически, без участия должностных лиц.

Автоматическое (без участия должностных лиц) отнесение фирмы к тому или иному виду по степени риска возможно не для всех участников ВЭД. Так, например, автоматическому категорированию не подлежат фирмы, отнесенные ФНС к высокому уровню налогового риска, или имеющие задолженности по таможенным платежам, а также лица, в отношении которых невозможно провести таможенную проверку.

Передовые информационные технологии повышают качество таможенных услуг, значительно сокращают затраты времени на проведение таможенных операций, облегчают работу участников внешнеэкономической деятельности [4].

Таким образом, можно подвести итог, что в целом внедрение информационных технологий положительно отражается на скорости качества таможенных операций, закономерно упрощает взаимодействие между таможенными органами и бизнесом, способствует совершенствованию таможенного администрирования.

Список литературы

1. Цифровая экономика. Бизнес-процессы электронной таможни: учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Таможенное дело», направлению подготовки «Экономика» / под ред. В.Б. Мантусова; Российская таможенная академия. – Москва: Юнити, 2020. – 417с.
2. Официальный сайт Федеральной Таможенной Службы. [Электронный ресурс]. Режим доступа <https://customs.gov.ru/>
3. Чистова М.В. Современные таможенные технологии в деятельности таможенных органов // В сборнике: Университетские чтения – 2018. Материалы научно-методических чтений ПГУ. 2018. С.171-176.
4. Журнал «Планово-экономическое издание» ООО «Профессиональное издательство», 2002-2020 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.profiz.ru/>

ШПАРОВА СВЕТЛАНА СЕРГЕЕВНА, студент

Россия, Москва, Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
ssshparova15@mail.ru

ВОЙНА БРЕНДОВ VS ВОЙНА ЭКОСИСТЕМ

В статье рассматривается процесс формирования новых форм конкурентной борьбы в условиях широкого распространения цифровых технологий. На примере взаимодействия компании «Яндекс» и ПАО «Сбербанк России» раскрываются этапы перехода от сотрудничества к противостоянию брендов и экосистем в целом.

Ключевые слова: бренд, экосистема, война брендов, война экосистем.

Российский рынок вступил в новый этап конкуренции, который на первый взгляд можно было бы охарактеризовать как «война брендов». Однако более глубокий анализ показывает, что в цифровой среде понятие «война брендов» не в полной мере описывает сложившиеся реалии. Главное сейчас для производителей – смотреть не на конкурентов, а на себя и своего потребителя, а также идти в ногу со временем, то есть постоянно совершенствоваться.

Жесткое противостояние брендов можно рассмотреть на примере двух компаний – «Яндекс» и ПАО «Сбербанк России».

Председатель Правления ПАО «Сбербанк России» Г.О. Греф неоднократно указывал на то, что крупные банки рискуют проиграть конкуренцию ИТ-сектору, если будут оставаться в рамках традиционной банковской модели. Поэтому первоначально руководство компании стремилось договориться о партнерстве с ИТ-гигантами. Такое сотрудничество банк хотел наладить с компанией «Яндекс». В 2009 году «Сбербанк России» приобрел за символическую цену в 1 евро «золотую акцию» «Яндекса» [2]. В декабре 2012 банк купил 75% уставного капитала сервиса онлайн-платежей «Яндекс.Деньги».

В 2017 году компании договорились о создании совместного предприятия в области электронной коммерции на базе сервиса «Яндекс.Маркет». Г.О. Греф заявил, что «Сбербанк России» начинает создавать «российский Amazon». Покупка акций сервиса «Яндекс.Маркет» обошлась «Сбербанку России» в 30 млрд рублей [3].

В октябре 2018 года СМИ сообщили, что «Сбербанк России» ведет переговоры о покупке 30% акций «Яндекса» [4]. Эти новости вызвали обвал акций интернет-компании. Руководство интернет-компании было против подобной сделки. Сделка не состоялась. Однако о партнерстве двух компаний уже речь не шла. Наступило время жесткой конкуренции между двумя компаниями, работающими в разных областях. Для описания данной формы конкурентной борьбы целесообразно использовать не понятие «война брендов», а понятие «война экосистем».

По аналогии с экологической системой экосистема в сфере экономики представляет собой функциональное единство компаний, сервисов и т.п., функционирующих в определенном цифровом пространстве. При этом размываются традиционные границы отраслей. Резко меняется состав конкурентов. Компании – участники экосистемы вторгаются в новые для себя отрасли, тем самым расширяя свою специализацию с тем, чтобы использовать возможности платформенного подхода.

Цифровыми экосистемами являются компании «Alphabet» («Google»), «Amazon» и «Apple». Наиболее крупной цифровой экосистемой стал китайский мессенджер WeChat, который можно специфицировать как социальную сеть, некий аналог «Госуслуг», финансовое учреждение и т.д.

Руководство ПАО «Сбербанк России» и в первую очередь Г.О. Греф начали трансформацию традиционного банка в цифровую экосистему давно. Важным этапом стала покупка акций сервиса «Яндекс.Маркет». Завершился процесс цифровой трансформации в сентябре 2020 года, когда была проведена компания по изменению названия и логотипа. Экосистема «Сбер», основанная на smart-технологиях (включая голосовых ассистентов), охватывает различные услуги (и не только финансовые), в том числе заказ такси, доставку товаров и т.п. (см. рис. 1).

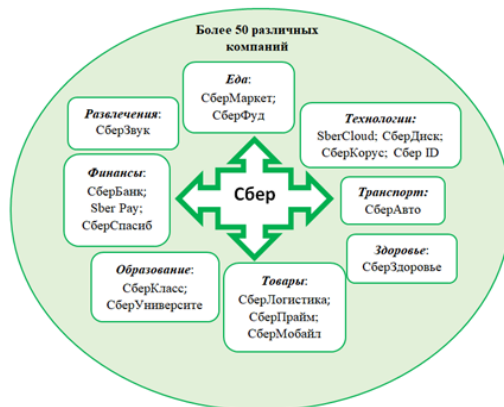


Рисунок 1 - Экосистема «Сбер»

В целом экосистема «Сбер» покрывает 20 разных видов деятельности (см. рис. 1) – транспорт, ритейл, медицину, образование, развлечения и много других направлений. «Сбер» объединяет вокруг себя десятки технологических компаний, которые растут за счет силы и бренда банка и становятся значимыми игроками на рынке [5; 6]. Пока инвесторы еще не оценивают «Сбер» как технологическую компанию. Но ситуация может измениться через 3-5 лет, когда его экосистема начнет функционировать в полную силу.

Компания «Яндекс» в настоящее время представляет собой компанию-платформу, охватывающую приложения самого разного назначения – от аренды автомобилей до доставки продуктов. «Яндекс» настолько нам привычен, что у подавляющего большинства пользователей смартфонов в меню найдется парочка приложений от поисковика. А раньше их могло быть гораздо больше. Ведь совсем недавно популярное «Яндекс.Такси» обновилось до «Яндекс Go», где были собраны все необходимые и привычные пользователю функции и сервисы (см. рис. 2).



Рисунок 2 - Экосистема компании «Яндекс»

В то время, как «Сбербанк России» трансформировался в экосистему Сбер, в компании «Яндекс» заявили о переговорах по вопросу покупки банка «Тинькофф». За несколько дней до конференции «Сбербанка России» (состоялась 24 сентября 2020 г.) появилась информация о том, что «Яндекс» готов купить за 5,5 млрд долларов США компанию «Тинькофф». Таким образом, «Яндекс», усиливая свою экосистему, становится прямым конкурентом «Сберу».

Руководство экосистемы «Сбер» тут же заявило о покупке сервиса «Звук» и создании стримингового сервиса «СберЗвук». Подобные конкурентные действия, с одной стороны, являются необходимыми для развития собственной экосистемы, а с другой – мы наблюдаем, как на практике реализуется теоретическая модель «война экосистем». «Сбер» готов выступать против «Яндекса» «по всем фронтам».

Например, голосовые помощники есть у многих цифровых экосистем. Но обычно каждый участник рынка продвигает одного помощника, у «Яндекса» это Алиса. У экосистемы «Сбер» целых три голосовых помощника. При этом первыми устройствами, в которые предустанавливали голосовой помощник от «Сбера», стали телевизоры NoNog. Сложилась любопытная

ситуация: до недавнего времени компания «Яндекс» была основным партнером Huawei в этой области. В настоящее время все большее число сервисов появляется у экосистемы – конкурента (так была создана платежная система SberPay).

Руководство «Сбербанка России» в 2019 году «открыло сезон охоты» за ключевыми сотрудниками разных компаний, в первую очередь «Яндекса». Условия работы предлагались такие, что от них мало кто мог отказаться. В результате у компании «Яндекс» резко возросли транзакционные издержки по удержанию своих сотрудников. Заметим, что финансовые ресурсы двух экосистем значительно различаются. Так, инвестиции в экосистему «Сбер» в конце 2019 года составили примерно 125 млрд рублей, из них большая часть – 108 млрд руб. – это сделки слияния и поглощения. Капитальные и операционные затраты «Яндекса» в 2019 году составили около 60 млрд рублей [5; 8].

В настоящее время сложно четко описать возможности и позиции каждого участника «войны экосистем». У «Сбера» гораздо сильнее развит банковский бизнес. «Яндекс» традиционно занимает сильные позиции в поиске, который, как известно, ключ к потребительским предпочтениям и таргетированной рекламе, а также в системе заказа такси и онлайн-торговле. Обе компании создали супераппы (приложения с расширенным набором функций) – «Сбербанк.Онлайн» и «Яндекс Go».

Постепенно у экосистем формируется собственная аудитория. Компания «Яндекс» предпочитает работать с креативным классом, в том числе с теми, кто живет за рубежом. Традиционно «Сбер» рассчитывает на более широкие слои населения, включая граждан соседних стран СНГ. Об этом же свидетельствует и сервис «Сбер аптека». «Сбер» ориентирован на то, чтобы стать ведущим проводником государственных услуг.

Можно ожидать дальнейшего противостояния двух экосистем. И «Яндекс», и «Сбер» будут приумножать и улучшать свои сервисы, расширяя спектр оказываемых услуг (см. рис. 1 и 2).

Результаты «войны экосистем» в значительной степени зависят от качества корпоративной среды компаний. На первый взгляд кажется, что разница велика: «Сбер» – иерархичный, жесткий, агрессивный, персонализированный; «Яндекс» – горизонтальный, более аморфный. Однако в последние годы произошли существенные изменения корпоративных культур обеих компаний. «Сбер» постепенно становится структурой лидерского типа. Банк традиционного типа за короткое время превратился в трендсеттер в банковском секторе – инноватора, который, улавливает новые идеи и тренды раньше других и своим примером способствует распространению новшества. Компания «Яндекс», напротив, значительно бюрократизировалась, многие внутренние процессы усложнялись, становились более вязкими. На это четко указал О. Тиньков, объясняя причины срыва сделки по продаже своего банка [7].

Смотреть за состязанием экосистем будет крайне интересно. Победу той или другой экосистеме присудят сами потребители своим повседневным выбором. Однако, возможно, что какая-нибудь глобальная цифровая экосистема перекроит российский рынок на свой лад, оборвав домашнюю интригу.

Список литературы

1. Яндекс. Официальный сайт. – URL: <https://yandex.ru/company/> (дата обращения : 20.01.2021). – Текст : электронный.
2. Котова, Ю. Сбербанк согласился продать «золотую акцию» «Яндекса» за €1 / Ю. Котова // Forbes [сайт]. – URL: <https://www.forbes.ru/newsroom/tehnologii/387739-sberbank-soglasilsya-prodat-zolotuyu-akciyu-yandeksa-za-eu1> (дата публикации : 19.11.2019). – Текст : электронный.
3. Герман Греф заявил о создании «российского Amazon» Сбербанком и «Яндексом» // CNews [сайт]. – URL: https://www.cnews.ru/news/top/2018-04-28_yandeks_i_sberbank_zavershili_sozdanie_rossijskogo (дата публикации : 28.04.2018). – Текст : электронный.
4. СМИ: «Сбербанк» ведет переговоры о покупке 30% компании «Яндекс» // Рамблер [сайт]. – URL: https://news.rambler.ru/other/41098770/?utm_content=news_media&utm_medium=read_more&utm_source=copylink (дата публикации : 22.10.2018). – Текст : электронный.
5. Стратегия развития Сбербанка 2020 // Сбербанк России [сайт]. – URL: <https://www.sberbank.com/common/img/uploaded/files/sberbankdevelopmentstrategyfor2018-2020.pdf> (дата обращения : 20.01.2021). – Текст : электронный.
6. Сбербанк сегодня // Сбербанк России [сайт]: URL: <https://www.sberbank.com/ru/about> (дата обращения : 20.01.2021). – Текст : электронный.
7. Калюков, Е. Тиньков объяснил срыв сделки с «Яндексом» словами «Тинькофф не продается» / Е. Калюков // РБК [сайт]. – URL: <https://www.rbc.ru/finances/16/10/2020/5f89747a9a7947ad79bb4763>. – (дата публикации : 16.10.2020). – Текст : электронный.
8. Планы «Яндекса» амбициозны, но достижимы // Финам [сайт]. – URL: <https://www.finam.ru/analysis/marketnews/plany-yandeksa-ambiciozny-no-dostizhimy-20200626-17000/> (дата публикации : 26.06.2020). – Текст : электронный.

ЮШКОВА ЕКАТЕРИНА ВИКТОРОВНА, магистрант

Научный руководитель

ИРИНА КОНСТАНТИНОВНА БИТКИНА, к.э.н., доцент

yushkova-katya14@mail.ru

Волгоградский институт управления – филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации

НАПРАВЛЕНИЯ ПО РАЗВИТИЮ РЕСУРСНОЙ БАЗЫ СИСТЕМНО ЗНАЧИМЫХ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ

В статье рассматриваются направления по развитию ресурсной базы системно значимых коммерческих банков в России, среди которых основными являются: повышение уровня их капитализации; создание долгосрочной ресурсной базы для обслуживания потребностей реального сектора; обеспечение взвешенности оперативных действий структурными подразделениями банков; разработка и совершенствование методов управления рисками.

Ключевые слова: системно значимые банки, ресурсная база, капитализация, реальный сектор, управление рисками.

Необходимость развития ресурсной базы отечественных системно значимых банков объясняется потребностью повышения прибыльности их деятельности и укрепления их рыночных позиций в условиях растущей конкуренции, т.е. формирования оптимальной структуры активов и пассивов, взвешенного подхода при управлении рисками, внедрения новых банковских услуг и новейших технологий.

При развитии ресурсной базой системно значимых банков в рыночной экономике целесообразно опираться на следующие ориентиры:

- банковская деятельность в сфере формирования ресурсов должна быть ориентирована на потребности рынка, на удовлетворение спроса клиентов, а также на создание и продвижение таких банковских продуктов и услуг, которые могут обеспечить прибыльную банковскую деятельность;
- сформированные СЗБ ресурсы должны сполна обеспечивать им возможность по размещению средств;
- эффективность банковской деятельности необходимо обеспечивать посредством уменьшения расходов на формирование ресурсов и максимизацию доходов от их размещения;
- при формировании ресурсов СЗБ использовать современную информационную базу и новейшие технологий.

По данным обзора российских банков за 11 месяцев 2020 года рейтингового агентства "Fitch Ratings", три системно значимых банка имели небольшой запас по некоторым из показателей достаточности капитала на консолидированной основе. У ВТБ консолидированный показатель общего

капитала был на уровне 11,9%, Газпромбанк имел невысокий показатель базового капитала в 8,5%, а Московский Кредитный Банк имел небольшой запас по показателю базового капитала, составлявшему 8,9% [1].

Несоблюдение требований по надбавкам может обусловить ограничения на выплату дивидендов, но не приведет к регулятивному вмешательству в случае соблюдения банком нормативов на неконсолидированной основе (4,5% по базовому капиталу, 6% по основному капиталу и 8% по общему капиталу).

Средние показатели капитала в секторе (без учета банка «плохих» долгов, основной капитал которого был отрицательным на уровне 1,3 трлн. руб. на конец ноября 2020 года) были стабильными, поскольку рост кредитования компенсировался прибылью. Средний показатель базового капитала по сектору был на уровне 10,4%, основного капитала — 11,4%, общего капитала — 14% [1].

Банковским группам необходимо обеспечивать соблюдение нормативов по капиталу с учетом надбавок на консолидированной основе на конец каждого квартала, напоминают в Fitch. На конец III квартала 2020 года 11 системно значимых банков (исключая Промсвязьбанк, который не раскрывал консолидированные показатели) соблюдали минимальные требования с учетом надбавок. Эти требования составляли 8% для базового капитала, 9,5% для основного капитала и 11,5% для общего капитала [1].

"Главной задачей Базеля III является усиление глобальных правил по капиталу и ликвидности, с целью обеспечения большей устойчивости банковского сектора. "Базель III" соединяет в себе передовые способы оценки рисков (кредитного, рыночного и операционного) и создание соответствующего капитала, содержательного надзора и рыночной дисциплины. Совокупность этих элементов можно назвать риск-ориентированным надзором, который, по замыслу Базельского комитета по банковскому надзору, будет в состоянии обеспечить финансовую стабильность. Это – новая парадигма банковского надзора, распространяющаяся на всю финансовую систему" [2].

Основной целью Базельского соглашения является преобразование порядка оценки капитала в более чувствительный к риску процесс, что, с одной стороны, будет способствовать формированию оптимальной величины капитала, а с другой – снижению чувствительности банка к рискам.

Для адаптации к новым требованиям Базельского комитета, выполнение которых в перспективе будет положительно влиять на состояние ресурсной базы, СЗБ должны оптимизировать процесс управления собственным капиталом, в частности:

- путем постоянного наращивания капитальной базы, несмотря на объемы активных операций и принятые риски;
- активно проводить рекапитализацию прибыли;
- разработать внутреннюю методику расчета минимального объема регулятивного капитала с учетом своего рискового профиля;

– сформировать надлежащую инструктивную базу в данном направлении для работников банка.

В контексте оптимизации управления ресурсной базой СЗБ и повышения ее качества приоритетное значение приобретает минимизация процентного риска путем применения наиболее перспективных методов.

Анализ исследований по управлению процентным риском дает основания отметить, что среди базовых методов управления процентным риском можно выделить следующие:

- метод согласования сроков размещения активов и привлечения пассивов (сбалансированный, несбалансированный по срокам подход);
- гэп-метод (по которому определяют стратегию фиксации спреда или стратегию управления гэпом);
- имитационное моделирование;
- хеджирование;
- метод дюрации (предусматривает стратегию иммунизации баланса или стратегию управления дюрацией);
- метод секьюритизации [3, с. 48].

Следует заметить, что незначительная доля применения производных финансовых инструментов СЗБ обусловлена, прежде всего, нечеткостью законодательства и недостаточным развитием срочного рынка. В функционировании внутреннего рынка финансовых деривативов заинтересованы как отечественные субъекты хозяйственной деятельности, так и иностранные инвесторы, которые, вкладывая средства в российскую экономику, предпочитают хеджированию рисков. Обеспечить эффективное функционирование срочного рынка могут только коммерческие банки, которые должны играть роль катализатора процессов популяризации и внедрения финансовых деривативов в повседневную деятельность экономических субъектов.

Таким образом, основными направлениями развития ресурсной базы системно значимых коммерческих банков в России являются:

- повышение уровня их капитализации;
- создание долгосрочной ресурсной базы для обслуживания потребностей реального сектора;
- обеспечение взвешенности оперативных действий структурными подразделениями банков;
- разработка и совершенствование методов управления рисками.

Список литературы

1. В Fitch назвали три системно значимых банка РФ с небольшим запасом капитала: [Электронный ресурс]. - URL: <https://www.banki.ru/news/lenta/?id=10940795> (дата обращения: 10.02.2021).
2. Акаева, А. И. Особенности риск-ориентированного надзора "Базель III" / А. И. Акаева // Молодой ученый. 2014. № 4 (63). С. 451-453.

3. Варламова, С. Б. Анализ опыта применения Базельских стандартов оценки и управления ликвидностью российского системно значимого коммерческого банка / С. Б. Варламова, Д. А. Вердиев // Финансовые рынки и банки. 2020. № 3. С. 46-50.

ЯРМАК МАРИЯ ЮРЬЕВНА, студент

ФИЛИППОВА МАРИЯ АЛЕКСАНДРОВНА, студент

Научный руководитель

ДАНИЛОВ РОМАН ВЛАДИМИРОВИЧ, к.п.н., доцент

Финансовый университет при Правительстве РФ

mashonix@yandex.ru

romandani11@gmail.com

ЗЕЛЕНАЯ СДЕЛКА ЕС: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РЕАЛИЗАЦИИ

В статье проведен анализ проанализируем предложенного Еврокомиссией пакета мер, связанных с климатической нейтральностью. Рассмотрены сущность сделки, планы и действия, которые необходимо предпринять для реализации проекта, разногласия, которые могут возникнуть в процессе осуществления идеи.

Ключевые слова: Зеленая сделка ЕС, сокращение выбросов, экологические стандарты, климат.

Зеленая сделка ЕС подразумевает план реформ в сфере экономики, энергетики, а также транспорта. Европе необходима новая стратегия роста, которая может превратить Евросоюз в ресурсоэффективную, современную и конкурентоспособную экономику. Основными целями является сокращение чистых выбросов парниковых газов, интенсивный экономический рост, который будет связан с применением новейших технологий, а также в данный проект планируется вовлечь как можно больше стран, чтобы не только Европа, но и весь мир стал углеродно-нейтральным [1].

Правовой базой для реализации Зеленой сделки ЕС являются следующие документы: Европейский климатический закон, Европейский климатический пакт, Дорожная карта Зеленой сделки, стратегия ЕС по сохранению биоразнообразия на 2030 год, стратегии ЕС по использованию энергосистем и водорода, стратегия от «фермы к вилке».

Для того чтобы достичь поставленных целей необходимо предпринять ряд действий во многих секторах экономики, охватывая внедрение более чистых, здоровых и дешевых видов общественного и частного транспорта, инвестирование в экологически чистые технологии и поддержку промышленности для инноваций. Более того, необходимо развивать международное взаимодействие, партнерство для совершенствования экологических стандартов, а также с целью декарбонизации энергетического сектора.

Еврокомиссией была разработана пошаговая стратегия для реализации зеленой сделки. Данная стратегия включает в себя несколько этапов. На первом этапе разрабатываются нормативы, создается план развития до 2030 года [1]. Данный план должен: стимулировать создание зеленых рабочих мест и продолжить успешную деятельность ЕС по сокращению выбросов парниковых газов при одновременном росте своей экономики; поощрять международных партнеров к ограничению роста глобальной температуры до 1,5° C и предотвращению наиболее серьезных последствий изменения климата.

В Целевом плане по климату на 2030 год Комиссия предлагает поднять планку ЕС по сокращению выбросов парниковых газов до 55% от выбросов 1990 года. Это существенно меньше нынешнего целевого показателя в 40% от выбросов 90-го года. По данному плану изменяется и финансирование энергетических проектов. С 2021 года Европейский инвестиционный банк прекращает поддержку проектов, связанных с ископаемым топливом. При этом предполагается выделить триллион евро до 2030 года для развития проектов, направленных на борьбу с климатическими изменениями.

В целом, финансирование зеленой сделки, можно разделить на три сектора. Первый сектор – средства, выделяемые одноразово Еврокомиссией. Планируется потратить на сделку 100 млрд евро. Из бюджетов европейских государств отдельно будет выделяться около 45 млрд евро ежегодно для осуществления экологических инициатив [4]. Оставшиеся средства, которые необходимы для реализации зеленой сделки, будут получены от инвестиций бизнеса, а также дополнительных сборов с налогоплательщиков.

С 2030 по 2050 год будет реализована вторая часть Плана, разработка которого произойдет позже с учетом достигнутых за это время результатов. Основным результатом данного плана должно стать достижение климатической нейтральности.

Каждая страна сама устанавливает более четкие временные рамки решения экологических задач. Так, французское правительство считает, что международное сообщество «опаздывает» в решении климатических проблем, и то, что оно делает, «недостаточно». Однако преобладает оптимистичное мнение, что «эту борьбу можно выиграть», если установить точные цели и даты. В планах французских властей закрыть все электростанции, работающие на угле, к 2022 году, а с 2040 года избавиться от автомобилей, загрязняющих окружающую среду. [2]

В другой стране западной Европы - в Португалии – уже сегодня 54% электричества из возобновляемых источников энергии. При этом, по словам премьера Антониу Кошта, переход на чистые источники энергии «не приводит к повышению стоимости, а даже может ее снизить». Целью Португалии является увеличение чистой энергии до 80% к 2030 году.

Несмотря на видимые положительные стороны Зеленой сделки, у нее существует недостатки, а также противоречия. Данный проект породил

конфликты интересов внутри Европейского союза. В декабре 2019 год на саммите глав-государств ЕС проявились разногласия относительно сроков исполнения «зеленой сделки» и ее финансирования. Так, Польша, которая получает почти 80 процентов электроэнергии от угольных электростанций, настаивает на том, чтобы отложить реализацию проекта на 2070 год, а Чехия и Венгрия потребовали классифицировать ядерную энергетику как безвредную для окружающей среды. Они надеются использовать средства ЕС для строительства новых атомных станций. [3]

Конфликт интересов в отношении бюджета также очевиден. Чистые доноры, такие как Германия, как правило, хотят ограничить количество средств, выделяемых более бедным странам, в то время как чистые получатели, то есть восточноевропейские страны больше заинтересованы в расширении средств. Они полагают, что на защиту климата может уйти много денег. Тогда не хватит средств для реализации этими странами других проектов.

Более бедные страны Центральной Европы понимают, что для них климатическая нейтральность будет более дорогостоящей, чем для западноевропейских коллег. Они будут настаивать на том, чтобы более богатые страны с менее углеродоемкой экономикой делали больше в масштабах ЕС.

После представления очередной версии проекта Климатического закона ЕС политическая борьба между странами вступит в новую фазу. В следующем году вместо споров о том, следует ли ЕС сократить выбросы на 55% или на 40, страны будут бороться за то, кто именно должен взять на себя наибольшее бремя.

Безусловно, проект отразится и на экономике России. Существуют как негативные, так и позитивные последствия его реализации. Позитивным можно назвать тот факт, что переход на возобновляемые источники энергии позволит обеспечить более экологичное будущее, так как многие климатические проблемы: парниковый эффект, кислородное голодание являются следствием «нечистой» углеводородной энергетики. Вместе с тем для России выгода проявляется в том, что страна является важным партнером в диалоге по техническим и регуляторным вопросам, ЕС в нас нуждается, что позволит не остаться в аутсайдерах экономического развития. Вторым важным моментом является то, что РФ может выиграть от взаимодействия с европейцами в плане быстрого развития технологий. России будет полезно получить технологии без дополнительных финансовых вложений в их разработку, в то время как для ЕС это обеспечит масштабирование бизнеса и реализация новых проектов [5].

На ряду с позитивными последствиями, безусловно, будут и негативные. Поскольку смысл программы состоит в том, чтобы отказаться от использования ископаемых энергоносителей – нефти, природного газа, угля, и перейти на ВИЭ и на получаемое с помощью экологически чистых технологий сырье, к примеру «зеленый водород», это очень сильно отразится на

доходах российских компаний, которые ежегодно поставляют европейским потребителям нефть и газ на десятки миллиардов евро, а следовательно, и на экономике страны в целом. Еще одним негативным исходом может стать обязательность перестройки самой структуры российской экономики, так как использование в ней углеводородов играет значительную роль.

Чтобы «Зеленая сделка ЕС» не сказалась пагубно на России нужно интенсивнее развивать сферу научных исследований в области экологии, выработать меры адаптации к неизбежным изменениям, связанным с зелеными технологиями, а также работать над созданием законодательного процесса в экологической сфере.

Таким образом, «Зеленая сделка ЕС» это отличная экологическая инициатива, однако проект требует больших финансовых вложений, в связи с чем необходимо решить ряд противоречий: на кого ляжет ответственность за финансирование? какие технологии можно считать чистыми? относится ли атомная энергетика к чистым технологиям? Евросоюзу придется ответить на данные вопросы в ближайшее время, чтобы не сорвать сроки реализации проекта.

Список литературы

1. Официальный сайт Европейского Союза. – URL: https://ec.europa.eu/info/strategy/priorities-2019-2024/european-green-deal_en (Дата обращения: 09.02.2021).
2. Информационное агентство [Электронный ресурс] // URL.: <https://ria.ru/20191202/1561856290.html> (Дата обращения: 09.12.2020).
3. Издание Правительства Российской Федерации, официальный публикатор документов. – URL: <https://rg.ru/2020/06/30/zelenaiya-sdelka-fon-der-lijen-raskolol-evrosoiuz.html> (Дата обращения: 09.12.2020).
4. Российская некоммерческая организация в сфере внешней политики и международных отношений. URL: <https://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/columns/europeanpolicy/zelyenaya-sdelka-es-ugroza-dlya-rossii/> (Дата обращения: 09.02.2021).
5. Официальный сайт европейского ежедневного круглосуточного информационного телеканала. URL: <https://ru.euronews.com/2020/01/15/rb-03-european-green-deal> (Дата обращения: 09.12.2020).

Юриспруденция. Государство

CODREANU ALINA VASILE

PhD, Associate Professor of Department of Law, financial law specialty
Republic of Moldova, Chisinau, Academy of Economic Studies of Moldova
alina_cdrn@yahoo.com

DANIIL VICTOR VICTOR

student law specialty of Academy of Economic Studies of Moldova
victor.danila.99@mail.ru

Organized on the basis of the principle of separation of powers, the rule of law is the backbone of modern constitutional democracy. The creation of a state governed by the rule of law is a process, a joint work of the supreme power of the state, of the autonomous local power and of each individual citizen. In other words, the rule of law is a state that is specific to a democratic political regime, achieved through an appropriate level of economic development and ensured through a system of political and legal guarantees.

Keywords: state law, supremacy of the constitution, justice, state power, legal element, integrity, premise, requirements.

The notion of "rule of law" implies an "interdisciplinary approach not only by the fact that it involves limiting the state by rules of law, but also by ensuring the guarantee of human freedoms and a rationalization of the exercise of power by state authorities by creating an institutional and normative system hierarchical" [1]. The rule of law is the backbone of modern constitutional democracy, organized on the principle of separation of state power, in the application of which the judiciary gains real independence, human rights and freedoms are respected and guaranteed through legislation provided by all state bodies.

The Romanian doctrinaire Dragan emphasizes the concept of "legal mechanisms for the rule of law", being inventoried under this title:

- control of the constitutionality of laws;
- control of legality in the activity of public administration;
- independence of the judiciary;
- the existence of the ombudsman institution (ombudsman institution) [2].

Russian professor Коваленко, for example, considers that the rule of law is characterized by the following features:

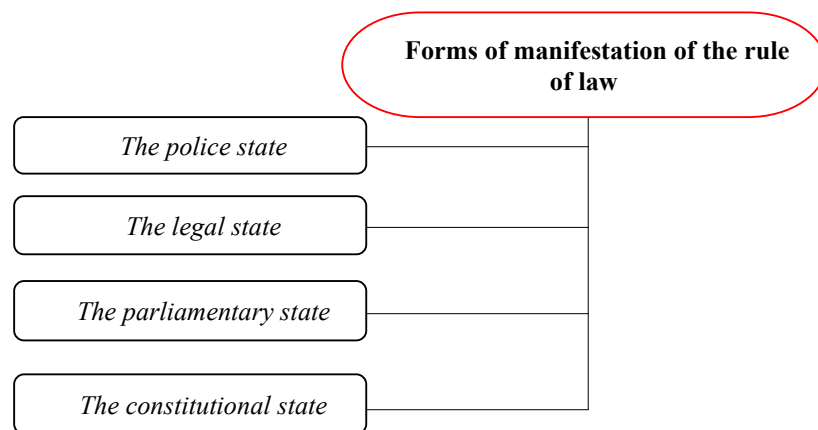
- a) it is based on the rule of law;
- b) involves the exercise and firm observance of state laws by all citizens, officials, state bodies and social organizations;
- c) provides for the mutual responsibility of citizens within the limits of the legislation in force;
- d) ensures the rights and freedoms of citizens necessary for the functioning of civil society [3].

As far as we are concerned, we consider that the simplest definition of the rule of law would be: "a state in which the rule of law reigns, in which all are equal before the law, in which no one, not even the state, is above the law".

The Constitution of the Republic of Moldova, at paragraph 3 of art. 1 proclaims: "The Republic of Moldova is a rule of law, democratic, in which human dignity, his rights and freedoms, the free development of the human personality, justice and political pluralism are supreme values and are guaranteed" [4].

Researchers in the field from the Republic of Moldova - Negru Boris and Negru Alina, are followers of the idea that, in order to guarantee the achievement of the requirements of the rule of law, it is necessary to reflect the following rules:

- establishing a supreme status of power (Constitution);
- the organization of power and the realization of its prerogatives under the conditions and limits established by law;
- the unification of all legal norms in a system of unification of legislation and the conformity of some norms with others;
- the convening, guaranteeing and effective realization of fundamental rights and freedoms;
- free access to justice and the administration of justice in the name of the law by independent and impartial courts;
- compliance with the rules of the citizen and power relationship;
- equality of all before the law and power;
- non-retroactivity of harsher laws;
- political pluralism [5].



According to the figure above, we observe in the research carried out, the essence of the reasoned opinion of the Moldovan professor Negru Andrei, who describes 4 forms of manifestation of the rule of law, namely:

1. *The police state* - strong administrative authority, with freedom of decision, creator of law; the law of the executive; inequality of parties (individual - administration); the obligations of individuals are fixed by law, not those of the administration; the administration is not governed by law, but by internal rules of subordination within the system; ambivalence and reciprocity are lacking; social values do not limit the legal order, sometimes abusive, imposed by the administration.

2. *The legal state* - the supremacy of the law is proclaimed, regardless of who is created, being possible a creation of the law by the monarchical power. The administrative function is limited to the execution of the law. The law is not the subject of any appeal.

3. *The parliamentary state* - the major role in the process of adopting legal norms, laws is assigned to the Parliament. The legislature bears no responsibility, no obligation and the legislative and legal system is vulnerable, dependent on the political will of Parliament.

4. *Constitutional state* - the rules of interaction between different exponents of state power are set by the Constitution; there is a supremacy of the Constitution, a control of the constitutionality of laws and a possibility of current control of the quality of legislative acts (exception of illegality) and normative (administrative litigation) [6].

In the opinion of the Russian doctrinaire Тихомиров, the decisive factors for the successful impact of civil society on the rule of law and vice versa are, in the current state of historical development, in particular the following:

- variability in the level of legal awareness and legal culture of society, its individual strata, and individuals;
- mobility of types of legal and non-legal behavior;
- ways to implement legal acts;
- modes and levels of government [7].

Adherents of Тихомиров, scientific views on the rule of law and civil society have developed fundamental ideas and principles that underlie them. These include:

- a) economic freedom, variety of forms of ownership, market relations;
- b) unconditional recognition and protection of natural human rights and civil rights;
- c) the legitimacy and democratic nature of government;
- d) equality of all before the law and justice, reliable legal protection of the person;
- e) the rule of law, based on the principle of separation and interaction of powers;
- f) political and ideological pluralism, the presence of legal opposition;
- g) freedom of expression and the press, independence of the press;
- h) non-interference of the state in the private life of citizens, their mutual duties and responsibilities;
- i) class peace, partnership and national agreement;

j) effective social policy that ensures a decent standard of living for the people [8].

The rule of law has gradually become a dominant organizational model of constitutional law and of modern international organizations (including the United Nations and the Council of Europe), regulating the exercise of public authority prerogatives. Applying this principle ensures that all public authorities act within the limits set by law, in accordance with the values of democracy and fundamental rights, as well as under the control of independent and impartial courts.

These principles include legality, which involves a transparent, accountable, democratic and pluralistic process for the adoption of laws, legal certainty; the prohibition of the arbitrary nature of executive powers, independent and impartial courts, effective judicial review, including respect for fundamental rights and equality before the law.

Both the Court of Justice and the European Court of Human Rights have confirmed that these principles are not just formal and procedural requirements. They are the instrument for ensuring compliance with and respect for the values of democracy and human rights. The rule of law is therefore a constitutional principle with both formal and substantive components. The Court of Justice not only refers to the rule of law as a formal and procedural requirement, but also highlights its significant value by specifying that the "Rule of Law Union" means that the EU institutions are subject to judicial review of the compatibility of their documents with the Treaty, but also with "the general principles of law to which fundamental rights belong" [9].

In order to ensure a harmonious and balanced development of the state, all legitimate state institutions must function at a high level of quality, regardless of what happens in the political area, regardless of the crises, more or less serious, in this area. To this end, for a sustainable development and a permanent functioning at maximum parameters, the essential institutions of the state must be reformed and depoliticized, in order to be independent of the political factor and to be strengthened.

At the same time, it must be kept in mind that only through the existence of constitutional texts that enshrine the elements of a rule of law, it will not create itself. The creation of a state governed by the rule of law is a process, a joint work of the supreme power of the state, of the autonomous local power and of each individual citizen. Only by manifesting a true will to live in a state governed by the rule of law will it exist and be considered.

Obviously, the evolution of the rule of law phenomenon in a state entity is determined by the legal culture and legal consciousness of society. Advanced democratic mechanisms and procedures cannot be implemented in a society characterized by a lower legal culture and legal consciousness.

References

1. Deacon Ș. Political institutions. Bucharest: C. H. Beck, 2012;

2. Drăganu T. Introduction to the theory and practice of the rule of law. Cluj-Napoca: Dacia, 1992;
3. Коваленко А.И. Rule of law: concepts and reality, Moscow 1993;
4. Constitution of the Republic of Moldova No. 01 of 29-07-1994 Published: 12-08-1994 in the Monitorul Oficial (Official Gazette) no. 1 art. 05;
5. Negru B., Negru A. General theory of law and state, Chisinau: SE „Tipografia Centrală”, 2017;
6. Negru A. General theory of law and state in definitions, interpretations, schemes: Course notes, Chisinau: CEP USM, 2018;
7. Тихомиров Ю.А. State (continuity and novelty). Moscow, 2011;
8. Маргузов Н.И. Civil society: essence and basic principles // Jurisprudence. No. 3. 2003;
9. <https://eurlex.europa.eu/legalcontent/RO/TXT/HTML/?uri=CELEX:52014DC0158&from=SK>.

АЛОНЦЕВА ДИНА ВИКТОРОВНА, к.ю.н., доцент

dina.alontseva@mail.ru

Елецкий государственный университет им. И.А. Бунина, Россия

ПРАВСТВЕННОСТЬ КАК ОСНОВА ПРАВА В ПОЛИТИКО-ПРАВОВЫХ ВЗГЛЯДАХ Ф.В. ТАРАНОВСКОГО

Статья посвящена проблеме соотношения права и нравственности в концепции выдающего ученого, академика, профессора и историка права Ф.В. Тарановского. Сделан акцент на роль права и нравственности в общественном развитии.

Ключевые слова: право, нравственность, общество, государственность.

Право и нравственность – это две категории, которые на всем протяжении развития отечественно политико-правовой мысли находились в исследовательском поле ученых. Одним из основоположников концепции русской государственности, затронувшим проблему соотношения права и нравственности является историк права Федор Васильевич Тарановский (1875 – 1936 гг.). На основании изучения немецкого права им была выстроена целая концепция о взаимоотношении права и нравственности, базирующаяся на единстве их происхождения и общей цели. Нравственность в его понимании – это норма поведения, предьявляющая конкретные требования к индивидам и к государству; право – «это образ действия государства, который учитывается подвластными в качестве своего рода препятствия, стоящего на пути их деятельности, но не создает никаких норм для деятельности индивидов» [1, с.91].

Рассмотрение соотношения права и нравственности в мировоззрении ученого происходило с двух позиций, с одной стороны право и нравственность как разнородные явления, с другой – право и нравственность как разобщенные явления правовой действительности. Стоит отметить, что столь

неоднородный подход характеризуется противоречивостью соотношения права и нравственности. Разнородность указанных явлений характеризуется формальным характером права, не имеющим нормативного содержания. Право и нравственность – это по сути сосуществующие явления правовой действительности, нравственность определяет модель поведения людей, право выражает интересы государства, его должностных лиц. Ф.В. Тарановский с критической позиции рассматривает ненормативный характер права, по его мнению, нормативность выступает атрибутом права, хотя сам ученый двойко подходит к наделению права нормативными качествами.

Мыслитель довольно широко цитирует представителей западной политико-правовой мысли. В частности, доказывая аксиому относительно того, что право и нравственность регулируют разные общественные отношения, приводит позицию немецкого юриста Христиана Томазия, основанную на трех элементах человеческого поведения – честного, достойного и справедливого. Более того, как указывает Ф.В. Тарановский, правило честного – «что ты хочешь, чтоб другие тебе делали, то сам себе делай»; правило достойного – «то ты хочешь, чтоб другие тебе делали, то ты сам им делай»; правило справедливого – «то ты не хочешь, чтоб другие тебе делали, того ты им не делай» [1, с.92]. По сути, предлагаемые ученым элементы человеческого поведения, в современном понимании раскрывают сущность правоотношения, указывая на права и обязанности их участников. Только с позиции Ф.В. Тарановского – обязанности имеет положительный характер, поскольку предписывает морально-нравственного отношение субъектов отношений. И здесь происходит противоречие между моралью и правом. Ссылаясь на другого ученого немецкого правоведа Рудольфа фон Иеринга, Ф.В. Тарановский в качестве мотива человеческого поведения указывает эгоизм, выдвигая при этом весьма своеобразную позицию. Поскольку право – это механизм принуждения, «действуя во имя общественных целей, оно приспособливает эгоизм для их осуществления <...> эгоизм побуждает человека, во, чтобы то ни стало, стремится к осуществлению своих личных целей <...> эгоизм не отменяется правом, а лишь видоизменяется» [1, с.94]. Нравственность направлена на выражение общих, а не индивидуальных идей, в связи, с чем возникает противоречие между правом и нравственностью. Однако, право и нравственность – это две категории, которые взаимодополняют друг друга, содействуя установлению правильного поведения людей в обществе. Ф.В. Тарановский поддерживает теорию этического минимума в праве, разработанную немецким юристом Георгом Еллинеком. Идейность указанной теории заключается в том, что в праве важны два элемента, «решительное признание общественного происхождения и назначения нравственности, проводимое различие между условиями существования и развития общества» [1, с.97].

Таким образом, в концепции Ф.В. Тарановского право и нравственность выступают элементами одной системы, взаимодополняющими друг друга, и содействующими нравственному воспитанию общества, поскольку раз-

витие и существование общества невозможно без нравственных норм. Право и нравственность – это явления правовой действительности, нравственность определяет модель поведения людей, право выражает интересы государства.

Список литературы

1. Алонцева Д.В. История политических и правовых учений: учебное пособие. – Елец, 2019. – 84 с.
2. Тарановский, Ф.В. Энциклопедия права / Ф.В. Тарановский. – Берлин, 1923. – 223 с.
3. Институт брака в древнерусском праве/ Алонцева Д.В.// В сборнике: Школа молодых ученых по проблемам гуманитарных, естественных и технических наук. материалы областного профильного семинара. Ответственный редактор И.В. Бурмыкина. 2016. С. 12-16.
4. Идея патриотизма в государственно-правовых взглядах Н.М. Карамзина/ Алонцева Д.В.// В сборнике: Школа молодых учёных по проблемам гуманитарных наук. сборник материалов областного профильного семинара. 2017. С. 113-116.
5. И.В. Киреевский о сущности патриотизма как вектора развития государства/ Новиков О.А., Алонцева Д.В., Сафронов Н.А.// В сборнике: Нравственные императивы в праве, образовании, науке и культуре. Материалы V международного молодежного форума, проводимого по благословению митрополита Белгородского и Старооскольского Иоанна. 2017. С. 299-302.
6. Коррупция как системное явление: теоретико-правовое исследование/ Щербатых С.В., Алонцева Д.В.// Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: История и право. 2018. Т. 8. № 3 (28). С. 48-57.
7. Церковь и государство в католической традиции: доминационная модель взаимоотношения/ Алонцева Д.В.// Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: История и право. 2019. Т. 9. № 1 (30). С. 16-23.
8. История государственного управления/ Алонцева Д.В.// учебно-методическое пособие / Елец, 2017.
9. Правовой опыт России в сфере противодействия коррупции: история и современность/ Ларина О.Г., Шевелева С.В.// Криминологический журнал Байкальского государственного университета экономики и права. 2013. № 3. С. 179-187.
10. Категория финансовых прерогатив государства в историко-правовой науке/ Ларина О.Г.// Известия Курского государственного технического университета. 2010. № 2 (31). С. 128-132.
11. Эволюция права и правовых институтов в истории российской государственности/ Захаров В.В., Исаев И.А., Ларина О.Г., Салтыкова С.А.// Москва, 2012.
12. "Культурная" оппозиция советской молодежи/ Ларина О.Г., Калкутин Д.Л., Кухарев Ю.С.// Известия Юго-Западного государственного университета. 2012. № 5-1 (44). С. 68-73.
13. Доходная и расходная части Российского бюджета в первой половине XIX века/ Ларина О.Г.// Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: История и право. 2013. № 1. С. 116-119.

АЛХИМОВА ВАЛЕРИЯ АЛЕКСЕЕВНА, студентка

Научный руководитель

АЛОНЦЕВА ДИНА ВИКТРОВНА, к.ю.н., доцент

dina.alontseva@mail.ru

Елецкий государственный университет им. И.А. Бунина, Россия

МОНАРХИЯ КАК ФОРМА ГОСУДАРСТВА: ПРОШЛОЕ, НАСТОЯЩЕЕ, БУДУЩЕЕ

В статье рассматриваются основные стадии появления, становления, развития монархии и перехода к другому строю правления; в разные времена развитие государства, те норы и правила были приемлемы и возможны на каждой отрезок времени. По-другому, наверное, и не могло быть, но в силу обстоятельств всё именно так и складывалось.

Ключевые слова: монархия, общество, республика, революция, царь.

Монархия как форма правления – это сложное соединение власти, правовых норм, её организации и реализации социально-психологического состояния общества. Ей присущи такие признаки, как: передачи власти по наследству, она бессрочна и не зависит от населения. Монархии бывают неограниченными, в которых отсутствуют представительные учреждения и единственный носитель власти – монарх, и ограниченные, в которых наряду с монархом носителем суверенитета выступают другие высшие государственные органы. Несомненно, монархический потенциал в России существует, так как наша страна России имеет глубокие корни монархических традиций.

Просто сказать «монархия» - значит не сказать ещё ничего. Монархия в России уходит корнями в до государственный период, в те времена, когда мы можем говорить не о собственно - «русских», а лишь о славянах. Ещё в шестом веке государства, как такового в полном смысле не было, была разве что начальная стадия варварского пред государства. Здесь присутствует институт – власть князя. Но что это за власть? Князь защищал торговые пути, город, когда нужно и сколько нужно. Однако, князю могли прийти на смену и бояре, и «аристократия», и дворянство. Итак, вплоть до создания единой державы Иваном III, Россия управлялась монархией с аристократией, но страна стала слишком большой, и Иван III выдвигает решение образовать правящий слой. Развитие этого процесса приходится на середину XVI в., и мы получаем монархическую традицию в единой державе, на общегосударственном уровне. Теперь это царь, бояре и Земский собор. Так в целом и завершается формирование сословной монархии, то есть монархии с парламентом.

В период правления Петра I в России полностью устанавливается абсолютная монархия. Со времён царя понятие «самодержавие» стало всё более отождествляться с европейским понятием «абсолютизм». Так, в Ду-

ховном регламенте, написанном Феофаном Прокоповичем и получившем силу закона 25 января 1721 г., говорилось: «Монархов власть есть власть самодержавная, которой повиноваться сам Бог за совесть повелевает.

В конце XIX века начало XX века России оказалась перед суровым историческим выбором:

- продолжить существование в абсолютной монархии;
- перейти на конституционную монархию;
- поднять до уровня демократической республики;
- встать на путь социализма;

В недрах российского общества имелись возможности реализации любого из этих направлений: глубокие исторические корни, многочисленные сторонники, организованные политические партии, призванные лидеры.

В стране появилась реальная возможность перевести Россию на рельсы Конституционной монархии. Россия после 1905 г. стала дуалистическая, когда Николай II Манифестом 17 октября 1905 г. ограничил свои полномочия, создав полноценный парламент – Государственную думу. При таком строе монарх ограничивает свои законодательные полномочия. Существование такой монархии было недолгим, в феврале 1917 г. произошла революция, впоследствии которой монархия была свергнута. России стала республикой и власть перешла к Временному правительству. Но возникает вопрос: возможно ли было сохранить монархию? На наш взгляд, если бы с самого начала император не допускал различных ошибок или же он бы не противопоставлял свои интересы интересам парламента и народа и утверждал принятые законы, то в России можно было бы сохранить парламентскую монархию.

Таким образом, монархия была господствующей формой правления на протяжении нескольких столетий, но для нашей страны такая форма заметно повлияла на российское современное государство. Переходный период становления формы правления нашего государства закончился, власть все более централизуется в руках главы государства. Однако, в специфической форме монархия сохранилась и сегодня, например, в таких странах, как Великобритания, Норвегия, Швеция, Испания и другие.

Список литературы

1. Алонцева Д.В. История политических и правовых учений: учебное пособие. – Елец, 2019. – 84 с.
2. Теория государства и права: курс лекций / Под ред. М.Н. Марченко. – М., 1996. – С.135–136.
3. Теория государства и права: учебник / Под ред. проф. В.В. Лазарева. – М., 2002. – С.117.
4. Теория государства и права: курс лекций / Под ред. Н.И. Матузова и А.В. Малько. – М., 2001. – С. 51.
5. Институт брака в древнерусском праве/ Алонцева Д.В.// В сборнике: Школа молодых ученых по проблемам гуманитарных, естественных и технических наук. материалы областного профильного семинара. Ответственный редактор И.В. Бурмыкина. 2016. С. 12-16.

6. Идея патриотизма в государственно-правовых взглядах Н.М. Карамзина/ Алонцева Д.В.// В сборнике: Школа молодых учёных по проблемам гуманитарных наук. сборник материалов областного профильного семинара. 2017. С. 113-116.

7. И.В. Киреевский о сущности патриотизма как вектора развития государства/ Новиков О.А., Алонцева Д.В., Сафронов Н.А.// В сборнике: Нравственные императивы в праве, образовании, науке и культуре. Материалы V международного молодежного форума, проводимого по благословению митрополита Белгородского и Старооскольского Иоанна. 2017. С. 299-302.

8. Коррупция как системное явление: теоретико-правовое исследование/ Щербатых С.В., Алонцева Д.В.// Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: История и право. 2018. Т. 8. № 3 (28). С. 48-57.

9. Церковь и государство в католической традиции: доминационная модель взаимоотношения/ Алонцева Д.В.// Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: История и право. 2019. Т. 9. № 1 (30). С. 16-23.

10. История государственного управления/ Алонцева Д.В.// учебно-методическое пособие / Елец, 2017.

11. Правовой опыт России в сфере противодействия коррупции: история и современность/ Ларина О.Г., Шевелева С.В.// Криминологический журнал Байкальского государственного университета экономики и права. 2013. № 3. С. 179-187.

12. Категория финансовых прерогатив государства в историко-правовой науке/ Ларина О.Г.// Известия Курского государственного технического университета. 2010. № 2 (31). С. 128-132.

13. Эволюция права и правовых институтов в истории российской государственности/ Захаров В.В., Исаев И.А., Ларина О.Г., Салтыкова С.А.// Москва, 2012.

14. "Культурная" оппозиция советской молодежи/ Ларина О.Г., Калкутин Д.Л., Кухарев Ю.С.// Известия Юго-Западного государственного университета. 2012. № 5-1 (44). С. 68-73.

15. Доходная и расходная части Российского бюджета в первой половине XIX века/ Ларина О.Г.// Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: История и право. 2013. № 1. С. 116-119.

АМЕЛИН ИЛЬЯ СЕРГЕЕВИЧ, курсант

Научный руководитель

РЫБАЛЬЧЕНКО АНТОН ЮРЬЕВИЧ, преподаватель

Россия, г. Белгород

amelinssilya@gmail.com

Белгородский юридический институт МВД России им. И.Д. Путилина

МЕТОДЫ РАБОТЫ ВЕРБОВЩИКОВ ТЕРРОРИСТИЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ

В статье рассмотрена проблема противодействия террористическим проявлениям в Российской Федерации. Выделены основные методы и этапы работы вербовщиков террористических сообществ. Предложены основные профилактические мероприятия, противодействующие вовлечению молодежи в экстремистские организации.

Ключевые слова: вербовщик, противодействие, терроризм.

Проблема противодействия террористическим проявлениям в Российской Федерации стоит очень остро и требует постоянного анализа и контроля системы мер и правил, касающихся профилактики и устранения причин терроризма, как на мировом, государственном уровне, так и на уровне гражданского общества. Стоит отметить, что важное место в террористическом сообществе занимают вербовщики, служащие неким «ориентиром» для людей, попавших под их влияние.

Исследуя материалы средств массовой информации и иные источники, можно, обобщив, сделать вывод, что распространение идей террора и непосредственно сама вербовка происходит на таких популярных медийных площадках, как ВКонтакте, Twitter, Youtube. Результаты деятельности можно наглядно посмотреть на примере работы запрещенной в Российской Федерации террористической организации ИГИЛ. Активное использование ИГИЛ вышеуказанных технологий в Европе показало следующую статистику: 84% молодежи узнало и увлеклось деятельностью террористических организаций через Интернет; 47% обратили внимание на видео и текст, размещенные онлайн; 41% дали клятву на верность ИГИЛ онлайн; 19% пользовались онлайн-инструкциями при изготовлении самодельных взрывных устройств и бомб [2].

Деятельность вербовщиков носит не какой-то спонтанный и неорганизованный характер, данная деятельность характеризуется определенной административной соподчиненностью, наличием штатных блогеров и иных людей, связанных с агитационной деятельностью [1]. Вербовщиками активно ведется подготовка и распространение профессиональной видеопроductии, где наиболее красиво показывается жизнь боевиков, в частности демонстрация фотоматериалов на фоне роскошных дворцов и автомобилей, иллюстрируя состоятельную жизнь, в случае вступления в их ряды.

Самая главная и основная задача подобных видео – заинтересовать любопытствующих лиц, втянуть их в диалог в формате вопрос-ответ [3].

В целом процесс вовлечения людей в террористическую деятельность можно подразделить на несколько этапов: мотивация, коммуникация и вступление в ряды террористической организации.

Касаемо первого этапа, террористы, занимающиеся поиском нужных им людей, в большинстве случаев пользуются упомянутыми выше социальными сетями. «Под прицел» попадают в основном молодые люди в возрасте от 18 до 25 лет с явными признаками заниженной самооценки, с проблемами в обществе и семье, зависимости от чужого мнения. Стоит отметить и то, что посредством визуализации террористами героизма бойцов, их мужества и храбрости обеспечивается также осуществляется привлечение в свои ряды молодежи.

Второй этап касается стремления и цели вербовщиков изолировать человека от социума и отдалении его от близких людей путем уговоров, шантажа и различных психологических приемов. Огромная роль отводится идее исламизма, являющейся ключевой в процессе вербовки. Так у человека, попавшего под влияние вербовщиков-террористов, формируется устойчивый интерес к изучению ислама, исламской культуры, исламских традиций. Объект вербовки изучает специальную учебно-методическую литературу, погружаясь в виртуальный мир, в котором ценности мусульманской культуры замещают более простые и понятные идеологические послы, и концепции радикальных исламистов. Следствием этого является отторжение человека от родственников и их подмена на «духовных сестер и братьев» [4]. Люди, сами того не понимая, попадают на уловки боевиков, меняют свои ценности, меняют свой уклад и образ жизни.

На заключительном этапе вербуемый выводится на территорию деятельности террористической группы. Вербовщиками обговариваются все детали поездки, маршрута следования, место встречи, оформление документов. Все данные действия также основываются на признании вербуемым авторитета боевика, правильным выборе жизненного пути и установленным целям. Все действия также происходят в тайне от близких и родственников вербуемого человека.

В связи с наглядным распространением вербовщиков, простоты коммуникации их с людьми, профессиональные психологи выделили несколько правил, касающихся профилактики вовлечения молодежи в террористические организации. Ведь, данная проблема планетарного масштаба настолько обширна и многогранна, что она требует всестороннего изучения и выделения базисных правил недопустимости вступления в данные незаконные организации [5].

В таких условиях почти неизбежен так называемый «кризис идентичности», связанный с трудностями социального и культурного самоопределения личности. Стремление к преодолению этого кризиса порождает ряд следствий, которые могут выступать предпосылками политического экс-

тремизма, а именно: возрождается интерес людей к консолидации в первичных, естественных или, как их еще называют, примордиальных общностях (этнических и конфессиональных); усиливаются проявления ксенофобии; возрастает влияние идеологии традиционализма, перерастающей зачастую в фундаментализм (идея «очищения от нововведений и возврата к истокам»). Все эти тенденции тесно связаны между собой.

Одним из основных и важнейших направлений противодействия сегодня экстремизму в Российской Федерации является его профилактика – разъяснительно-предупредительная работа по противодействию экстремистским проявлениям. Особенно это актуально и важно в среде молодого поколения и среди общественных объединений различного характера и толка. Эффективная борьба с экстремистскими проявлениями невозможна без проведения целенаправленной работы по искоренению причин, их порождающих и способствующих осуществлению экстремистской деятельности.

Список литературы

1. Чуфаровский, Ю. В. Терроризм. Особенности международного противодействия // Ю. В. Чуфаровский. – М.: Центр стратегической конъюнктуры. – 2014. – С. 123-125.
2. Калинина С.Б. Психологические методы вербовки молодежи в террористические организации / С.Б. Калинина // Наука. Общество. Оборона. – 2014. – № 2 (15). – С. 4.
3. Технология вовлечения в ИГИЛ: специфика пропаганды и методы противодействия. И.В. Пашенко [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tehnologii-vovlecheniya-v-igil-8-spetsifika-propagandy-i-metody-protivodeystviya>. (дата обращения: 12.02.2021).
4. Седых Н. С. Роль информационно-психологического воздействия в подготовке террористов-смертников // Психология и психотехника. – 2013. – № 10. – С. 981-991.
5. Дробижева Л.М. Политический терроризм и экстремизм: социальные корни проблемы [Электронный ресурс] / Л.М. Дробижева, Э.А. Паин // Век толерантности: научно-публицистический вестник. – М. – 2003. – № 5. – Режим доступа: URL: <http://www.tolerance.ru/VT-5-politicheskii.php?PrPage=VT> (дата обращения: 12.02.2021).
6. Тактико-специальная подготовка / В.Л. Михайликов, П.Н. Войнов, В.А. Хрисанов и др. – Белгород: Бел ЮИ МВД России имени И.Д. Путилина, Белгород: ИД «Белгород» НИУ «БелГУ», 2019. – 476 с.
7. Gorodnova O.N., Turanin V.Yu., Semenov A.A., Rumyantsev M.B., Boltenkova Yu.V. Institutionalization of law-making principles as a way to transform scientific categories into the law-making solutions // Dilemas contemporáneas: Educación, Política y Valores. 2019. Vol. 6. № S3. P. 37.

АНДРЕЙОВА АЛЁНА СЕРГЕЕВНА
 Россия, г. Иркутск, ФГБОУ ВО ИУИ «ИГУ»
 alena110197@gmail.com

СУЩНОСТЬ СУДЕБНОГО КОНТРОЛЯ В СФЕРЕ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ

В статье поднята актуальная на сегодняшний день проблема судебного контроля в сфере исполнительной власти. Рассмотрены основные признаки судебного контроля и его понятие. Сделаны выводы о необходимости совершенствования судебного контроля в сфере исполнительной власти в Российской Федерации.

Ключевые слова: контроль, власть, суд.

В соответствии со статьей 10 Конституции РФ судебная власть является одной из трех ветвей государственной власти. Органы данной ветви власти самостоятельны и независимы в своей деятельности от законодательной и исполнительной властей, подчиняются только Конституции РФ и законам. Согласно ч. 2 ст. 118 Конституции РФ судебная власть осуществляется посредством конституционного, гражданского, административного и уголовного судопроизводства. Специфика деятельности исполнительной власти вызывает необходимость судебного контроля за ее законностью.

Актуальность статьи заключается в том, что всё чаще нарушаются права и свободы граждан неправомерными действиями органов исполнительной власти. В итоге наблюдается множество обращений граждан и организаций по поводу незаконных решений и действий со стороны органов исполнительной власти и должностных лиц.

Следует отметить, что вопрос о содержании и значении судебного контроля в сфере исполнительной власти раскрыт не достаточно.

Судебный контроль является предметом пристального исследования со стороны политологов, историков, представителей уголовно-правовой, конституционно-правовой мысли, о чем свидетельствуют многочисленные статьи, монографии, защищенные за последние годы диссертации, то в рамках административного права данному вопросу незаслуженно уделяется незначительное внимание. В научной и учебной литературе по административному праву судебный контроль перечисляется среди прочих средств обеспечения законности в сфере государственного управления, без раскрытия его содержания и значения, в лучшем случае указываются полномочия судов по рассмотрению публично-правовых споров или порядок пересмотра судами постановлений о привлечении к административной ответственности.

Анализ действующего законодательства, многочисленных статей ученых и практических работников позволяет выделить следующие

основные признаки, которыми отличается судебный контроль в сфере исполнительной власти [1]:

1) осуществляется судебным органом, организационно и функционально независимым от поднадзорного объекта;

2) через судебный контроль реализуется функция суда как самостоятельной, взаимосдерживающей ветви власти, являющейся гарантом законности и устранения злоупотреблений властью со стороны исполнительных органов;

3) осуществляется в рамках судебного процесса и строго регламентирован процессуальными нормами права;

4) наличие особого круга субъектов данных правоотношений, обязательными участниками которых являются суд и субъект исполнительной власти;

5) наличие публично-правового спора в качестве основания судебного контроля;

6) перед судебным контролем стоит двусторонняя цель: с одной стороны, это обеспечение охраны прав и законных интересов физических и юридических лиц, т.е. частного интереса, с другой стороны, – недопущение произвола со стороны исполнительной ветви власти, т.е. защита публичного интереса;

7) деятельность суда по контролю за органами исполнительной власти ограничена следующими критериями:

– основанием его осуществления может послужить только соответствующее заявление заинтересованного лица, т.е. судебный контроль опосредован или пассивен;

– объектом надзорной деятельности является лишь соблюдение субъектами требований законности, но не целесообразности;

– наделение суда достаточно узким набором средств и методов контрольной деятельности, которые также ограничены правовыми рамками;

– отсутствие возможности самостоятельного принудительного исполнения принятых решений.

В Большом юридическом словаре словосочетания «судебный контроль» не содержится, что в свою очередь свидетельствует о том, что оно еще не стало общеупотребимым среди юридической общественности, но приведенные признаки дают нам основание для формирования понятия судебного контроля в сфере исполнительной власти.

Итак, можно сделать вывод, что судебный контроль в сфере исполнительной власти, будучи элементом системы сдержек и противовесов, выражается в процессуальной деятельности независимых судов по проверке законности правовых актов субъектов исполнительной власти в результате рассмотрения и разрешения публично-правовых споров в целях защиты прав и свобод физических и юридических лиц и поддержания объективного правопорядка в государстве [2, с. 11].

Реализуя функцию судебного контроля суд даёт правовую оценку актам управления, признать их недействующими полностью или в части как противоречащие закону. Проверять и признавать незаконными решения, действия (бездействие) органов исполнительной власти (должностных лиц), нарушающие права, свободы и законные интересы граждан и юридических лиц. Возлагать на ответчика обязанность устранить обнаруженные при проверке нарушения [3].

Правовая форма реагирования суда на такие правонарушения является определением суда, т.е. при рассмотрении административного дела и осуществлении судебного контроля суду необходимо увидеть нарушение законности, выявив его причины и условия, он выносит частное определение, которое отправляется в соответствующий орган исполнительной власти, организации, должностным лицам.

Такие дела необходимо рассмотреть в течении месяца со дня вынесения, если не установлен иной срок. После этого суду необходимо проверить устранение выявленных нарушений.

В свою очередь существует ряд недостатков в осуществлении судебного контроля над деятельностью органов исполнительной власти. В судебной системе отсутствует единство проведения такого контроля, для устранения данного недостатка необходимо выделить пределы судебного решения в рамках закона.

В заключении стоит отметить, что судебный контроль, как способ обеспечения законности, в сфере исполнительной власти состоит в оценке правовых актов, в выявлении нарушений законности прав и законных интересов граждан, организаций и др, а так же в принятии мер к восстановлению нарушенных прав и интересов, в привлечении виновных лиц к ответственности. Судебный контроль - это сложный структурный институт, гарантия законности в сфере исполнительной власти, способ взаимодействия судебной и исполнительной властей.

Проблема сущности судебного контроля в сфере исполнительной власти в настоящее время раскрыты недостаточно, поэтому нуждается в дальнейшем развитии.

Список литературы

1. Бачило И.Л., Салищева Н.Г., Хаманева Н.Ю. Словарь административного права. — М. : Правовая культура, 1999.-564 с.
2. Фиалковская И.Д., Тоненкова О.А. Судебный контроль в сфере исполнительной власти: понятие, признаки, место в системе административного права. — Н. : Вестник Нижегородского ун-та им. Н.И. Лобачевского, 2008. —С.10-25.
3. Кармолицкий А.А. К вопросу о судебном контроле. — М. : Законодательство, 2018. — № 1. — С. 66-72.

БАХАРЕВА АНАСТАСИЯ АЛЕКСАНДРОВНА, студент
ВЛАСОВА АНАСТАСИЯ АНДРЕЕВНА, студент
 Нижегородский государственный педагогический университет
 имени Козьмы Минина, Россия
 nanysay@mail.ru
 vlasova_anastasiya_97@bk.ru

ПРАВО НА УБЕЖИЩЕ В РОССИИ: ПОНЯТИЕ, ВИДЫ И СУБЪЕКТЫ

Данная статья посвящена вопросу получения убежища и реализации права на убежище на территории РФ. В статье сформулировано понятие права на убежище, рассказано о способах, как искать убежище и пользоваться им, выделены виды убежища, предоставляемые в РФ, а также указаны их отличия и общие черты.

Ключевые слова: беженец, право на убежище, политическое убежище, виды убежищ, субъект, право.

В настоящее время в условиях социально-политической нестабильности и угрозы преследования по политическим и иным мотивам сотни тысяч людей вынуждены бежать из своей страны. Особую актуальность в этой ситуации приобретают вопросы получения убежища и реализации права на убежище, в т.ч. на территории РФ. В ч. 1 ст. 17 Конституции РФ говорится о том, что права и свободы человека и гражданина гарантируются «согласно общепризнанным принципам и нормам международного права» [1]. Используемые в данной конституционной норме понятия «человек» и «гражданин» позволяют распространять ее действие на каждого человека, независимо от его гражданства, то есть в равной степени на гражданина РФ, иностранного гражданина или лица без гражданства. Это одна из инноваций конституционного права РФ последних десятилетий, позволяющая распространить концепцию социального государства на всех людей, находящихся временно или постоянно на территории РФ вне зависимости от их политического либо иного статуса [2].

Отметим, что в соответствии с ч. 3 ст. 62 Конституции РФ иностранные граждане и лица без гражданства по своему правовому положению приравниваются к гражданам РФ в случае отсутствия ограничительного национального режима. Одним из прав иностранных граждан и лиц без гражданства, которое закреплено в ч. 1 ст. 63 Конституции РФ, является право на политическое убежище [1]. Право на политическое убежище исполнено в Конституцию РФ и из ст. 14 Всеобщей декларации прав человека. Анализ ч. 1 ст. «Всеобщей декларации прав человека» [3] позволяет выделить следующие составляющие:

1. Право искать убежище;
2. Право пользоваться этим убежищем.

При этом в ч. 2 ст. 14 «Всеобщей декларации прав человека» на возможность использования данного права наложено ограничение, которое состоит в том, что получить убежище «в случае преследования, в действительности основанного на совершении неполитического преступления или деяния, противоречащего целям и принципам ООН» невозможно [4]. Таким образом, основанием предоставления политического убежища являются именно политические взгляды или действия человека. В РФ же порядок предоставления политического убежища регламентирован одноименным Указом Президента РФ от 21.07.1997 № 746 [5]. В данном указе конкретизируется перечень оснований для получения политического убежища, а именно, наличие преследования или наличие реальной угрозы его наступления в отношении конкретного лица в той стране, гражданство которой он имеет или в стране своего обычного местожительства (в случае, если лицо не имеет гражданства). Анализ норм 2 п. данного указа позволяет выделить причины такого преследования:

1. Общественно-политическая деятельность лица;

2. Не противоречащие признанным мировым сообществом демократическим принципам и нормам международного права убеждения

В соответствии с ФЗ от 19 февраля 1993 г. № 4528-1 «О беженцах» [6], при наличии обоснованных опасений стать жертвой преследования из-за политических убеждений и по иным причинам, например, по признаку вероисповедания, национальности, гражданства, а также в случае, когда лицо из гуманных побуждений не может быть выслано за пределы Российской Федерации, можно получить временное убежище.

В качестве примера можно привести историю Эдварда Сноудена, который четыре года назад распространил через средства массовой информации секретные сведения и документы о деятельности ЦРУ и Агентства национальной безопасности США. После того, как эти документы и сведения вышли в свет, Эдвард Сноуден бежал сначала в Гонконг, а затем в Москву, где 1 августа 2013 г. получил временное убежище, а год спустя – вид на жительство [7]. Как видно, в отличие от политического убежища, временное убежище не нашло отражения в тексте Конституции РФ. Сходной чертой данных видов убежищ является состав лиц, которые могут претендовать на временное убежище, а именно только иностранные граждане или лица без гражданства. А различие состоит в том, что политическое убежище, предоставляется на неопределенный срок, а временное убежище предоставляется лишь на год.

Между тем возникает вопрос о том при каких условиях тот или иной человек может претендовать исключительно на политическое убежище, а в каких – на временное убежище. Кандидат юридических наук Т.А. Прудникова, отмечает, что временное убежище предоставляется в том случае, когда по возвращению в свою страну, гражданином которой является лицо, он может стать жертвой пыток и других видов жестокого обращения [8]. Что же касается права на политическое убежище, то у лица, желающего

его реализовать, должны быть обоснованные опасения по возвращению на прежнее место жительства, подвергнуться преследованию за общественно-политическую деятельность.

Возникает вопрос о том, какие именно обстоятельства могут служить основанием для предоставления временного убежища. Данное основание находит отражение в п. 7 постановления Правительства РФ от 9 апреля 2001 года № 274 «О предоставлении временного убежища на территории РФ: «временное убежище может быть предоставлено в случае существования гуманных причин, требующих временного пребывания лица на территории Российской Федерации, до устранения таких причин или изменения правового положения лица» [9]. Как видно, перечень этих причин не является закрытым, а это в свою очередь увеличивает вероятность злоупотребления иностранными гражданами и лицами без гражданства правом на временное убежище. По этому поводу Конституционный Суд РФ сформулировал очень интересную правовую позицию в своем определении от 30.09.2010 № 1317-О-П [10]. Прежде всего, временное убежище является способом защиты лиц, незаконно находящихся на территории РФ, от выдворения ввиду того, что они по причине сложной жизненной ситуации временного характера вынуждены находиться на территории российского государства. Таким образом, предоставление временного убежища возможно только в том случае, когда исчерпаны все механизмы получения разрешения на пребывание (проживание) на территории Российской Федерации, предусмотренные законодательством.

Исходя из вышесказанного, можно сделать ряд выводов.

Во-первых, право на убежище в РФ представляет собой гарантированную государством и международным сообществом возможность лица, не являющегося гражданином РФ, искать убежище и пользоваться им в РФ в результате преследования или угрозы стать жертвой преследования по политическим и иным мотивам, а также по причине вынужденного нахождения на территории РФ в случае, когда лицо не может быть выслано за ее пределы из гуманных побуждений.

Во-вторых, в настоящее время можно выделить два вида убежища – политическое (получившее конституционную форму выражения) и временное (не получившее конституционную форму выражения, но закрепленное в действующем законодательстве). Следовательно, право на политическое убежище является конституционным, а право на временное убежище – отраслевым, позитивным.

В-третьих, субъектами права на убежище являются только иностранные граждане и лица без гражданства.

В заключении можно отметить, что правовое регулирование права на убежище в РФ нуждается в совершенствовании в целях минимизации случаев злоупотребления данным правом. В частности, следовало бы исключить дублирование оснований предоставления политического и временного убежища по политическим мотивам. Подобные меры способствовали бы

наиболее полной реализации ст. 2 Конституции РФ о том, что права и свободы человека являются высшей ценностью, а обязанность государства заключается не только в их признании и соблюдении, но и в защите.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12.12.1993 (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. – 2014. – № 31, ст. 4398.
2. Солодова П.А. Балашова Е.С. История и современные проблемы конституционного права Российской Федерации // *Vita memoriae: Теория и практики исторических исследований*. Мининский университет. 2019. С. 113-115.
3. Всеобщая декларация прав человека: принята Генеральной Ассамблеей ООН 10.12.1948 // *Российская газета*. – 1995. – 05 апр.
4. Всеобщая декларация прав человека: принята Генеральной Ассамблеей ООН 10.12.1948 // *Российская газета*. – 1995. – 05 апр.
5. Об утверждении Положения о порядке предоставления Российской Федерацией политического убежища: указ Президента РФ от 21.07.1997 № 746 // *Российская газета*. 1997. – 29 июля
6. О беженцах: федеральный закон РФ от 19 фев. 1993 г. № 4528-1 // *Российская газета*. – 1997. – 03 июня.
7. Представители норвежского ПЕН-клуба приезжали в Москву, чтобы вручить премию Эдварду Сноудену [Электронный ресурс] // Факты и комментарии. – 2017. – 30 апр. – Режим доступа: <http://fakty.ua/235030-predstaviteli-norvezhskogo-pen-kluba-priezzhali-v-moskvu-chtobyvruchit-premiyu-edvardu-snoudu> (дата обращения: 03.05.2017).
8. Прудникова Т.А. Статус беженца в Российской Федерации (теоретико-правовой аспект) / Т.А. Прудникова // *Вестник Московского университета МВД России*. – 2014. – № 8. – С. 196-199.
9. О предоставлении временного убежища на территории Российской Федерации: постановление Правительства РФ от 09.04.2001 № 274 // *Российская газета*. – 2001. – 28 апр.
10. По жалобе Закарии Мусы Ясира Мустафы, Маланга Сулеймана и ряда других иностранных граждан на нарушение их конституционных прав подпунктом 2 пункта 2 статьи 12 Федерального закона «О беженцах»: определение Конституционного Суда РФ от 30.09.2010 № 1317-О-П // *Вестник Конституционного Суда РФ*. – 2011. № 2.

БЕЛЕНЦОВА ДАРЬЯ ГЕННАДЬЕВНА, студент
ПОТАПОВА КРИСТИНА ДМИТРИЕВНА, студент

Научный руководитель

БАЛАШОВА ЕЛЕНА СЕРГЕЕВНА, к.ф.н., доцент
 Нижегородский государственный педагогический университет
 имени Козьмы Минина, Россия
 dbelencova@yandex.ru
 ptpvkd1901@gmail.com

ПРЕДВЫБОРНАЯ АГИТАЦИЯ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ СРЕДСТВ МАССОВОЙ ИНФОРМАЦИИ: ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ

В данной статье авторы проводят краткий обзор взаимоотношений средств массовой информации с другими субъектами процесса предвыборной агитации и агитации перед проведением референдумов с точки зрения реализации принципов конституционного права и норм избирательного законодательства РФ.

Ключевые слова: СМИ, средства массовой информации, предвыборная агитация, выборы, референдум, народовластие, абсентеизм, политический маркетинг.

Под предвыборной агитацией с применением СМИ сегодня подразумевается агитация на каналах организаций телевидения и радиовещания, но кроме того агитация в печатных и сетевых изданиях, зарегистрированных именно как СМИ. [1] Кроме того, согласно актуальным инновациям отечественного права в области законодательства о СМИ под те же нормы попадают, например, провайдеры предоставляющие каналы для распространения информации, иные субъекты сети Интернет, предоставляющие СМИ доступ к трансляции информационного контента, либо иных форм распространения информации. В процессе предвыборной агитации либо подготовке к проведению референдума, цель которой – подготовка и активизация населения страны к активному участию в изъяснении своей политической воли в форме голосования на избирательном участке, средства массовой информации сегодня играют одну из ведущих ролей.

Средства массовой информации, которые являются государственными, частными, самостоятельными, печатными и электронными, играют существенную роль в создании общественного мнения. Не зря СМИ именуют «четвертой властью» [2]. Оправдывая это название, средства массовой информации активно участвуют в предвыборной борьбе, предвыборной агитации перед выборами сегодня уже на любом уровне, а также подготовке референдумов. Технологии современного политического стратегического маркетинга на уровне власти изначально строятся с расчетом на активное использование средств массовой информации в качестве своего рода информационной инфраструктуры власти [3].

Кроме того, активное участие СМИ в предвыборной агитации в наши дни реализует принципы народовластия и свободы слова. Этот процесс поднимает еще один интересный вопрос современной политической повестки: соблюдение норм политкорректности и социальной чувствительности в предвыборной агитации в СМИ, что наглядно продемонстрировали выборы президента США в 2020 г. [4]

Содействие СМИ в проведении предвыборной агитации требует фундаментальной правовой регламентации, потому что нарушения, которые имеют все шансы появиться в процессе избирательной кампании, в особенности опасны, если будут допущены СМИ, так как часто средства массовой информации оказывают воздействие на итоговый выбор граждан. Также если данный выбор был сформирован под влиянием нарушения единых правил ведения выборов, он кроме того станет незаконен, что ставит под сомнение существования демократического общества [5]. Это также поднимает массу актуальных вопросов развития современного избирательного законодательства Российской Федерации и конституционного законодательства современной России в целом, таких, например, как толкование законодательства о размерах и очередности сроков правления избранного главы государства [6].

Предвыборная агитация как вид профессиональной деятельности граждан Российской Федерации, также кандидатов, избирательных организаций, избирательных установок, социальных объединений, изначально нацелен стимулировать население к участию в выборах, то есть к минимизации абсентеизма населения страны, но кроме того к голосованию за определенных кандидатов.

Отталкиваясь от всего выше сказанного, можно сделать вывод, что предвыборная агитация через СМИ, активность граждан, избирательных объединений, избирательных установок, кандидатов в депутаты также иных участников избирательного движения в области подготовке и распространению посредством СМИ в поставленных законодательством формах информации, обладающей целью спровоцировать избирателей осуществить участие в голосовании за определенных кандидатов. И сегодня этот процесс, стремительно развивающийся в новых, иногда неожиданных сетевых формах, требует соответствующего развития законодательства о СМИ.

Список литературы

1. Вершинин М.С. Политическая коммуникация в информационном обществе. - СПб., 2001. - 253 с.
2. Анникова В.А. Информационная политика в системе властных отношений: региональный аспект: Автореф. дис. канд. полит. наук. - М., 2001. - 12 с.
3. Пермичев Н.Ф., Захаров В.Я., Хавин Д.В., Челомин В.Н., Пряничников С.Б. и др. Стратегический маркетинг: теория и практика. – Нижний Новгород, НГАСУ, 2010.
4. Балашова Е.С., Мальцева С.М., Бурков А.Д. Политкорректность в современном мире: социокультурный аспект // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2018. Т. 1. № 7 (33). С. 29-33.

5. Доброхотов Р.А. Политика в информационном обществе // Полит. исслед. - 2004. - №3. - С. 154-161.

6. Солодова П.А. Балашова Е.С. История и современные проблемы конституционного права Российской Федерации // Vita memoriae: Теория и практики исторических исследований. Мининский университет. 2019. С. 113-115.

7. Грачев М.Н. Политическая коммуникация: теоретические концепции, модели, векторы развития - М.: Прометей, 2004. – 327 с.

8. Забузов О.Н. Связи с общественностью - средства массовой коммуникации: системный фактор политического управления обществом. // Вестник ВГУ. Серия: Филология. Журналистика. 2007, №1

9. Засурский И. Масс-медиа второй республики. – М., 1999. - 272 с.

10. Корконосенко С.Г. Основы теории журналистики. – СПб. 1995. – 318 с.

11. Манойло А.В., Петренко А.И., Фролов Д.Б. Государственная информационная политика в условиях информационно-психологической войны. – М.: Горячая линия – Телеком, 2003. - 541 с.

БЕСПАРТОЧНЫЙ БОРИС ДМИТРИЕВИЧ, д-р соц. наук, проф.,
СПИЦЫНА АННА ОЛЕГОВНА, к.ф.н., доцент
Финансового Университета при Правительстве РФ
(Курский филиал), Россия
spicyna1984@mail.ru

СОБЛЮДЕНИЕ ПРАВ РЕБЕНКА ПРИ УСЫНОВЛЕНИИ (УДОЧЕРЕНИИ) В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ПРОБЛЕМЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ

Усыновление в Российской Федерации является приоритетной формой устройства детей, оставшихся без попечения родителей, так как именно в семье в полной степени реализуются и защищаются интересы ребенка, кроме этого только при данной форме устройства детей они приравниваются по статусу, имущественным и личным неимущественным правам к родным детям, что также благоприятно сказывается на их развитии.

Обеспечение прав, свобод и интересов несовершеннолетних является одной из самых актуальных проблем на сегодняшний день в России. При этом особое внимание надлежит уделить детям, оставшимся без попечения родителей, как наиболее незащищенным слоям населения. Согласно Семейному кодексу, обязанность по защите прав и интересов детей возлагается на их родителей. [1, ст.64]. Именно поэтому дети, оставшиеся сиротами или так называемыми «сиротами при живых родителях» нуждаются в особом покровительстве со стороны государства.

Так как наиболее полное удовлетворение своих потребностей как физиологических, так и социальных и духовных ребенок получает именно в семье, приоритетным направлением при устройстве ребенка является усыновление [2, с. 138]. Именно такая форма порождает наиболее прочную и

тесную связь между ее субъектами. На усыновителей в силу закона и возлагается обязанности по защите и представлению интересов усыновленного ребенка.

Т. Б. Фабричная отмечает, что в годы войны распространенным явлением было фактическое усыновление, когда детей, оставшихся без попечения родителей, брали в семьи без документального оформления усыновления [3, с. 3]. Очевидно, это делалось для обеспечения защиты и безопасности детей, оставшихся сиротами в такое непростое время. Особое внимание также уделялось многодетным, одиноким родителям, которые брали под свою опеку и усыновляли сирот.

Социологи сходятся во мнении, что на современном этапе институт усыновления переживает в России период кризиса. Можно выделить следующие критические моменты, отражающие неблагоприятную ситуацию в этой сфере:

1) Сравнительно большое количество отмен усыновления по вине усыновителей: при отмене усыновления и отсутствия возможности передать ребенка на содержание родителям возникает ситуация, когда ребенок остается материально незащищенным, кроме этого, отмена усыновления порождает различные психологические проблемы. Поэтому уместно было бы закрепить в законодательстве правило о компенсации морального вреда усыновленным бывшими усыновителями, а также предусмотреть меры ответственности для таких усыновителей, вплоть до лишения их такого права.

2) Распространенные случаи жестокого обращения с усыновленным ребенком. Причиной в первую очередь является то, что содержащиеся в семейном законодательстве нормы, на основании которых действуют органы опеки и попечительства, уделяют большее внимание формальной стороне вопроса усыновления и критериев потенциальных усыновителей: их доход, жилое помещение и благосостояние. Однако, узнать наверняка, не является ли такой усыновитель жестоким человеком, с возможными отклонениями практически нереально. Таким образом, нормы семейного законодательства имеет смысл дополнить правилом об обязанности для кандидатов в усыновители проходить психологическое тестирование и психиатрическое освидетельствование.

3) Острота проблемы охраны прав несовершеннолетних детей требует укрепления гарантий их защиты на конституционном уровне. Поэтому ст. 17 Конституции РФ следует дополнить частью 4: «Особое внимание государство уделяет защите прав ребенка» [2, с. 140]. Такого рода положение, во-первых, подчеркнет приоритет интересов ребенка, во-вторых, послужит основой для расширения и углубления сферы действия отраслевого законодательства.

4) В решении многих перечисленных проблем могла бы помочь система подробного мониторинга и отслеживания условий жизни усыновленных детей. Такая система уже существует в рамках международного усыновле-

ния, подобный опыт следует распространить и на отношения по усыновлению, не отягощенные иностранным элементом. Так, имеет смысл проводить периодические обследования, например, в течение первых трех лет после усыновления, собирая и анализируя информацию об образе жизни, уровне удовлетворения потребностей, развития и воспитания, состоянии здоровья усыновленного. Дальнейшие обследования должны были бы проводиться при необходимости или наличия определенных опасений со стороны органов опеки и попечительства.

5) В законодательстве отсутствует указание на минимальный срок для общения ребенка с усыновителем и установления между ними контакта. Это может повлечь определённые сложности, как в процессе усыновления, так и после, вплоть до отмены усыновления. Было бы уместно внести определенные изменения в Семейный кодекс по данному вопросу, предусмотрев, например, возможность совместного проживания усыновляемого ребенка с потенциальными усыновителями на условиях договора о приемной семье в течение определенного срока (1-3 месяца). Кроме этого необходимо обеспечить возможность получения потенциальными усыновителями и усыновленными психологической помощи и поддержки, а также в случае необходимости дополнительных консультаций при возникновении проблем, недопониманий или противоречий интересам усыновленного. Это может оказать положительное влияние на положение института усыновления в целом, так как с одной стороны среди потенциальных усыновителей снизится тревога и опасения стать одним на один с проблемами усыновленного ребенка и его введения в семью, с другой стороны сократило бы количество отмен усыновления по инициативе сторон по причине невозможности найти общий язык.

6) Для сокращения случаев жестокого обращения с усыновленными, а также случаев неисполнения или ненадлежащего исполнения усыновителями своих обязательств законодательно предусмотрена возможность несовершеннолетнего обращаться в органы опеки и попечительства, а также в суд. Определенную проблему вызывает уровень информированности детей о возможности самостоятельной защиты своих прав. Имеет смысл продолжать просветительскую работу в этой сфере, а также создавать дополнительные каналы передачи такой информации, например, горячие линии или обращения на интернет-порталах.

7) Действующее семейное законодательство предусматривает возможность отмены усыновления в судебном порядке, но не устанавливает правил признания усыновления недействительным. Рассматривая основания к отмене усыновления ребенка, необходимо подчеркнуть, что отмена усыновления допускается СК РФ лишь тогда, когда усыновление перестает соответствовать интересам ребенка. Обстоятельства, вызывающие необходимость отмены усыновления в интересах ребенка, весьма разнообразны. Суд в каждом конкретном случае с учетом всех обстоятельств дела, заклю-

чения органа опеки и попечительства и обязательно мнения ребенка будет принимать соответствующее решение по иску об отмене усыновления.

Таким образом, в Российской Федерации остается достаточное количество аспектов, подлежащих более подробному регулированию со стороны законодателя. Также возникает потребность в создании эффективных механизмов контроля за условиями жизни усыновленного, а также действенных механизмов по реализации его оперативной защиты.

Вышеуказанные проблемы являются не единственными, но носящими наиболее острый характер и требующими обязательного вмешательства со стороны Российской Федерации.

Список литературы

1. Семейного кодекса опубликован в "Российской газете" от 27 января 1996 г. N 17, в Собрании законодательства Российской Федерации от 1 января 1996 г. N 1 ст. 16
2. Афанасьев С., Чепелев В. Обзор правовых позиций в постановлениях Конституционного Суда России // Сравнительное конституционное обозрение. 2018. N 5. С. 138 - 153.
3. Основные способы прекращения усыновления в советский период /Т. Б. Фабричная // Социально-экономические проблемы и перспективы развития высшего профессионального образования: материалы V межвуз. науч.-практ. конф. преподавателей вузов, ученых, специалистов, аспирантов, студентов. – Н. Новгород, 2008. С. 3.

БОБРОВ АНТОН СЕРГЕЕВИЧ, курсант

Научный руководитель

КРАСНИКОВ РОМАН ВЛАДИМИРОВИЧ, преподаватель

Белгородский юридический институт МВД России им. И.Д. Путилина

Россия, г. Белгород

tosha.bobrov97@list.ru

ПРОБЛЕМА И МЕТОДЫ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ НАРКОТИЗАЦИИ В МОЛОДЕЖНОЙ СРЕДЕ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

В статье рассмотрена проблема предупреждения наркотизации в молодежной среде в современных условиях. Раскрыты основные формы и методы профилактики в указанной сфере, обозначены новые направления ее осуществления в противодействии распространению наркомании.

Ключевые слова: профилактика, предупреждение, формы, методы, наркомания, молодежь.

Несмотря на то, что наркомания известна с давних времен, механизм этого сложного явления все еще изучен недостаточно. Во многих странах употребление наркотиков получило достаточно широкое распространение, и Россия в этом отношении не является исключением. Появление новых видов психоактивных веществ, таких как так называемые «дизайнерские наркотики», усложняют и без того непростую ситуацию. Проблема наркомании приобретает все большие масштабы, что не может не сказываться на

социальных настроениях в обществе, влиять на развитие экономических отношений.

В связи с этим особую важную роль приобретает проблема наркомании в молодежной среде. Причины виктимизации несовершеннолетних во многом обусловлены микросредовыми факторами. В первую очередь к их числу следует отнести неблагоприятные семейно-бытовые условия и обстоятельства воспитания. Неблагоприятные экономические процессы, возможно усиление психологического напряжения в семье, увеличение конфликтов в семье, возникающих на почве материального неблагополучия, занятость родителей по обеспечению потребностей детей и снижение времени на их воспитание являются факторами ухода несовершеннолетних в виртуальный мир.

Несовершеннолетние являются активными пользователями глобальной сети Интернет, хорошо знакомы с техническими и программными средствами, предназначенными для пользования Интернетом, но в силу несформировавшейся психики сильно подвержены возникающим при этом угрозам и плохо могут обеспечить свою безопасность, в том числе персональных данных.

Очевидно, это обусловлено возрастными психологическими и физиологическими особенностями формирующейся личности, а также тем, что несовершеннолетний в наибольшей степени подвержен негативному воздействию информации, наносящей вред его здоровью и нравственному развитию. Также, в настоящее время, фактически перестал функционировать институт школьных инспекторов, а также недостаточное количество психологов, которые проводили значительную работу по профилактике преступности несовершеннолетних, в том числе и наркомании. Несомненно, что одним из основных направлений работы для обеспечения безопасности личности несовершеннолетнего должна стать защита интересов этой личности в информационной сфере. Осмысленность как фактор профилактики и преодоления наркотической зависимости у молодежи должна базироваться на основе адекватного (целостного и глубокого) мировоззрения, преодоления социальной изоляции, одиночества, преодоления беспомощности (непредсказуемости и неопределенности), преодоления дезадаптации, коррекции социализации.

Стоит отметить, что в настоящее время разработаны рекомендации для участковых уполномоченных полиции в работе с населением по вопросам обнаружения «подозрительных квартир» и типичных свойствах поведения людей, которые употребляют наркотические средства, а также соответствующие буклеты для населения. Таким образом, противодействие наркотизму требует целостного комплекса мер государственного и общественного воздействия, четко отлаженного механизма межведомственного взаимодействия и координации органов исполнительной власти и правоохранительных структур, действенных мер в сфере профилактики наркомании и предупреждения наркопреступности.

Принимая во внимание тот факт, что основной причиной употребления несовершеннолетними алкогольных напитков и наркотических веществ выступает проблема свободного времени, точнее, не всегда рациональна его организация, особое внимание уделяется мероприятиям, направленным организацию занятости подростков. В целях профилактики употребления несовершеннолетними алкогольной продукции и наркотических средств проводятся мероприятия по пропаганде здорового образа жизни, как альтернативе негативным явлениям.

Подразделениями по делам несовершеннолетних во взаимодействии и иными субъектами профилактики организуются и проводятся различные конкурсы, акции, занимательные квест-игры, правовые брейн-ринги, в ходе которых подростки учатся характеризовать правонарушения, различать конкретные поступки человека с точки зрения закона, викторины, дискуссии («Остановись у преступной черты», «Мы выбираем жизнь», круглые столы по проблемам уголовной и административной ответственности несовершеннолетних и т.д.).

Проводимые сотрудниками подразделений по делам несовершеннолетних и другими субъектами системы профилактики мероприятия показывают, что несовершеннолетним необходимы встречи со специалистами, психологами, оказывающими правовую и консультативную помощь, ввиду того, что каждая такая встреча позволяет получить правовые знания, в т.ч. в части, касающейся профилактики социально-негативных явлений и их последствий, что очень важно на любом жизненном этапе и позволяет направить несовершеннолетнего в правильном направлении будущей жизни. Для более эффективной профилактики наркомании в молодежной среде, необходимо проводить мероприятия не только подразделениями по делам несовершеннолетних, но и подразделениями участкового уполномоченного полиции, уголовного розыска, патрульно-постовой службы. Также нужно осуществлять профилактические мероприятия в учебных заведениях для наиболее эффективной профилактики несовершеннолетних.

Список литературы

1. Аносов А.В. Оперативно-разыскная профилактика преступлений несовершеннолетних: направления, содержание, меры / А. В. Аносов, Я. Г. Ищук // Труды Академии управления МВД России. – 2018. – № 1. – С. 120-124.
2. Бородин К.В. Правовая защита несовершеннолетних от информации, приносящей вред их здоровью и развитию, распространяющейся в сети Интернет // Актуальные проблемы российского права. – 2016. – С. 68-74.
3. Виноградова В.Е. Роль институтов гражданского общества в противодействии экстремизму в России // В.Е. Виноградова, А.Ю. Рыбальченко // XI Международный молодежный форум «Образование. Наука. Производство»: материалы форума. Белгород, 2019. – С. 1896-1899.
4. Тактико-специальная подготовка / В.Л. Михайликов, П.Н. Войнов, В.А. Хрисанов и др. – Белгород: Бел ЮИ МВД России имени И.Д. Путилина, Белгород: ИД «Белгород» НИУ «БелГУ», 2019. – 476 с.
5. Gorodnova O.N., Turanin V.Yu., Semenov A.A., Rumyantsev M.B., Boltenkova Yu.V. Institutionalization of law-making principles as a way to transform scientific categories into

the law-making solutions // Dilemas contemporáneos: Educación, Política y Valores. 2019. Vol. 6. № S3. P. 37.

БОРИСОВ АНДРЕЙ ВИКТОРОВИЧ, к.ю.н., доцент

Заведующий кафедрой

«Уголовное право, уголовный процесс и криминалистика»

ОЛЕНИН МИХАИЛ ИВАНОВИЧ, магистрант

1951vika@mail.ru

Российская Федерация, Москва, Юридический институт РУТ (МИИТ)

О ПОДХОДАХ СТРАН АССОЦИАЦИИ ГОСУДАРСТВ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ АЗИИ К БОРЬБЕ С ПРЕСТУПЛЕНИЯМИ В СФЕРЕ КОМПЬЮТЕРНОЙ ИНФОРМАЦИИ

В статье приводятся совместные действия стран АСЕАН к противодействию преступлениям в сфере компьютерной информации. Раскрывается содержание основных документов, регламентирующих шаги по взаимной кооперации.

Ключевые слова: компьютерная информация; неправомерный доступ вредоносное программное обеспечение.

В соответствии с текущей структурой в АСЕАН существуют два органа, которые отвечают за вопросы противодействия преступлениям в сфере компьютерной безопасности – комитет науки и технологий АСЕАН и совет министров телекоммуникаций АСЕАН.

Комитет науки и технологий АСЕАН занимается разработкой планов действий АСЕАН по кооперации в научной деятельности между странами сообщества и обмена опытом в сфере инноваций. Действующий в настоящее время документ был подписан в ноябре 2015 года и предусматривает совместные шаги на 2016-2025 годы. В его основе лежит ориентация на согласованное развитие экономически выгодных технологий, при этом особое значение уделяется именно инновационным исследованиям.

План содержит в себе четырех основных направления деятельности [1]:

1. Укрепление стратегического сотрудничества между высшими учебными заведениями, научными учреждениями, исследовательскими центрами, отдельными учёными с целью создания эффективного механизма обмена опытом и технологиями
2. Повышение мобильности ученых и исследователей, вовлечение в научную работу молодых специалистов и женщин¹.

¹ Имеются, по-видимому, в виду мусульманские страны (Бруней-Даррусалам, Индонезия), где работа в компьютерной сфере не популярна среди женского населения (примеч. автора).

3. Развитие партнерства между крупными, средними и малыми предприятиями и организациями, занимающимися научной деятельностью;

4. Повышение общественной заинтересованности к вопросам партнерства в сфере науки и техники, усиление сотрудничества между странами АСЕАН в этой области.

Решение о проведении заседаний министров электросвязи и информационных технологий стран АСЕАН образовалась в результате поиска подходов к созданию более тесных региональных связей в сфере телекоммуникаций. После принятия решения о формировании совещания на уровне министров коммуникаций и информационных технологий (МКиИТ) было принято решение о создании советов на уровне старших представителей и совета МКиИТ, в качестве наблюдателей (рис. 1).

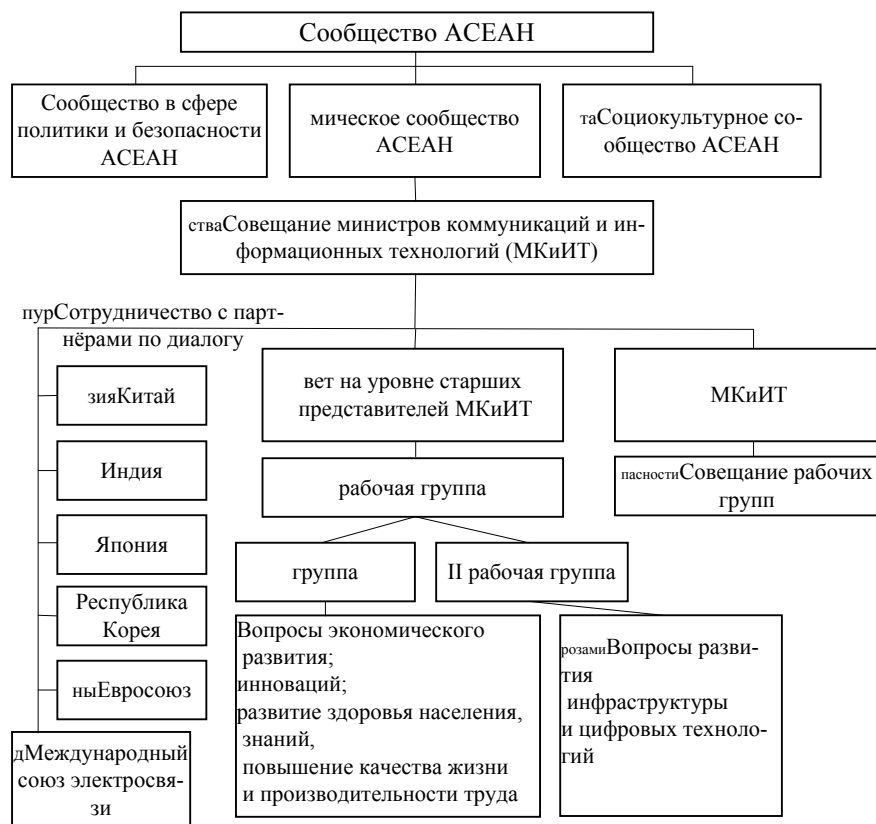


Рисунок 1 - Механизм сотрудничества в АСЕАН в области информационных технологий

Совет на уровне старших представителей МКиИТ сотрудничает и помогает секретариату АСЕАН, играя роль органа, проводящего совместную политику и координацию в области взаимодействия в сфере информационных коммуникаций согласно указаниям, поступающим от совета министров МКиИТ.

В сферу его ответственности входит:

- осуществлять и контролировать деятельность в АСЕАН по развитию сотрудничества в сфере информационных технологий;
- выступать в качестве площадки для обмена опытом, обсуждения проблем и проведения консультаций по наиболее важным вопросам среди стран – членов АСЕАН по вопросам информационных коммуникаций;
- активно приветствовать инициативы по развитию сотрудничества частных, негосударственных организаций в сфере ИК;
- создавать по мере необходимости рабочие группы для помощи в продвижении работы по кооперации в сфере ИК;
- докладывать о выполненной работе и достигнутых результатах совету министров МКиИТ.

В ноябре 2017 года лидеры АСЕАН в ходе 31-го саммита АСЕАН в Маниле, Филиппины приняли Декларацию АСЕАН по предотвращению и борьбе с преступностью в сфере компьютерной информации. Этот документ является первым официальным соглашением, полностью посвященном проблеме борьбы с преступлениями в сфере информационных технологий в странах АСЕАН.

В декларации рассматривается целый пакет мер, например:

- стандартизация законов, касающихся преступности в сфере компьютерной информации и использования доказательств преступлений в сфере компьютерной информации;
- изучение возможности присоединения к существующим региональным и международным механизмам борьбы с преступностью в сфере компьютерной информации;
- разработка национальных планов действий по борьбе с подобными видами преступлений и укрепление международного сотрудничества и взаимодействия между членами ассоциации и другими государствами.

Кроме того, рассматривается взаимодействие с соответствующими агентствами и организациями на региональном и международном уровне, такими как АСЕАНпол, ЕВРОпол и Интерпол, для повышения безопасности сети Интернет и возможности предотвращения и реагирования в отношении преступности в данной сфере.

Декларация также касается мониторинга преступлений в сети Интернет и предусматривает помощь стран ассоциации друг другу в форме обучения и исследований в учебных заведениях. В документе также подчеркивается необходимость развития способности стран АСЕАН создавать и расширять свои возможности по предотвращению и борьбе с преступностью в сфере компьютерной информации благодаря тесному сотрудничеству с

Интерполом, в том числе путем добровольного откомандирования или размещения специалистов АСЕАН по преступлениям в сфере компьютерной информации.

Вторая министерская конференция АСЕАН по безопасности в сфере компьютерной информации состоялась в Сингапуре в сентябре 2017 г. Во время этой встречи одним из важнейших моментов стало введение понятия «критически важной информационной инфраструктуры», которая должна быть устойчива при проведении неправомерного воздействия со стороны сети Интернет. Министры подтвердили важность усиления сотрудничества для обеспечения усилий АСЕАН по борьбе со все более изощренными угрозами и вызовами, поступающими на различные информационные платформы.

Государства-члены АСЕАН также поддержали разработку основных, дополнительных и самостоятельно вводимых нормы использования информационно-коммуникационных сетей в АСЕАН, что является уточнением к положениям, изложенным в докладе группы правительственных экспертов по развитию в области информации и телекоммуникаций в ООН за 2015 год.

Министры согласились, что такие нормы помогут способствовать кооперации между государствами-членами АСЕАН и укреплять доверие к использованию сети Интернет, чтобы использовать весь свой потенциал для достижения большего экономического процветания. Принято общее решение использовать Международный союз электросвязи как возможный ориентир для оценки и развития АСЕАН в аспекте готовности к обеспечению безопасности в информационных сетях. Кроме того, участники отметили, что рассмотрению политики безопасности в данной области необходимо проводить в формате «закрытых дверей».

По сравнению с европейскими странами, нормативно-правовая база по обеспечению безопасности в информационном пространстве в государствах-членах АСЕАН отстает. Осведомленность общества о рисках и инцидентах, связанных с информационными сетями, была ниже в регионе по сравнению с другими странами, где действуют законы, направленные на борьбу с подобными преступлениями. Эта неосведомленность повлияла на скорость и подход законодателей и регулирующие органы в регионе должны реагировать и принимать меры кибербезопасности в своих правилах. Малайзия и Сингапур – единственные страны в регионе, которые уже имеют современное состояние законодательства и эффективные юридические инструменты для регулирования вопросов преступления в сфере информационных технологий. Между тем, Филиппины и Таиланд пока еще находятся в состоянии рассмотрения правительством ряда нормативных баз, необходимых для борьбы с преступлениями в сфере компьютерной информации.

Большинство же государств-членов АСЕАН все еще не разработали национальное законодательство в этой сфере (рис. 2).

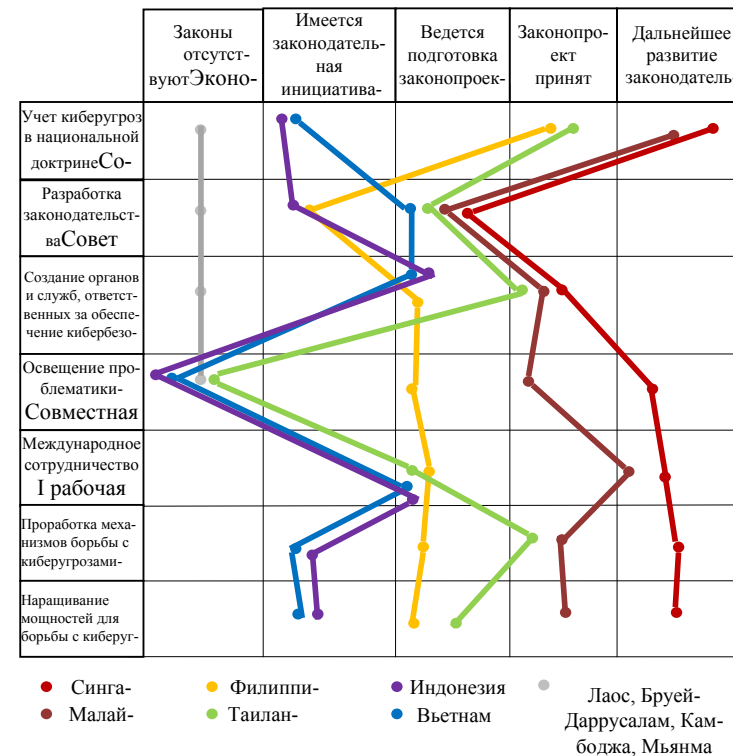


Рисунок 2 - Состояние степени разработки законодательства в сфере борьбы с преступлениями в сфере компьютерной информации в странах АСЕАН

В рамках Стратегии по обеспечению безопасности в сфере компьютерной информации сотрудничество АСЕАН со странами Европейского Союза предполагает совместные усилия по созданию открытого и безопасного пространства в сети Интернет и подчеркивает важность сотрудничества между государствами и организациями [2]. В соответствии с документом, для устранения глобальных проблем в киберпространстве, ЕС будет стремиться к более тесному сотрудничеству с такими организациями, которые также компетентны в этой области – Совет Европы, Организация экономического сотрудничества и развития, ООН, ОБСЕ, НАТО, Африканский союз, АСЕАН и Организация американских государств.

С помощью этой стратегии ЕС стремится внести свой вклад в активизацию текущих международных усилий по укреплению сотрудничества по защите критически важной информационной инфраструктуры с участием как правительственных организаций, так и частного сектора. ЕС также пы-

тается способствовать развитию наращивания потенциала по обеспечению кибербезопасности и развитию устойчивых к незаконному воздействию на информационных инфраструктур в третьих странах. Стратегия по обеспечению безопасности в сфере компьютерной информации является основным документом, оказывающим положительное влияние на сотрудничество в этой области между ЕС и другими региональными организациями, включая АСЕАН.

Кооперация в области безопасности информационных сетей между ЕС и АСЕАН развивается одновременно с ведением политического диалога между странами и проводится в рамках сотрудничества в области безопасности. В этом отношении ЕС является основателем и активным членом регионального форума АСЕАН, стремится наладить конструктивный диалог и консультации, чтобы обеспечить мир, процветание и стабильность в регионе и за его пределами. В рамках этой инициативы форум также рассматривает многие нетрадиционные угрозы, включая вопросы безопасности в сети Интернет. Важность сотрудничества АСЕАН и ЕС в области безопасности в данной области также подтвердилась в февральском форуме молодых лидеров АСЕАН, который в 2018 году прошел в Брюсселе, Бельгия.

Двустороннее сотрудничество между ЕС и государствами-членами АСЕАН также является важным аспектом, который нацелен на укрепление сотрудничества в области безопасности между регионами. Сингапур уже подписал ряд меморандумов о взаимопонимании, направленных на усиление его возможностей в области безопасности в сфере компьютерной информации на основе сотрудничества с несколькими Европейскими странами.

Подписан первый меморандум о взаимопонимании между Агентством безопасности в сфере компьютерной информации Сингапура и Национальным агентством безопасности информационных систем Франции в мае 2015 г. Данный меморандум направлен на укрепление потенциала Сингапура в области безопасности в информационной среде посредством более регулярного двустороннего обмена передовым опытом и совместными усилиями по развитию безопасности. Второй меморандум о взаимопонимании был подписан между Агентством безопасности в сфере компьютерной информации Сингапура и Кабинетом министров Соединенного Королевства в июле 2015. Документ предполагает усиление сотрудничества в четырех областях, связанных с борьбой с преступлениями в сети Интернет, включая реагирование на инциденты в информационных сетях и подготовку кадров в области информационной безопасности, совместные исследования и разработки в данной области. В условиях распространения новой коронавирусной инфекции резко увеличилось количество преступлений во многих сферах [3]. Пагубное влияние пандемия также оказала и на количество преступлений в сфере компьютерной информации [4]. В

связи с этим Сингапур преступил к ускоренной корректировке действующего законодательства.

Таким образом, страны АСЕАН предпринимают определенные шаги по консолидации в сфере борьбы с преступлениями в сфере компьютерной информации. При этом, лидирующее положение занимает Сингапур, что в первую очередь обусловлено политикой, направленные на наделение частных агентств полномочиями по проведению оперативно-розыскных мероприятий в сфере компьютерной информации в рамках совместного сотрудничества с министерством внутренних дел. Стоит ожидать постепенный пересмотр законодательства и в других стран сообщества, направленный также на наделение негосударственных структур более широким спектром возможностей, направленных на обеспечение безопасности в сфере информационных технологий.

Список литературы

1. Overview of Cybersecurity Status in ASEAN and the EU URL: https://project-yaksha.eu/wp-content/uploads/2019/05/D1.1_Overview-of-Cybersecurity-Status-in-ASEAN-EU_vf.pdf (дата доступа 14.02.2021)
2. ЕС представил новую Стратегию кибербезопасности / Интерфакс 16.12.2020 URL <https://www.interfax.ru/world/741613> (дата доступа 14.02.2021)
3. Борисов А.В. Криминогенное влияние пандемии коронавирусной инфекции на состояние транспортной безопасности // Расследование преступлений: проблемы и пути их решения. 2020. № 2 (28). С. 32-35.
4. Scroxtion A. Coronavirus: Cyber crime landscape evolving as lockdown eases URL <https://www.computerweekly.com/news/252485257/Coronavirus-Cyber-crime-landscape-evolving-as-lockdown-eases> (дата доступа 14.02.2021)

БОРИСОВ АНДРЕЙ ВИКТОРОВИЧ, к.ю.н., доцент

Заведующий кафедрой

«Уголовное право, уголовный процесс и криминалистика»

КОЛЛЕ ВАЛЕРИЯ ГЕННАДЬЕВНА, магистрант

lera.kolli@mail.ru

Российская Федерация, Москва, Юридический институт РУТ (МИИТ)

**О ПОДХОДАХ ЕВРОСОЮЗА К БОРЬБЕ С МОШЕННИЧЕСТВОМ
В СФЕРЕ ПРОИЗВОДСТВА И РЕАЛИЗАЦИИ
ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ**

В статье приводятся основные подходы стран Евросоюза к предотвращению и борьбе с мошенничеством в сфере производства и реализации продовольственной продукции. Приводятся примеры наиболее известных резонансных преступлений в данной области. Рассмотрены основные органы и службы, на которые наложены обязанности по противодействию проявления мошенничества в сфере производства и реализации продовольственной продукции.

Ключевые слова: мошенничество, Евросоюз, пищевое производство.

Мошенничество в сфере производства и реализации продовольственной продукции возникло одновременно вместе с появлением торговли продуктами питания. Недавние инциденты в этой области привлекли особое внимание общественности и властей. Борьба с мошенничеством в сфере продовольственной продукции до сих пор затруднена из-за отсутствия четких определений в действующем законодательстве. В связи с этим официальными органами контроля реализации пищевых продуктов федеральных земель Германии был проведен онлайн-опрос с целью получения фактов о мошенничестве с продуктами питания, а также выяснения мнения респондентов о возможных механизмах превентивного раннего выявления подобных случаев [1]. Исследование проводилось осенью 2017 года с помощью онлайн-сервиса анкетирования Sosci Survey. Собранные данные были проанализированы и сведены в электронные таблицы на основе Microsoft Excel.

Большая часть опрошенных заявила, что относит к мошенничеству в сфере производства и реализации пищевой продукции следующую незаконную деятельность:

- подмену ингредиентов, входящих в состав продукта, на менее качественные;
- снижение количественного состава некоторых компонентов;
- сокрытие низкого качества продукта.

Одним из наиболее важных для покупателя факторов было названо истинное происхождение продуктов питания, из которого должны вытекать критерии оценки его качества, а также соответствующий ценовой диапа-

зон. Результаты этого исследования выявляют определенные разногласия в понимании термина «мошенничество в сфере производства и реализации продовольственной продукции» в официальных учреждениях Германии. Отсутствие на настоящий момент однозначного понимания должно стать толчком для разработки четких юридических определений, которое устранит выявленные неясности и станут предпосылкой для жесткой и согласованной борьбы с мошенничеством с продуктами питания. Выявленные факторы для прогнозирования возможных случаев мошенничества с продуктами питания могут быть использованы для разработки системы раннего предупреждения и, таким образом, могут быть частью общей концепции предотвращения подобных деяний.

Основная проблемой, препятствующей в борьбе с мошенничеством в сфере производства и реализации продовольственной продукции, является то, что ни в Германии, ни в Европейском союзе не существует однозначного толкования этого юридического термина. На настоящий момент эту дефиницию можно назвать собирательным термином, который разнится от точки зрения конкретного человека. Одной из причин возникновения таких противоречивых определений являются различные типы мошенничества, которые ещё не классифицированы должным образом. Сам термин «мошенничество в сфере производства и реализации продовольственной продукции» уже является противоречивым, так как согласно § 263 Уголовного кодекса Германии (StGB 1998) мошенничеством признаются только такие действия, которые повлекли финансовый убыток для потерпевшего [5]. В случае с мошенничеством в сфере пищевых продуктов такой состав преступного деяния явно отсутствует.

Общественное доверие потребителей к контролю над пищевыми продуктами все больше снизилось в связи из-за многочисленными прецедентами с мошенничеством в сфере производства и реализации продуктов питания, произошедшими в течение нескольких последних лет (меламиновый скандал в 2008 году [2], инцидент с кониной в 2013 году [3] и так называемое происшествие с гнилым мясом «Gammelfleischskandal» в 2017 году [4]). Эти случаи мошенничества носили особый характер и были, как правило, связаны с добавлением вредных для здоровья химических добавок для имитации требуемых параметров:

- добавление меламина к молочным продуктам с последующим разбавлением их водой для имитации определенного содержания белка;
- замену ингредиентов или жидкостей (подмена говядины кониной, накачивание воды в тушки рыб для увеличения их веса, разбавление оливкового масла высшего качества оливковым маслом второго отжима;
- сокрытие низкого качества пищи (незаконная химическая обработка тухлого мяса из Бразилии для улучшения внешнего вида);
- добавление красителей (непищевого красителя «Судан» для придания мясным изделиям более привлекательного цвета);

– подмешивание гликоля к вину для придания алкоголю более сладкого вкуса и имитации требуемого количества сахара при тестировании.

– заведомо неправильная маркировка (продукты не были помечены как содержащие конину и т.д.);

– другие примеры – перемаркировка сортов яиц на категории высшего качества; подмена этикеток с консервов, содержащих желтоперого тунца, на красный тунец; перебивка истекшего срока годности и т.п.

Все эти противоправные действия, направленные на обман покупателя, дают только общее представление о разновидностях мошенничества в сфере производства и реализации продовольственной продукции.

За предотвращение подобных деяний в первую очередь несут ответственность пищевые компании-производители, так как они отвечают за качество и безопасность выпускаемой продукции. На основании Регламента Европейского Союза № 882/2004 и немецкого Кодекса по продуктам и кормам (LFGB 2013) компетентные органы имеют право и обязаны проверять соответствие пищевых продуктов установленным на законодательном уровне требованиям путем официального контроля и отбора проб. Внезапные, незапланированные проверки нацелены на выявление некачественных товаров и предназначены для предотвращения мошенничества с пищевыми продуктами. Поэтому очень важно выяснить, какие проверки и с какой регулярностью надо проводить для предотвращения подобных правонарушений.

Таким образом, борьба с мошенничеством в сфере производства и реализации продовольственной продукции должна опираться на три основных составляющие:

- обнаружение;
- предотвращение;
- ужесточение наказаний.

Под предотвращением в данном контексте предусматривается комплекс практических мер, направленных на снижение вероятности осуществления мошенничества. Необходимо создать такую законодательную систему, которая сможет полностью предотвратить обман и мошенничество при изготовлении пищевых продуктов и их последующей реализации. В качестве серьезной проблемы авторы ссылаются на значительную сложность классификации продуктов питания, обусловленную их многокомпонентностью, для которой потребуются еще не разработанные методики. Кроме того, часто бывают случаи, когда сам производитель в течение года по тем или иным причинам неоднократно меняет состав ингредиентов. Поэтому, по-видимому, борьбу с этим видом мошенничества стоит начинать не с фундаментальных лабораторных исследований. Хотя уже существуют методики эффективного выявления конкретных известных случаев обмана, которые могут стать основой для рутинных проверок продуктов питания, но они не являются универсальными и не способны выявить неизвестные виды фальсификации. Есть возможность выявить их другими нетрадицион-

ными способами, но не отвечают официальным требованиям и не сертифицированы. Следовательно, они вряд ли могут быть использованы в обычном порядке в настоящее время. Проверка качества не лабораторными методами позволит повысить частоту наиболее важных продуктов. В качестве классических компонентов проверки качества продуктов питания могут стать действующие в Германии национальные программы. Создание специального «Списка группы риска», куда войдут наиболее часто фальсифицируемые продукты, может быть эффективно использовано для повышения частоты внезапных проверок качества имеющихся в нем продовольственных товаров. Для составления подобного документа необходимо учесть все случаи, выявленные в результате проведенных опросов.

В настоящее время проблемой борьбы с мошенничеством в сфере производства и реализации продовольственной продукции занимаются сразу несколько организаций. Среди них наиболее важными являются «Европейская сеть по борьбе с мошенничеством в сфере продовольствия» (EU Food Fraud Network) и частная организация «Глобальная инициатива по безопасности пищевых продуктов» (Global Food Safety Initiative). В рамках своей работы они разработали некоторые инструменты для борьбы с данным видом мошенничества. На европейском уровне, например, используется сеть оперативного обмена данными Administrative Assistance and Cooperation System и система быстрого оповещения о распространении недоброкачественных продуктов и кормов (Rapid Alert System for Food and Feed). В Германии Баварское государственное управление по вопросам здоровья и безопасности пищевых продуктов создало систему раннего предупреждения, предназначенную для выявления возникающих рисков для здоровья и потенциальных мошеннических действий с продуктами питания на ранней стадии. Она основывается на анализе таких показателей, как «цена» и «перемещение товара», которые используются в качестве критериев для определения возможных случаев возникновения мошенничества. Критерий «цена» рассматривается в аспекте ее резкого изменения, а «перемещение товаров» косвенно связано с происхождением продуктов питания, которое де-факто остается в большинстве случаев неизменным. Баварская система в дальнейшем может быть дополнена и другими критериями. Существенным недостатком вышеупомянутых инструментов является то, что они доступны только официальным властям.

Таким образом, необходимо последовательно развивать как правовую, так и научную базу для создания прочного фундамента предотвращения мошенничества в сфере производства и распространения продуктов питания.

Отсутствие на настоящий момент единой законодательной базы в странах Евросоюза создает предпосылки применения так называемых «двойных стандартов», которые приводят к появлению случаев мошенничества в сфере производства и распространения продуктов питания.

Список литературы

1. Aline Wisniewski, Anja Buschulte «How to tackle food fraud in official food control authorities in Germany» // Journal of Consumer Protection and Food Safety. Volume 14, pages 319–328 (2019) URL <https://link.springer.com/article/10.1007/s00003-019-01228-2>

2. Соловьев С. Меламиновый расстрел / Российская газета - Федеральный выпуск № 0(4834)

3. Каримова А. Кониная замедленного действия // Журнал "Коммерсантъ Деньги" №8 от 04.03.2013, С. 13.

4. Зиньковский О. В Германии разрастается очередной "мясной скандал" / Русская редакция Deutsche Welle

URL–<https://www.dw.com/b-германии-разрастается-очередной-мясной-скандал/ a-2156043> (дата доступа 11.02.2021)

5. Уголовный кодекс Германии <https://www.drjv.org/dgesetze.html>

БОРЩЕВА АННА ВЛАДИМИРОВНА, студент

Научный руководитель

АБАКУМОВ РОМАН ГРИГОРЬЕВИЧ, доцент

Россия, Белгород, Белгородский государственный технологический

университет им. В.Г. Шухова

borschewa.an@yandex.ru

МЕТОДИКА ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ СИСТЕМ УПРАВЛЕНИЯ ФЕДЕРАЛЬНОЙ НЕДВИЖИМОСТЬЮ

В данной статье проанализирована методика оценки эффективности систем управления федеральным недвижимым имуществом исполнительными органами власти, для этого применялись методы анализа и систематизации полученной информации основаны на теоретическом анализе данных.

Ключевые слова: государственная собственность, федеральное недвижимое имущество, управление федеральной собственностью.

В целях изучения структуры управления федеральным имуществом необходимо рассмотреть различные аспекты данного направления. В данной статье проанализируем действующую систему оценки работы Росимущества. Для эффективного управления недвижимостью необходимо контролировать и правильно оценивать проделанную работу в том или ином направлении управления федеральным имуществом. С этой целью в 2014 году приказом Росимущества была утверждена методика, позволяющая посредством расчета ключевых показателей эффективности (далее КПЭ), оценивать работу территориальных управлений [1].

Существующая система КПЭ отвечает трем принципам, показанным на рисунке 1.



Рисунок 1- Принципы КПЭ

Данная система предполагает оценивание работы территориального органа во всех направлениях управления федеральным имуществом (рисунок 2). С помощью предоставления квартальных, а также годовых отчетов, территориальными органами, через автоматизированную систему подготовки форм отчетности Росимущества, получается, провести расчет КПЭ. Данный способ также позволяет оценивать работу в каждом отдельном направлении управления федеральным имуществом.



* ФОИВ – федеральные органы исполнительной власти

Рисунок 2 – Направления в оценки деятельности территориальных органов

В статье [5] была представлена структурированная цепочка действий по расчету КПЭ и, следовательно, оценки эффективности работы отдельного территориального органа (рисунок 3).



Рисунок 3 – Последовательность осуществления оценки эффективности работы территориальных органов

На основе оценки отдельных территориальных органов рассчитывается оценка работы Росимущества в целом, насколько эффективно выполняются поставленные программой задачи. По итогу года составляется отчет о деятельности Росимущества, где систематизируют и обобщают все полученные результаты.

Один из показателей, который необходим, чтобы оценить результат исполнения федерального бюджета по управлению федеральным имуществом является соотношение поступлений в бюджет доходов от использования имущества в отчетном и предыдущих годах. Ниже приведена формула для расчета показателя (1):

$$K = A : B * 100\% \quad (1)$$

А - сумма поступивших в бюджет в отчетном году доходов от использования имущества, находящегося в собственности РФ;

В - сумма поступивших в бюджет в предыдущем году доходов от использования имущества, находящегося в собственности РФ.

Динамика с помощью построенных диаграмм вышеназванного показателя изображена на рисунке 4.

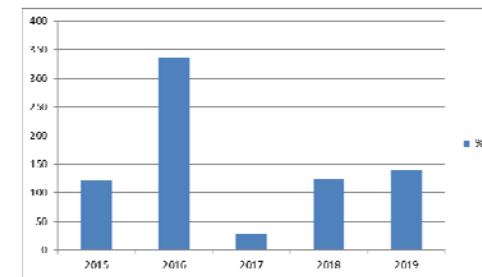


Рисунок 4 – Динамика показателя К

На представленном графике, видно, что значения превышают 100%, за исключением 2017 года, где показатель составляет лишь 30%, это говорит о том, что в остальные года план по поступлению дохода от применения федерального имущества выполнялся.

Показатель эффективности планирования поступления в бюджет доходов от использования федерального имущества рассчитывается также по формуле 1, но «В» в настоящей формуле означает следующие:

В- величина планового значения на год по поступлениям в бюджет РФ доходов от использования имущества, находящегося в собственности РФ, установленная для ФОИВ.

Динамика показателя изображена на рисунке 5.

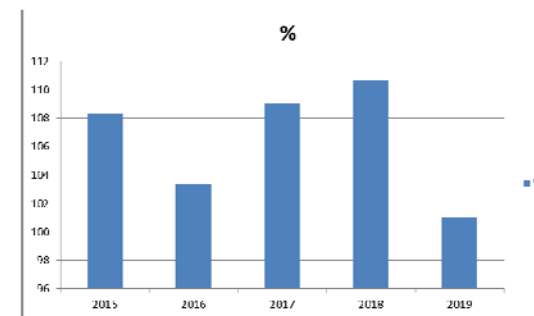


Рисунок 5 - Динамика показателя эффективности планирования

На основе данного показателя можно говорить о том, что разработанные мероприятия программы, в части получения дохода от использования федерального имущества, являются результативными и продуктивными.

Список литературы

1. Приказ Росимущества от 29.01.2014 N 23 «Об утверждении перечня и методики расчета ключевых показателей эффективности деятельности территориальных органов Росимущества в части управления федеральным имуществом»;
2. Постановление Правительства Российской Федерации от 29.03.2019 № 352-20;

3. Постановление Правительства РФ от 15 апреля 2014 г. N 327 «Об утверждении государственной программы Российской Федерации "Управление федеральным имуществом»;

4. Постановление Правительства РФ от 14 октября 2010 г. N 834 «Об особенностях списания федерального имущества»;

5. Галкин А.И., Аляутдинов Н.Ф./ Применение системы ключевых показателей эффективности в сфере управления федеральным имуществом Российской Федерации/ Издательство: Московский институт экономики, политики и права (Москва) ISSN: 2072-4098.

ВЛАСЕНКО АЛЕКСЕЙ ЮРЬЕВИЧ, студент

vlasenko.leha2011@gmail.com

Юго-Западный государственный университет, Россия

МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЧАСТНЫХ ВОЕННЫХ КОМПАНИЙ

В данной статье рассматривается мировая история наёмничества, появление и развития частных военных компаний их связь и отличия от наёмников прошлого.

Ключевые слова: Частные военные компании, ЧВК, наёмники, история наёмников, деятельность ЧВК.

Современные частные военные компании исторически берут своё начало ещё в самых древних временах. Так как уже тогда, правители древних государств осознавали преимущества наёмников и прибегали к их услугам. Так существуют исторические свидетельства о древних греках, служащих в качестве наёмников в персидской армии. В поздней Римской империи императорам и генералам становилось все труднее поднимать воинские части из числа граждан по разным причинам: нехватка кадров, отсутствие времени на обучение, отсутствие материалов и, неизбежно, политические соображения. Поэтому, начиная с конца IV века, империя часто создавала целые отряды варваров либо в составе легионов, либо как самостоятельные отряды.

Правители Византии продолжали римскую практику и нанимали иностранцев специально для своей личной гвардии, называемой варяжской стражей. Эта стража формировалась из склонных к войне народов, но основное предпочтение отдавалось варягам. В их функции входили: защита императора, империи, и, подавление народных восстаний.

В средние века в Италии появляются кондотьеры – военачальники, что предлагали для наёма свои войска, которые активно использовались итальянскими городами для борьбы друг с другом.

В период позднего средневековья образовались вольные компании, состоящие полностью из наемных войск. Так как государствам не хватало средств для содержания постоянных войск, они прибегали к наёму воль-

ных компаний для службы в своих армиях во время войны. Свободные компании часто специализировались на особых тактиках и формах боя, для которых требовалось много опыта и более длительное обучение, чего невозможно было добиться обычному ополчению [1].

В конце XV – начале XVI веков, серьёзной наёмной силой становятся швейцарские наёмники, а благодаря своей славе, швейцарская гвардия до сих пор продолжает нести свою службу в Ватикане [2]. Однако в XVI веке с началом повсеместного использования аркебуз и артиллерии, на смену швейцарским наёмникам пришли немецкие ландскнехты, перенявшие наследие швейцарских войск и став самой грозной силой того времени. Их нанимали многие европейские державы из-за чего часто происходили ситуации, когда ландскнехты сражались друг с другом на противоположных сторонах [3].

В XVII и XVIII веках начинают широко использоваться иностранные новобранцы в уже сформированных армиях Европы.

Тридцатилетняя война, в результате которой часть Германии была разграблена наемными войсками и осталась почти незаселенной, привела к внутри страны или за рубежом. Эти армии действовали и в мирное время. Формирование этих армий в конце XVIII века привело к профессионализации и стандартизации одежды, т.е. созданию униформы, снаряжения, дробей, оружия и т.д. Поскольку небольшие государства, такие как Голландская республика, могли позволить себе большую постоянную армию, но не могли найти достаточного количества рекрутов среди собственных граждан, вербовка иностранцев стала необходимостью. В Пруссии была разработана своя форма призыва, но в военное время она полагалась также на иностранных новобранцев, однако существовало правило, что не более трети новобранцев должны были быть иностранцами.

В результате всей этой эволюции, термин «наемник» приобрел дурную славу, поскольку наемников часто рассматривали как солдат, которые сражаются не за благородное дело, а только за деньги, и которые не имеют никакой лояльности, кроме как к тому, кто больше заплатит, в отличие от профессиональных солдат, которые дают присягу и которые рассматриваются как защитники нации. Таким образом, солдаты-наемники со временем были заменены профессиональным солдатами [3].

Важным периодом в истории частных военных компаний является 1940–1970-е гг. Так как, после Второй мировой войны возникла ситуация активного противостояния двух великих сверхдержав и политической перекройки мира. В подобных условиях для ведения боевых действий и операций довольно гибким и удобным инструментом, оказались наёмники и частные компании. Помимо этого, в данный период довольно большое количество ветеранов боевых действий по определенным причинам не смогли найти место в мирной жизни. Данный факт породил предложение «частных военных» на рынке услуг. А спрос на данные услуги довольно быстро вырос

со стороны капиталистических европейских держав, таких, как США, Великобритания и др [4].

Первая частная военная компания была создана в Великобритании в 1967 г. и называлась «Watchguard International». Создателем данной организации – был полковник британской армии Дэвид Стерлинг, который к тому времени уже имел опыт создания военных подразделений, так как, Стерлинг в тот момент уже являлся создателем Special Air Service (SAS) – специального военного подразделения Великобритании, основным направлением которой является разведывательная деятельность и проведение специальных операций преимущественно на территории иностранных государств [5].

Рост популярности частных военных компаний начался с середины 70-х гг. XX века. В это время были подписаны первые контракты частных военных компаний с правительством США: в 1970 г. появившаяся первая ЧВК США «Vinnell Corp» подписала многомиллионный контракт с Правительством Соединённых Штатов на оказание специализированных услуг по подготовке и созданию национальной гвардии в Саудовской Аравии. Позже данные организации стали создаваться в странах Африки, Израиле, и их количество резко выросло в США и Великобритании [4].

Впервые статистика по количеству частных наемников была опубликована в журнале «Международная жизнь» в 1979 г. По данным издательства журнала, на тот момент в военных конфликтах на территории восточных странах принимали участие около 11 тысяч «частных военных» из стран Европы и США [6].

Ещё одним значимым периодом для развития деятельности частных военных компаний стали конец 1980-х – начала 1990-х гг. Окончание «холодной войны» спровоцировало изменение геополитической ситуации. Появилась тенденция к уменьшению финансирования военной сферы, что привело к сокращению солдат, офицеров и специалистов из этой области. Зачастую единственным выходом для данных людей был переход под руководство частных компаний.

Для государств стало более выгодным привлекать для решения временных геополитических задач частные военные компании, нежели содержать собственные вооруженные силы. Помимо этого, изменилась и геополитическая ситуация на мировой арене. Начались активные процессы изменения сфер влияния, требующие поддержки вооруженных сил. И идеальным инструментом для этого стали частные военные компании [6].

В этот же период США стали первой страной, которая законодательно урегулировало деятельность частных военных компаний. Соответствующий акт был принят командованием армии США в 1998 г. – наставление FM 100-21. Оно регулировало взаимоотношения между государством и частными военными компаниями.

В апреле 2001 г. была создана первая международная организация, которая стала заниматься регулированием деятельности частных военных компаний на международном уровне – «Peace Operations Association» (POA).

С 2000-х гг. услугами частных военных компаний заинтересовались огромные, международные компании, корпорации и организации. Довольно осложненная ситуация ведения бизнеса в «нестабильных» и опасных районах земного шара привели к популяризации ЧВК среди частных компаний, чья деятельность не связана с военной сферой. ЧВК стали привлекать для охраны производства, месторождений полезных ископаемых, для сопровождения грузов и охраны персонала.

С начала XXI века частные военные компании весьма популярны. Услугами данных организаций пользуются как правительства многих государств, так и международные корпорации. Данный сегмент рынка весьма активно и стабильно развивается. Наиболее крупному развитию деятельности частных военных компаний произошел, когда американские войска вторглись на территорию Ирака и Афганистана. Активное участие частные военные компании принимали в грузинском конфликте 2008 года, и в военном перевороте в Сирии, и в военных действиях на территории Украины, и во многих других военных конфликтах [6].

Список литературы

1. Lanning, Michael Mercenaries: Soldiers of Fortune, from Ancient Greece to Today's Private Military Companies, New York: Random House, 2013 p.42
2. Swiss Guards [Электронный ресурс] // Britannica // Режим доступа: <https://www.britannica.com/topic/Swiss-Guards> (Дата обращения 08.01.2021).
3. Percy, S. Mercenaries. [Электронный ресурс] / S. Percy // Научная электронная библиотека Oxford Bibliographies. Режим доступа: <https://www.oxfordbibliographies.com/view/document/obo-9780199791279/obo-97801997912790105.xml#:~:text=Mercenaries%2C%20often%20referred%20to%20as,of%20war%20since%20its%20beginnings.&text=Mercenaries%20have%20been%20hired%20by,in%20military%20tactics%20or%20technology> (Дата обращения 08.01.2021).
4. Шимшонин, С.В. Эволюция частных военных компаний в мире [Электронный ресурс] / С.В. Шимшонин // Научная электронная библиотека «Elibrary». Режим доступа: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=37217084> (Дата обращения 08.01.2021).
5. Crowell, William P; Contos, Brian T; DeRodeff, Colby; Dunkel, Dan. Physical and Logical Security Convergence: Powered By Enterprise Security Management: Powered By Enterprise Security Management. Syngress. ISBN 9780080558783.
6. Валецкий, О.В. Частные военные компании, их создание и развитие-опыт работы в Ираке, Афганистане, Африке и в других регионах мира. [Электронный ресурс] / О.В. Валецкий // Научно-популярный журнал «Art of War». Режим доступа: http://artofwar.ru/w/waleckij_o_w/chvk.shtml (Дата обращения 09.01.2021).

ВОРЖЕВА СОФИЯ ЮРЬЕВНА, студентка

Научный руководитель

АЛОНЦЕВА ДИНА ВИКТРОВНА, к.ю.н., доцент

dina.alontseva@mail.ru

Елецкий государственный университет им. И.А. Бунина, Россия

ПРАВОВАЯ КУЛЬТУРА ЛИЧНОСТИ: СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЕ

В статье сущность правовой культуры, её места в развитии правового государства и общества. Сделан акцент на видах правовой культуры, дан анализ правовому воспитанию как непосредственному атрибуту правовой культуры.

Ключевые слова: правовая культура, правовое воспитание, личность.

Одной из самых актуальных проблем для любого государства является проблема правовой культуры личности, поскольку она влияет на общее развитие социума. Это теоретическая база государства и составная часть других форм правовой культуры: социальной, политической, религиозной.

Правовая культура выражается в профессиональных группах, трудовых и социальных отношениях, этнических и других формированиях. Именно поэтому для любого государства важно на постоянной основе обучение основам права своих граждан, так как данная ценность выступает основополагающей для развития всего общества в целом.

Культура – это развитие человечества, которое определяется не материальными, а духовными факторами. Правовая культура – это особое юридическое достояние общества, которое можно воспринимать как качественное правовое состояние общества, личности или социальной группы.

Виды правовой культуры: культура общества, правовая культура личности, культура отдельной группы.

Рассмотрим каждый вид отдельно.

Культура общества. Это те ценности, которые накапливаются людьми в определённом обществе: общий уровень правосознания, общее состояние законодательной базы, юридическая практика в государстве.

Правовая культура личности. Правовая культура личности – это особое социальное явление, качественно характеризующее правовое состояние как отдельной личности, так и общества в целом.

Отличительные особенности:

- умение отстаивать свои права, если они нарушены;
- превращение полученных знаний в привычку и норму поведения;
- готовность каждого человека действовать согласно установленным правовым нормам.

Большинство специалистов в такой области, как право отказываются выделять этот пункт как отдельный вид, из-за того, что для неё характерны те черты, которые присущи правовой культуре общества.

Главный признак культуры отдельной группы – это то, как индивид выстраивает свои отношения в какой-либо группе, в компании друзей или на работе.

Одной из ключевых задач любого правительства считается воспитание ответственности за свои действия у граждан. Воспитание правовой культуры – это одна из результативных мер по предотвращению правонарушений в борьбе с преступностью.

Правовое воспитание содержит в себе систематическое влияние на сознание индивидуумов, развитие культуры поведения всех членов общества. А достигается оно за счёт следующих средств:

1. Правовая пропаганда. Она тесно связана с обучением. Один человек будет придерживаться правила только на основании того, что он обладает общим представлением о законодательстве и праве. В других индивидах необходимо воспитывать правосознание регулярно, например, через лекции. От каждого гражданина не требуется знания законов на уровне грамотного юриста, но то, что входит в основу, должен знать каждый.

2. Правовое обучение. Сущность методики в том, чтобы передать любому гражданину все те знания, которые были накоплены в обществе в области правоотношений. Научить каждого защищать свои права, воздержаться от нарушения закона, выработать позитивное отношение к законодательству. Безусловно, к любому гражданину должен быть свой подход.

3. Юридическая практика. Несмотря на то, сколько правительство тратит на популяризацию и обучение, повышение правосознания своих граждан, без нормальной работы правоохранительных органов правовая культура общества не будет существовать в государстве. Каждый будет поступать так, как поступают властные и судебные структуры. Если чиновники попробуют обойти закон, то и граждане попытаются его обойти.

Юридическая практика – это устранение бюрократизма и взяточничества.

4. Самовоспитание. Если гражданин понимает, что он обязан следовать закону, то это активное предотвращение противоправных действий. Такого рода направления действий должен придерживаться не только юрист, но и все граждане страны.

Правовая социализация личности не стоит на последнем месте. Она рассматривается в рамках философии как формирование личности, становление сущности каждого гражданина. Правовая социализация – это одна из составляющих общей социализации индивидуума.

Составляющие правовой культуры реализуются следующими путями: отношение к самому себе, развитие взаимоотношений личности к другим индивидуумам, поведение гражданина в обществе и его отношение к государству в целом.

Правовое поведение должно одобряться всеми гражданами и быть общественно полезным. Можно разграничить полезность и правомерность.

Например, любому гражданину не обязательно ходить на выборы – это абсолютно правомерно, но никакой пользы для общества не принесёт.

Таким образом, развитие правовой культуры личности – это сложный процесс, в котором взаимосвязаны социальные и психологические факторы. Одним из ключевых способов проявления правовой культуры личности считается активность её деятельности, умение осуществлять свои права. Гражданин может свободно себя ориентировать если он обладает высокой правовой культурой, отталкиваясь из признания социальной ценности права и собственного поведения. В настоящее время это очень важно, поскольку, с одной стороны, существуют морально устаревшие юридически правила, а с другой – возникла угроза нарушения закона под прикрытием демагогических рассуждений о демократии.

Список литературы

1. Алонцева Д.В. История политических и правовых учений: учебное пособие. – Елец, 2019. – 84 с.
2. Алонцева Д.В.С.Н. Булгаков об особенностях российской правовой культуры // Нравственные императивы в праве, науке, образовании и культуре. Материалы II Международного молодежного форума. – Белгород, 2014. – С. 104-107.
3. Скакун О.Ф. Теория государства и права: Учебник. – Харьков: Консум; Ун-т внутр. дел, 2000. – 704 с.
4. Ибраева А.С. Правовая культура: проблемы теории и практики. Алматы, 2002.
5. Институт брака в древнерусском праве/ Алонцева Д.В.// В сборнике: Школа молодых ученых по проблемам гуманитарных, естественных и технических наук. материалы областного профильного семинара. Ответственный редактор И.В. Бурмыкина. 2016. С. 12-16.
6. Идея патриотизма в государственно-правовых взглядах Н.М. Карамзина/ Алонцева Д.В.// В сборнике: Школа молодых учёных по проблемам гуманитарных наук. сборник материалов областного профильного семинара. 2017. С. 113-116.
7. И.В. Киреевский о сущности патриотизма как вектора развития государства/ Новиков О.А., Алонцева Д.В., Сафронов Н.А.// В сборнике: Нравственные императивы в праве, образовании, науке и культуре. Материалы V международного молодежного форума, проводимого по благословию митрополита Белгородского и Старооскольского Иоанна. 2017. С. 299-302.
8. Коррупция как системное явление: теоретико-правовое исследование/ Щербатых С.В., Алонцева Д.В.// Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: История и право. 2018. Т. 8. № 3 (28). С. 48-57.
9. Церковь и государство в католической традиции: доминационная модель взаимоотношения/ Алонцева Д.В.// Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: История и право. 2019. Т. 9. № 1 (30). С. 16-23.
10. История государственного управления/ Алонцева Д.В.// учебно-методическое пособие / Елец, 2017.
11. Правовой опыт России в сфере противодействия коррупции: история и современность/ Ларина О.Г., Шевелева С.В.// Криминологический журнал Байкальского государственного университета экономики и права. 2013. № 3. С. 179-187.
12. Категория финансовых прерогатив государства в историко-правовой науке/ Ларина О.Г.// Известия Курского государственного технического университета. 2010. № 2 (31). С. 128-132.
13. Эволюция права и правовых институтов в истории российской государственно-

14. "Культурная" оппозиция советской молодежи/ Ларина О.Г., Калкутин Д.Л., Кухарев Ю.С.// Известия Юго-Западного государственного университета. 2012. № 5-1 (44). С. 68-73.

15. Доходная и расходная части Российского бюджета в первой половине XIX века/ Ларина О.Г.// Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: История и право. 2013. № 1. С. 116-119.

ВОРОНЦОВ МАКСИМ ВИКТОРОВИЧ

Россия, Москва, Российский университет транспорта
av-borisov@mail.ru

ПОРЯДОК И ТАКТИКА ЗАЩИТЫ В ВЕРХОВНОМ СУДЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ПО ДЕЛАМ О ПРОВОКАЦИИ ВЗЯТКИ

В статье рассматриваются порядок и тактика защиты в суде по преступлениям, имеющим признаки провокации взятки. Представлена характеристика постановлений Пленума верховного суда по вопросам квалификации преступлений коррупционной направленности.

Ключевые слова: преступления коррупционной направленности, провокация взятки, тактика и порядок защиты по делам о провокации взятки.

В Постановлениях Пленума и Обзорах судебной практики о преступлениях Верховный Суд Российской Федерации неоднократно давал разъяснения касающиеся провокации, с целью анализа правоприменительной практики Верховного суда в данной части магистерской работы проводится изучение тактики защиты в апелляционной судебной коллегии по уголовным делам. Для большей репрезентативности выбраны дела против сотрудников ГИБДД и муниципальных служащих имеющие наиболее характерные признаки провокации взятки [1, с.83].

В качестве объекта изучения первым рассмотрим Апелляционное определение №103-Зк-90 от 12 ноября 2017 года исходя из приговора Постова Н.М. признана виновной в том, что являясь должностным лицом, получила взятку в виде денег за незаконные действия, а также совершила служебный подлог, то есть внесение должностным лицом в официальные документы заведомо ложных сведений, из корыстной заинтересованности[2,с.4].

Преступления совершены 28 апреля 2015 года в с. района области при обстоятельствах, изложенных в приговоре.

В рамках разработанной тактики адвокатской защиты в интересах осужденной выражает несогласие с приговором, считая, что правоохранительные органы спровоцировали ее на совершение преступления, поскольку до проведения оперативно-розыскных мероприятий она никаких противоправных действий не совершала, то есть не выдавала выписки на земельные участки лицам, не имеющим права на их получение.

Считает, что выписки из агентурных сообщений от 24.10.2012 г. и от 29.10.2012г. не могут являться доказательствами ее противоправных действий, поскольку они не содержат никаких фактов и являются фальсификацией и оговором. Просит приговор отменить и уголовное дело прекратить.

Адвокат считает, что выводы суда не соответствуют фактическим обстоятельствам дела. Полагает, что оперативно-розыскные мероприятия в отношении Постовой без утвержденного постановления руководителя органа, осуществляющего ОРД начали проводиться с ноября 2010 года, при этом ссылается на показания осужденной Постовой Н.М. о том, что К в ноябре и декабре 2010 года приезжал к ней на работу с целью внедрения к ней в доверие и последующего склонения к совершению противоправных деяний, на справку о детализации вызовов абонента Постовой, подтверждающую телефонные переговоры Постовой с К. Выводы суда о недостоверности показаний Постовой считает необоснованными, поскольку данные выводы не содержат анализа и сопоставления ее показаний. Также указывает, что фактов незаконной выдачи Постовой документов в виде незаконных выписок из похозяйственной книги для последующей их регистрации не было установлено, показания свидетеля Ф не противоречат показаниям Постовой Н.М. Полагает, что в связи с отсутствием фактов незаконной регистрации земельных участков по сельскому поселению то незаконными являющиеся оперативные мероприятия, проведенные на основании агентурной записки, что также доказывает, что у Постовой не существовало умысла на совершение преступления независимо от деятельности оперативных сотрудников. Также дает свою оценку представленным 25 марта 2013 г. в судебном заседании оперативным документам и полагает, что изложенные в них сведения являются ложными. Считает, что сотрудниками оперативного подразделения была организована провокация в отношении Постовой.

Просит приговор отменить и вынести в отношении Постовой Н.М. оправдательный приговор, признав за ней право на реабилитацию.

Несмотря на приведенные доказательства суд оставил приговор в силе.

Далее предлагается рассмотреть в сравнительном анализе два дела сотрудников ГИБДД.

Маркин О. Ю. несудимый осужден к штрафу: по ч. 1 ст. 285 УК РФ в размере 60 000 рублей; по ч. 3 ст. 290 УК РФ в размере шестидесятикратной суммы взятки, то есть, 300 000 рублей с лишением права занимать должности, связанные с осуществлением функций представителя власти, а также выполнением организационно – распорядительных и административно-хозяйственных функций в государственных органах, органах местного самоуправления, государственных и муниципальных учреждениях на 2 года, а на основании ч. 3 ст. 69 УК РФ по совокупности преступлений к штрафу в размере 350 000 рублей с лишением права занимать должности, связанные с осуществлением функций представителя власти, а также вы-

полнением организационно - распорядительных и административно-хозяйственных функций в государственных органах, органах местного самоуправления, государственных и муниципальных учреждениях на 2 года.

Заслушав доклад судьи Валюшкина В.А., выступления осужденного следует, что он, Маркин, не только не договаривался о встрече с М. но и пытался отказаться от нее. Судом не дана оценка законности произведенной записи телефонного разговора между ним и М. в рамках проводимого оперативного эксперимента на предмет нарушения его, Маркина, прав, гарантированных Конституцией РФ. Из показаний М не ясно, какие действия могут быть расценены как вымогательство, доказательств вымогательства по делу не добыто. По обстоятельствам дела не понятен характер действий М при проведении ОРМ. Факт получения лично им, Маркиным, денег от М., ничем не подтвержден, а место их обнаружения точно не установлено.

Отсутствие сведений о финансировании проведенных ОРМ не позволяет дать надлежащую оценку законности проведенного оперативного эксперимента и полученным результатам. Указывая на то, что приговор основан на предположениях, просит его отменить, и вынести в отношении него оправдательный приговор [3, с.227].

Рассмотренное выше дело осталось без удовлетворения в Верховном суде, в то время как наибольший интерес представляют успешные защиты по оправдательным приговорам, так, Цветков С. Н., несудимый, оправдан по ч. 3 ст. 30 ч. 3 ст. 290 УК РФ (в редакции Федерального закона от 4 мая 2011 года № 97-ФЗ) на основании п. 3 ч. 1 ст. 302 УПК РФ за отсутствием в деянии состава преступления.

Цветков, будучи инспектором ДПС, обвинялся в покушении на получении взятки за незаконное бездействие в пользу Б. совершенном 26 марта 2011 года при обстоятельствах, изложенных в приговоре.

Судебная коллегия установила: в апелляционном представлении государственный обвинитель выражает несогласие с постановленным приговором.

Оспаривает вывод суда о добровольном отказе Цветкова от получения взятки, а также вывод о том, что действия Б носили провокационно-подстрекательский характер. Автор представления полагает, что нельзя расценивать как добровольный отказ от совершения преступления действия Цветкова, который после высказанного требования о передаче ему взятки, сменил место своего нахождения в городе, поскольку на просьбу разыскавшего и приехавшего к нему Б, ответил согласием и сел в служебный автомобиль. Также указывает, что, несмотря на то, что наряд ДПС переместился на улицу у Б. имелись все основания опасаться преследования со стороны Цветкова. Обнаруженные денежные средства в перчаточном ящике автомобиля, подтверждают согласие Цветкова принять деньги.

Полагает, что показания свидетелей Ф. М. Б. и В. судом приведены, но не оценены. Полагает, что вывод суда противоречив, поскольку, установив

добровольный отказ от совершения преступления, суд указал в приговоре, что имела место провокация взятки [4, с.276].

Автор представления также оспаривает обоснованность признания ряда доказательств недопустимыми. Анализируя обстоятельства выполнения органами следствия процессуальных и следственных действий, полагает, что постановление о проведении оперативного эксперимента, протокол личного досмотра Б., протокол осмотра и передачи денежных средств, рапорт оперативного наблюдения, акт оперативного эксперимента выполнены в соответствии с требованиями УПК РФ. Также указывает, что судом в связи с этим не приняты во внимание показания сотрудников ОВД К В, следователя Х. Полагает, что приговор постановлен с нарушением требований УПК РФ, поскольку судом в приговоре не приведены мотивы, по которым он отверг одни доказательства, а другие принял за основу при принятии решения об оправдании. Просит приговор отменить, уголовное дело направить на новое судебное рассмотрение [5].

В возражениях на апелляционное представление адвокат Рязанов С.Н. в защиту интересов Цветкова и сам Цветков просят приговор оставить без изменения, представление - без удовлетворения. Проверив материалы дела, обсудив доводы апелляционного представления и возражений на них, Судебная коллегия находит решение суда об оправдании Цветкова, ввиду отсутствия состава преступления, правильным, основанном на исследованных и оцененных в судебном заседании доказательствах, и мотивированно изложенных в приговоре выводах [6, с.39].

В апелляционном представлении автором предлагается собственная оценка доказательствам, исследованным в судебном заседании. Вопреки доводам, содержащимся в апелляционном представлении государственного обвинителя, суд обоснованно в соответствии с требованиями ч. 1 ст. 302 УПК РФ пришел к выводу о необходимости оправдания Цветкова.

Так, судом было установлено, что Цветков - инспектор ДПС ГИБДД, выявив, что Б., будучи лишенным права управления транспортными средствами, управлял автомобилем в состоянии алкогольного опьянения, за взятку в размере рублей согласился не привлекать его к административной ответственности. Не устранив Б. от управления транспортным средством, направил его на этом же автомобиле за денежными средствами, а К., находящемуся с Б. предложил остаться с ним. В дальнейшем К. беспрепятственно ушел от Цветкова. Сам же Цветков не стал ожидать Б., заниматься его розыском, а совместно с Г. на служебном автомобиле проследовал на ул. в г. где находился с инспекторами дорожно-патрульной службы из других экипажей. Б., в свою очередь, убедившись в том, что К. беспрепятственно ушел от Цветкова и он, Цветков, не стал дожидаться и покинул место, где предполагалась дача взятки, по собственной инициативе под оперативным сопровождением осуществил поиск Цветкова.

Установив местонахождение Цветкова, Б. предложил ему сесть в служебный автомобиль, где в вещевом ящике автомобиля оставил деньги в

размере рублей. Данные фактические обстоятельства были установлены из анализа показаний самого Цветкова, свидетеля К подтвердившего, что постояв некоторое время, он сказал Цветкову, что намерен отойти, и направился на ул. к продуктовому магазину, а позвонившему позже Б., интересовавшемуся нахождением Цветкова, сообщил, что Цветков на патрульном автомобиле проехал по ул. свидетеля Б., пояснившего, что отыскав Цветкова на ул. кивнув ему, сел с ним в служебный автомобиль, где по указанию Цветкова положил деньги в вещевой ящик панели приборов; свидетелей по делу - инспекторов ДПС Ф.М. которые подтвердили, что именно по просьбе Б., Цветков с ним проследовал в служебный автомобиль; свидетелей - инспекторов ДПС Б. и В. пояснивших, что к ним, находившимся в служебном автомобиле, подходил Б. и, протягивая руку, интересовался местонахождением инспекторов областного полка ДПС.

Оценивая установленные в судебном заседании обстоятельства на основе исследованной доказательственной базы, суд обоснованно пришел к выводу о том, что фактическое бездействие Цветкова, выразившееся в непривлечении Б. к административной ответственности, не образует состав уголовно-наказуемого деяния, и в его действиях усматривается добровольный отказ от получения взятки за незаконное бездействие в пользу Б.

С учетом названных положений закона, обоснованы суждения суда о признании недопустимыми доказательствами протокола личного досмотра Б. (т. 1 л.д. 50,53), протокола осмотра и передачи денежных средств (т. 1 л.д. 51,52), и акта оперативного эксперимента (т.1 л.д. 56-57), ввиду того, что постановление о проведении оперативного эксперимента (т. 1 л.д. 48) было вынесено уже после того, как необходимые мероприятия были выполнены, а также в силу нарушения требований ч. 1 ст. 60 УПК РФ.

В этой связи, суд обоснованно усомнился в достоверности показаний свидетелей К. - непосредственного исполнителя оперативных мероприятий, начальника полиции В. в силу их опровержения другими доказательствами по делу, свои выводы подробно изложил в приговоре.

Вопреки доводам государственного обвинителя, суд, проанализировав показания Цветкова, свидетеля Х. составлявшего протокол, исследовав непосредственно сам протокол осмотра места происшествия, также мотивированно пришел к выводу о недопустимости в качестве доказательства протокола осмотра места происшествия от 27 марта 2011 года - служебного автомобиля дорожно-патрульной службы (т. 1 л.д. 15-29).

Таким образом, суд привел в приговоре и дал оценку всем доказательствам, представленным стороной обвинения, в том числе и тем, на которые ссылается государственный обвинитель в апелляционном представлении.

В приговоре приведены также мотивы, по которым суд пришел к выводу о недостаточности доказательств, подтверждающих совершение преступления Цветковым.

Руководствуясь положениями ст. 14 УПК РФ о том, что обвинительный приговор не может быть основан на предположениях и все сомнения, ко-

которые не могут быть устранены, толкуются в пользу обвиняемого, суд обоснованно и законно пришел к выводу об оправдании Цветкова, за отсутствием в его действиях состава преступления.

В судебном заседании исследованы все существенные для решения по делу доказательства, представленные сторонами, разрешены все заявленные ходатайства. Нарушений принципа состязательности сторон, необоснованных отказов сторонам в исследовании доказательств, которые могли иметь существенное значение для дела, нарушений процессуальных прав участников, повлиявших или которые могли повлиять на постановление законного, обоснованного и справедливого приговора, по делу не допущено.

Таким образом, суд дал оценку доказательствам, исследованным в ходе судебного разбирательства, в их совокупности, при этом указал основания, по которым одни доказательства приняты, а другие отвергнуты. Такая оценка произведена судом в соответствии с требованиями ст. 87, 88, 307 УПК РФ, и тот факт, что данная оценка доказательств не совпадает с позицией государственного обвинителя, не свидетельствует о нарушении судом требований уголовно-процессуального закона и не является основанием к отмене судебного решения.

Список литературы

1. Борисов А.В. О некоторых аспектах предупреждения коррупционной преступности в сфере местного самоуправления. В сборнике: Новое в науке и образовании. Сборник трудов Международной ежегодной научно-практической конференции. Ответственный редактор Ю.Н. Кондракова. 2017. С. 82-89.
2. Афанасьева О.Р. Способ совершения преступления: уголовно-правовое значение и способы закрепления в статьях уголовного закона. Актуальные вопросы борьбы с преступлениями. 2018. № 1. С. 4.
3. Борисов А.В. О некоторых аспектах субъективных признаков злоупотребления и превышения должностными полномочиями. Военное право. 2018. № 6 (52). С. 227.
4. Борисов А.В. Проблемные вопросы квалификации корыстной и иной личной заинтересованности злоупотребления должностными полномочиями. Военное право. 2019. № 1 (53). С. 276.
5. Шиян В.И. Уголовное право (особенная часть). Учебное пособие / В. И. Шиян; Федеральное агентство по образованию, Московский гос. индустриальный ун-т, Ин-т дистанционного образования. Москва, 2009.
6. Борисов А.В. Специальные меры предупреждения коррупционной преступности в сфере местного самоуправления. В сборнике: Противодействие преступлениям коррупционной направленности. Материалы Международной научно-практической конференции, посвященной выдающемуся российскому ученому Николаю Сергеевичу Алексееву. Под общей редакцией А.И. Бастрыкина; Следственный комитет Российской Федерации, Академия Следственного комитета Российской Федерации. 2016. С. 39

ГОГОТОВ ИВАН ЮРЬЕВИЧ, курсант

Орловский юридический институт МВД России имени В.В. Лукьянова
gogotov-ivan@mail.ru

ПРАВОВОЙ СТАТУС ЛИЦА ПРИ ЗАДЕРЖАНИИ ПО ПОДОЗРЕНИЮ В СОВЕРШЕНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЯ

В статье определяются процессуальные аспекты задержания лиц, подозреваемых в совершении преступлений, определяется правовое положение такого лица, совокупность его прав и обязанностей, определяются пути оптимизации действующего законодательства и обеспечения прав таких лиц.

Изучение правового статуса лица при задержании по подозрению в совершении преступления, как субъекта уголовного процесса предполагает необходимость обращения к отдельным положениям теории права относительно понятия статуса личности и составляющих его элементов.

Термин «статус» (status) от латинского происхождения, означает положение, состояние кого-либо, чего-либо [1, с. 428]. В современном толковом словаре дается более широкое понятие, статус – это совокупность прав и обязанностей, которые определяют юридическое положение лица, организации и т.д., и его положение, состояние. Однако данная дефиниция не имеет четкого, единого критерия оценки сути его содержания. Правовой статус личности – это положение личности в обществе, закрепленное в государстве посредством юридических норм в текстах различных нормативно-правовых актов [2]. В теории права правовой статус понимается как закрепленное положение человека в обществе, обладающего комплексом прав и обязанностей. В Н. Витрук под правовым статусом понимает права, свободы и обязанности граждан, которые им гарантированы государством. Это необходимые возможности человека, не просто как индивида, а как полноценного гражданина государства [3, с. 8]. Б. В. Пхаладзе под правовым статусом (положением) понимал единство основных прав, обязанности и правоспособности [4, с. 29]. Известный русский философ-юрист И. А. Ильин под правовым статусом видел «определённый круг правовых полномочий, обязанностей и запретов» [5, с. 35]. Основой правового статуса личности являются отрасли права, среди которых главенствующее место занимает конституционное право, закрепляющее конституционный статус личности.

Следовательно, как правильно отмечают отдельные авторы, процессуальный статус задержанного по подозрению в совершении лица, как участника уголовного судопроизводства, можно уяснить, анализируя совокупность элементов, проявляющихся после его фактического захвата и выражающихся в совокупности прав, обязанностей, ответственности, гарантий, правоспособности и дееспособности (правосубъектности) [6, с. 72].

На сегодняшний день в УПК место подозреваемого в системе участников уголовного судопроизводства определено посредством включения нормы, определяющей его правовой статус статья 46 УПК РФ, в главе 7 «Участники уголовного судопроизводства со стороны защиты». В Уголовно-процессуальном законе отсутствует нормативное определение понятия «подозреваемый». Однако согласно ч. 1 ст. 46 УПК РФ, подозреваемым является лицо:

- 1) либо, в отношении которого возбуждено уголовное дело по основанию и в порядке, которые установлены главой 20 УПК РФ,
- 2) либо, которое задержано в соответствии со статьями 91 и 92 УПК РФ,
- 3) либо, которому применена мера пресечения для предъявления обвинения в соответствии со статьёй 100 УПК РФ,
- 4) либо, которое уведомлено о подозрении в совершении преступления в порядке, установленном статьёй 223 УПК РФ.

Важное средство защиты прав и законных интересов подозреваемого, является приобретение им процессуального статуса подозреваемого. Указанный перечень прав обеспечивает защиту подозреваемого в течение всего уголовного судопроизводства в рамках которого закреплён данный правовой статус.

Мы солидарны с мнением профессора Г.П. Химичевой, что понятие «подозреваемого» постепенно размывается [7, с. 84]. Вместе с тем, перечисленные нами основания являются исчерпывающими для признания лица подозреваемым в совершении правонарушения. Из этого следует, что подозреваемый в уголовном процессе, появляется по основаниям, приведенным в статье 46 УПК РФ, а не в процессе получения каких-либо фактических данных, его причастности к преступлению. Если мы проведем аналогию с обвиняемым, то увидим, что согласно ч. 1 ст. 47 УПК РФ обвиняемый ставится в соответствующий статус в уголовном процессе, при вынесении в отношении него постановления о привлечении в качестве обвиняемого, на основании собранных по делу доказательств или составления обвинительного акта, в отношении подозреваемого это невозможно.

Но в законе до настоящего времени однозначно не решён вопрос о правовой природе периода с момента фактического задержания, которое происходит в двух разновидностях: фактического и уголовно-процессуального, до момента составления протокола, в результате чего сотрудники правоохранительных органов используют различные подходы к исчислению сроков процессуального задержания [8, с. 108]. На сегодняшний день не разработано должного порядка фактического задержания и доставления лица, которое подозревается в совершении преступления. Исходя из всего вышесказанного, одна из проблем института задержания подозреваемого, связана с применением задержания до возбуждения уголовного дела, и существующей неопределённостью в правовом положении лица, которое фактически задержано, но еще не получило процессуального оформления.

Лицо, задержанное по подозрению в совершении преступления, относится, безусловно, к участникам со стороны защиты. Вместе с тем, приобретение им формального статуса подозреваемого будет соответствовать составлению протокола задержания с учетом требований п. 2 ч. 1 ст. 46 УПК РФ, согласно которого подозреваемым является лицо, задержанное в соответствии со статьями 91 и 92 УПК РФ. Обращаясь к указанным нормам, следует констатировать, что только органы предварительного расследования уполномочены на принятие такого решения [9, с. 82].

Имеет ли лицо статус подозреваемого, если протокол задержания еще не составлен? Да, имеет, но только в том случае, если в отношении такого лица было возбуждено уголовное дело, либо избрана мера пресечения, которую он нарушил и был, впоследствии задержан. Указанные основания признания лица подозреваемым регламентирует ч. 1 ст. 46 УПК РФ. Действия по захвату лица, редко проводится лицами, наделенными процессуальными полномочиями, а чаще иными сотрудниками органов дознания. И все же исключение из этого есть, п. 4 ч. 2 ст. 38 УПК РФ оговаривает, что следователь может дать поручение органу дознания о задержании лица. Также закон устанавливает, что задержание лица происходит по постановлению следователя. И вопросы приобретения статуса подозреваемого данным лицом в данном случае утрачиваются.

Список литературы

1. Словарь иностранных слов. -18-е изд., стер. – М., 1989. – С. 428.
2. Востриков П.П. Понятие и структура правового статуса личности/П.П. Востриков (Электронный ресурс) URL: <http://niu/ranepa.ru/nauka/wp-content/uploads/2012/07/pravStatusLich.pdf>. (дата обращения: 10.02.2021)
3. В.Н. Витрук Правовой статус личности в СССР., М., 1985. С. 8.
4. Б.В. Пхаладзе Юридические формы положения личности в советском обществе. Тбилиси. 1969. С. 29.
5. Ильин И.А. О сущности правосознания. М., 1993. С. 35.
6. Семенов Е.А., Золочевская Л.С. Задержание: как исчислять срок и что писать в протоколе // Уголовный процесс. 2019. № 2 (170). С. 70-77. (11)
7. Химичева Г.П. К вопросу о корректировке принципа презумпции невиновности//Вестник экономической безопасности. 2016. № 5. С. 83-86.
8. Семенов Е.А. Фактическое задержание как составная часть задержания в уголовном процессе России // В сборнике: Тенденции развития современного уголовно-процессуального законодательства Российской Федерации Сборник научных трудов II Всероссийской конференции. Под редакцией Н.С. Расуловой. 2017. С. 107-111. (11)
9. Уголовно-процессуальные аспекты задержания лиц, подозреваемых в совершении преступления: учебно-практическое пособие / под ред. Гришина А.В., Семёнова Е.А., Ветровой О.А., Гришиной Е.Б., Золочевской Л.С. Изд-во: Юрлитинформ. – Москва, 2019. 144 с.

ГОРЮНОВА АННА МИХАЙЛОВНА, студентка
ЖУКОВ ДМИТРИЙ ВИТАЛЬЕВИЧ, студент

Научный руководитель
ШИЯН ВАЛЕНТИНА ИВАНОВНА, к.ю.н., доцент
 valentina-shiyan@yandex.ru
 Российский университет транспорта, Россия

ПАТОПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ЛИЧНОСТИ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ПРЕСТУПНОЕ ПОВЕДЕНИЕ

В статье рассматриваются особенности преступного поведения лиц, страдающих психическими заболеваниями. Представлена характеристика отдельных психических аномалий. Аргументируется необходимость изучения патопсихологических особенностей личности, а также их влияние на преступное поведение.

Ключевые слова: преступник, личность преступника, преступное поведение, психические расстройства, невменяемость, агрессия.

На всех этапах развития криминологической мысли существенное внимание уделялось изучению патопсихологических свойств личности и их влиянию на преступное поведение.

В общей массе преступников, которые совершают преступления на территории Российской Федерации, значительную долю составляют лица с психическими расстройствами, аномалиями. По данным исследователей, среди лиц, совершивших насильственные преступления, более 60% имеют различные психические аномалии [1. С. 45]. Среди убийц доминируют лица с такими аномалиями психики, как: психопатия, органическое поражение головного мозга, алкоголизм, остаточные явления черепно-мозговых травм, олигофрения и наркомания [2. С. 116 – 122]. Наибольшую социальную опасность среди детоубийц представляют больные шизофренией, причём чаще с непрерывной и приступообразно-прогредиентной с преобладанием аффективных расстройств и параноидной симптоматики [3. С. 66 – 72].

Наличие у преступников каких-либо психических аномалий помогает найти и понять причину совершения преступлений, в особенности насильственных.

Психические аномалии при каких-то конкретных обстоятельствах могут быть криминогенны или вовсе нейтральны при каких-либо других обстоятельствах. Это объясняется различными формами, группами и стойкостью психических аномалий [4. С. 3]. Важно отметить, что не стоит брать за основу психиатрические факторы при объяснении преступного поведения лица, т.к. существуют формы патологических изменений личности, которые носят: 1) переходящий временный характер, который сопровождается полным восстановлением личности; 2) необратимый структурный, сопро-

вождающийся дефектом личности, оставшимся на всю жизнь при отсутствии соответствующего лечения.

Существуют субъективные факторы поведения, к которым относят психические аномалии, не исключая невменяемость. Невменяемые лица, которые совершили общественно опасные деяния, отличаются агрессивным поведением, которое впоследствии и стало причиной совершения преступления. Агрессия чаще всего бывает вызвана совсем незначительными поводами [5. С. 112].

В научной литературе агрессивное поведение объясняют наличием у виновного страха за свою жизнь. Ю.М. Антонян, М.И. Еникеев, В.Е. Эминов утверждали следующее: «наличие агрессивности заставляет предположить, что подозрительность убийц и других насильственных участников заключается в постоянном ожидании нападения извне и готовности сопротивляться ему... Мы полагаем, что убийцы и другие насильственные преступники – это лица с повышенной тревожностью, если понимать тревожность как ощущение угрозы своему бытию и постоянную готовность оборонять его...» [6. С. 125 – 126].

Л.А. Андреева и П.Ю. Константинов считают иначе, по их мнению, проявлении страха за свою жизнь присуще всем без исключения, а не только преступникам с психическими аномалиями. Важно отметить, что далеко не все люди выбирают средством по достижению своей цели, а именно самосохранения, агрессию. Таким образом, проявлении агрессии, а также враждебности при совершении преступления, даёт основание предполагать наличие у лица психических отклонений [7. С. 16 – 18]. Психические отклонения сказываются на психической деятельности лица, которые лишают лицо возможности осознавать фактический характер и общественную опасность своих действий и руководить ими в период, который относится к совершению инкриминируемого им деяния. Такие лица представляют опасность как для общества, так и для себя, поэтому нуждаются в принудительном лечении в специализированных учреждениях.

На поведении данных лиц влияют эмоции, которые от эмоций, испытываемых здоровым человеком, отличаются особой агрессивностью, яркостью, интенсивностью, повышенной эмоциональностью, застреманностью эмоций и переживаний. Следует отметить, что такие лица зачастую не способны к анализу собственных действий и психического состояния.

Также, на состояние лиц, совершивших преступление, может влиять и состояние алкогольного опьянения. После совершения преступления такие лица не могут объяснить причину, мотив и цель своих действий и зачастую ничего не помнят. Общеизвестно, что употребление алкогольной продукции и наркотических средств имеет криминогенное значение. Наиболее интенсивно они влияют на лиц с психическими аномалиями, вызывая чрезмерную агрессию, галлюцинации, бредовые идеи. Всё вышесказанное в совокупности даёт огромное влияние на поведение лица и непременно ведёт к совершению преступления, поскольку нарушаются критические и прогно-

стические способности, усиливается детерминация поведения, а также данное лицо теряет контроль над своими действиями.

По справедливому замечанию О.Д. Ситковской, у психопатических личностей, которые совершают преступления, наблюдается снижение самоконтроля и субъективное ограничение свободы выбора [8. С. 11]. Такие изменения личности связывают с утратой критичности и подконтрольности поведения, появляется новая цель деятельности или меняется старая. Поведение личности меняется при взаимодействии личностных и ситуационных факторов при различной роли психопатических проявлений. Также, важно обратить внимание на то, что агрессия может проявляться не только у лиц, имеющих психические расстройства, но и у здоровых в психическом плане лиц.

Наиболее распространённое расстройство, порождающее агрессию, а в последствии преступное поведение – шизофрения. Причинами проявления агрессии при шизофрении является тип дефекта, выраженный эксплозивностью, обидчивостью, конфликтностью [9. С. 78].

По мнению В.Н. Бурлакова: «...если личность не имеет возможности контролировать и оценивать свои действия, так как непосредственной причиной оных является психическое заболевание, следует говорить о невменяемости субъекта, а значит, поведение не может рассматриваться как преступное». Психические отклонения в таком случае не являются одной из причин совершения преступных действий, а являются условием для их совершения [10. С. 157]. Следовательно, расстройства психики, проходя через психологию субъекта, имеют влияние на процесс совершения преступных действий.

В заключение отметим, что патопсихологические свойства личности следует рассматривать в качестве фактора, детерминирующего преступное поведение.

Список литературы

1. Афанасьева О.Р., Гончарова М.В. Криминологический портрет личности преступника // Вестник Московского государственного областного университета. Серия: Юриспруденция. 2016. № 3.
2. Шиян В.И. Убийства на объектах транспорта // Транспортное право и безопасность. 2018. № 2 (26).
3. Шиян В.И. Личность женщин, осужденных за убийство новорожденного ребенка // Вестник Московского государственного областного университета. Серия: Юриспруденция. 2016. № 3.
4. Агрессия и психическое здоровье / под ред. Т.М. Дмитриевой, Б.В. Шостаковича. СПб., 2002.
5. Афанасьева О.Р., Гончарова М.В., Шиян В.И. Криминология. Учебник и практикум. М.: Юрайт, 2020.
6. Антонян Ю.М., Еникеев М.И., Эминов В.Е. Психология преступника и расследование преступлений. М., 1996.
7. Андреева Л.А., Константинов П.Ю. Влияние жестокости преступного поведения на уголовную ответственность. СПб., 2002.
8. Ситковская О.Д. Психология уголовной ответственности. М., 1998.

9. Афанасьева О. Р., Гончарова М. В., Шиян В. И. Криминология и предупреждение преступлений. Учебник и практикум для СПО. М.: Юрайт, 2019.

10. Бурлаков В.Н., Гомонов Н.Д. Психологические особенности личности и механизма преступного поведения // Правоведение. 2001. № 3.

ГУЛЬЧЕНКО ИВАН АЛЕКСАНДРОВИЧ, магистрант
Россия, Москва, Российский университет транспорта
av-borisov@mail.ru

УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ОБЪЕКТА МОШЕННИЧЕСТВА

В статье рассматриваются признаки объекта такого распространенного преступления против собственности, как мошенничество. Рассматривается понятие объекта мошенничества и приводятся позиции ученых по определению предмета данного преступления.

Ключевые слова: объект преступления, мошенничество, объект мошенничества.

Российское уголовное законодательство определило несколько групп (типов) мошенничества. Каждый вариант преступления описан в соответствующей части статей 159 - 159.3, 159.5 -159.6 УК РФ. (ст. 159.4 утратила силу) [1, с. 18].

Под мошенничеством в действующем Уголовном кодексе понимается хищение чужого имущества или приобретение права на чужое имущество путем обмана или злоупотребления доверием [2, с. 4].

Мошенничество имеет свой состав, элементами которого являются обладающие присущими только им характерными признаками объект, предмет, объективная сторона, субъект, субъективная сторона.

Родовой объект составляют общественные отношения в сфере экономики, которые состоят, исходя из содержания раздела VIII УК РФ, из отношений собственности, отношений, связанных с организацией производственных процессов, организационно-экономических отношений, а также возникающих в ходе их становления и развития социально-экономических связей. Несмотря на это в уголовно-правовой теории можно встретить несколько позиций относительно содержания таких отношений, которые составляют широкий и узкий подходы. Согласно первому из них, экономика рассматривается как «сфера» жизни общества, в которую входят отношения между субъектами относительно факторов производства, организационно-экономические отношения, складывающиеся во время осуществления четырех стадий производственного процесса: производства, распределения, обмена и потребления, а также производственные отношения. Так, права, свободы, потребности и интересы всех участников экономических

отношений, включая механизм их функционирования согласно мнению О.Р.Афанасьевой составляют сферу экономики [3.С.5].

Согласно узкому подходу родовым объектом является одна из перечисленных в широком подходе групп общественных отношений.

А.В. Борисов убежден в невозможности и отсутствии необходимости выделения родового объекта мошенничества в силу совпадения последнего по содержанию с видовым объектом преступлений гл. 21 УК РФ и их отношения как общего и частного [4.С.32].

На наш взгляд, узкий подход не позволяет охватить все требующие уголовно-правовой охраны группы общественно-экономических отношений. Наиболее правильным будет рассматривать в качестве родового объекта экономику как сферу жизни общества. Видовой и непосредственный объекты мошенничества совпадают, их представляют интересы собственности. В науке уголовного права можно встретить разнообразные точки зрения относительно понимания такой категории как интересы собственности. Одни ученые рассматривают собственность исключительно в экономическом смысле, другие – как правовой институт и субъективное право лица, третьи рассматривают право собственности и как экономическую, и как правовую категорию, а четвертые отождествляют интересы собственности с имуществом.

Кудрявцева В.Н. придерживается той позиции, согласно которой объект уголовной защиты – это общественное отношение. Следовательно, собственность как объективное или субъективное право таковым являться не может. Значит, ее сущность в данном случае раскрывается через общественные отношения, удовлетворяющие потребностям или производственным потребностям, т.е. она рассматривается через призму экономического содержания [5].

Интересной позиции придерживается А.В. Борисов, выделяя в собственности два момента статистический, отражающий принадлежность факторов производства субъектам и динамический, т.е. состояние движения по всем стадиям производства, относит преступления гл. 21 УК РФ к посягающим на собственность с точки зрения их экономического содержания.

Как отмечалось ранее, некоторые ученые говорят о том, что собственность рассматривается исключительно как правовая категория, которая понимается как правовой институт и(или) субъективное право лица [6.С.277].

Собственность как видовой объект мошенничества - абсолютное правоотношение, когда собственник противопоставляется всем остальным членам общества, которые не имеют принадлежащих ему субъективных прав.

Однако имеют место позиции ученых, полностью отрицающих признание объектом мошенничества собственность, т.к. такое положение могут занимать только имущественные права, которые включают в себя правомочия собственника и права требования по обязательствам.

Обобщая представленные выше положения, следует указать, что наиболее правильными являются мнения ученых, которые рассматривают собственность и как экономическую, и как правовую категории, т.к. она является столпом экономики, предопределяя государственный экономический строй, который, в свою очередь устанавливает порядок экономических взаимоотношения людей, служит средством удовлетворения потребительского и производственного интереса, однако обеспечение такого порядка требует создания правовых норм его регулирующих, вследствие чего формируется отдельный правовой институт собственности, а также субъективное право лица.

Чужое имущество и право на чужое имущество составляют предмет преступления, который должен обладать обязательными признаками:

- во-первых, физическим, т.е. принадлежность к объектам материального мира;

- во-вторых, социальным, в соответствии с которым вещь является предметом человеческого труда;

- в-третьих, экономическим, т. е. предмет должен обладать определенной экономической ценностью;

- в-четвертых, юридическим, т. е. принадлежать на праве собственности потерпевшему, за которым сохраняется право собственности на похищенное из его фондов имущество.

Исходя из этого, некоторые авторы, позиции которых будут представлены ниже, предлагают исключить «право на чужое имущество» из предмета мошенничества.

В уголовном законодательстве не установлено легальное определение понятия «имущество». Некоторые ученые характеризуя имущество как предмет мошенничества, обращаются к положениям ст. 128 ГК РФ.

В науке уголовного права возникают споры относительно того, что стоит понимать под «правом на чужое имущество» как предмете мошенничества, т. к. в настоящее время не решен вопрос о содержании данного понятия, вследствие чего стали появляться различные концепции толкования данного термина [7].

Исходя из первой концепции, право на имущество уравнивается с имущественными правами, последние из которых, как правило, это вещные (право владения, пользования и распоряжения) и обязательственные (т.е. право требования) права. Однако, если исходить из формулировки, представленной в действующей норме, а также складывающейся на сегодняшний день практики, данная концепция является не совсем верной по нескольким причинам.

Во-первых, если исходить из того, что помимо вещных прав право на имущество требует включения и обязательственных, то виновное лицо посредством своих преступных действий приобретает право требования на совершение предусмотренных обязательством действий, а не самого имущества и вещных прав на него. Фактически реальная возможность владе-

ния и распоряжения определенным имуществом появляется у него только в момент ее передачи этому лицу, и тогда предметом преступления выступает само имущество.

Во-вторых, в согласно ст. 128 ГК РФ объекты гражданских прав включают в себя вещи (включая наличные деньги и документарные ценные бумаги), иное имущество, в том числе имущественные права (включая безналичные денежные средства, бездокументарные ценные бумаги, цифровые права) и т.д. Исходя из этого, имущественные права относятся к иному виду имущества, в таком случае возникает тождественность не совместимых по смыслу понятий.

В-третьих, если в содержание права на имущество включить право требования, то в таком случае необходимо расширить объект преступления, т.к. понятие собственности не включает в себя обязательствных прав.

Согласно второй концепции, которой придерживается правоприменитель, видовой объект представлен собственностью, а право на имущество составляют исключительно вещные права.

В-четвертых, происходит отождествление права на имущество с теми юридически значимыми документами, которые их закрепляют.

В таком случае право на имущество, становятся предметом мошенничества, когда внешне облечено в форму документа или предмета материального мира. Примером таких форм являются акт завещания, доверенности на получение тех или иных ценностей, страховой полис, вексель, облигация и т.д.

Обоснованием данной концепции служит п. 6 постановления Пленума высшего судебного органа от 30 ноября 2017 года № 48, в котором отождествляется право на имущество и основные правомочия собственника (в частности, владение и распоряжение). При этом их возникновение обязательно должно быть подтверждено документом или актом введенного в заблуждение органа, обладающих юридической силой. Таковыми могут быть признаны договор, регистрационный акт, подтверждающий право собственности на недвижимое имущество, передаточная надпись на векселе и т.д. Ученые, придерживающиеся вышеуказанной позиции, опираются, в первую очередь, на практику разрешения данной категории дел судами. Примером может служить приговор Нагатинского районного суда города Москвы, которым по ч. 4 ст. 159 УК РФ был осужден М., который совершил хищение права на квартиру А., злоупотребляя возникшими между ними доверительными отношениями. М. сообщил А. о наличии у него возможности улучшения жилищных условий А. посредством покупки новой квартиры и продажи старой, принадлежащей А. Для облегчения процедуры, поддавшись уговорам М., А. оформила на имя М. доверенность на продажу квартиры, включая сбор всех необходимых документов и представление ее интересов в соответствующих инстанциях. Воспользовавшись данным правом, М. осуществил покупку новой квартиры, предоставил заявление о приеме документов на государственную регистрацию сделки по

переходу права собственности на недвижимое имущество, в Управление Росреестра по г. Москве, которая была произведена, о чем в Едином государственном реестре прав на недвижимое имущество и сделок с ним сделана запись о переходе права собственности на вышеуказанную квартиру к М. Данный пример является свидетельством того, что приобретение права на имущество на практике отождествляется с приобретением закрепляющих такое право документов.

Выделение двух предметов обеспечивает лишь разницу в моменте окончания преступления, т.к. лицо, изымая имущество автоматически становится обладателем субъективных прав собственника.

Полагаем, что на данный момент на практике приоритетным является позиция, закрепленная в п. 6 постановления Пленума Верховного Суда РФ № 48.

Так, право на чужое имущество рассматривается как возникновение у виновного юридически закрепленной возможности вступить во владение или распорядиться чужим имуществом как своим собственным (в частности, регистрация права собственности на недвижимость или иных прав на имущество, в силу закона подлежащих такой регистрации; совершение передаточной надписи (индоссамента) на векселе заключение договора.

Список литературы

1. Аминов Д.И., Шумов Р.Н., Борисов А.В., Борбат А.В. К вопросу о квалификации мошенничества в сфере жилищно-коммунального хозяйства. Российский следователь. 2017. № 8. С. 17-22.
2. Аминов Д.И., Шумов Р.Н., Борисов А.В., Борбат А.В. Особенности расследования и квалификации мошенничества при кредитовании юридических лиц. Российский следователь. 2016. № 22. С. 3-7.
3. Афанасьева О.Р. Способ совершения преступления: уголовно-правовое значение и способы закрепления в статьях уголовного закона. Актуальные вопросы борьбы с преступлениями. 2018. № 1. С. 4-8.
4. Борисов А.В. О некоторых аспектах объективной стороны угона транспортного средства. Транспортное право и безопасность. 2017. № 4 (16). С. 31-39.
5. Кудрявцева В.Н. Российское уголовное право. Особенная часть. М., 2017.
6. Борисов А.В. Проблемные вопросы квалификации корыстной и иной личной заинтересованности злоупотребления должностными полномочиями. Военное право. 2019. № 1 (53). С. 276-280.
7. Шиян В.И. Уголовное право (особенная часть). Учебное пособие / В. И. Шиян; Федеральное агентство по образованию, Московский гос. индустриальный ун-т, Ин-т дистанционного образования. Москва, 2009.

ГУЛЬЧЕНКО ИВАН АЛЕКСАНДРОВИЧ

Россия, Москва, Российский университет транспорта, магистрант
av-borisov@mail.ru

К ВОПРОСУ О СУБЪЕКТИВНЫХ ПРИЗНАКАХ МОШЕННИЧЕСТВА

В статье рассматриваются субъективные признаки такого распространного преступления против собственности, как мошенничество. Рассматривается понятие субъекта и субъективной стороны мошенничества и приводятся позиции ученых по определению данных признаков рассматриваемого преступления.

Ключевые слова: субъект преступления, мошенничество, субъективная сторона преступления, субъективные признаки мошенничества.

Субъект мошенничества в рамках ч. 1 ст. 159 УК РФ - вменяемое физическое лицо, которое на момент совершения преступного деяния достигло возраста 16 лет, т. е. уголовная ответственность наступает по общим правилам [1, с.18].

Лицо считается достигшим возраста, с которого наступает уголовная ответственность, не в день рождения, а по его истечении, т.е. с нуля часов следующих суток. В случаях, когда возраст несовершеннолетнего устанавливается, днем его рождения становится последний день года, определенный экспертом, а при установлении возраста, исчисляемого числом лет, экспертами определяется примерный минимальный возраст данного лица, из которого следует сходить суду [2].

Вменяемость представляет собой способность лица на момент совершения преступного деяния осознавать фактический характер и общественную опасность своих действий (бездействий) и руководить ими.

Субъективная сторона мошенничества характеризуется прямым умыслом: осознание лицом общественной опасности своих действий (бездействий), т.е. хищения чужого имущества или приобретения права на чужое имущество путем обмана или злоупотребления доверием, предвидение возможности или неизбежности наступления общественно опасных последствий в виде причинения имущественного ущерба собственнику и желание их наступления [3, с.4]. Обязательно преступный умысел должен возникнуть у лица до получения чужого имущества или права на него.

Пленум Верховного Суда РФ вносит важное замечание относительно определения умысла лица при совершении данного преступления:

во-первых, обязательное отсутствие у лица, которое получает имущество или приобретает право на него, намерений исполнять обязательства, связанные с условиями передачи указанного имущества или права;

во-вторых, направленность умысла на хищение чужого имущества или приобретение права на чужое имущество, результатом чего становится причиняемый потерпевшему материальный ущерб;

в-третьих, самое главное, как указывалось ранее, умысел лица на совершение данного преступления должен у него возникнуть до получения им чужого имущества или права на него.

Свидетельствами такого умысла могут быть заведомое отсутствие у лица реальной возможности исполнить обязательство в соответствии с условиями договора, использование лицом при заключении договора поддельных документов, в том числе документов, удостоверяющих личность, уставных документов, гарантийных писем, справок, сокрытие лицом информации о наличии задолженностей и залогов имущества, распоряжение полученным имуществом в личных целях вопреки условиям договора и другие.

Несмотря на это, некоторыми учеными отстаивается позиция не только заранее, но и внезапно возникшем умысле, немедленно после возникновения которого совершается преступное деяние [4, с.5].

По мнению А.В. Борисова чаще всего такой умысел характеризует пассивный обман: лицо, неожиданно осознав, что жертва заблуждается, немедленно решает воспользоваться ее положением. Внезапный умысел может быть возникнуть и при злоупотреблении доверием. Примером может служить приговор Щелковского районного суда Чеченской республики, в ходе вынесения которого установлено, что у Г. внезапно возник преступный умысел в ходе разговора с находившимся у него в гостях дальним родственником У., у которого с собой имелись денежные средства, направленный на их хищение. Злоупотребляя доверием У., Г. предложил ему приобрести у него персональный компьютер стоимостью 15 000 рублей, при этом, не имея такого компьютера и не намереваясь предпринимать каких-либо мер для его продажи, планируя безвозмездно обратить принадлежащие У. денежные средства в свою пользу. Осуществив преступное деяние Г. был осужден по ч. 2 ст. 159 УК РФ [5, с.228].

Корыстная цель, т. е. стремление изъять и (или) обратить чужое имущество в свою пользу либо распорядиться указанным имуществом как своим собственным, в том числе путем передачи его в обладание других лиц, круг которых не ограничен, в качестве признака субъективной стороны преступления является обязательным условием при мошенничестве [6, с.277].

Корыстная цель – желание виновного лица навсегда сделать чужое имущество своим или принадлежащим другим лицам, следствием которого становится причинение ущерба собственнику или иному владельцу этого имущества [7]. Если такое намерение отсутствует, то автоматически невозможна и квалификация содеянного в качестве хищения, даже в случае причинения имущественного ущерба.

Таким образом, можно сделать следующие выводы. Субъект преступления – вменяемое, т. е. способное руководить своими действиями и осознавать их общественную опасность именно в момент совершения противоправного деяния, физическое лицо, достигшее возраста 16 лет.

Субъективная сторона характеризуется наличием у виновного прямого умысла, составляющими которого являются осознание им общественной опасности своих действий (бездействий), которая заключается в хищении чужого имущества или приобретении права на чужое имущество посредством обмана или злоупотребления доверием, предвидение возможности или неизбежности наступления общественно опасных последствий в форме причинения имущественного ущерба собственнику и желание их наступления [8, с.47].

Список литературы

1. Аминов Д.И., Шумов Р.Н., Борисов А.В., Борбат А.В. К вопросу о квалификации мошенничества в сфере жилищно-коммунального хозяйства. Российский следователь. 2017. № 8. С. 17-22.
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ «О судебной практике применения законодательства, регламентирующего особенности уголовной ответственности и наказания несовершеннолетних» от 1 февраля 2011 г. № 1
3. Аминов Д.И., Шумов Р.Н., Борисов А.В., Борбат А.В. Особенности расследования и квалификации мошенничества при кредитовании юридических лиц. Российский следователь. 2016. № 22. С. 3-7.
4. Афанасьева О.Р. Способ совершения преступления: уголовно-правовое значение и способы закрепления в статьях уголовного закона. Актуальные вопросы борьбы с преступлениями. 2018. № 1. С. 4-8.
5. Борисов А.В. О некоторых аспектах субъективных признаков злоупотребления и превышения должностными полномочиями. Военное право. 2018. № 6 (52). С. 227-232.
6. Борисов А.В. Проблемные вопросы квалификации корыстной и иной личной заинтересованности злоупотребления должностными полномочиями. Военное право. 2019. № 1 (53). С. 276-280.
7. Шиян В.И. Уголовное право (особенная часть). Учебное пособие / В. И. Шиян; Федеральное агентство по образованию, Московский гос. индустриальный ун-т, Ин-т дистанционного образования. Москва, 2009.
8. Есаков Г.А. Корыстная цель в хищении и новое постановление Пленума о судебной практике по делам о мошенничестве // Уголовное право. 2018. № 1. С. 47

ЕРЕМИН ДМИТРИЙ АЛЕКСАНДРИЧ

Россия, Курск, Юго-Западный государственный университет
eremin91@gmail.com

ОСНОВНЫЕ КРИТЕРИИ И ПОКАЗАТЕЛИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

В статье исследуются критерии и показатели экономической безопасности страны. Безопасность государства складывается из значительного числа отдельных ее направлений, но базисным, обеспечивающим и в основном определяющим жизнестойкость, жизнеспособность и дееспособность всех остальных элементов, составляющих общую безопасность общества и государства, является защищенность экономической сферы.

Ключевые слова: экономическая безопасность, риски и угрозы, показатели экономической безопасности, пороговые значения.

Ключевая цель экономического развития государства - это не только стабильный экономический рост, но и увеличение занятости, обеспечение стабильности валютной системы, рост уровня благосостояния населения. Исходя из этого, сущность экономической безопасности на государственном уровне состоит из возможности ее экономической системы противостоять негативному воздействию внутренних и внешних факторов.

Современное состояние отечественной экономики России характеризуется наличием определенных угроз, которые подрывают возможности реализации целей социально-экономического развития страны, укрепления обороноспособности и создают экономические проблемы обеспечения национальной безопасности.

Состояние экономической безопасности государства оценивается при помощи различных критериев и показателей. К важнейшим критериям экономической безопасности относятся следующие элементы:

- состояние воспроизводственного процесса и степень его технологической оснащенности;
- состояние финансово-кредитной системы и ее влияние на эффективность использования ресурсного потенциала;
- эффективность функционирования капитала и труда и степень их соответствия определенным показателям (производительность, фондоотдача, фондоемкость, конкурентоспособность и т. д.);
- состояние науки, степень ее интеграции в производство и другие сферы жизнедеятельности общества;
- эффективность инвестиционной и инновационной политики хозяйствующих субъектов;
- социально-экономические условия жизни общества и всестороннего развития личности каждого человека.

Основными причинами возникновения угроз экономической безопасности России являются:

- слаборазвитый промышленный сектор страны;
- развитие теневой экономики;
- низкий уровень конкурентоспособности отечественных товаров на мировом и внутреннем рынках;
- значительные ценовые диспропорции, усугубляемые либерализацией национальной экономики;
- сложная ситуация складывающиеся в отраслях, обеспечивающих потребительский рынок (легкая и пищевая промышленность, машиностроение, оборонная промышленность).

Учеными и практиками активно обсуждаются вопросы обеспечения экономической безопасности страны [1-5].

Критерии экономической безопасности позволяют оценить состояние экономики с позиции важнейших процессов, которые отражают сущность экономической безопасности. В увязке с отдельными критериями формируются и конкретные показатели экономической безопасности. Если критерий характеризует качественную основу экономической безопасности в отдельном направлении, то показатель определяет количественную характеристику данного явления.

В таблице 1 представлены результаты анализа показателей экономической безопасности РФ за 2016-2018гг.

Таблица 1 - Показатели экономической безопасности РФ за 2016-2018гг.

№ п/п	Показатель	2016г	2017г	2018г
1	Индекс производительности труда, в % к предыдущему году	100,1	10,0	102,8
2	Коэффициент обновления основных фондов в РФ, %	4,4	4,3	4,7
3	Инвестиции в основной капитал организаций, млрд. руб.	14 748	16 027	17 782
4	Доля продукции высокотехнологичных и наукоемких отраслей в ВВП, %	21,3	21,8	21,1
5	Доля внутренних затрат на исследования и разработки в ВВП	1,10	1,11	1,0
6	Доля инновационных товаров, работ, услуг в общем объеме, %	8,5	7,2	6,5
7	Доля занятых лиц в общей численности населения, %	65,7	62,8	62,8
8	Уровень безработицы, %	5,5	5,2	4,8
9	Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума, %	13,2	12,9	12,6
10	Молодежь, которая не учится и не работает и не приобретает профессиональных навыков в возрасте 15- 24 лет в общей численности населения соответствующей возрастной группы, %	12,4	10,5	10,2

Для экономической безопасности важное значение имеют пороговые значения показателей, то есть предельные величины. Их несоблюдение препятствует нормальному развитию разных элементов воспроизводства, что приводит к формированию негативных и разрушительных тенденций в системе экономической безопасности.

Сегодня можно выделить следующие риски и угрозы экономической безопасности страны:

- угрозы и риски, связанные с резким ухудшением внешнеэкономических условий для России;
- угрозы и риски неэффективного позиционирования России в новой конфигурации многополярного мира. В современном мире обострились риски, связанные с новой научно-технической и промышленной революциями. В этих условиях уже имеющееся отставание России от лидеров технологического прогресса грозит стать необратимым, если не будут приняты самые радикальные меры;
- риск утраты контроля над оборотом продовольственных и потребительских товаров в рамках национального рынка. Наиболее серьезным риском является утрата возможности получения прибыли и контроля над наличными денежным оборотом в оптовой и розничной торговле, общественном питании и других сферах потребительского спроса;
- риск нивелирования значения национальной валюты, что связано с неустойчивостью цен на нефть, являющуюся основным экспортным товаром России;
- риски и угрозы социальной безопасности. Наличие и развитие явления социального неравенства представляет серьезную угрозу экономической безопасности России.

Список литературы

1. Дашенко, Ю. Ю. Экономическая безопасность России [Текст] / Ю. Ю. Дашенко, А. В. Лифиренко, Ю. О. Пасько, Н. А. Лиманская // В сборнике: Актуальные вопросы управления, экономики и права. Наука на современном этапе: вопросы, достижения, инновации. - Томск, 2019. - С. 192–196.
2. Экономическая безопасность в бюджетно - налоговой сфере экономики [Текст]: монография / Т.Ю. Ткачева, Л. В. Афанасьева, Л. В. Севрюкова [и др.]; под ред. Л. В. Севрюковой, Т.Ю. Ткачевой; Юго - Зап. гос. ун-т. – Курск, 2016. – 315 с.
3. Организационно-экономический механизм противодействия органами внутренних дел экономическим преступлениям в системе обеспечения экономической безопасности региона: монография/ С.Н. Белоусова, Л.В.Афанасьева, Т.Ю. Ткачева и др. - Курск, 2019. - 139 с.
4. Белоусова, С.Н. Внешние и внутренние угрозы налоговой безопасности России. [Текст]/ С.Н. Белоусова// В сборнике: Российско-белорусские отношения: тенденции развития Сборник статей по материалам Международной российско-белорусской конференции в рамках проекта "Российская школа политики".- 2016. - С. 31-34.
5. Шаталова, С.О. Государственная инновационная политика как фактор обеспечения экономической безопасности России [Текст] / С.О.Шаталова, С.Н. Белоусова// В сборнике: Актуальные вопросы налогообложения, налогового администрирования и экономической безопасности. сборник научных статей III Всероссийской научно-практической конференции. Юго-Западный государственный университет. - 2019. - С. 273-277.

ЖИГУЛИНА ЕЛЕНА СЕРГЕЕВНА, студент

lena.zhigulinaa@yandex.ru

Научный руководитель

БИТКОВА ЛЮДМИЛА АЛЕКСЕЕВНА, к.э.н., доцент

BitkovaLA@rgau-msha.ru

РГАУ-МСХА имени К.А. Тимирязева, Россия, Москва

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНСТИТУТА НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА) ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

В статье исследуются аспекты несовершенства законодательства банкротства юридических лиц в Российской Федерации. Рассмотрено нормативно-правовое регулирование института несостоятельности (банкротства). Описаны пробелы, существующие в действующем законодательстве, регулирующем общественные отношения несостоятельности (банкротстве) и предложены пути его совершенствования.

Ключевые слова: институт несостоятельности (банкротства); нормативно-правовое регулирование; общие законы, специальные законы.

Банкротство – распространенное экономико-правовое и социальное явление в каждом государстве. В арбитражные суды РФ ежегодно поступают десятки тысяч заявлений о признании юридических лиц и индивидуальных предпринимателей банкротами. Так, в 2013 году число таких заявлений равнялось 27,3 тысячи, а в 2020 году – 6,5 тысяч заявлений [1]. При этом стоит отметить, что банкротство хозяйствующих субъектов влечет за собой большое количество негативных последствий, например, банкротство сельскохозяйственных организаций влечет за собой сокращение выпуска товаров общего потребления, помимо этого вследствие того, что должник является участником торгово-производственной цепи, то от него зависит деятельность его контрагентов. Также банкротство субъектов хозяйствования наносит значительный ущерб государству, который заключается в том, что действующие организации являются плательщиками налогов, выступают в роли работодателей (предоставляют рабочие места), а также имеют стратегическое значение для безопасности страны.

Можно утверждать, что несостоятельность хозяйствующих субъектов сопровождается конфликтом интересов. Так, при регулировании отношений несостоятельности необходимо с одной стороны защищать интересы кредиторов, требующих удовлетворения их требований в отношении должника; с другой стороны, необходимо учитывать государственные интересы, заключающиеся в сохранении должника как налогоплательщика, работодателя, производителя товаров и услуг и т.д.; а также необходимо защищать интересы самого должника, который по истечении определённого периода времени вероятно сможет удовлетворить требования кредиторов.

Столкновение интересов государства, кредиторов и должника влечет за собой сложности в правовом регулировании такого правового института как несостоятельность (банкротство).

Согласно мнению Дорожинской Е.А., институт несостоятельности (банкротства) представляет собой совокупность правовых норм, комплексно регулирующих отношения несостоятельности и сочетающая в себе нормы различных отраслей права (гражданского, уголовного, административного, трудового, арбитражного процессуального права и др.) [2]. Опираясь на указанное определение и нормы действующего законодательства можно утверждать, что по правовой природе институт несостоятельности (банкротства) является межотраслевым (комплексным) правовым институтом.

Публично-правовая цель института банкротства состоит в установлении правового регулирования обеспечения баланса интересов лиц, участвующих в деле о банкротстве, применяя к должнику различные процедуры, предусмотренные законом [1].

Все нормы института банкротства, закреплённые в законах и нормативных актах, располагаются в иерархии в зависимости от юридической силы, образуя при этом целостную систему.

Система законодательства о банкротстве представляет собой внутреннее строение законодательства, которое формируется в следующем виде: общий закон – специальный закон – прочие нормативные акты.

В качестве общих законов, регулирующих отношения несостоятельности (банкротства) выступают: Гражданский Кодекс РФ (далее – ГК РФ); Арбитражный процессуальный кодекс РФ (далее – АПК РФ); Уголовный кодекс РФ, Налоговый кодекс РФ, Закон об исполнительном производстве; Закон о банках и банковской деятельности и др.

В качестве специального закона по отношению к ГК РФ и АПК РФ выступает Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» №127-ФЗ (далее – Закон о несостоятельности (банкротстве)). Это означает, что в ГК РФ и АПК РФ установлены общие идеи, которые детализируются в Законе о несостоятельности (банкротстве). В связи с чем, при разрешении вопросов, касающихся отношений в области несостоятельности хозяйствующих субъектов, при наличии противоречий между нормами гражданского, арбитражного права и других федеральных законов необходимо руководствоваться правилом, согласно которому специальный закон имеет приоритет перед общим законом. В качестве подтверждения такого соотношения норм можно привести следующий пример: ст.64 ГК РФ [3] и ст.134 Закона о банкротстве [4], регламентирующие очередность удовлетворения требований кредиторов; ст.223 АПК РФ [5] и ст.33 Закона о банкротстве [4]. Помимо этого, приоритетность норм законодательства о банкротстве установлена и по отношению к нормам уголовно-процессуального права и федеральным законам.

К числу специальных законов, помимо Закона о банкротстве относится Федеральный закон «О финансовом оздоровлении сельскохозяйственных товаропроизводителей».

Среди источников правового регулирования отношений в сфере несостоятельности (банкротства) значительное место занимают и подзаконные нормативно-правовые акты: указы Президента РФ, постановления Правительства РФ, ведомственные нормативные правовые акты.

Несмотря на то, что развитие законодательства о банкротстве в России имеет долгую историю (с 1740 года), сегодня в Законе о несостоятельности (банкротстве) можно встретить некоторые пробелы, заключающиеся в: противоречии норм; отсутствии единого подхода в правоприменении; произвольном толковании в процессе правоприменения. В связи с чем можно предложить несколько предложений по совершенствованию выявленных недостатков.

Так, отсутствие единого подхода в правоприменении наблюдается в положениях, содержащихся ст.107 Закона о банкротстве и ст.61 данного закона. В п.6 ст.107 утверждается, что по ходатайству лица, права и интересы которого были нарушены, определение суда о частичном или полном признании недействительным плана внешнего управления может быть обжаловано. Т.е. положения данной статьи не предусматривают права на обжалование определение суда об отказе в признании недействительным плана внешнего управления. Однако, из положений, содержащихся в п.3 ст.61 следует, что определение об отказе в признании недействительным плана внешнего управления может быть обжаловано только в апелляционном порядке. Таким образом, в данном случае, по нашему мнению, в п.6 ст.107 необходимо внести следующие корректировки: «План внешнего управления может быть признан недействительным полностью или частично арбитражным судом, по ходатайству лица, права и законные интересы которых были нарушены. Определение о признании недействительным плана внешнего управления, а также об отказе в признании его недействительным может быть обжаловано».

Помимо этого, нами предлагается внести изменения в ст.82 Закона о несостоятельности банкротстве, в которой содержится императивная норма об обязательном наличии в ходе процедуры финансового оздоровления согласие административного управляющего на совершение должником определенных сделок. А именно п.4 статьи 82 изложить следующим образом: «Должник не вправе без согласия административного управляющего, которое должно быть выражено в письменной форме, совершать сделки ...».

Также мы предлагаем внести изменения в ст.31 Закона о несостоятельности банкротстве. А именно предлагается детализировать п.2 следующим образом «предоставление финансовой помощи должнику в размере, достаточном для погашения денежных обязательств, может сопровождаться ...». Такое уточнение позволит снизить вероятность заключения должником

сделок на кабальных условиях. А в п.3 ст.79 словосочетание «обеспечение обязательств» заменить «обеспечение исполнения обязательств».

А также представляем необходимым в дальнейшем при совершенствовании Законодательства о банкротстве юридические лица дифференцировать в зависимости от размера бизнеса: крупные, средние и малые организации. В связи с чем необходимо внести изменения в ст.6 Закона о банкротстве, в частности изменить размер требований к должнику – юридическому лицу в зависимости от размера бизнеса. Предложенное нововведение можно объяснить тем, что в настоящее время для всех организаций, размер задолженности установлен в размере 300 тыс. руб., однако для малых организаций данная сумма может быть значительной, а для крупных – нет.

Таким образом можно сделать вывод, что институт банкротства позволяет в равной степени удовлетворить интересы всех участников отношений несостоятельности (банкротства), а система правового регулирования данного института позволяет урегулировать большое количество вопросов в отношениях между кредитором и должником. Однако не смотря на, что нормативная база регулирования института несостоятельности (банкротства) развивается и совершенствуется еще со времен дореволюционной России, сегодня можно найти некоторые пробелы в законодательстве. Предложенные нами предложения по совершенствованию законодательства возможно будут способствовать наиболее эффективному правовому регулированию общественных правоотношений в области несостоятельности (банкротства).

Список литературы

1. Юлова, Е.С. Правовое регулирование несостоятельности (банкротства): учебник / Е.С. Юлова. – М.: Юрайт, 2016. – 413 с.
2. Дорожинская, Е.А. Правовые основы банкротства: курс лекций / Е.А. Дорожинская. – Новосибирск: СибАГС, 2015. – 262 с.
3. Гражданский Кодекс Российской Федерации / Консультант плюс. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 14.02.2021)
4. О несостоятельности (банкротстве): Федеральный закон от 26.10.2002 №127-ФЗ / Консультант Плюс. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 14.02.2021).
5. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 24.07.2002 № 95-ФЗ / Консультант Плюс. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 14.02.2021).

ЖИГУЛИНА НАДЕЖДА СЕРГЕЕВНА, студент

nadezhdazhigulinaa@yandex.ru

Научный руководитель

БИТКОВА ЛЮДМИЛА АЛЕКСЕЕВНА, к.ю.н., доцент

bitkova@rgau-msha.ru

РГАУ — МСХА имени К.А.Тимирязева, Москва, Россия

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ МАРКЕТИНГОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА

В статье рассматриваются источники правового обеспечения маркетинговой безопасности хозяйствующего субъекта. Выявлены некоторые проблемы правового обеспечения маркетинговой безопасности хозяйствующего субъекта, а также предложены пути их решения.

Ключевые слова: правовое обеспечение, маркетинговая безопасность, хозяйствующий субъект, нормативные правовые акты, источники правового регулирования, проблемы правового обеспечения.

В условиях рыночной экономики и жесткой конкуренции каждый хозяйствующий субъект ставит перед собой цель - получить прибыль. Но чтобы получить прибыль, хозяйствующий субъект должен правильно устанавливать цены, продвигать производимую продукцию, проводить маркетинговые исследования, иными словами должен эффективно обеспечивать маркетинговую безопасность.

Однако построение эффективной системы маркетинговой безопасности хозяйствующего субъекта немыслимо без существенной роли права, а именно правового обеспечения маркетинговой деятельности, так как осуществление любых мероприятий, направленных на обеспечение маркетинговой безопасности, строго регламентировано различными нормативными правовыми актами.

Таким образом, актуальность и значимость изучения маркетинговой безопасности хозяйствующего субъекта на стыке с юриспруденцией, заключается, во-первых, в том, что в зону нормативно-правового обеспечения попадает большинство действий хозяйствующих субъектов, будь то проведение маркетинговых исследований, процесс ценообразования или мероприятий по сбыту и продвижению продукции, во-вторых, в том, что в правовом обеспечении маркетинговой безопасности хозяйствующего субъекта существуют некоторые пробелы.

Формирование источников правового обеспечения маркетинговой безопасности хозяйствующих субъектов обусловлено решением следующих задач: защита хозяйствующих субъектов друг от друга; защита общественных интересов от незаконной и нечестной деятельности хозяйствующих субъектов; защита покупателей (потребителей) продукции, товаров и услуг от недобросовестных действий хозяйствующих субъектов.

Конституция, как основной закон государства и высший нормативный акт Российской Федерации обеспечивает беспрекословную защиту прав человека. Маркетинговые взаимоотношения, выступающие разновидностью рыночных связей, не являются исключением [1].

Также источником общих правовых положений, касающихся и маркетинговой деятельности и безопасности, выступает Гражданский кодекс РФ (части I – IV) [2]. Данный нормативный правовой акт регулирует различные элементы комплекса маркетинга, которые объединены Джером Маккарти в книге «Маркетинг» еще в 1960 году в общеизвестную систему 4P (product, price, place, promotion) [3], а также процессы заключения договоров и различные направления маркетинговой деятельности.

Отдельные элементы комплекса маркетинга, защиту которых обеспечивает маркетинговая безопасность, регулируются различными нормативными правовыми актами, которые можно объединить в группы в зависимости от объекта контроля. Группировка основных источников правового обеспечения маркетинговой безопасности хозяйствующего субъекта представлена в таблице 1.

Таблица 1 – Источники правового обеспечения маркетинговой безопасности хозяйствующего субъекта

Область маркетинговой безопасности	Источников правового обеспечения маркетинговой безопасности
Продукт	1. Федеральный закон № 29 «О качестве и безопасности пищевых продуктов» от 02.01.2000 г. 2. Федеральный закон № 184-ФЗ «О техническом регулировании» от 27.12.2002 г.
Потребители	1. Гражданский кодекс РФ 2. Федеральный закон «О защите прав потребителей» от 07.02.1992 г. №2300-1
Сбыта	Федеральный закон № 60 «О поставках продукции для федеральных государственных нужд» от 13.12.1994 г.
Ценообразование	1. Налоговый кодекс РФ 2. Гражданский кодекс РФ 3. Постановления Правительства РФ № 239 «О мерах по упорядочению государственного регулирования цен (тарифов)» от 07.03.1995 г.
Продвижение продукта	1. Федеральный закон №2124-1 «О средствах массовой информации» от 27.12.1991 г. 2. Федеральный закон №38-ФЗ «О рекламе» от 13.03.2006 г. 3. Федеральный закон № 53-ФЗ «О государственном языке Российской Федерации» от 01.06 2005 г.

Таким образом, сложившаяся совокупность источников правового обеспечения маркетинговой безопасности хозяйствующего субъекта способствует правильному выстраиванию отношений между всеми участниками

маркетинговой деятельности, а, следовательно, и обеспечению маркетинговой безопасности.

Однако существуют некоторые области маркетинговой безопасности, в правовом обеспечении которых существуют проблемы.

Так, наибольшее количество правовых проблем вызывает законодательство в сфере рекламы, Интернет-рекламы.

По мнению таких авторов, как Микаева А. С. [4], Демидбаева А. Ж. и Толочкова Н. Г. [5], Каменский М. А. [6], законодательство РФ в области правового обеспечения Интернет-рекламы находится еще на этапе формирования. А также среди ученых не сформировалось единое мнение касательно того, распространяются ли нормы Федерального закона №38 «О рекламе» от 13.03.2006 г. на Интернет-рекламу.

Важным аспектом нормативно-правового обеспечения является вопрос авторских прав на рекламу. В старой версии ФЗ №108 «О рекламе» от 18.07.1995 г. в статье 4 было установлено, что реклама может как частично, так и полностью выступать в качестве объекта авторского и смежного права. В таком случае и авторские, и смежные права подлежали защите в соответствии с действующим законодательством РФ. А в новой редакции данного закона от 13.03.2006 г. такая статья отсутствует. В пункте 11 статьи 5 ФЗ №38 «О рекламе» от 13.03.2006 г., которая закрепляет общие требования к рекламе, содержится следующее «При производстве, размещении и распространении рекламы должны соблюдаться требования законодательства Российской Федерации, в том числе требования гражданского законодательства, законодательства о государственном языке Российской Федерации» [7]. Следовательно, у многих маркетологов, занимающихся рекламой производимой продукции, возникает вопрос, является ли реклама объектом авторских прав или нет. Т.е действующая редакция ФЗ №38 «О рекламе» не дает точных ответов относительно авторских прав на рекламу. В связи с данной неточностью в законе вытекает ряд других проблем правового обеспечения рекламы:

- подделка (плагиат) - очевидное или точное повторение чужой рекламной информации;
- оживление - внедрение авторского предложения (разработки) в контекст чужой рекламы.

Следовательно, организации сталкиваются с рядом сложностей при обеспечении своей маркетинговой безопасности посредством рекламы.

Еще одна проблема правового обеспечения маркетинговой безопасности хозяйствующего субъекта заключается в том, что остается неурегулированным вопрос установления и проверки сходства до степени смешения товарного знака и коммерческого обозначения. Этот вопрос регулируется только в отношении товарных знаков.

Большое количество законодательных и нормативных правовых актов, несомненно, способствуют обеспечению маркетинговой безопасности хо-

зяйствующего субъекта, но также стоит отметить, что существуют некоторые проблемы, которые приводят к появлению коллизий в правовом регулировании. Для того чтобы устранить выявленные проблемы можно предложить следующее:

- внести некоторые изменения в ФЗ «О рекламе», т.е. разработать нормы, которые будут также регулировать и Интернет-рекламу;
- признать рекламу в качестве объекта авторских прав;
- разработать новый закон или разработать и добавить в четвертую часть ГК РФ нормы, которые бы регулировали процесс установления и проверки сходства до степени смешения товарного знака и коммерческого обозначения;
- расширить компетенции Роспатента или создать новый орган, который бы решал вопрос установления и проверки сходства до степени смешения товарного знака и коммерческого обозначения, а если данный вопрос будет решать суд, то необходимо разработать нормативно правовые акты, которыми он будет руководствоваться при решении данного вопроса.

Разрешение рассмотренных проблем на основе предложенных рекомендаций позволит хозяйствующему субъекту более эффективно обеспечивать маркетинговую безопасность, а также позволит уменьшить число правонарушений и судебных разбирательств в данной области.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) / Консультант Плюс. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 14.02.2021).
2. Гражданский Кодекс Российской Федерации / Консультант плюс. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 14.02.2021).
3. Jerome McCarthy, E. Basic Marketing / E. Jerome McCarthy. – Homewood: IRWIN, 1960. – 734 p.
4. Микаева, А.С. Проблемы правового регулирования в сети Интернет и их причины / А.С. Микаева // Актуальные проблемы российского права. - 2016. - № 9 (70). - С. 67-75.
5. Демидбаева, А.Ж., Толочкова, Н. Г. Проблемы правового регулирования рекламной деятельности в сети Интернет / А.Ж. Демидбаева, Н.Г. Толочкова // Евразийский союз ученых. - 2017. - №5-1 (38). - С. 117-121.
6. Каменский, М.А. Интернет-реклама: к вопросу о генезисе и актуальных проблемах правового регулирования / М.А. Каменский // Научное обозрение. Серия 1: Экономика и право. - 2014. - №3. - С. 141-148.
7. О рекламе: Федеральный закон от 13.03.2006 № 38-ФЗ/ Консультант Плюс. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 14.02.2021).

ЗУРНАЕВА ДЖЕННЕТ НАЗИМОВНА, студент

Научный руководитель

АФАНАСЬЕВ ПАВЕЛ БОРИСОВИЧ, к.ю.н.

afanasevpb@mail.ru

Российский университет транспорта, Россия

ПРЕСТУПЛЕНИЯ В СФЕРЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ: ПОНЯТИЕ И ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ

В статье ставится проблема научного определения преступлений в сфере экономической деятельности. Отдельное внимание автором уделяется предлагаемому подходу к классификации преступлений в сфере экономической деятельности в зависимости от различных критериев.

Ключевые слова: экономическая преступность, система преступлений, экономическая деятельность, запрещенная экономическая деятельность, конкуренция.

Сегодня экономические отношения составляют основу функционирования всего государства, являясь важнейшим аспектом его регулирования [4]. Конституцией Российской Федерации (далее – Конституция РФ) гарантируются единство экономического пространства, свободное перемещение товаров, услуг и финансовых средств, поддержка конкуренции, свобода экономической деятельности (п.1 ст.8). Каждый имеет право на свободное использование своих способностей и имущества для предпринимательской и иной не запрещенной законом экономической деятельности (п.1 ст.34). Запрещена экономическая деятельность, направленная на монополизацию и недобросовестную конкуренцию, что является важной гарантией государственной поддержки предпринимательства (п.2 ст. 34). В совокупности ст. 30 и ст. 34 гарантируется право на объединение для совместной экономической деятельности. То есть сама Конституция РФ гарантирует свободу выбора любых организационно-правовых форм предпринимательской деятельности: акционерные общества, товарищества, производственные кооперативы и др.

Отсутствие эффективной работы экономических государственных механизмов влечёт нарушение всех основанных на данных механизмах связей, в результате чего под угрозу ставится само существование и прогрессивное развитие социума, поскольку нарушается нормальное удовлетворение потребностей членов данного общества [10; 1; 3]. Так, одним из весьма важных аспектов государственной деятельности является регулирование экономических процессов на различных уровнях.

Сложившаяся ситуация обусловила необходимость совершенствования уголовно-правовых мер противодействия указанным негативным явлениям. Нормативно устанавливая запрет на совершение ряда деяний, которые

могут нанести существенный ущерб наиболее значимым экономическим отношениям, государство тем самым осуществляет их уголовно-правовую защиту. В соответствии с *Уголовным Кодексом Российской Федерации* (далее - УК РФ) ответственность за преступления экономической направленности, предусматриваются главой 22 УК РФ. Содержащиеся в данной главе запреты направлены на защиту свободы предпринимательской деятельности и разнообразие ее организационно-правовых форм, защиту предпринимательства от недобросовестной конкуренции и монополизма, охрану прав потребителей товаров и услуг, защиту экономических интересов страны в условиях стабильно увеличивающегося количества совершаемых преступлений в сфере экономической деятельности [7, С. 35-39].

Общественная опасность преступлений в сфере экономической деятельности отражается в незаконном посягательстве на интересы предпринимателей, потребителей, нарушая при этом интересы государства в области регулирования предпринимательской и иной не запрещенной законом экономической деятельности, а значит, являются угрозой экономической безопасности государства [11]. Нам следует согласиться с мнением Жуковской И.В. о том, что «высокая степень общественной опасности преступлений в сфере экономической деятельности может представлять угрозу экономической безопасности государства» [8]. Действительно, в первую очередь, такое проявление заметно в случаях замедления, а иногда и вовсе препятствования развитию производственных процессов. Затем происходит сбой в финансировании, например, удерживается приток инвестиций, то есть они не поступают в бюджет государства. Такая модель вовсе может быть применима как задатки проявления коррумпированных преступлений, вследствие чего нормальное функционирование всех государственных структур, включая предпринимательских и управленческие структуры замедляется.

В рамках регулирования уголовным законодательством экономических отношений определяются специализированные подходы. *Первый подход* заключается в максимальном ограничении вмешательства государства в хозяйственную деятельность. Если обратиться к реальному конкурентному рынку, то обнаружатся новые области экономической жизни, будь то занятость или перераспределение доходов, где проявляется ограниченность механизма рынка, что делает необходимым более широкое участие государства в хозяйственных процессах. Совокупность таких областей определяет максимально допустимые границы вмешательства государства в экономику [5, с. 5]. *Второй подход* заключается в обеспечении выполнения гарантий предпринимательской деятельности от незаконного вмешательства в соответствии с Конституцией Российской Федерации (ст. 34). Конституционные свободы и гарантии, охраняющие права предпринимателей, развиваются и охраняются положениями различных нормативно-правовых актов. И в завершении хотелось бы отменить немаловажный *третий подход*, направленный на борьбу с преступным предпринимательством, кото-

рое вредит интересам граждан, других предпринимателей или государства. Незаконная предпринимательская деятельность вредит как государству, так и его населению. Первому – потому, что такой предприниматель уклоняется от налогов, например, осуществляя свою деятельность без использования кассового аппарата оборудованным безналичным расчетом, тем самым, средства, получаемые в ходе предпринимательской деятельности – не попадают в государственный бюджет. Вторым — потому, что за качеством предоставляемых им товаров и услуг никто не следит, и, как следствие, оно низкое. Именно поэтому борьба с незаконным предпринимательством так важна.

Обращаясь к статистическим данным, представленным информационно-аналитическим порталом правовой статистики Генеральной прокуратуры Российской Федерации мы можем отметить, что они отражают количество преступлений экономической направленности, зарегистрированных правоохранительными органами. Так, в период с 2010 по 2020 год наблюдается дуговая динамика показателей возникновения случаев экономической преступности в России. Начиная с 2010 года число зарегистрированных случаев превысило свыше 275000 случаев, а уже к 2014 году стал наблюдаться резкий спад в 2 раза меньше. Почти незаметные волнообразные показатели за период с 2014 - 2020 год говорят о вполне стабильных значениях преступлений экономической направленности, которые не превышали отметку в 110000 случаев за год [12].

Согласно общим сведениям за 2020 год всего было зарегистрировано преступлений экономической направленности 105480 случаев, что на 0.05 %, в сравнении с 2019 годом.

Обобщив все вышесказанное следует сделать вывод, что преступления, совершаемые в сфере экономической деятельности, всё еще представляют серьезную проблему для всего государства. Вследствие чего перед правоохранительными органами стоит первостепенная задача на предупреждение, мониторинг различных очагов проявления любых детерминант преступлений, совершаемых в сфере экономической деятельности.

Список литературы

1. Афанасьева О.Р. Зарубежный опыт определения цены преступности// Международное публичное и частное право. 2013. № 5. С. 32-35.
2. Афанасьева О.Р. Освобождение от уголовной ответственности по делам об ограничении конкуренции // В сб.: Преступления в сфере экономики: российский и европейский опыт. сборник материалов IX Российско-германского круглого стола. 2018. С. 15-22.
3. Афанасьева О.Р., Афанасьев П.Б. Проблемы совершенствования учета показателей затрат, необходимых для проведения комплексного экономического анализа противодействия преступности// В сб.: Взаимодействие науки и бизнеса. Сб. науч. ст. по мат-ам междунар. науч.-практ. конф. Лаборатория прикладных экономических исследований имени Кейнса. 2015. С. 170-171.
4. Афанасьева О.Р., Гончарова М.В., Шиян В.И. Современные тенденции экономической преступности в Российской Федерации// Экономика и предпринимательство. 2017. № 9-2 (86). С. 487-490.

5. Бриллиантов А.В., Четвертакова Е.Ю. Преступления в сфере экономической деятельности. М.: РГУ правосудия, 2018.

6. В сб.: Взаимодействие науки и бизнеса. Сб. науч. ст. по мат-ам междунар. науч.-практ. конф. Лаборатория прикладных экономических исследований имени Кейнса. 2015. С. 170-171.

7. Гусева А.Л. К вопросу о гарантиях реализации конституционного права на свободу предпринимательской деятельности в Российской Федерации // Журнал: Вестник Пензенского государственного университета, 2013. С. 35-39.

8. Жуковская И. В. Предупреждение преступлений в сфере экономической деятельности // Безопасность бизнеса. 2015. № 4. С. 26-32.

9. Краткая характеристика состояния преступности в Российской Федерации за январь - октябрь 2020 года ФКУ «ГИАЦ» МВД РФ [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://xn--b1aew.xn--p1ai/reports/item/22678184/?date_from=2014-1-1&date_to=2021-2-14&action=item®ion

10. Кузнецова Е.И., Филатова И.В. Экономическая преступность и ее влияние на экономическую безопасность // Вестник экономической безопасности. 2017. №3. С. 201-204.

11. Процедуры в конкурентном праве: учебное пособие. Абакумова Ю.И., Афанасьева О.Р., Борисов А.В., [и др.]. М., 2019.

12. Статистические данные информационно-аналитического портала правовой статистики Генеральной Прокуратуры Российской Федерации [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://crimestat.ru/offenses_map.

КИРИЛОВА АНАСТАСИЯ СЕРГЕЕВНА, магистрант,

Научный руководитель

АФАНАСЬЕВА ОЛЬГА РОМАНОВНА, д.ю.н., доцент

afanasevaor@yandex.ru

Российский университет транспорта, Россия

СООТНОШЕНИЯ ПРИНЦИПА ЗАКОННОСТИ И БЛАНКЕТНЫХ ДИСПОЗИЦИЙ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ

Статья посвящена анализу одной из наиболее актуальных проблем в сфере реализации принципа законности, а именно его реализации при формировании бланкетных диспозиций ряда уголовно-правовых норм на основании результатов анализа позиций Конституционного Суда РФ и позиций ряда ученых по исследуемым вопросам.

Ключевые слова: принцип законности, бланкетная диспозиция, Конституционный суд РФ, преступность деяния, императивность.

На сегодняшний день в Российской Федерации происходят качественные изменения в сфере социально-экономического и политико-правового развития страны, обусловленные различными внутренними и внешними факторами. В данной ситуации особое внимание привлекает реализация принципа законности, природа которого выражается «в строгом, неуклонном и единообразном соблюдении юридических норм всеми участниками

общественных отношений» [9, С. 198], в том числе и в рамках уголовно-правовых отношений.

В уголовном праве, принцип законности прямо вытекает из вышеуказанного конституционного положения и в соответствии со ст. 3 Уголовного кодекса РФ (далее – УК РФ) выражает данное общеобязательное начало в рамках регламентации преступности конкретных деяний, их наказуемости, наступление иных уголовно-правовых последствий, а также недопустимости применения уголовного закона по аналогии. Тем не менее, формально-правовое наличие принципа законности в уголовном законе не свидетельствует о качественной реализации данного принципа.

Содержание принципа законности, регламентированного, как указано выше, в ст. 3 УК РФ, определяется в его двух частях. Соответственно, по справедливому мнению, С.С. Аветисяна, принцип законности можно охарактеризовать в двух аспектах [11, С. 17.]:

1. Первый аспект данного принципа обуславливает установление преступности деяния, наступление уголовной ответственности исключительно тем лицом, которое совершило общественно-опасное деяние, регламентированное УК РФ. Данный принцип также характеризуется тем, что правоприменительная деятельность осуществляется в строгом соответствии с принципами и предписаниями уголовного закона.

2. Второй аспект принципа законности характеризуется недопустимостью применения уголовного закона по аналогии, то есть использование норм УК РФ схожих по содержанию совершенного деяния недопустимо, даже в случае наличия пробела в законе [1, С. 265-269; 2, С. 197-203; 3, С. 265-269].

Исходя из природы принципа законности и конструкции ч. 1 ст. 3 УК РФ, можно говорить о том, что преступность деяния определяется исключительно нормами самого УК РФ и разъясняющих решений судебных органов. Другими словами, принцип законности в ч. 1 ст. 3 УК РФ устанавливает императивное предписание о том, что преступность деяния, наступление уголовной ответственности, наказуемость и иные уголовно-правовые последствия регулируются исключительно УК РФ.

Однако наличие бланкетных диспозиций в ряде статей Особенной части УК РФ, то есть диспозиций для уяснения содержания которых, необходимо обращаться к нормам иных отраслей права [12, С. 45], обуславливают, что преступность деяния фактически определяется нормами иных отраслей права. Что позволяет предположить, что законодатель при разработке уголовного закона не учитывал особенность бланкетных норм, отсылающих к нормам иных отраслей права, которые в ходе правоприменительной деятельности существенным образом влияют на установление преступности деяния. В подобной ситуации возможно согласиться с позицией Л.Е. Рудневой, что «создается впечатление, что содержание и размер уголовной ответственности определяются не уголовным, а другим законодательством, что можно рассматривать как прямое нарушение законности» [9, С. 105].

В рамках исследования данной проблематики, колоссальный интерес представляет Определение Конституционного Суда РФ от 10.07.2003 № 270-О [4], где было указано на возможность декриминализации преступных деяний посредством отмены нормативных предписаний иной отраслевой принадлежности, к которым отсылали бланкетные нормы уголовного закона. Другое решение – Постановление Конституционного Суда РФ от 17.06.2014 № 18-П [5], определил, что признаки предмета преступления – холодного оружия, а также признаки его незаконного сбыта должны регламентироваться нормами иных законодательных и подзаконных актов, напрямую регулирующих данную сферу правоотношений. В целом анализ вышеуказанных и иных решений Конституционного Суда РФ позволяет сделать вывод о том, что в правоприменительной практике сложился подход о необязательности содержания норм, регулирующих те или иные отношения, в уголовном законе, устанавливающего ответственность за их нарушение.

В современной доктрине уголовного права, проблема взаимосвязи принципа законности и бланкетных диспозиций, до сих пор не раскрыта на должном диссертационном или монографическом уровне. Соответственно отсутствует и единый подход в уголовно-правовой науке по решению данной проблемы [6, С. 120; 7, С. 185-186; 10, с. 291-292].

Анализ мнений, отраженных в научной литературе по данному поводу позволяет заключить, что они не могут в полной мере отвечать принципу законности, закрепленной в ст. 3 УК РФ и вытекающей из конституционного положения. Во-первых, указанные предложения по установлению примечаний со ссылками и создания приложения к уголовному закону, сложно будет реализовать в виду объемов, разъясняющих те или иные элементы преступности деяний. Во-вторых, конструкция ч. 1 ст. 3 УК РФ прямо и четко регламентирует, что преступность деяния определяется исключительно УК РФ.

Таким образом, для решения проблемы соотношения содержания ч. 1 ст. 3 УК РФ с реальным положением дел в сфере применения уголовно-правовых норм с бланкетными диспозициями нами видится целесообразным законодательное изменение ч. 1 ст. 3 УК РФ путем введения положения о допустимости учета и использования предписаний нормативных правовых актов иных отраслей права. В данном случае следует использовать подход, выработанный Конституционным Судом РФ в части соотношения регулятивных норм, регулирующих те или иные отношения и норм уголовного закона, устанавливающих ответственность за их нарушение.

Список литературы

1. Афанасьева О.Р. Способ совершения неосторожных преступлений //В сб.: Государство и право: проблемы и перспективы совершенствования. Сб. научных трудов 3-й Международной научной конференции. В 2-х томах. Редколлегия: А.А. Горохов (отв. ред.). 2020. С. 265-269.
2. Афанасьева О.Р., Шиян В.И. Преступления против военной службы: состояние, динамика, структура и причины// Военное право. 2018. № 4 (50). С. 197-203.

3. Афанасьев П.Б., Шиян В.И. Механизм преступного поведения лиц, совершающих умышленное причинение тяжкого вреда здоровью: понятие и структура // Вестник Академии Следственного комитета Российской Федерации. 2019. № 2 (20). С. 38-41.

4. Определение Конституционного Суда РФ от 10.07.2003 № 270-О «Об отказе в принятии к рассмотрению запроса Курганского городского суда Курганской области о проверке конституционности части первой статьи 3, статьи 10 Уголовного кодекса Российской Федерации и пункта 13 статьи 397 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации» // Вестник Конституционного Суда РФ. – 2003. – № 5.

5. Постановление Конституционного Суда РФ от 17.06.2014 № 18-П «По делу о проверке конституционности части четвертой статьи 222 Уголовного кодекса Российской Федерации и статей 1, 3, 6, 8, 13 и 20 Федерального закона «Об оружии» в связи с жалобой гражданки Н.В. Урюпиной» // Собрание законодательства РФ. – 2014. – № 6 (Ч. II). – Ст. 3633.

6. Кузнецова Н.Ф. Проблемы квалификации преступлений: Лекции по спецкурсу «Основы квалификации преступлений» / Науч. ред. и предисл. академика В.Н. Кудрявцева. – М.: Издательский Дом «Городец», 2017. – 336 с.

7. Никитина И.А. Развитие уголовного законодательства о преступлениях в сфере экономической деятельности // Уголовное право в эпоху финансово-экономических перемен: мат. IX Российского Конгресса уголовного права / Отв. ред. В.С. Комиссаров. – М.: Юрлитинформ, 2015. – С. 182-186.

8. Общая теория государства и права: учебник / под ред. С.Ю. Наумова, А.С. Мордовца, Т.В. Касаевой. – Саратов: Саратовский социально-экономический институт (филиал) РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2018. – 392 с.

9. Руднева Л.Е. Проблема реализации законности в российском уголовном праве // Духовная ситуация времени. Россия XXI век. – 2014. – № 1 (2). – С. 100-104.

10. Сыч К.А., Ищук Г.В. Принцип законности в связи с проблемой бланкетных диспозиций в уголовном праве // Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России. – 2018. – № 4 (44). – С. 289-292.

11. Уголовное право Армении и России. Общая и Особенная части / Отв. ред. С.С. Аветисян, А.И. Чучаев. – М.: КОНТРАКТ, 2015. – 800 с.

12. Уголовное право России. Общая часть: учебник для бакалавров /отв. ред. А.И. Плотников. – Оренбург: ООО ИПК «Университет», 2016. – 442 с.

КОЗУЛЁВА ДАРЬЯ ВЛАДИМИРОВНА, студент

d.kozuleva@mail.ru

Ульяновский государственный технический университет,
г. Ульяновск, Россия

БАНКРОТСТВО-МЕХАНИЗМ КРАХА ИЛИ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ

Банкротство является нежелательной процедурой для большинства юридических и физических лиц. Однако в некоторых ситуациях банкротство является единственной возможностью законной ликвидации предприятия, сохранения ценных активов и возможности предприятия выйти из кризисного состояния.

Ключевые слова: банкротство, процедура банкротства, задолженность, процедура несостоятельности, кредиторы.

Понятие банкротство может быть рассмотрено как:

- несостоятельность, сопровождающаяся прекращением платежей по долговым обязательствам;
- разорение, приводящее к несостоятельности, делающее предприятие банкротом.

Сущность банкротства может быть определена с различных позиций:

1. Гражданско-правовая: частный случай прекращения деятельности юридического лица без передачи его прав и обязанностей другим лицам.

2. С организационной стороны банкротство является упорядоченной процедурой расчетов с кредиторами и продажи имущества несостоятельной компании.

3. С уголовной точки зрения возможны ситуации преднамеренного или фиктивного банкротства, за которое предусмотрена уголовная ответственность.

3. С экономической позиции банкротство рассматривается как невозможность хозяйствующего субъекта вести свою финансово-хозяйственную деятельность [2, с. 313].

4. С позиции экономического анализа банкротство свидетельствует об окончательной несостоятельности хозяйствующего субъекта, восстановление платежеспособности которого и продолжение деятельности невозможно.

Банкротство - это нежелательная для компаний процедура, которую чаще всего собственники бизнеса избегают, считая процедуру банкротства сложной и обременительной. Однако для части компаний, оказавшихся в кризисной ситуации, банкротство является оптимальным выходом.

Банкротство для должника, оказавшегося на грани разорения, является эффективным инструментом спасения бизнеса, поскольку дает возможность:

- сохранить контроль над предприятием;
- сохранить деловую репутацию;
- оптимизировать залоговые обеспечения и поручительства;
- изменить условия банковских кредитов и займов на более выгодные;
- не допустить ареста имущества;
- избежать взыскания по исполнительным листам;
- снять арест на активы и реализовать часть имущества с целью частичного или полного погашения долгов;
- сохранить собственное имущество от конфискации [1, с. 65].

Самым главным преимуществом процедуры банкротства является то, что она дает собственнику самый важный ресурс - время, в течение которого могут быть решены даже самые сложные вопросы.

Согласно закону, компании, которые в течение 3 месяцев не могут погасить кредиторскую задолженность в размере не менее 300 тысяч рублей, должны начать процедуру несостоятельности. Но начало процедуры банкротства не обязывает компанию доводить ее до конца.

Подача заявления о банкротстве делает кредиторов более сговорчивыми. Зачастую они соглашаются на погашение долгов с дисконтом (на основании мировых соглашений). Иначе по закону кредиторам «светит» незавидная перспектива оказаться в так называемой третьей очереди. А значит – долго ждать получения своих средств (после реализации конкурсной массы имущества) или вообще не получить полную сумму задолженности.

Банкротство осуществляется следующим образом. Когда собственник бизнеса или его партнеры понимают, что бизнес не в состоянии отвечать по текущим обязательствам, они принимают решение о банкротстве. Процедуру банкротства также могут инициировать контрагенты компании или сотрудники, перед которыми у фирмы есть задолженность по заработной плате. Далее собираются документы, подтверждающие наличие задолженности, а также учредительные документы компании. После этого составляется заявление о признании предприятия банкротом. В этом заявлении прописывается полная сумма задолженности, обстоятельства, которые повлияли на работу предприятия, а также информация обо всех счетах, которые могут быть использованы для погашения задолженности.

Процедура банкротства не может быть проведена без уведомления заинтересованных лиц, к которым относятся собственники и работники предприятия. Уведомление происходит путем рассылки заказных писем, содержащих копию о признании предприятия банкротом [3, с. 46].

После этого заявление подается в отделение арбитражного суда, который определяет соответствие заявления и собранных документов юридическим нормам. В случае, если суд признает предприятие банкротом, на требования кредиторов накладывается мораторий, перестают начисляться штрафы, пени и прочие финансовые санкции к должнику.

Таким образом, банкротство вовсе не является крахом бизнеса, а позволяет получить дополнительные возможности от данного инструмента.

Прибегая к банкротству, предприятие или человек получает дополнительное время для решения своих проблем, более выгодные условия погашения задолженности. К негативным последствиям банкротства относятся только некомпетентные действия руководителей, а также выявление налоговыми органами признаков преднамеренного банкротства.

Список литературы

1. Никулин А.Н., Хайрtdинова Ч.Д. Планирование и контроль денежных потоков предприятия / А.Н. Никулин // Проблемы и перспективы экономических отношений предприятий авиационного кластера. – 2020. – с. 64-68.

2. Несостоятельность (банкротство): учебный курс. В 2 т. Т.2: краткий учебный курс / Е. Г. Афанасьева, А. В. Белицкая, А. З. Бобылева [и др.] / под ред. д. ю. н. проф. Карелиной. - Москва: Статут, 2019. - 848 с.

3. Правовое регулирование экономических отношений. Несостоятельность (банкротство) / Под ред. д.ю.н., проф. Е.П. Губина, д.ю.н., проф. С.А. Карелиной. – М.: Статут, 2018. – 256 с.

КОЗЮЛИНА ВИКТОРИЯ ИГОРЕВНА, студент

Научный руководитель

ЛАВРИЩЕВА ОЛЬГА АНАТОЛЬЕВНА, к.ю.н., доцент

lavrischeva-olga@mail.ru

Елецкий государственный университет им. И.А. Бунина

ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО О СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЕ НЕПОЛНЫХ СЕМЕЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В статье представлен краткий обзор действующего российского законодательства, регламентирующего правовой статус неполных семей. Предлагаются возможные пути повышения эффективности и результативности политики государства в области социальной защиты монородительских (неполных) семей.

Ключевые слова: законодательство, социальная защита, монородительская семья, пособия, льготы.

На федеральном (общегосударственном) уровне сложилась расширенная система правовых мер поддержки монородительских семей. Существующая система мер направлена, в первую очередь, на обеспечение неполным семьям надлежащей социальной защиты. В качестве немаловажной части данных мер выступают льготы (региональные и федеральные), предназначенные для поддержания экономического и социального статуса неполных семей.

В качестве важнейшего шага на пути обеспечения правового регулирования и социальной поддержки семей в России стало принятие СК РФ [5].

На общегосударственном уровне установлена единая система социальных пособий и выплат семьям с детьми, регулируемая положениями Закона № 81-ФЗ от 19.05.1995 года [6]. Данная система пособий и выплат на-

правлена на обеспечение гарантируемой государством материальной (финансовой) поддержки детства, семьи, отцовства и материнства.

В Законе № 178-ФЗ от 17.07.1999 года [4] установлен перечень организационных и правовых основ предоставления государством социальной помощи и поддержки отдельным слоям населения, испытывающим потребность в такой помощи. В Законе также определен порядок учета прав на получение мер социальной поддержки и защиты. Отдельно прописан перечень социальных услуг, оказываемых в рамках социальной помощи и обслуживания.

Не так давно была принята Концепция демографической политики РФ до 2025 г., предусматривающая меры по дальнейшему решению насущных задач в сфере поддержки детства, семьи и материнства [8]. В данном документе материнство определяется в качестве ключевого социального института, призванного решать все основные задачи в области демографической политики.

Немаловажным значением для законодательной системы в области предоставления помощи и поддержки неполным семьям обладают положения и нормы, закрепленные в трудовом законодательстве [7; 3]. Огромным значением также обладают нормы, закрепленные в законодательстве об образовании [1] и о медицинском обслуживании граждан [2].

При этом, необходимо подчеркнуть, что к настоящему времени не сформирована эффективная система социальной защиты неполных семей. Все те меры, которые принимаются в социальной практике, являются краткосрочными и не способны охватить всю совокупность проблем. Не учитываются и интересы самих неполных семей.

По нашему мнению, можно выделить следующие возможные пути повышения эффективности и результативности политики государства в области социальной защиты монородительских (неполных) семей.

Во-первых, необходимо принять меры по увеличению размера финансовой (материальной) поддержки одиноких родителей, находящихся в декретном отпуске. Положительным опытом может стать опыт Норвегии, в которой фиксируются стабильно высокие результаты в реализации демографической политики и политики стимулирования рождаемости. Женщины, работавшие до момента рождения ребенка, получают в течение последующих 42 недель полное возмещение заработной платы. Возможен и другой вариант – 80% заработка на протяжении 12 месяцев. Показателен и опыт Финляндии, где родитель, находящийся в декретном отпуске, продолжительностью девять месяцев, получает 80% от заработка. По истечении этого времени у родителя имеется право на отпуск по уходу за ребенком до достижения им трехлетнего возраста при фиксированной сумме выплат (в зависимости от региона сумма выплат различается, но, в среднем, составляет 600 евро в месяц). По нашему мнению, указанная мера способствует существенному улучшению имущественного положения рассматриваемой категории граждан в период нахождения в декретном отпус-

ке, предполагающем невозможность осуществлять трудовую деятельность и получать стабильный систематический заработок.

Во-вторых, предлагается предусмотреть право при необходимости увеличить срок нахождения в оплачиваемом отпуске по уходу за ребенком до достижения им трехлетнего возраста. Также может быть предусмотрено продление оплачиваемого отпуска по уходу за ребенком на период, пока не подойдет очередь в детский сад. Кроме того, государству следует обеспечить реальную доступность детских садов, в т. ч. ясельных групп. Этим направлением предусматривается не только строительство новых дошкольных учреждений, но также обеспечение квалифицированными кадрами. К примеру, в Финляндии на одну группу в дошкольном учреждении (15 детей) приходится три педагога с высшим профильным образованием. Обеспечением реальной доступности детских садов предполагается также сокращение количества детей в группах до приемлемого уровня; установление более расширенного режима работы (не с 08:00 до 16:00, а с 07:00 до 19:00). Но самая важная проблема, которую необходимо решить, заключается в длительном ожидании очереди на принятие в детский сад.

В-третьих, предлагается установить на федеральном уровне специальное пособие для разведенных матерей-одиночек, отнесенных к категории малообеспеченных, если отец ребенка уклоняется от уплаты алиментов.

В-четвертых, на уровне субъектов РФ целесообразно разработать и реализовать специальные комплексные программы регионального значения по поддержке неполных семей. При разработке таких программ должны учитываться потребности и особенности различных типов неполных семей.

В-пятых, для матерей-одиночек, воспитывающих детей-сирот или детей, оставшихся без родительского попечения, могут быть повышены размеры пособий или введены новые виды денежных выплат.

Благодаря реализации вышеуказанных мер можно добиться существенного улучшения экономического и социального положения неполных семей, а также создать для них наиболее эффективные гарантии социальной государственной защиты.

Список литературы

1. Федеральный закон от 29.12.2012 г. № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» // <https://base.garant.ru/77687593/>.
2. Федеральный закон от 21.11.2011 г. № 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» // <https://base.garant.ru/12191967/>.
3. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 г. № 197-ФЗ // <https://base.garant.ru/12125268/>.
4. Федеральный закон от 17.07.1999 г. № 178-ФЗ «О государственной социальной помощи» // <https://base.garant.ru/10101162/>.
5. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 г. № 223-ФЗ (ред. от 06.02.2020) // <https://base.garant.ru/10105807/>.
6. Федеральный закон от 19.05.1995 г. № 81-ФЗ «О государственных пособиях гражданам, имеющим детей» // <https://base.garant.ru/10101162/>.

7. Закон РФ от 19.04.1991 г. № 1032-1 «О занятости населения в Российской Федерации» // <https://base.garant.ru/10164333/>.

8. Указ Президента РФ от 09.10.2007 г. № 1351 (ред. от 01.07.2014) «Об утверждении Концепции демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года» // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_71673/7a46cb13de731db3333cd77a4f7887e468287e3/.

КОНЫШЕВА ЯНА АНДРЕЕВНА, магистрант

Konysheva9797@mail.ru

Научный руководитель

БОРИСОВ АНДРЕЙ ВИКТОРОВИЧ, к.ю.н., доцент
Российский университет транспорта РУТ (МИИТ), Москва

КРИМИНАЛИСТИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ЗАКАЗНЫХ УБИЙСТВ

В данной статье рассматривается криминалистическая характеристика заказных убийств. Особое внимание в работе акцентировано на элементы криминалистической характеристики, которые указывают на особенности расследования и раскрытия данной категории преступлений, вызывающих волну общественного беспокойства. Анализ, проведенный по итогам исследования криминалистических определений заказных убийств, которые были изложены многими авторами в своих научных трудах, позволило сформулировать определение данной категории преступлений и выделить ее характерные признаки. Большое внимание уделяется рассмотрению структуры и содержания криминалистической характеристики убийств по найму, описанию ее элементов, исследование и анализ которых способствует выдвижению наиболее вероятных версий о заказе и о случившемся событии в целом. Показана прямая взаимосвязь между понятием криминалистическая характеристика заказных убийств и методом расследования заказных убийств.

Ключевые слова: криминалистическая характеристика, заказное убийство, преступление, методика расследования, убийца, исполнитель, заказчик, убийство по найму, убийца.

Актуальность данной темы заключается в том, что в современном мире такая категория преступлений как заказные убийства носят общественно опасный характер и их раскрываемость довольно нередкое явление в следственной практике. Для того, чтобы следователь смог добраться до истины и изобличить виновных лиц в совершении убийства по найму, ему необходимо восстановить всю цепочку событий.

Первостепенное значение в процессе выбора методики расследования заказного убийства уделяется изучению криминалистической характери-

стики данного вида преступления. В юридической литературе довольно полно отражено содержание криминалистической характеристики преступления, которая представляет собой совокупность признаков, комплекс данных, «научную категорию», научную абстракцию, отражающая криминалистические черты, признаки и свойства преступлений, а также она представляет собой информационную модель, структуру которой образуют взаимосвязи криминалистически значимых элементов, полученных в результате изучения судебной и следственной практики.

Анализ существующих дефиниций исследуемого понятия позволяет определить криминалистическую характеристику преступлений как логически выстроенную систему определенных признаков конкретного вида преступления, имеющих криминалистическую значимость.

Криминалистическая характеристика преступлений будет способствовать расследованию и раскрытию преступлений только в том случае, если она будет обладать признаками полноты, всесторонности, комплексности, а также найдет отражение в криминалистической практике, подвергаясь постоянному изменению.

Справедливо подмечено Н.П. Яблоковым, что: «Криминалистическая методика расследования преступлений является важным элементом системы процессуально-криминалистической деятельности, которую криминалистическая методика обеспечивает комплексом методических рекомендаций разного характера, позволяющих на должном профессиональном уровне решать задачи раскрытия, расследования и предупреждения преступлений»².

Криминалистическая характеристика заказных убийств, включает в себя основные элементы, к которым относятся:

- механизм совершения заказного убийства;
- исходные данные, то есть типовые криминалистические ситуации при обнаружении преступления;
- обстановку совершения заказного убийства;
- информация о личности потерпевшего, имеющая криминалистическую значимость;
- информация о личностях, совершающих заказные убийства, а также все сведения, касающиеся особенностей поведения преступника, его цели и мотивы.

Тем не менее, указанную выше характеристику признать удачной, не представляется возможным, так как некоторые ее элементы вызывают спорные моменты. В частности, недостаточно обоснованным является такой элемент как исходные данные. Они в большинстве своем относятся к следственным ситуациям, а не к характеристике преступления. Несомненно, характеристика личности потерпевшего и преступника обоснованно

² Яблоков Н.П. Криминалистическая классификация преступлений в методике расследования и ее виды // Вестник МГУ. Серия «Право». – 2015. – № 5.

включена в рассматриваемый перечень, но, несмотря на это, автор не обратил внимания на характеристику личности других участников заказных убийств, к которым относятся заказчик, посредник. Роль данных лиц, фигурирующих в том или ином заказном убийстве, нельзя исключать, в силу того, что убийство по найму представляет собой разновидность группового преступления, в котором всегда будут принимать участие несколько человек.

В свою очередь Светличный А.А. разработал иную криминалистическую характеристику заказных убийств, где к составным элементам он относит: «данные о способах подготовки, совершения и сокрытия преступления; особенности личности организатора, посредника, исполнителя и жертвы; обстоятельства, которые способствуют совершению преступления; информация о форме и величине вознаграждения; условия криминальной ситуации, отражающие закономерные связи между ними и служащие построению и проверке версий для решения конкретных задач расследования»³.

Вместе с тем, данная характеристика также не может претендовать на звание идеальной, потому как, она не имеет в своей структуре такого важного элемента, как обстановка совершения преступления. Данная характеристика играет весьма значимую роль для определения убийства в качестве заказного.

Исходя из вышеизложенного, следует принять тот факт, что, несмотря на то, что ученые-криминалисты стремятся к унификации элементов криминалистической характеристики преступлений, все же такая система присуща определенному типу преступлений и динамична в условиях технологического прогрессирования общества, а, следовательно, выработать единую для всех систему является задачей довольно сложной и практически невыполнимой.

По нашему глубокому убеждению, в структуру криминалистической характеристики заказных убийств, входит целый ряд взаимосвязанных элементов.

Во-первых, это вся необходимая информация о событии преступления. Здесь имеется в виду совершение конкретного вида преступления, как например изнасилование, убийство, кража и другие.

Во-вторых, способы совершения убийств по найму. Данный элемент подразумевает совокупность различных действий по подготовке, совершению, сокрытию преступного деяния, выбранных убийцей исходя из, заданных целей и условий, в которых осуществляется преступный замысел.

Сюда можно отнести:

- причинение смерти человеку с использованием огнестрельного оружия. Данный вид убийств, считается самым опасным, так как шанс на вы-

³ Светличный А.А. Использование специальных знаний при расследовании убийств по найму: дисс. ... канд. юрид. наук. – Тула, 2014.

живание достаточно невелик. Количество жертв в основном варьируется в пределах 65-70 %⁴;

- причинение смерти с применением взрывных устройств. Количество преступных действий данного характера с каждым годом неуклонно растёт и составляет в среднем 24-27%. Чаще всего наемные убийцы, так называемые киллеры, применяют пластиковые взрывчатые вещества, которые без особого труда можно прикрепить к различным деталям автомобиля жертвы, двери его офиса или квартиры. Постепенно выходит из обихода убийцы использование в преступных целях гранат и мин;

- причинение смерти человеку с применением холодного оружия. В данную категорию в большинстве своём обычно входят ножи, кинжалы, кортики и даже примитивные заточки, но стоит обратить внимание, что не все предметы, перечисленные выше, могут относиться к холодному оружию. Признаки относимости данного вида оружия к категории «холодных» можно найти в ГОСТе⁵, а также в Федеральном законе⁶. Процент совершения таких убийств невелик всего 4-5 %;

- причинение смерти человеку посредством применения транспортных средств. Данный вид заказного убийства довольно редко встречается в криминалистической практике и составляет всего 2% от общего числа убийств по найму. Преступное деяние данного характера совершается либо в ходе прямого наезда на потерпевшего транспортным средством, в том числе относящимся к категории угнанных, либо заранее спланированной транспортной аварии;

- причинение смерти с использованием ядов, специальных химических препаратов, сильнодействующих наркотических, психотропных и иных веществ. Этот вид преступного посягательства находится на последнем месте и составляет 0,5 %. Данный способ убийства может указывать на то, что убийца обладает высоким уровнем криминалистического познания и профессионализма, а также о его возможности непосредственного контакта (доступа) к намеченной жертве⁷.

В-третьих, внимание уделяется месту совершения преступления. В большинстве случаев такими местами являются подъезды домов, автомобильные стоянки, офисы, банки и прилегающие к ним территории, магазины, улицы. Число совершения заказных убийств в таких местах достигает отметки в 60 %. Значительное число убийств по найму, а именно более 20 % совершается в общественных местах, таких как рестораны, бары, кафе, казино, ночные клубы, а также на примыкающих к ним территориях. Лишь

⁴ Кубанов В.В. Использование криминалистических учетов огнестрельного оружия и следов его применения в предупреждении преступлений // Эксперт-криминалист. – 2016. – № 3. – С 21.

⁵ ГОСТ Р 51215-98 Оружие холодное. Термины и определения.

⁶ Федеральный закон "Об оружии" от 13.12.1996 N 150-ФЗ (последняя редакция).

⁷ Красавцев В.А. Убийство по найму: вопросы теории и практики // Представительная власть – XXI век: законодательство, комментарии, проблемы. – 2017. Спецвыпуск. – С 45.

около 9 % таких убийств, происходит на квартирах, дачах, в частных домах потерпевших, а также в служебных помещениях, доступ к которым посторонних лиц может быть ограничен.

В-четвертых, немаловажную роль играет время совершения заказного убийства. Данный элемент криминалистической характеристики преступлений выделяет два временных интервала совершения таких убийств. Первый, между 8 и 10 утра, когда большинство потерпевших уезжают на работу, службу, посещают банки, офисы партнеров или клиентов, идут к своим гаражам. Второй, между 6 и 8 ч вечера, когда потерпевшие, как правило, заканчивают работу, и едут по своим личным делам - на дачи, в рестораны, кафе, магазины. В указанные промежутки времени происходит не менее 70–80 % убийств.

В-пятых, при расследовании данной категории преступлений внимание также уделяется жертвам убийств по найму. Поскольку заказные убийства совершаются на почве экономических конкурентных отношений, то чаще всего жертвами становятся руководители и собственники коммерческих структур, а именно акционерных обществ, банков, других кредитных и финансовых учреждений, промышленных предприятий, строительных и ремонтных фирм, транспортных организаций. На них приходится более половины всех наемных убийств. Также заказным убийствам подвержены работники средств массовой информации, представители органов государственной и муниципальной власти, управления, активные члены политических партий и общественных объединений, сотрудники правоохранительных органов.

В-шестых, не стоит упускать из виду такой элемент криминалистической характеристики заказных убийств, как его мотив. Уголовное законодательство регламентирует мотив как внутренние побуждения лица, которыми оно руководствовалось при совершении преступного деяния. В этой стези заказные убийства всегда имеют прямой умысел, когда убийца осознает общественно опасный характер своего деяния, предвидело наступление таких последствий и желало их. Здесь важно установить не только мотив убийства, но и лицо, у которого он сначала возникает, а затем превращает его в заказчика убийства по найму. Расследование и раскрытие преступления данного характера существенно облегчается, когда правильно установлено лицо, имеющее определенный мотив.

Следующим звеном в данной цепочке расследования заказных убийств являются механизмы образования и локализации следов. Они имеют огромное значение для поисковых действий.

Анализ многочисленных уголовных дел, по факту причинения смерти лица в ходе совершения заказного убийства, дает возможность сделать вывод о типовых механизмах образования следов. Отдельно отметим, что основной фактор механизма образования следов почти полностью зависит от способа убийства, а также от наличия либо отсутствия у убийцы навыков использования оружия или применения ядов. От огнестрельного оружия

следы остаются на месте производства выстрела, в виде гильз, следов обуви стрелявшего, на деталях оружия, к которым относятся ствол, спусковой крючок, ложе, на месте нахождения потерпевшего или убитого, к примеру, пули, извлеченные из его тела, на предметах, находящихся вблизи убитого. Также следы пороховых газов могут быть обнаружены на руках, одежде преступника в большинстве своем в районе плеча.

Знание типовых мест их образования позволяет достаточно быстро найти следы убийств по найму. Место нахождения следов, как правило, уточняется показаниями свидетелей, специалистов, а позднее – заключениями экспертов. Эффективность установления следов убийства во многом зависит от использования информации о других структурных элементах криминалистической характеристики преступлений.

Завершающим элементом криминалистической характеристики заказных убийств, несомненно, являются исполнители данной категории преступлений.

Личность преступника – это основное звено в цепочке расследования и раскрытия того или иного заказного убийства, так как она является носителем причин совершения преступного поведения. В связи с этим можно сказать, что личность выступает в качестве важнейшего компонента всего механизма преступления. Нельзя не согласиться с мнением Ю.М. Антонянова, который писал: «Успешное предупреждение преступлений возможно лишь в случае, если внимание будет сконцентрировано на личности преступника, поскольку именно личность является носителем причин их совершения. Можно поэтому сказать, что эта личность – основное и важнейшее звено всего механизма преступного поведения»⁸.

Процесс выявления убийцы дает возможность сравнительно быстро и легко в большинстве ситуаций установить и доказать вину заказчика преступления. Зачастую после установления самого заказчика, непосредственного организатора преступления и посредника доказываемая вина исполнителя.

Типичная возрастная категория наемных убийц составляет 20-35 лет, но встречаются киллеры 40-45 лет и старше. Подавляющее число наемных убийц следят за своей спортивной формой, посещают стрелковые клубы, тир, занимаются спортивным бегом. Нередки среди них бывшие представители стрелкового спорта и военнослужащие, прошедшие «горячие точки», а также лица, уволенные с военной службы за поступки различного характера. Спектр их образовательного уровня весьма широк: от неоконченного среднего до неоконченного высшего. Киллеры с высшим образованием встречаются редко⁹.

⁸ Антонян Ю. М. Криминология: учебник для академического бакалавриата / Ю. М. Антонян. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2015. – С. 102.

⁹ Криминалистика: учеб. / под ред. Л. Я. Драпкина, В. Н. Карагодина. – М.: Проспект, 2011. – С. 400-401.

Таким образом, заказное убийство представляет собой умышленное посягательство на жизнь человека, отличающееся от типичных убийств высоким уровнем профессиональной подготовки к преступлению. Раскрытие и расследование такого рода убийств является довольно непростой задачей. Криминалистическая характеристика заказных убийств играет огромную роль в установлении системы взаимосвязанных элементов, определяющих порядок расследования и дальнейшего эффективного раскрытия преступлений. Убийца, всегда на шаг впереди, но если следователи, работники структурных следственных подразделений, сотрудники оперативных служб, криминалисты не упустят ни малейшего элемента криминалистической характеристики, то в ста процентах случаев они встретят убийцу на линии финиша.

Список литературы

1. Федеральный закон "Об оружии" от 13.12.1996 N 150-ФЗ (последняя редакция).
2. ГОСТ Р 51215-98 Оружие холодное. Термины и определения.
3. Антонян Ю. М. 72 Криминология: учебник для академического бакалавриата / Ю. М. Антонян. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2015. – 388 с
4. Красавцев В.А. Убийство по найму: вопросы теории и практики // Представительная власть – XXI век: законодательство, комментарии, проблемы. – 2017. Спецвыпуск.
5. Криминалистика: учеб. / под ред. Л. Я. Драпкина, В. Н. Карагодина. – М.: Проспект, 2011. – 768 с.
6. Кубанов В.В. Использование криминалистических учетов огнестрельного оружия и следов его применения в предупреждении преступлений // Эксперт-криминалист. – 2016. – № 3.
7. Светличный А.А. Использование специальных знаний при расследовании убийств по найму: дисс. ... канд. юрид. наук. – Тула, 2014.
8. Яблоков Н.П. Криминалистическая классификация преступлений в методике расследования и ее виды // Вестник МГУ. Серия «Право». – 2015. – № 5.

КОСТОЛОМОВА ВИКТОРИЯ ДЕНИСОВНА, студент

Научный руководитель

ЛАВРИЩЕВА ОЛЬГА АНАТОЛЬЕВНА, к.ю.н., доцент

lavrischeva-olga@mail.ru

Елецкий государственный университет им. И.А. Бунина

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ ПЕНСИОННОГО СТРАХОВАНИЯ В РФ

В статье представлен обзор некоторых из нововведений, которые затронули интересы граждан в сфере пенсионного обеспечения. Сделаны выводы по поводу необходимости таких нововведений, а также по поводу того, как они сказались на системе пенсионного обеспечения в целом.

Ключевые слова: Российская Федерация, законодательство, пенсионное обеспечение, страхование.

Сегодня в России действует комбинированная система пенсионного обеспечения (страхования), предусматривающая введение в распределительную модель пенсионного обеспечения накопительных компонентов. Иначе говоря, помимо страховой составляющей пенсии, формируемой из обязательных взносов работодателей, существует и накопительная составляющая. Она формируется добровольно. Многие современные исследователи, занимающиеся изучением российской пенсионной системы и ее реформирования, едины в том мнении, что в России к настоящему времени не сформировано подлинной системы пенсионного страхования. Кроме того, исследователями обращается внимание на то, что система пенсионного страхования не в полной мере отвечает интересам застрахованных граждан.

Безусловно, ключевой проблемой продолжает оставаться слишком низкий уровень пенсионного обеспечения граждан. Но это не единственная проблема. Помимо нее существуют и другие (например, отсутствие надлежащего возмещения трудовых доходов граждан, выбывших из общественного производства). Выделим наиболее актуальные проблемы, свойственные всей отечественной системе ОПС [4, с. 205-220]:

- проблема стремительного старения населения, затрудняющая обеспечение достойного уровня пенсионных выплат по возрасту;
- проблема декодификации пенсионного законодательства, выраженная в существовании привилегированных прав на пенсионное обеспечение у отдельных категорий граждан;
- проблема признания на законодательном уровне средств бюджета ПФР государственной собственностью, что позволяет правительству распоряжаться пенсионными накоплениями граждан на свое усмотрение в нарушение ключевой идеи института соц. страхования;

- проблема влияния предпринимательского сообщества на политику государства, в т. ч. в области пенсионного обеспечения.

Особое внимание стоит обратить на проблемы в финансовом плане, приводящие к сокращению объемов поступлений во внебюджетные фонды, что в результате приводит к образованию дефицита ПФР. [7, с. 224-228].

Рассмотрим некоторые из нововведений, которые затронули интересы застрахованных граждан.

На рубеже 2018-2019 гг. был принят Закон № 350-ФЗ от 03.10.2018 года «О внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ по вопросам назначения и выплаты пенсий». Этот Закон затрагивает интересы многих российских граждан [1]. Важнейшим новшеством, произошедшим с принятием этого Закона, стало повышение возраста выхода на пенсию. В соответствии с содержанием статьи 7 вышеуказанного Закона, некоторые изменения были внесены в Закон № 400-ФЗ от 28.12.2013 года «О страховых пенсиях» [3]. В первой части статьи 8 Закона № 400-ФЗ было установлено право на страховую пенсию по возрасту при достижении 60 лет (для женщин) и 65 лет (для мужчин).

В законодательных положениях, предусматриваемых приложением, говорится о поэтапном повышении возраста, при достижении которого у граждан появляется право на получение страховой пенсии. Актуальность данного положения была продиктована необходимостью обеспечения граждан пред пенсионного возраста.

С 2016 г., в силу вступило положение, в соответствии с которым, работающие пенсионеры будут получать страховые пенсии без учета плановых индексаций, которые проводились за период их работы на пенсии [5].

Анализ данных Росстата позволяет сделать вывод, что с 2016 года численность работающих пенсионеров начала резко снижаться. Такая тенденция была обусловлена принятием Закона № 385-ФЗ от 29.12.2015 г. [2].

Внедрение таких положений не является целесообразным. Их внедрение может привести к увеличению черных и серых зарплат, но с этим нужно бороться, так как это – одна из главных причин возникновения дефицита бюджета ПФР. Кроме того, осознание объективных причин продолжения трудовой деятельности после достижения возраста выхода на пенсию наводит на мысль о недостаточной согласованности данной нормы с принципами гуманизма. [6, с. 197-203].

На основании анализа актуальных проблемы, существующих в системе пенсионного обеспечения (страхования), сделаем ряд выводов.

Во-первых, обратим внимание на то, что законодатель сохранил разницу между пенсионным возрастом мужчин и женщин. Но данное положение, на наш взгляд, не является обоснованным. Различия в пенсионном возрасте по половому признаку безосновательны.

Во-вторых, возникают некоторые вопросы по поводу времени, в течение которого лицо получает пенсию, т. е. времени пенсионной жизни. В нашей

стране продолжительность жизни пенсионеров намного ниже, чем в развитых европейских государствах. Связано это, по большей части, с короткой продолжительностью жизни. В связи с этим, сравнивать Россию с другими развитыми государствами не совсем корректно. Многие российские пенсионеры просто не успевают воспользоваться правом на получение заслуженной страховой пенсии по возрасту.

В-третьих, в законодательстве существует норма о лишении права на индексацию пенсий пенсионеров, продолжающих работать. Эта мера, скорее всего, приведет к увеличению объема серых и черных зарплат, что усугубит вышеуказанные проблемы к финансовой части системы пенсионного обеспечения.

Список литературы

1. Федеральный закон от 03.10.2018 г. № 350-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам назначения и выплаты пенсий» // <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71966782/>.
2. Федеральный закон от 29.12.2015 г. № 385-ФЗ «О приостановлении действия отдельных положений законодательных актов Российской Федерации, внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации и особенностях увеличения страховой пенсии, фиксированной выплаты к страховой пенсии и социальных пенсий» // <https://base.garant.ru/71294564/>.
3. Федеральный закон от 28.12.2013 г. № 400-ФЗ «О страховых пенсиях» // <https://base.garant.ru/70552688/>.
4. Данилова Н.Л., Кувшинова Е.В. Основные проблемы системы государственного пенсионного страхования в Российской Федерации и направления ее совершенствования // Вестник НГУЭУ. - 2017. - № 3. - С. 205-220.
5. Ключевская Н.А. Работающие пенсионеры будут получать страховую пенсию без учета индексации // <https://www.garant.ru/news/678250/>.
6. Кузнецова О.Н., Шлома А.В., Ковалева Н.Н., Ермакова Л.В. Пенсионное обеспечение в России: проблемы и перспективы // Вестник БГУ. -2018. -№ 3 (37). -С.197-203.
7. Юзович Л.И., Кузнецова Е.П. Современные проблемы пенсионного страхования в Российской Федерации // Фундаментальные исследования. - 2017. -№ 4-1. -С. 224-228.

КРУТКОВА АЛИНА АЛЕКСАНДРОВНА, студент
СТРОГАНОВ ДМИТРИЙ АЛЕКСАНДРОВИЧ, старший

преподаватель

Научный руководитель

БАЛАШОВА ЕЛЕНА СЕРГЕЕВНА, к.ф.н., доцент

Нижегородский государственный педагогический университет имени

Козьмы Минина

krutkovaaa@st.mininuniver.ru

stroganoff.dmitry2012@yandex.ru

К ИСТОРИИ И ПРАКТИКЕ НАСЛЕДОВАНИЯ ВКЛАДОВ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

В данной статье на основе анализа научной литературы и судебной практики рассматриваются история, понятие, принципы, способы формального и фактического наследования вкладов кредитных организаций, его сроки и особенности.

Ключевые слова: наследственное право, наследование, наследники, принятие наследства, кредитная организация, вклады кредитных организаций, нотариус.

Наследование вкладов кредитных организаций – это, на сегодняшний день один из самых популярных видов наследования у населения, который, в то же время, обладает в РФ сложной и неоднозначной историей. Вклады накоплений в государственные трудовые сберегательные кассы в России широко практиковались населением задолго до начала эпохи рыночной экономики. В 1990-1992 гг. государство «заморозило», т.е. фактически изъяло средства на счетах Сбербанка в целях финансирования дефицита бюджета государства. Инфляция, достигшая в те годы рекордных показателей, завершила уничтожение накоплений граждан страны [1]. Одно из объяснений высокому уровню доверия этому виду наследования в современной России в сравнительно низкой правовой культуре, однако это же приводит многих наследников к проблемам с вступлением в наследство.

Вклад – это сумма денежных средств, которую банк принимает от клиента, она предназначена для сбережения и накопления. После ухода владельца из жизни этот вклад, как и всякое наследуемое имущество, перейдет к наследникам. Получение в наследство вкладов кредитных организаций мало чем отличается от наследования драгоценностей, недвижимости или другого имущества. Для этого нужен аналогичный пакет документов, процесс вступления в наследство займет то же время, если суд не потребовал продлить срок, но есть и отличия, которые позволяют упростить процедуру [2].

Для того, чтобы унаследовать вклад кредитной организации, физическому лицу нужно обратиться к нотариусу после наступления смерти

вкладчика. После этого нотариус проверяет предоставленные ему документы и открывает наследственное дело. Наследнику нужно написать заявление, в котором будет фиксироваться, принимает он наследство, или отказывается от его получения. Дальше остается только ждать окончания срока по приему наследства. Впоследствии нотариус выдает наследнику свидетельство, на основании которого ему разрешено получить банковский вклад. В конце процедуры физическому лицу остается лишь отправиться в банк и снять деньги [3].

В отличие от наследования других видов имущества, для получения унаследованных банковских вкладов нет необходимости уплачивать государственную пошлину. Наследование вкладов освобождено и от других условий наследственного права. Так, например, при наследовании прав на нематериальные и информационные активы, их дальнейшее использование накладывает на наследников обязательство каждый раз указывать имя автора или составителя, т.е. наследодателя [4]. Это условие в наши дни в РФ часто становится темой для ожесточенных дискуссий среди молодежи, и в особенности в связи с вопросами наследования авторского права на цифровые активы [5].

В целом для того, чтобы получить наследство, необходимо являться его законным наследником, или же предоставить документы, которые подтверждают права наследования. Если же есть завещание, то процедура упрощается. Чтобы завещание имело силу, его необходимо нотариально заверить. Если же документ был не заверен, то имущество будет распределяться между всеми наследниками по праву очередности. Всего предусмотрено семь групп преемников, которые начинаются от супругов и близких родственников, и заканчиваются лицами, состоящими в дальнем родстве. Вклады умершего будут распределяться по закону, если отсутствует завещание, так же, если завещательный документ признан ничтожным, или же родственники покойного оспорили завещание в суде.

Чтобы получить наследство, гражданин должен заявить, что он претендует на имущество покойного. Для этого обратиться к нотариусу за помощью, и написать заявку на принятие денежных вкладов. Если же он этого не сделает, то не сможет участвовать в разделении имущества умершего родственника.

Российское законодательство предусматривает составление наследственного договора. Такой документ требует от наследника выполнения некоторых условий.

Для того, чтобы оспорить распоряжение завещателя, необходимо иметь веские основания. К ним относится невменяемость покойного, факт мошенничества и запугивания, незаконный или некорректный метод оформления документов. Так же ничтожным будет признан тот экземпляр, который не был заверен нотариусом. Для правопреемников закон не устанавливает особых требований. Здесь нет возрастных ограничений, получить средства усопшего сможет даже несовершеннолетний. Использовать же их

можно будет только по достижении гражданином совершеннолетия. Для получения вклада наследник может обратиться к любому нотариусу, который расположен по месту открытия наследства [6]. Отдельную интересную тему исследования в этой связи представляет круг вопросов, сложившихся на перекрестке предпринимательского и наследственного права [7].

Также решить этот вопрос можно через суд. Это чаще происходит, если один из наследников недоволен разделением имущества. Включение нового человека в процесс раздела наследства или же требование исключить из процедуры одного из претендентов также происходит через суд. Судебный иск может быть подан и с целью оспаривания состоявшегося раздела наследства. Если суд удовлетворит такой иск, то наследники обязуются вернуть часть средств, которая приравнивается к полученным незаконно. Но такое развитие события изрядно тормозит процесс получения наследства и правопреемникам будет временно запрещено получать накопления усопшего.

Чтобы вступить в права наследования правопреемники предоставляют свидетельство о смерти, паспорта, доказывают свое родство с усопшим и т. д. На этапе присвоения денежного вклада кредитной организации от преемника требуется согласие на получение доли от определенной суммы. После этого все участники сделки получают у нотариуса соответствующие свидетельства, с которыми они могут обращаться в банк. После того, как пройдет полгода со дня смерти наследодателя, правопреемник получает свидетельство, которое позволяет ему получить денежный вклад кредитной организации. Временной отрезок в полгода необходим для возможности определения круга наследников и для выполнения определенных процедур. Сократить этот отрезок времени можно лишь в том случае, если деньги, находящиеся на вкладе необходимы для похорон усопшего [6].

Если усопший состоял в браке, то по закону половина его имущества принадлежит вдове, равно и половина вклада кредитной организации. Также супруги являются наследниками первой очереди, поэтому получают наибольшую долю наследства. Оставшееся имущество может быть поделено между другими преемниками. Согласно ст. 1183 ГК РФ, граждане, которые проживали совместно с умершим, имеют право получить все социальные выплаты, заработную плату, алименты и т. д. Если эти средства были зачислены на банковский счет, то получить их проще. Ожидать зачисления этих денег не более четырех месяцев [6].

Как уже отмечалось выше, преждевременно снять наследуемые средства можно лишь для проведения похорон наследодателя. Но ст. 1174 ГК РФ позволяет досрочно использовать деньги в целях исполнения последней воли усопшего. Для этого в нотариальной конторе должно быть оформлено специальное постановление, которое будет содержать необходимую сумму. Максимальный размер такой суммы может составлять 100 тыс. р.

В случае если у усопшего остались иждивенцы, нетрудоспособный супруг, несовершеннолетние дети или пожилые родители, они получают обязательные доли.

Так решением Сызранского городского суда Самарской области от 21.08.2018 г. удовлетворен иск М.Н.В. к К.Т.В. и Сызранскому отделению Сбербанка о признании права собственности на вклады умершей 04.11.2010 г. матери сторон М.А.М. Удовлетворяя иск, суд, руководствуясь ст. 218 п.2 ГК РФ, ст.ст. 1128, 1153 ГК РФ, исходил из того, что истица является наследницей, наследство после смерти наследодателя приняла своевременно, но к нотариусу с соответствующим заявлением не обращалась, поэтому вправе просить о признании права собственности в порядке наследования на денежные средства наследодателя, находящиеся на ее счетах, открытых в Сызранском отделении Сбербанка. Аналогичное решение вынесено Сызранским городским судом 10.09.2018 по иску М.И.И. о признании права собственности на денежный вклад после смерти племянницы истицы М.Г.И., умершей 2.02.2018 г. Решением того же Сызранского городского суда Самарской области от 19.08.2018 установлен факт принадлежности в Сызранском отделении Сбербанка вкладов Г.А.В., открытых на имя Г.А.В., умершего 07.05.2010 и признании за М.Г.А. права собственности на компенсации по вкладам в порядке наследования после смерти Г.А.В. Причиной обращения истицы М.Г.А. (дочери наследодателя) в суд послужило то обстоятельство, что при открытии счета у наследодателя неверно указана фамилия.

Также решением Волжского районного суда Самарской области от 22.02.2018 удовлетворен иск Д.Т.В. к Новокуйбышевскому отделению Сбербанка РФ N 7723, муниципальному району Волжский Самарской области о восстановлении срока для принятия наследства и признании за истицей права собственности в порядке наследования на денежные вклады наследодателя М.А.Д. Разрешая дело, суд оставил без внимания, что истица, являясь наследницей по завещанию на жилой дом и земельный участок, приняла наследство, получила свидетельство о праве на наследство. В данном случае не было необходимости суду выяснять причины пропуска истицей срока для принятия наследства и восстанавливать этот срок в соответствии со ст. 1155 ГК РФ. Суд не указал, в чем заключается нарушение наследственных прав, почему она не обратилась к нотариусу за получением свидетельства о праве на наследство по закону на денежные вклады. Если отказ нотариуса в выдаче свидетельства о праве на наследство по закону вызван пропуском срока для принятия наследства, то следовало обжаловать действия нотариуса. Если же отказ вызван отсутствием документов, подтверждающих родственные отношения истицы с наследодателем (истица является наследником шестой очереди, двоюродной племянницей), то суду истицей также должны быть представлены доказательства в подтверждение родственных отношений и ее права наследовать по закону после смерти наследодателя.

Резюмируя вышесказанное, следует отметить, что при видимой простоте наследования вкладов кредитных организаций в современной России все же следует учитывать как минимум два фактора, усложняющих ситуацию на данный момент: это сравнительно низкая правовая культура общества, в т.ч. в области наследственного права, а также сложную, изобилующую опасными поворотами историю вопроса.

Список литературы

1. Михайлов Е.Р. Ретроспективный анализ становления российской финансовой системы // Контентус, №12 (89), 2019 С. 71-79
2. Громов, Л. Л. Наследование денежных средств // Наследственное право. – 2015. – № 3.
3. Кирилловых, А.В. Наследование прав на денежные средства в банках: проблемы практики регулирования // Законодательство и экономика. – 2011, №5.
4. Балашова Е.С., Солодова П.А. Современное информационное право в контексте кросскультурных коммуникаций // Vita memoriae: Теория и практики исторических исследований. 2021. С. 71-73.
5. Кисляков П.А., Меерсон А.Л.С., Силаева О.А., Дмитриева Е.Е. Восприятие молодежью социокультурных угроз цифровой трансформации общества // Вестник Мининского университета, Т.8, №4, 2020, С. 8.
6. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть третья: Федеральный закон от 26.11.2001 № 146-ФЗ // Собр. законодательства РФ. 2001. № 49. Ст. 4552.
7. Полбин А.В., Шумилов А.В. Предпринимательство, накопление богатства и ограничение заимствования: опыт зарубежных исследований // Российский журнал менеджмента, Т. 18, №3, 2020 С. 313-334

КУМСКОВА ИРИНА ДМИТРИЕВНА, магистрант
Российский университет транспорта (РУТ (МИИТ))
Юридический институт РУТ (МИИТ)
irud2008@yandex.ru

ЛИЧНОСТЬ ПРЕСТУПНИКА: КРИМИНОЛОГИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

В статье рассмотрена личность преступника как объект исследования многих наук; психогенетические методы исследования наследуемости; статистические данные Судебного департамента при Верховном Суде РФ; рассмотрена личность преступника на примере преступлений экстремистской направленности. Сделан вывод о том, что комплексный подход к криминалистической характеристике личности преступника позволит спрогнозировать возможные следственные ситуации и осуществить планирование следственных действий.

Ключевые слова: личность преступника, криминология, наследуемость, экстремизм, преступление, индивид, методы.

Личность преступника является объектом исследования многих наук, таких как социология, криминология, психология. Это обуславливается тем, что она основное звено всего преступного поведения индивида.

Рассмотрим наиболее распространенные психогенетические методы исследования наследуемости.

1. Близнецовый метод является самым старым из существующих психогенетических методов. Он оперирует сравнением двух типов близнецов - монозиготных (однойцевых), у которых набор генов (ДНК) одинаков на 100%, и дизиготных (разнойцевых), имеющих 50% общих ДНК [1. С. 472 – 483]. Логика такого подхода заключается в том, что чем больше сходства по исследуемому признаку между монозиготными близнецами по сравнению с дизиготными, тем выше вероятность того, что развитие признака обусловлено генами, и тем выше оценки наследуемости. Например, В.П. Эфроимсон проанализировал преступления, совершенные близнецами в США, Японии, Западной Европе за 40 лет, и выявил следующую закономерность: оба однойцевых близнеца совершают преступления в 63% случаев, а разнойцевые - в 25% случаев [2. С. 48]. При оценке наследуемости учитывалась среда, которая окружает близнецов. Она подразделяется на общую и необщую [3. С. 1381 – 1396].

2. Метод приемных детей. Преимущество данного метода в том, что есть возможность оценить влияние факторов общей среды, что довольно сложно при использовании, например, близнецового метода.

3. Хромосомный метод связан с изучением хромосомных аномалий. Нормой половых хромосом считается: у мужчин - XY, у женщин - XX. При этом встречаются случаи удвоения мужской половой хромосомы - XYY-синдром.

4. Генеалогический метод. На наш взгляд, генетика имеет абсолютное влияние на вероятность совершения преступного деяния и выражается во "врожденном преступном гене". Однако здесь к наследственности примыкает уже личностный фактор [4. С. 98].

По нашему мнению, личность преступника является одним из наиболее значимых в характеристике преступлений экстремистской направленности, так как напрямую влияет на формирование той или иной следственной ситуации, особенности планирования, выдвижения следственных версий, тактику производства следственных и иных процессуальных действий.

Сведения о личности преступника имеют большое значение и при организации взаимодействия следственных и оперативных подразделений, раскрытии и расследовании преступления, учитываются судом при принятии итогового решения по делу.

Что же касается попыток систематизировать перечень свойств личности преступника, то зачастую ученые исходят из уголовного и уголовно-процессуального аспектов анализа личности, выделяя социально-демографические характеристики (национальность, гражданство, место проживания, социальное и семейное положение, уровень дохода, статус, образование); психофизиологические особенности; социально-средовые характеристики [5. С. 15].

Исходя из представленных Судебным департаментом при Верховном Суде РФ сведений за 2019 г. можно привести численное соотношение лиц, осужденных за преступления экстремистской направленности, по следующим демографическим признакам:

- 1) по гендерному признаку: мужчины - 88 человек, женщины - 3 человека;
- 2) по возрастному признаку: от 14 до 17 лет - 4 человека, от 18 до 24 лет - 27 человек, от 25 до 29 лет - 14 человек, от 30 до 49 лет - 37 человек, 50 и более лет - 6 человек;
- 3) по уровню образования: высшее образование - 29 человек, среднее специальное - 19 человек, среднее общее - 32 человека, 9 классов и менее - 11 человек;
- 4) по роду занятий: государственные служащие - 2 человека, учащиеся и студенты - 9 человек, работники коммерческого сектора - 1 человек, трудоспособные без постоянного источника дохода - 51 человек, занятые в иных сферах - 28 человек.

Если рассматривать личность преступника применительно к преступлениям экстремистской направленности, то можно заключить, что в подавляющем большинстве случаев субъект ранее не был судим и зачастую не привлекался к уголовной ответственности. Иными словами, такой человек не обнаруживает стойких антисоциальных установок, склонности к совершению правонарушений, не имеет опыта реального взаимодействия с правоохранительными органами и опыта злоупотребления процессуальными правами или навыков противодействия следствию и суду.

Необходимо также обратить внимание на некоторые различия в характеристике личности преступников в зависимости от совершенного деяния. Одни из них отличались организаторскими и лидерскими качествами (способностью к организации целенаправленного действия, планированию результата, волевому контролю операций и коррекции действий с учетом планируемого результата), другие - ведомостью и повышенной внушаемостью (безразличным отношением к вопросам нравственности и морали, пассивным стилем поведения в межличностных отношениях).

При этом если демографические характеристики личности установить несложно (все они подтверждаются документами, объективными данными), то психологические особенности личности субъекту доказывания необходимо изучать комплексно. Их возможно установить путем экспертного исследования и анализа образа жизни личности, ее окружения и складывающихся в нем отношений, который проводится следователем с учетом демографических данных посредством допросов окружающих человека людей, запроса сведений о служебных характеристиках, состоянии здоровья (и принимаемом лечении), характеристиках с места службы или работы, из учебных заведений, некоммерческих организаций и движений, в которых состоит лицо, и пр.

Кроме того, при совершении экстремистских преступлений активно используются информационные технологии, средства массовой информации. Иными словами, чтобы распространять информацию, возбуждающую ненависть, вражду или преследующую цель унижения чести и достоинства, зачастую не требуется выходить из дома и достаточно хороших навыков владения компьютером.

В случае распространения информации на бумажном носителе (листовках) требуется доступ к соответствующим услугам (типографии, фотосалоны), которые чаще встречаются в крупных населенных пунктах; средством распространения экстремистской информации нередко выступают графические изображения на стенах городских зданий (стрит-арт). И так как практически все преступления экстремистской направленности совершаются по месту жительства их субъекта, можно предположить, что преступник чаще всего является горожанином.

На основании изложенного можно сделать вывод о том, что в большинстве случаев лицом, совершающим преступления экстремистской направленности, является городской житель, мужчина в возрасте от 18 до 24 лет, имеющий среднее образование, владеющий навыками работы на компьютере, нетрудоустроенный, следовательно, не имеющий постоянного легального источника дохода. Психологические характеристики такого человека свидетельствуют либо о наличии у него лидерских качеств, либо о повышенной внушаемости (в зависимости от конкретного состава экстремистского преступления). Он придерживается взглядов, подрывающих общественный порядок, безопасность личности, общества, государства, ценность человеческой жизни и пр. При этом помимо специального мотива, предусмотренного законом, субъект рассматриваемого преступления может иметь и иные мотивы, в частности корыстный, как человек, не имеющий стабильного и достаточного дохода.

Для практических работников уяснение криминалистической характеристики личности субъекта рассматриваемых преступлений имеет неопределимое значение. В первую очередь сказанное касается расследования преступлений, совершенных в условиях неочевидности, так как субъект доказывания должен понимать, кого он ищет, что в свою очередь позволит грамотно спланировать ход следствия, выдвинуть адекватные следственные версии и организовать действия по их проверке.

Вместе с тем полагаем, что представление о криминалистической характеристике личности преступника в свою очередь позволит понять, какие именно следы и где необходимо искать и фиксировать.

В завершение сделаем вывод о том, что комплексный подход к криминалистической характеристике личности преступника позволит спрогнозировать возможные следственные ситуации и осуществить планирование следственных действий с подозреваемым (обвиняемым) таким образом, чтобы их результатом стали полноценные неопровержимые доказательства.

Список литературы

1. Балова А.А. Обзор книги "Генетика психологического благополучия: роль наследственности и генетики в позитивной психологии" // Мониторинг общественного мнения: экономические и социальные перемены. 2020. N 1(155). С. 472 - 483.
2. Свирин Ю. Биологический (генетический) фактор как одно из условий преступного поведения // Российская юстиция. 1996. N 12. С. 48.
3. Драгович А.Ю., Боринская С.А. Генетическая и геномная основа агрессивного поведения человека // Генетика. 2019. N 12. С. 1381 - 1396.
4. Гокунь Ю.С., Гулина С.Н. Преступное поведение: социум, семья, наследственность // Вестник студенческого научного сообщества ГОУ ВПО Донецкий национальный университет. 2020. N 12-1. С. 98.
5. Ахмедшин Р.Л. Криминалистическая характеристика личности преступника: Автореф. дис. ... д-ра юрид. наук. Томск, 2006. С.15.

КУРАСОВА ВАЛЕРИЯ ЮРЬЕВНА, студент

Научный руководитель

ЛАВРИЩЕВА ОЛЬГА АНАТОЛЬЕВНА, к.ю.н., доцент

lavrischeva-olga@mail.ru

Елецкий государственный университет им. И.А. Бунина

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ЗАЩИТА НЕПОЛНЫХ СЕМЕЙ НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ

В статье на основе анализа регионального законодательства, на примере ОБУ «ЦСЗН по г. Ельцу», проведен детальный обзор отдельных мер социальной защиты, предоставляемых неполным семьям.

Ключевые слова: монородительская семья, государственная защита, меры социальной поддержки.

В Липецкой области одним из наиболее актуальных вопросов является обеспечение эффективной реализации разных форм государственной социальной защиты населения, в том числе, неполных семей. По данным Росстата, на 05.04.2019 года в Липецкой обл. структура семей выглядела следующим образом: полные семьи с несовершеннолетними детьми – 66,5%; материнские неполные семьи – 30,2%; отцовские неполные семьи – 3,3%. Из общего числа неполных семей: семьи с одним ребенком – 70,9%; семьи с двумя детьми – 24,8%; многодетные семьи – 4,3% [4].

Проведем обзор отдельных мер социальной защиты, предоставляемых ОБУ «ЦСЗН по г. Ельцу» неполным семьям.

Меры первой группы включают в себя меры социальной поддержки неполным семьям, в которых родился третий, четвертый и последующие дети (данные меры предоставляются независимо от доходов семьи).

Перечень социальных выплат закреплен в Законе Липецкой обл. № 259-ОЗ от 27.03.2009 года [1]:

1. Неполным семьям, в которых родился третий, четвертый и последующие дети, предоставляется областной материнский (семейный) капитал, т. е. разовая социальная выплата, выплачиваемая при обращении родителя в срок, не превышающий один год с момента рождения ребенка. Выплата предоставляется в сумме 10 тыс. рублей.

2. Неполным семьям, в которых одновременно родилось три ребенка (или больше), предоставляется разовая социальная выплата в размере 1 млн 200 тыс. рублей. Выплата предоставляется при обращении родителя в срок, не превышающий три года с момента рождения детей. Данную выплату могут получить семьи, проживающие на территории Липецкой обл. минимум два года.

В соответствии с Законом Липецкой обл. № 259-ОЗ от 27.03.2009 года, неполные семьи обеспечиваются жилыми помещениями и субсидиями на оплату коммунальных услуг. Субсидии и жилые помещения предоставляются в пределах установленного в регионе стандарта нормативной площади жилья и услуг ЖКХ.

В Законе Липецкой обл. № 552-ОЗ от 07.09.2011 года предусмотрено, что семьи с тремя и большим количеством детей, испытывающие потребность в улучшении жилищных условий, могут бесплатно получить в собственность участок земли для строительства дома, огорода, дачного строительства или ведения подсобного хозяйства.

Меры второй группы включают совокупность мер социальной поддержки неполных семей, признанных малоимущими.

В соответствии с Законом Липецкой обл. № 142-ОЗ от 02.12.2004 года [3], неполные семьи вправе ежемесячно получать пособие на детей до достижения ими 18-ти лет.

В Законе Липецкой обл. № 259-ОЗ от 27.03.2009 года закреплено право, согласно которому, неполные семьи могут обратиться за получением компенсационных выплат с целью возмещения затрат, связанных с оказанием муниципальными или областными спортивными, физкультурными организациями платных услуг по спортивной либо физической подготовке (для детей в возрасте 4-18 лет).

В согласии с положениями Закона Липецкой обл. № 179-ОЗ от 29.03.2005 года [2], неполные семьи, проживающие в Липецкой обл., среднедушевой доход которых менее прожиточного минимума, установленного в области, имеют право:

а) получить разовое социальное пособие на прохождение профессионального обучения или на открытие своего дела (размер пособия составляет 250 тыс. рублей);

б) получать ежемесячно социальное пособие при заключении социального контракта на поиск работы, прохождение профессионального обучения, преодоление трудных жизненных обстоятельств (пособие выплачивается в размере 30 тыс. рублей).

В Законе Липецкой обл. № 259-ОЗ от 27.03.2009 года установлен бесплатный проезд в общественном транспорте для детей, проживающих в неполных семьях, обучающихся в любом учреждении образования.

В рамках сессии областного Совета депутатов был принят ряд поправок в некоторые Законы Липецкой обл. Внесенные изменения урегулировали порядок и условия предоставления отдельных мер социальной государственной поддержки, в т. ч. неполных семей. Поправки вступили в силу с 01.01.2020 г.

В целях повышения эффективности и результативности оказываемых мер поддержки, введены критерии нуждаемости и адресности. Это позволило исключить из числа получателей тех, кто не нуждается в получении пособия.

Начиная с 01.01.2020 г., предоставление государственной помощи в виде социального пособия предусматривается в рамках социального контракта.

В связи с пандемией коронавируса в Липецкой области предусмотрена дополнительная помощь таким семьям из резервного фонда областной администрации [5].

На основании проведенного анализа правового положения и особенностей функционирования ОБУ «ЦСЗН по г. Ельцу» подчеркнем, что в городе Елец неполным семьям предоставляется несколько форм социальной государственной защиты, а именно:

- юридическое экономическое, медицинское, педагогическое и психологическое консультирование;
- денежные выплаты в связи с рождением, воспитанием и содержанием детей;
- предоставление неполным семьям льгот (медицинских, жилищных, налоговых, кредитных, трудовых и иных);
- иные виды социальной помощи, предусматриваемые региональным законодательством Липецкой обл.

Список литературы

1. Закон Липецкой области от 27.03.2009 г. № 259-ОЗ «О социальных, поощрительных выплатах и мерах социальной поддержки в сфере семейной и демографической политики, а также лицам, имеющим особые заслуги перед Российской Федерацией и Липецкой областью» // <http://docs.cntd.ru/document/872610649>.
2. Закон Липецкой области от 29.03.2005 г. № 179-ОЗ «О государственной социальной помощи» // <http://docs.cntd.ru/document/872600936>.
3. Закон Липецкой области от 02.12.2004 г. №142-ОЗ «О пособии на ребенка» // <https://base.garant.ru/33894873/>.
4. Две трети семей с детьми в Липецкой области — полные семьи // <https://gorod48.ru/news/1641850/>.
5. Помощь из резервного фонда администрации области получают семьи с детьми // http://szn.lipetsk.ru/iblock/news/dejatelnost_upravlenija/e/pomoshh_iz_rezervnogo_fonda_administracii_oblasti_poluchat_semi_s_detmi/.

КУРАСОВА ОЛЕСЯ ВАЛЕНТИНОВНА, магистр

kurasova93@mail.ru

Научный руководитель

БОРЕНШТЕЙН АННА ЛЬВОВНА, к.ю.н. доцент

Россия, Курск, Юго-западный государственный университет

annalbor@yandex.ru

АДМИНИСТРАТИВНО-ДЕЛИКТОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ

На сегодняшний день достаточно остро стоит проблемы предупреждения, пресечения и выявления нарушений в области экологии, это одна из самых актуальных проблем так как именно перед юридической наукой стоит задача совершенствования механизмов нормотворческой и правоприменительной деятельности в области соблюдения обязательных требований природоохранного законодательства. В статье рассмотрены причины совершения административных правонарушений в области экологии, часто встречающимися правонарушениями обязательных требований природоохранного законодательства, мероприятия по профилактической работе.

Ключевые слова: административные правонарушения в области экологии, контрольно-надзорная деятельность, профилактика правонарушений.

Актуальность исследования в области административной ответственности за несоблюдение обязательных требований природоохранного законодательства обусловливается тем, что рост совершенных правонарушений в сфере общественных отношений указывают на низкую эффективность правового механизма природопользования и охраны окружающей среды.

В механизме правового обеспечения экологической безопасности, охраны окружающей среды и рационального использования природных ресурсов одно из значимых мест занимает профилактическая работа, проводимая органами, наделенными полномочиями по осуществлению государственного экологического надзора на территории Курской области, которая направлена на предотвращение, выявление и пресечение нарушений законодательства в области охраны окружающей среды, а также работа по борьбе и привлечению к ответственности лиц, виновных в нарушении обязательных требований законодательства в области охраны окружающей среды для этого действует так называемый институт юридической ответственности, закрепленный в российском законодательстве.

Основной причиной совершения административных правонарушений в области экологии является незнание и неправильное трактование положений нормативно правовых актов, регулирующих отношения в области охраны окружающей среды, а также пробелы в экологическом сознании и правосознании как хозяйствующих субъектов, так и граждан, и должностных лиц, несущих ответственность за действия либо бездействия, которые

могут привести к административному правонарушению или создать условия и причины его совершения.

Одной из причин, оказывающих отрицательное воздействие на формирование правового сознания, является несовершенство законодательства и недостаточная эффективность работы правоохранительных и природоохранных служб.

Это выражается в том, что контрольно-надзорная деятельность органов, наделенных полномочиями по осуществлению государственного экологического надзора не отвечает состоянию законности в регионе, а также требованиям статьи 65 Федерального закона от 10.01.2002 № 7-ФЗ «Об охране окружающей среды» [1], статьи 2 Федерального закона от 26.12.2008 № 294-ФЗ «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля» [2], работа по предупреждению, выявлению и пресечению нарушений закона не является эффективной, так как количество выявляемых нарушений в деятельности как хозяйствующих субъектов, так и граждан возрастает.

Наиболее часто встречающимися правонарушениями обязательных требований природоохранного законодательства являются нарушения в области охраны атмосферного воздуха и обращения с отходами производства и потребления.

В целях недопущения таких нарушений юридическим лицам, индивидуальным предпринимателям (природопользователям) необходимо руководствоваться положениями, установленными Федеральным законом «Об охране окружающей среды» от 10.01.2002 № 7-ФЗ 28.12.2016 [1], Федеральным законом от 24.06.1998 № 89-ФЗ «Об отходах производства и потребления» [3], Федерального закона от 04.05.1999 № 96-ФЗ «Об охране атмосферного воздуха» [4].

Наиболее часто встречающимися правонарушениями обязательных требований законодательства о недрах является несоблюдение сроков выполнения лицензионных условий, в части проведения работ по геологическому изучению, разведке и добыче запасов песка в пределах предоставленного горного отвода, разработки и предоставления в уполномоченный орган для согласования технических проектов на разработку недр, несвоевременного проведения мероприятий по переводу земельного участка в соответствующую категорию, отсутствие выноса в натуру угловых точек земельного и горного отводов, а также осуществление добычи полезного ископаемого без наличия плана развития горных работ.

В целях недопущения таких нарушений юридические лица, индивидуальные предприниматели должны обеспечить соблюдение положений ст. 12 Закона Российской Федерации «О недрах» [5] путем инициирования внесения изменений в действующие условия пользования недрами.

Наиболее часто встречающимися правонарушениями обязательных требований водного законодательства являются:

самовольное занятие водных объектов или пользование их с нарушением установленных условий;

нарушение водоохранного режима на водосборах водных объектов, которое может повлечь загрязнение указанных объектов или другие вредные явления;

несоблюдение условия обеспечения свободного доступа граждан к водным объектам общего пользования и его береговым полосам.

В целях недопущения нарушений в будущем юридическими лицами, индивидуальными предпринимателями и физическими лицам необходимо обеспечить соблюдение требований Водного кодекса Российской Федерации от 03.06.2006 № 74-ФЗ [6].

Наиболее часто встречающимися правонарушениями обязательных требований законодательства об особо охраняемых природных территориях является нарушение режима особой охраны и порядка использования особо охраняемой природной территории, невыполнение в установленные сроки предписаний об устранении нарушений природоохранного законодательства.

В целях недопущения таких нарушений юридическим лицам, индивидуальным предпринимателям следует осуществлять хозяйственную деятельность на территории памятника природы строго в соответствии с режимом особой охраны, утвержденным соответствующим положением о памятнике природы регионального значения.

Указанные нормативные правовые акты должны быть размещены в свободном доступе в сети интернет на официальных ресурсах советующих ведомств, с целью профилактики по недопущению обязательных требований природоохранного законодательства, а также для повышения сознательности и правовой грамотности хозяйствующих субъектов.

Прогноз развития ситуации в сфере профилактики правонарушений должен осуществляться с основными направлениями разработки и внедрения системы оценки результативности и эффективности контрольно-надзорной деятельности.

Введение системы оценки результативности позволит оценить результативность и эффективность контрольно-надзорной деятельности, осуществляемой природоохранными структурами, произвести расчеты доли, проведенных мероприятий, направленных на профилактику нарушений обязательных требований, от общего числа мероприятий, запланированных к проведению, позволит спрогнозировать перечень мероприятий для более эффективной профилактической работы и снижения административной нагрузки на хозяйствующие субъекты.

Следует отметить, что в рамках проведения профилактической работы, мероприятия по профилактике нарушений обязательных требований, должны быть направлены на сокращение количества нарушений юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями обязательных требований в области охраны окружающей среды на территории Курской

области, предотвращение рисков причинения вреда окружающей среде и снижение размера вреда, причиненного окружающей среде на территории Курской области, обеспечение доступности информации об обязательных требованиях в области охраны окружающей среды выявление и устранение причин, факторов и условий, способствующих нарушениям субъектами профилактики обязательных требований законодательства в области охраны окружающей среды, повышение уровня правовой грамотности субъектов профилактики в области охраны окружающей среды, повышение прозрачности системы контрольно-надзорной деятельности.

Так следует отметить факт того, что совершение административных правонарушений хозяйствующими субъектами обусловлено не только низкой правовой грамотностью, но и одним из условий, способствующих нарушениям является слабо финансирование на природоохранные мероприятия.

Кроме того, в нынешней системе органов государственной власти присутствует некий параллелизм части организации и распределении полномочий между региональными и федеральными природоохранными структурами, а также постоянные реорганизации в структуре федеральных органов и органах исполнительной власти, совмещение контрольно-надзорных и хозяйственно-распорядительных функций, недостаточное применение мер ответственности к виновным.

В настоящее время имеется нормативная база по предупреждению и пресечению экологических правонарушений существуют как административные наказания, так и уголовные виды юридической ответственности.

Разработаны и действуют многочисленные законы в области охраны окружающей среды, рационального использования природных ресурсов, обеспечения экологической безопасности.

Но конкретные механизмы применения и соблюдения законодательства на практике отсутствуют, существуют трудности в части организации работы по предупреждению и пресечению экологических правонарушений, не систематизирована работа природоохранных и правоохранительных органов.

Список литературы

1. Федеральный закон «Об охране окружающей среды» от 10.01.2002 года №7-ФЗ (в редакции от 29.07.2017 года) [Электронный ресурс] URL:<http://docs.cntd.ru>
 2. Федеральный закон «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля» от 26.12.2008 года № 294-ФЗ (в редакции от 08.12.2020 года) [Электронный ресурс] URL:<http://docs.cntd.ru>
 3. Федеральный закон «Об отходах производства и потребления» от 24.06.1998 года № 89-ФЗ (в редакции от 01.01.2017 года) [Электронный ресурс] URL: <http://docs.cntd.ru>
 4. Федеральный закон «Об охране атмосферного воздуха» от 04.05.1999 года № 96-ФЗ (в редакции от 08.12.2020 года) [Электронный ресурс] URL:<http://docs.cntd.ru>
- Учение о сущности наказания: история и современность/ Новичков В.Е., Шевелева С.В.// Известия Юго-Западного государственного университета. 2011. № 6-1 (39). С. 188-195.

5. Федеральный закон «О недрах» от 21.02.1992 № 2395-1 (в редакции от 08.12.2020 года) [Электронный ресурс] URL: <http://docs.cntd.ru>

6. Водный кодекс Российской Федерации [Текст]: [принят Государственной Думой 12 апреля 2006 г.]: офиц. текст: по состоянию на 01.01.2021 г. // СПС КонсультантПлюс

ЛАВРИЩЕВА ОЛЬГА АНАТОЛЬЕВНА, к.ю.н., доцент
lavrischeva-olga@mail.ru

Елецкий государственный университет им. И.А. Бунина

ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ НЕЗАКОННОГО ОБОРОТА НАРКОТИЧЕСКИХ И ПСИХОТРОПНЫХ ВЕЩЕСТВ

В статье автор обосновывает необходимость усовершенствования управленческих, правовых, организационных, превентивных и иных мер по предупреждению и профилактике преступности в сфере оборота наркотиков и психотропных веществ. Предлагает пути усовершенствования организационно-правовых основ общенациональной системы противодействия нелегальному обороту наркотиков (в т. ч. психотропных веществ).

Ключевые слова: наркотические и психотропные вещества; правоохранительная система, наркомания, антинаркотическая политика.

Важнейшим значением в системе мероприятий и мер, связанных с организацией противодействия наркопреступности, обладает предупреждение, позволяющее не допускать массового распространения наркотиков и криминального поведения [1].

Реализация специально-криминологического воздействия происходит в таких основных направлениях. Во-первых, создаются барьеры на пути легализации деятельности наркопреступников. Во-вторых, вытесняются уже легализовавшиеся наркопреступники. В-третьих, вытесняются криминогенные методы регулирования экономических и общественных отношений.

В сети Интернет специально-криминологическое воздействие охватывает деятельность специальных учреждений и органов правоохранительной системы по устранению условий и причин наркопреступности с использованием глобальной сети; по пресечению и предотвращению преступлений в интернете; по созданию барьеров на пути легализации деятельности преступников в глобальной сети; по вытеснению криминогенных методов регулирования экономических и общественных отношений в интернете; по организации и проведению мониторинга сайтов сотрудниками специализированных оперативных подразделений; по направлению сведений на блокировку доступа к сайтам наркотического характера [5, с. 88].

Основные направления реализации специально-криминологического воздействия на наркопреступников в интернете: закрытие сайтов, пропагандирующих наркотики; создание барьеров на пути легализации их дея-

тельности в глобальной сети; усовершенствования методов поиска подобных ресурсов.

Для того, чтобы усилить общую и специально-криминологическую профилактику наркопреступлений, совершаемых в интернете, необходимо:

Во-первых, обеспечить дальнейшую активизацию работы по выявлению таких сайтов и пресечению их работы; по избличению организаторов и лидеров торговли наркотиками.

Во-вторых, обеспечить выявление способов и механизмов создания наркотических сайтов и их продвижения, а также постоянно совершенствовать тактику оперативных подразделений по борьбе с нелегальным оборотом наркотиков.

Чтобы решить вышеуказанные задачи, нужно принять меры по разработке и реализации мероприятий организационно-правового характера.

В первую очередь, нужно ввести постоянный мониторинг интернет-сайтов для своевременного выявления наркопреступлений и их пресечения. При мониторинге интернет-сайтов должны фиксироваться такие показатели:

- способы активности преступников в сети;
- характер сведений о наркотиках, размещенных на сайте;
- количество посетителей сайтов наркотической направленности (в год, месяц, сутки);
- состояние профилактической деятельности сайтов антинаркотической направленности;
- действенность работы сайтов антинаркотической направленности;
- разработка и внедрение в практику инновационных программ профилактической направленности;
- число выявленных преступлений.

В качестве критериев оценки профилактики наркопреступности с использованием современных ИТ-технологий могут выступать: число сайтов наркотической направленности; характер сведений о наркотиках, размещенных на таких сайтах; время, необходимое для поиска в интернете сведений о покупке, изготовлении и сбыте наркотиков.

Во вторую очередь, должны быть созданы специальные группы (подразделения) по борьбе с наркотической преступностью в сети Интернет. Деятельность таких групп (подразделений) поспособствует обеспечению постоянного мониторинга интернет-сайтов наркотической направленности; выявлению способов и механизмов создания сайтов и их продвижения; своевременному пресечению наркопреступлений с использованием глобальной сети.

С целью более продуктивной и результативной работы таких групп (подразделений) необходимо привлекать квалифицированных специалистов в сфере ИТ, которые могут оказать огромную практическую помощь в поиске наркотических сайтов.

В третью очередь, необходимо ввести общественный контроль и разработать систему взаимодействия с гражданами. Целью общественного контроля должно стать повышение качества и эффективности работы специальных групп (подразделений) по борьбе с наркопреступлениями.

Общественным контролем должно охватываться следующее:

- наблюдение за деятельностью указанных групп (подразделений);
- осуществление анализа текущей ситуации с выявлением проблем;
- оценка работы специальных групп (подразделений) на предмет соответствия национальным и международным стандартам;
- распространение результатов для привлечения внимания населения и органов правоохранительной системы;
- налаживание взаимодействия с целью изменения ситуации в данной сфере.

Наибольшее внимание при осуществлении общественного контроля следует уделить антинаркотической пропаганде. Она может быть организована в виде социальной рекламы и распространяться разными способами – через СМИ, путем систематического проведения в школах и других образовательных учреждениях профилактических уроков и бесед.

Благодаря налаженной системе взаимодействия с общественностью будет обеспечено своевременное и оперативное получение данных от населения о фактах совершения наркопреступлений.

Наибольшие усилия в области международного сотрудничества и взаимодействия в части борьбы с нелегальным оборотом наркотиков должны быть направлены на решение следующих приоритетных задач:

- на расширение сотрудничества с международными организациями и иностранными государствами в целях практического взаимодействия в части пресечения функционирования наркотических интернет-сайтов;
- на поддержание постоянного взаимодействия со специальными службами и правоохранительными органами иностранных государств по вопросам, связанным с организацией противодействия нелегальному обороту наркотиков, в т. ч. в интернете [4, с. 97-103].

Вышеизложенные меры, направленные на борьбу с наркопреступностью, будут эффективными только при условии их четкого организационного обеспечения. Кроме того, для эффективности указанных мер необходимо объединение усилий правоохранительных, государственных, неправительственных и общественных структур.

В качестве важнейшего направления в области противодействия розничному распространению (сбыту) наркотиков выступает противодействие организации притонов и их содержанию. Территориальными органами внутренних дел (ОВД) на ежегодной основе проводятся комплексные мероприятия оперативно-профилактической направленности («Анаконда», «Канал», «Притон», «Мак» и другие). Цель таких мероприятий заключается также в выявлении и ликвидации наркопритонов. Эффективность осуществляемых мер в данном направлении подтверждается неуклонным

снижением числа фиксируемых преступлений, ответственность за которые закреплена в ст. 232 УК.

Основываясь на вышесказанном, предлагаем разработать правовые и организационные меры по содействию предупреждению наркопреступлений со стороны Главного управления [3, с. 39-44]. В числе таких мер предлагаются следующие:

Во-первых, включение в действующее законодательство РФ оснований для отказа гражданам других стран, в отношении которых имеются данные о совершении наркопреступления, в праве на въезд на территорию России и в праве на оформление РВП, ВНЖ, гражданства.

Во-вторых, организация постоянного мониторинга интернет-сайтов, занимающихся продажей специальной химической посуды и химических реактивов. Результаты мониторинга позволят выявлять граждан, возможно причастных к производству синтетических наркотиков.

В-третьих, должен быть качественно повышен уровень реализации мер предупредительного характера в среде молодежи (особенно, среди студентов факультетов вузов, готовящих химиков и фармацевтов).

В-четвертых, должны быть разработаны новые технические решения в части контроля государственной границы РФ с использованием беспилотных летательных аппаратов, систем спутникового слежения, а также размещения воинских подразделений вдоль границы государства с организацией патрулирования и закреплении зон ответственности.

В-пятых, должна быть разработана законодательная инициатива о проведении на ежегодной основе всеобщего тестирования на наличие наркотиков и психотропных веществ в организме всех служащих и работников коммерческих предприятий с государственным участием и государственных учреждений. Такое тестирование может быть распространено на учащихся школ, студентов вузов, владельцев оружия, водителей всех видов транспорта и пр.

Индивидуальные меры предупреждения наркомании и нелегального оборота наркотиков:

- меры по выявлению и постановке на профилактический учет граждан, которые употребляют наркотики и склонны к совершению преступлений;
- меры по профилактическому контролю и проведению профилактических бесед с такими лицами;
- меры по осуществлению в отношении таких лиц мероприятий правового, психолого-педагогического, медицинского и воспитательного характера для недопущения антиобщественного, противоправного, аморального и антисоциального поведения с их стороны;
- меры по социальной адаптации и ресоциализации граждан, которые ранее допускали употребление наркотиков в немедицинских целях.

Некоторыми исследователями предлагается усиление данных мер. Сделать это можно при помощи следующего:

- путем введения жесткого государственного контроля над сферой лечения и реабилитации наркоманов;

- путем установления специальных видов ответственности, введения принудительных воспитательных мер для несовершеннолетних наркоманов;

- путем разработки в дополнение к федеральному законодательству комплекса нормативных актов, в т. ч. региональных [2, с. 110-112].

В подведение итога проведенному исследованию сделаем ряд обобщений. Предупреждение нелегального оборота наркотиков – это система мер, предпринимаемых государством, направленных на сокращение нелегального изготовления, распространения и сбыта наркотиков, культивирования наркотикосодержащих растений и их распространения. Кроме того, сюда относится деятельность, осуществляемая общественными и государственными структурами, направленная на снижение спроса на наркотики в целях минимизации отрицательных социальных последствий от злоупотребления ими. Такая деятельность осуществляется в согласии с международными документами и действующим российским законодательством.

Список литературы

1. Указ Президента РФ от 23 ноября 2020 г. № 733 «Об утверждении Стратегии государственной антинаркотической политики Российской Федерации на период до 2030 года» // <https://base.garant.ru/74938781/>.
2. Борисенко М.В., Калык А.М. Совершенствование системы мер по сокращению наркомании и преступлений в сфере незаконного оборота наркотических средств и психотропных веществ // Интерактивная наука. -2018.- № 1 (23). -С. 110-112.
3. Ионова М.В. Формирование парадигмы антинаркотической политики // Философия права. - 2018. - № 3 (86). - С. 39-44.
4. Матвеева Е.А., Романова С.А. Организационно-правовые основы международного сотрудничества Российской Федерации в противодействии наркопреступлениям // Академическая мысль. - 2019. -№1 (6). -С. 97-103.
5. Щурова А.Н. Незаконный оборот наркотических средств и их аналогов с использованием компьютерных технологий (сети Интернет): уголовно-правовое и криминологическое исследование: диссертация ... кандидата юридических наук: 12.00.08.- С.-Петербург. гос. ун-т, 2017. - 250 с.

ЛАЗАРЕВА СВЕТЛАНА АЛЕКСЕЕВНА

Российский университет транспорта (МИИТ), город Москва
svetik_8k@mail.ru

ВИДЫ СОСТАВОВ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

В статье проводится анализ понятия и сущность составов преступлений в составе субъективной стороны преступления в российском уголовном праве. Отмечается фундаментальное уголовно-правовое значение учения о субъективной стороне преступления в целом, которое, как выработано уголовно-правовой доктриной и правоприменительной практикой, является обязательным и неотъемлемым признаком состава преступления.

Уголовное законодательство России представляет собой сложную и взаимосвязанную систему правовых норм. Особое место в системе отводится институту состава преступления, который включает объективные и субъективные признаки. Их сущность заключается в том, чтобы отличать друг от друга уголовно наказуемые деяния.

Разновидность составов преступлений предполагает их разделение на определенные виды, в зависимости от того, какой критерий положен в основу.

Так, по степени общественной опасности составы преступлений делятся на четыре вида:

- основной;
- квалифицированный;
- особо квалифицированный;
- привилегированный [4, с.71].

Уровень социальной угрозы проступка отражается в наказании различных частей одной и той же статьи Уголовного Кодекса, но не все правонарушения одного вида подпадают под приведенную классификацию. В некоторых случаях, в законе зафиксированы только основной и квалифицированные составы.

Основной – это состав преступления, все признаки которого входят во все составы данной группы (данного вида преступлений). Например, часть 1 статьи 105-ой УК РФ, в которой говорится: "Убийство, то есть умышленное причинение смерти другому человеку, - наказывается лишением свободы на срок от шести до пятнадцати лет". Квалифицированный и особо квалифицированный, т.е. составы с отягчающими и с особо отягчающими обстоятельствами. К примеру, части 2, 3 и 4 статьи 158-ой УК РФ, т.е. кража совершенная, например, группой лиц по предварительному сговору; с незаконным проникновением в жилище; из нефтепровода, газопровода; в особо крупном размере и др.

Привилегированный – это составы преступлений со смягчающими обстоятельствами, например, состав преступления предусмотренный статьей 107-ой УК РФ убийство, совершенное в состоянии аффекта [5, с.221].

Все конкретные составы преступлений в теории уголовного права подразделяются на определенные группы, объединяемые каким-либо существенным признаком. Классификация составов имеет своей задачей выявить общие закономерности их построения для более углубленного понимания в конечном итоге содержания каждого конкретного преступления. Составы преступлений принято классифицировать, используя следующие критерии: степень общественной опасности деяния с вытекающим отсюда подразделением составов на основной, со смягчающими и отягчающими (квалифицирующими) обстоятельствами; способ описания признаков состава – с вытекающим отсюда подразделением составов на простые, и сложные; особенности конструкции – с вытекающим отсюда подразделением составов на материальные, формальные и усеченные.

Классификация составов по степени общественной опасности преступления, запечатленного в соответствующих составах, позволяет выделить основной состав как совокупность признаков общественно опасного деяния, которая имеется в каждом случае совершения определенного преступления, в отличие от составов того же преступления, характеризующихся наличием еще и дополнительных признаков (или признака), свидетельствующих либо о более низкой степени, его общественной опасности (состав преступления со смягчающими обстоятельствами), либо, напротив, о более высокой степени общественной опасности (состав преступления с отягчающими, квалифицирующими, обстоятельствами). Так, например, статья 105-ая УК РФ предусматривает ответственность за умышленное убийство (основной состав), а статья 107-ая УК РФ имеет дополнительный признак - указание на внезапно возникшее сильное душевное волнение субъекта, вызванное насилием или тяжким оскорблением со стороны потерпевшего (состав со смягчающим обстоятельством), а 105-ая статья Уголовного кодекса содержит тринадцать различных составов квалифицированного убийства [3, с.77].

Различные составы одного и того же преступления могут быть сформулированы либо в разных статьях Уголовного кодекса (например, статьи 105 и 107 УК РФ), либо в одной статье, но в разных ее частях или пунктах (например, статья 158 УК РФ, предусматривающие ответственность за простую и две разновидности квалифицированной кражи) - и в этих случаях законодатель всегда имеет в виду неодинаковую степень общественной опасности соответствующих разновидностей преступной деятельности; либо в пределах одной и той же части или пункта статьи (например, часть 2, статьи 158 УК РФ содержит пять составов квалифицированной кражи: неоднократная, совершенная по предварительному сговору группой лиц, с незаконным проникновением в жилище, помещение либо иное хранилище, с причинением значительного ущерба гражданину, а пункт «к» статьи 105

УК РФ - три состава квалифицированного убийства: с целью скрыть другое преступление или облегчить его совершение и убийство, сопряженное с изнасилованием) - и в этих случаях речь идет о преступной деятельности одинаковой общественной опасности [6, с.82].

Классификацию составов преступлений в зависимости от принятого законодателем способа описания их признаков в теории уголовного права наиболее детально разработал А.Н. Трайнин. Он подразделял все составы на простые и сложные. Простые составы, в свою очередь, делились им на описательные и бланкетные, а сложные - на альтернативные, с двумя действиями, с двумя формами вины и двумя объектами [8, с.76].

Такая классификация основывается на отождествлении понятий диспозиции и состава преступления. То же следует сказать и о выделении альтернативных составов. Всякий раз, когда в диспозиции описан ряд действий (или других признаков, характеризующих преступление) и установления любого из них достаточно для признания в действиях лица состава преступления, по существу речь должна идти об альтернативной диспозиции, содержащей несколько различных составов преступлений. Так, например, если статья 325 УК РФ говорит о похищении, уничтожении, повреждении или сокрытии документов, штампов и т. п., то это не значит, что в ней содержится описание одного, хотя бы и альтернативного, состава, а лишь особым образом формулируются четыре разных состава, каждый из которых обрисован совокупностью совершенно определенных признаков. Сложные составы преступлений - то составы с двумя действиями, с двумя формами вины и двумя объектами.

В составах с двумя действиями усложнена объективная сторона. Здесь оконченное преступление имеется лишь тогда, когда (в отличие от простого состава) виновным совершены два самостоятельных действия, например, не только незаконное приобретение или хранение, изготовление, переработка, перевозка, пересылка, но и сбыт наркотических или психотропных веществ. В составах с двумя формами вины усложнена субъективная сторона. Так, при умышленном нанесении тяжкого вреда здоровью (статья 111 УК РФ), следует различать психическое отношение субъекта к причинению вреда здоровью (умысел) и к наступившим от него последствиям), а при неосторожном уничтожении или повреждении личного имущества граждан (статья 168 УК РФ) - психическое отношение к повреждению имущества (неосторожность) и к иным тяжким последствиям (неосторожность) [7, с. 117].

В составах с двумя объектами преступное деяние посягает одновременно на два объекта. Так, разбой причиняет ущерб общественным отношениям, определяющим неприкосновенность как личности, так и собственности.

Подразделение составов на материальные, формальные и усеченные имеет в своей основе характерные особенности процесса развития любой, а, следовательно, и общественно опасной деятельности человека, которая

может быть поэтому разложена на ряд последовательных этапов: приготовление к действию, само действие и, наконец, достижение (причинение) результата. Если законодатель таким образом сконструирует состав преступления, что в число характеризующих его признаков будет входить не только деяние, но и вызванные им общественно опасные последствия, то такой состав имеет материальный характер. Так сконструированы составы убийства, кражи и многих других преступлений. Напротив, если законодатель ограничится описанием признаков деяния и тем самым выведет последствия за пределы состава преступления, то состав приобретает формальный характер. В этом случае для наличия оконченного преступления достаточно лишь полного выполнения соответствующего действия. Формальными составами являются составы клеветы, дезертирства, и некоторые другие.

Законодатель еще более сужает общую картину преступной деятельности, описываемую в составах преступления, когда из всех возможных этапов развития преступной, деятельности состав охватывают лишь приготовительные действия или сам процесс выполнения определенного деяния и, таким образом, для наличия оконченного преступления не требуется ни общественно опасных последствий, но и доведения до конца действия, способного вызвать указанные последствия, или иногда совершения самого этого действия. Такие составы называются в теории уголовного права усеченными. Так, если состав убийства - материальный состав, ибо оконченным убийство признается лишь в случае смерти потерпевшего, если, далее, состав дезертирства - формальный, так как оконченное дезертирство имеется тогда, когда военнослужащий оставил воинскую часть с целью уклониться от военной службы, то посягательство на жизнь государственного деятеля - состав усеченный, так как его наличие не требует ни наступления смерти потерпевшего, ни доведения до конца самого процесса посягательства [9, с.108].

Состав преступления, действительно, всегда таков, каким он описан в законе, но это никоим образом не означает постановки вопроса, как он может быть описан в законе. Подразделение составов на материальные, формальные и усеченные отвечает на этот вопрос, и поэтому позиция тех авторов, которые дают данную классификацию, является вполне обоснованной.

Список литературы

1. Конституция РФ от 12.12.1993 // СПС «Консультант Плюс» (дата обращения 21.01.2019)
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 27.12.2018) // СПС «Консультант Плюс» (дата обращения 21.01.2019)
3. Боровиков В.Б. Смердов А.А. Уголовное право. Учебник для бакалавров. Общая часть. М.Юрайт.2017 г., с.77
4. Дубровин В.Н., Мигачев Ю.И. Юридическая ответственность. М.: Юрайт, 2015, С.71
5. Журавлев М. П. Уголовное право России. Часть общая. – М., 2017, С.211

6. Забрянский Г.И. Ответственность и наказание. Закон и реальность. Проблемы теории уголовного права и практики применения норм уголовного кодекса. - М.: БЭК, 2017, С.82

7. Красиков Ю. А. Доктрина уголовного права. – М.: Статут, 2017, С.117

8. Кудрявцев В.И. Право и поведение. -М.: Юрид. лит. 2016, С.76

9. Судебная практика к УК РФ. Под ред. В.М.Лебедева. М.Юрайт.2019, С.108

ЛАУХИНА ОЛЬГА ВИКТОРОВНА, студент
СТЁПИНА ЕКАТЕРИНА ДМИТРИЕВНА, студент

Научный руководитель

ЛАВРИЩЕВА ОЛЬГА АНАТОЛЬЕВНА, к.ю.н., доцент
lavrischeva-olga@mail.ru

Елецкий государственный университет им. И.А. Бунина

ПОНЯТИЕ НЕПОЛНОЙ СЕМЬИ И ЕЕ ТИПЫ

В статье на основе комплексного теоретико-правового анализа раскрывается понятие «монородительская семья»; проводится систематизация основных типов неполных семей по различным критериям, что позволяет понять основные причины их появления в современной России.

Ключевые слова: монородительская семья, социальная политика, брачный союз, один родитель.

Семье отводится важная роль в жизни конкретного человека и всего общества. При успешном выполнении семьей ее базовых функций улучшаются условия жизни в стране, улучшаются количественные и качественные параметры трудовых ресурсов. Кроме того, семья, успешно выполняющая свои функции, может воспитать полноценного, целостного и всесторонне развитого члена общества [1, с. 12-16].

Как и во всем мире, в нашей стране сложилась не совсем благоприятная демографическая ситуация. С каждым годом удельный вес неполных семей увеличивается. Такие семьи сталкиваются с теми же проблемами, что и полные, но ситуация осложняется тем, что бремя ответственности за содержание детей, исполнение социальных, бытовых, экономических, духовно-ценностных, эмоционально-психологических и иных функций возложено только на одного из родителей (как правило, на мать).

В соответствии с определением, принятым членами Европейской Комиссии, неполная семья определяется как семьи, в которой есть только один родитель (отец или мать), проживающий отдельно от иных родственников, воспитывающий нескольких или одного несовершеннолетнего ребенка [3, с. 30-33].

В отечественном праве раньше использовалось понятие «одинокая мать». Впервые данное понятие было использовано в тексте Указа Президиума ВС СССР от 08.07.1944 года, где устанавливалась материальная по-

мощь двум категориям матерей – одиноким и многодетным. Указом также предусматривались меры по усилению охраны детства и материнства. Нововведением Указа было введение «материнской» награды. Позднее, когда общество стало воспринимать желание женщин родить ребенка вне законного брака, в научном обороте появился термин «неполная семья». Это понятие стало использоваться и в законодательных документах. Неполная семья – это не всегда мать с детьми. В России и в мире существует немало неполных семей, единственным родителем в которых является отец. Однако термин «одинокый отец» используется в литературе и законодательных документах крайне редко, так как таких неполных семей сравнительно мало.

Далее рассмотрим, что представляет из себя неполная семья, каковы существуют основные типы неполных семей, и какие основные признаки им присущи.

Волков А.Г. характеризует неполную семью как неполное ядро семьи. По его описанию, неполная семья – это один родитель (как правило, мать, реже – отец), не состоящий в брачном союзе, воспитывающий нескольких или одного ребенка [4, с. 47-57]. Из этого определения следует, что неполная семья – это семья, в которой внутренние отношения составляют дети (ребенок) и один родитель.

По словам Рашитовой Л.К., монородительская (неполная) семья – это такая категория семьи, в которой одиноким родителем (мать или отец) проживает с несовершеннолетними детьми или одним ребенком, неся за него всю ответственность [8, с. 403].

В соответствии с определением Любимовой А.Д., неполная семья – это семья, в которой нет одного из родителей (например, в связи с разводом, лишение родительских прав, смертью) [6, с. 240-245]. Как видим, Любимова А.Д., при определении неполной семьи, указывает еще и причины, обусловившие ее возникновение.

В узком понимании неполная семья – это домохозяйство, состоящее из одного взрослого человека, на иждивении которого находится несколько или один ребенок несовершеннолетнего возраста.

В широком понимании монородительская (неполная) семья – это домохозяйство с одним родителем (отцом или матерью), не состоящим в брачном союзе, воспитывающим одного или нескольких детей несовершеннолетнего возраста (причем, не обязательно биологических) [7, с. 241-243].

В научной литературе по признаку причины возникновения неполных семей выделяются разные типы таких семей. Так, Медков В.М. и Антонов А.И. выделяют три типа неполных семей: образовавшаяся в связи со смертью отца или матери; образовавшаяся в связи с рождением ребенка (детей) вне брака; образовавшаяся после развода родителей [2, с. 67].

Внебрачная семья – это союз женщины и мужчины, существующий в течение длительного времени, не оформленный юридически. В такой семье могут быть дети, а могут и не быть. К такому типу семьи относятся

также добрачные продолжительные и устойчивые семейные взаимоотношения молодых людей, не влекущие за собой официальной регистрации брачного союза, но являющиеся основанием для появления материнской внебрачной семьи. При рождении ребенка вне брака семья является неполной изначально, то есть после рождения у ребенка есть только мать. Такая семья состоит только из матери и ребенка (детей).

Еще один распространенный тип неполной семьи – осиротевшая семья. Такие семьи образуются в связи со смертью отца или матери. Потеря родного человека – всегда удар для близких, но такое горе способно и сплотить семью. В таких семьях, как правило, тенденций к разрушению родственных связей не наблюдается – отношения с родственниками по линии умершего родителя сохраняются.

Неполная семья может быть разведенной. Это такая семья, родители в которой расторгли брак, а дети остались проживать с одним из родителей.

В научной литературе неполные семьи классифицируются еще и по такому признаку, как количество поколений. По данному признаку выделяются такие типы неполных семей:

1. Простая неполная семья – один родитель и ребенок (дети).
2. Расширенная неполная семья – один родитель, ребенок (дети), другие родственники. Таких семей в нашей стране большинство [9, с. 428-430].

Исходя из гендерного признака выделяются такие типы неполных семей:

1. Материнская семья (мать-одиночка с детьми/ребенком). Такая семья может быть образована при рождении женщиной ребенка вне брака. В юридической практике незамужняя женщина, родившая ребенка, называется «одинокая мать» [7, с. 241-242]. Большая часть неполных семей – именно материнские. Воспитание ребенка в такой семье обладает определенной спецификой. В связи с отсутствием отца, мать вынуждена самостоятельно нести бремя бытовых, материальных и иных проблем. Перед одинокой матерью стоит острый вопрос касательно необходимости восполнения нехватки воспитательного воздействия. При утрате одного родителя у детей возникают болезненные переживания, сказывающиеся на психологическом климате внутри семьи. Рашитова Л.К. по итогам проведенного исследования пришла к выводу, что большинство неполных материнских семей образуется по причине ухода отца из семьи [8, с. 403].

2. Отцовская семья – это неполная семья, в которой нет матери, т. е. дети воспитываются отцом. Чаще всего, имеет место расширенная неполная отцовская семья, состоящая из отца, ребенка (детей) и других родственников (дядей, тетей, дедушек, бабушек). Основная функция родственников, проживающих совместно, заключается в оказании главе семьи помощи в уходе и воспитании детей [5, с. 42-46].

В завершение анализа неполных семей сделаем ряд выводов.

Неполная (монородительская) семья является самостоятельным видом семейных взаимоотношений, где одинокая мать или отец проживает с не-

совершеннолетними детьми (ребенком) и самостоятельно реализует все семейные функции. Основные причины возникновения неполных семей: неготовность молодых людей к брачному союзу и семейным отношениям; распространенность сожительства; высокий процент разводов; использование методов искусственного оплодотворения (в т. ч. суррогатного материнства); удочерение или усыновление ребенка; высокий рост смертности мужчин трудоспособного возраста.

В ходе исследования были рассмотрены основные признаки, по которым может проводиться классификация неполных семей: гендерный признак (материнские и отцовские монородительские семьи); количество поколений (многопоколенные и однопоколенные неполные семьи); по причине отсутствия второго родителя (разведенные, осиротевшие, внебрачные семьи).

Список литературы

1. Алонцева Д.В. Институт брака в древнерусском праве // Школа молодых ученых по проблемам гуманитарных, естественных и технических наук. материалы областного профильного семинара. Ответственный редактор И.В. Бурмыкина. – Липецк, 2016. - С. 12-16.
2. Антонов А.И., Медков В.М. Социология семьи. М.: Изд-во МГУ: Изд-во Международного университета бизнеса и управления ("Братия Карич"), 1996. - 304с.
3. Бувеская Н.А. Монородительство как социальная проблема в современной России // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. -2016.- № 6-7.-С. 30-33.
4. Волков А.Г. Эволюция российской семьи в XX веке // Мир России. Социология. Этнология. -1999. -№ 4.-С. 47-57.
5. Егорова Н.Ю., Янак А.Л. Отцовская семья как новый клиент социальной работы // Вестник Нижегородского университета им. Н.И.Лобачевского. Серия: Социальные науки. -2014.- № 2 (34). -С. 42-46.
6. Любимова А.Д. Российская монородительская семья: основные современные дискурсы // Вестник СГТУ. -2012. -№ 1 (68). -С. 240-245.
7. Нафикова Г.З. Понятие неполной семьи и ее типы // Вестник Башкирск. ун-та. - 2013.- № 1. -С. 241-243.
8. Рашитова Л.К. Монородительская материнская семья: социально-экономические проблемы и пути их решения (на примере республики Башкортостан) // Современные проблемы науки и образования.-2013- № 3.-С.403.
9. Федотова Н.И., Масанова М.Д. Неполная семья как объект социальной работы. Типы неполных семей // Молодой ученый. -2014.- № 10. - С. 428-430.

ЛЕВЧЕНКО АЛИНА ИГОРЕВНА, студентка

Научный руководитель

ВОРОНОВ ЕВГЕНИЙ НИКОЛАЕВИЧ, к.ю.н., доцент

Юго-Западный государственный университет, г.Курск, Россия

alina99984@mail.ru

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНСТИТУТА АЛИМЕНТНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Статья посвящена емкому изложению основных проблемных вопросов государственно-правового строительства в части регулирования института алиментных обязательств. Подробно раскрываются ключевые моменты доктринального наполнения и практических проблем указанного правового института, определена специфика правового регулирования института алиментных обязательств в Российской Федерации. Автором сделан вывод о том, что современный механизм реализации требований по выплате алиментов построен на преемственности модели, исторически сложившейся в России.

Ключевые слова: алименты, алиментные правоотношения, алиментные обязательства, Семейный кодекс.

Сфера алиментных отношений – одна из самых социально ориентированных областей государственно-правового регулирования. Обеспечение прав и интересов несовершеннолетних и нетрудоспособных членов семьи и, в конечном итоге, статус Российской Федерации как социально-правового государства зависит от правильности нормативного закрепления положений об алиментах и от качества механизмов их взимания.

После распада СССР появилась крайняя необходимость в модернизации алиментного законодательства с учётом современных реалий. В настоящее время регулирование алиментных обязательств осуществляется семейным законодательством, которое основывается на нормах Конституции РФ. Так, статья 7 Основного закона страны провозгласила Россию социальным государством, где гарантируется достойная жизнь всем гражданам, а статья 38 устанавливает, что материнство и детство, семья находятся под защитой государства [1]. При этом ключевой акцент направлен на наименее защищённые социальные слои, выделенные по критерию нетрудоспособности в силу возраста или здоровья: несовершеннолетние дети, инвалиды, пенсионеры и иные нетрудоспособные лица. основополагающие вопросы и правовые аспекты их содержания детально регламентируются V разделом Семейного кодекса РФ (далее – СК РФ). Данный нормативно-правовой акт внес значительные изменения в регулирование алиментных обязательств, представляющих собой «отношение, возникающие на основании юридических фактов, в силу которого одни члены семьи имеют право требовать от других членов семьи предоставления им материального

содержания в форме алиментов при наличии определенных условий и в порядке, предусмотренных законом или соглашением сторон» [2, С. 11].

Следует отметить, что особенностью российской правовой системы в рассматриваемой сфере выступает критерий, по которому то или иное лицо может претендовать на алиментные выплаты, а именно его нетрудоспособность в силу возраста либо здоровья. В то время как в дореволюционной России, алиментные выплаты могли присуждаться невиновному в разводе супругу, который может впасть в нужду в результате расторжения брака. То есть и законодатель, и суд рассматривают не только в правовую, но и в нравственную сторону дела. Таким образом, на государственном уровне подчеркивается общественная ценность самого института брака и семьи [3, С. 2].

В современном российском законодательстве по субъективному составу выделены 3 группы алиментных обязательств: родителей и детей (глава 13 СК РФ), супругов и бывших супругов (глава 14 СК РФ), других членов семьи (глава 15 СК РФ). Здесь новеллой выступает статья 84 СК РФ, которая закрепляет обязанность выплачивать алименты опекунам (попечителям) детей, которые остались без попечения родителей. Также современный кодекс закрепляет норму о взыскании алиментов с родителей даже в том случае, если их дети содержатся в государственных учреждениях, что позволяет в полной мере государству осуществлять свою обязанность по защите особо уязвимых категорий населения.

Семейным законодательством предусмотрено два порядка уплаты алиментов: добровольный (по соглашению сторон об уплате алиментов) и принудительный (по решению суда о взыскании алиментов). При этом, между этими двумя способами закон проводит четкое различие.

Заключение соглашения об уплате алиментов регулируется главой 16 СК РФ, однако достаточно широкий спектр условий данного соглашения напрямую вытекает из Гражданского кодекса Российской Федерации. Закон оставляет на усмотрение сторон определение по их взаимной договоренности способов и порядка уплаты алиментов, что должно быть отражено в договоре. Размер алиментов, устанавливаемый на несовершеннолетних детей, не может быть ниже предусмотренного размера алиментов.

Способы уплаты алиментов могут быть различными: а) в долях к заработку и (или) иному доходу плательщика алиментов; б) в твердой денежной сумме, выплачиваемой периодически; в) в твердой денежной сумме, выплачиваемой единовременно; г) в виде предоставления имущества. Не исключены и иные способы уплаты алиментов, о которых достигнуто соглашение сторон. Возможно сочетание различных способов уплаты алиментов. Но тем не менее, определенные требования к соглашению установлены на законодательном уровне: так, оно заключается в письменной форме и подлежит нотариальному удостоверению, по своему значению оно приравнивается к исполнительному листу [4], что является гарантией своевременного исполнения алиментного соглашения.

Что касается судебного порядка уплаты алиментов, то современным законодательством предусмотрено две формы принудительного взыскания алиментов: приказной и исковой. Приказное судопроизводство возможно только при взыскании алиментов на несовершеннолетних детей. При исковом порядке правомочное лицо обращается в суд с заявлением о взыскании алиментов. Основанием для подачи искового заявления является непредоставление алиментного содержания добровольно. Иск предъявляется в том случае, если стороны не заключили соглашение об уплате алиментов, либо суд признал его недействительным, а также в случае, если разрешить дело в приказном порядке невозможно.

Все вышеизложенное дает основание утверждать о существовании в современной российской системе права особого механизма алиментирования, состоящего из совокупности правовых норм, определяющих содержание, формы и порядок исполнения алиментных обязательств.

Принятие Семейного кодекса РФ в 1996 году ввело в действие много эффективных новелл, создавших дополнительные возможности для разрешения значительного числа алиментных споров. Однако ряд норм, регулирующих сферу алиментных отношений граждан, не создают необходимой защиты прав граждан на необходимое им материальное обеспечение. Законодатель при создании нормативного акта не учел криминальную ситуацию на современном этапе развития российского государства, которая служит существенным мотивом для дальнейшего совершенствования законодательства и его применения в сфере алиментных отношений в Российской Федерации.

В целом, несмотря на все предпринимаемые государством меры, направленные на совершенствование системы принудительного исполнения [5, С. 168], и на наличие довольно серьезного арсенала средств правового воздействия на должника по алиментам, обязанные лица продолжают уклоняться от уплаты алиментов, а доля неоконченных фактическим исполнением производств по-прежнему велика. В связи с этим, помимо постоянного мониторинга и законодательного оформления сферы семейного права и алиментных отношений, государство необходимо предпринимать меры по повышению статуса института семьи и брака в сознании граждан [6, С. 144] посредством правового просвещения и формирования позитивного отношения к ценностям, традициям, культуре, истории России.

Резюмируя все вышесказанное, следует отметить, что анализ современных норм права показывает необходимость достижения терминологического единства и внутренней логики правовых норм, устранения многочисленных пробелов в законодательстве, а также совершенствования конкретных норм.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации. М.: Юрист, 2020. 64 с.
2. Капитова, О.В. Правовая природа механизма алиментирования в семейном праве Российской Федерации / О.В. Капитова: дис. ... канд. юрид. наук. М., 2009. 178 с.

3. Воронов Е.Н. Практические проблемы взыскания алиментных обязательств // Семейное и жилищное право. 2013. № 3. С. 2-5.

4. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223-ФЗ (ред. от 06.02.2020) // Доступ из справ.-прав. системы «КонсультантПлюс» (дата обращения: 29.10.2020).

5. Воронов Е.Н. Исполнительное производство (заключительная стадия гражданского процесса): учебное пособие // Юго-Зап. гос. ун-т. Курск, 2014. 175 с.

6. Сагитова И.Ф. Алиментные обязательства: от древности до наших дней // Манускрипт. 2017. № 12. С. 142-145.

ЛЕЛЕКОВА АННА ВЛАДИМИРОВНА, студент

БАЛАШОВА ЕЛЕНА СЕРГЕЕВНА, к.ф.н., доцент

Нижегородский государственный педагогический университет

имени Козьмы Минина, Россия

aniuta.lelekowa@yandex.ru

alashova.l.s@gmail.com

РАЗДЕЛЕНИЕ ВЛАСТЕЙ КАК ПРИНЦИП ОРГАНИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ

В данной статье авторы дают краткий обзор механизмов разделения властей в современной России, осуществляется анализ практического воплощения принципа разделения властей, рассматриваются компетенции органов власти, их деятельность и порядок разграничения их полномочий между собой.

Ключевые слова: разделение властей, власть, ветви власти, государство, государственная власть, государственная организация, Конституция.

Теория разделения властей, согласно которой государственная власть должна быть разделена на независимые друг от друга и обладающие возможностями взаимного контроля ветви в классическом смысле зародилась в XVI в. в китайской правовой традиции, хотя основы ее начали закладываться гораздо раньше. Основоположниками данной теории в европейской традиции стали Джон Локк и Шарль Монтескье, чьи труды составили основу теории разделения властей на исполнительную, законодательную и судебную ветви. В нашей стране принцип разделения властей был впервые закреплён в Декларации о государственном суверенитете РСФСР [1], а позже был введён в Конституцию 1993 г. [2] В современной Конституции РФ разделение властей, как основополагающий принцип конституционного строя РФ, закреплён в ст. 10. [3]

В каждой демократической стране ветви власти обладают определенной самостоятельностью. Особенность развития конституционного права в РФ также в том, что принцип разделения властей не был частью исторического формирования институтов государственной власти, а был принят уже полностью сформулированным в современном виде в 1993 г. [4] Это на-

кладывает определенный отпечаток на практику правоприменения конституционного права в РФ. Можно сказать, что разделение властей – это особый принцип кооперации органов исполнительной, законодательной и судебной властей. Для эффективной работы органов власти необходимо разграничивать функции органов власти и осуществлять их взаимный контроль. В Конституции РФ есть главы, посвященные компетенциям органов каждой отдельной ветви власти. Например, гл. 5 Конституции РФ, закрепляет статус Федерального Собрания (законодательная власть). В ней представлена структура, компетенции данного органа, состав и основные формы работы. Гл. 6 посвящена работе органов исполнительной власти, в лице Правительства и других федеральных органов. Судебная власть, представленная различными судами, закрепляется в гл. 7 Конституции РФ. Для успешной реализации принципа разделения властей, ветви власти должны взаимодействовать друг с другом, однако, во избежание «узурпации» одной ветвью власти другой была разработана система сдержек и противовесов, которая поддерживает необходимый баланс и не позволяет власти остаться бесконтрольной.

Рассмотрим подробнее каждую из ветвей власти. Главенствующее положение в механизме власти занимает законодательная власть. Такое положение связано с высшей юридической силой, принимаемых органами этой власти, законов. Законодательная власть определяет правовую организацию деятельности других ветвей власти, рассматривает и создает законы. Она призвана обеспечить гражданам РФ спокойную и справедливую жизнь. Однако, как и другие ветви власти, законодательная власть имеет свои ограничения. Пределы ей устанавливают естественные права человека, принципы свободы и справедливости [5].

Если законодательная власть выражает волю государства, то исполнительная призвана эту волю реализовать на практике [6, 7]. Деятельность исполнительной власти осуществляется строго в рамках закона. При этом граждане РФ могут в судебном порядке обжаловать, те или иные, незаконные действия органов исполнительной власти. Органы исполнительной власти в праве издавать собственные нормативные акты и выступать с законодательной инициативой, при условии, что это не идет в разрез с установленными законами. Высшим органом исполнительной власти является Правительство РФ. В сферу его компетенции входят вопросы хозяйства, планирования, культуры, финансов, образования и тд. Также, исполнительная власть имеет определенные права, связанные с приостановлением деятельности органов законодательной власти, если появится угроза сосредоточения слишком большого количества власти в одних руках, ровно, как и наоборот. Например, согласно ст. 37 ФКЗ «О Правительстве РФ» Государственная Дума вправе выразить недоверие Правительству Российской Федерации [8].

Судебная власть, в свою очередь, контролирует соблюдение законов и осуществляет правосудие, в случае их нарушения. В правовом государстве

осуществлять правосудие может только суд и его органы. При этом судебная власть влияет на законодательную и исполнительную через систему судов, в частности через Верховный и Конституционный суды [6].

Особенность разделения властей в РФ в том, что Президент не относится ни к одной из ветвей власти. Он имеет в них особый статус. Он должен обеспечивать согласованное функционирование и эффективное взаимодействие всех органов власти. Например, на законодательную власть он может влиять путем наложения вето (ст. 107 Конституции РФ), сфере исполнительной власти он может вносить изменения с состав органов исполнительной власти, упразднять или преобразовывать их [2, 3].

Разделение властей – это принцип, благодаря которому возникают определенные правоотношения, и неисполнение которого неизбежно ведет к беззаконию, коррупции и невозможности защитить права человека. Чем больше полномочий есть в руках одной из ветвей власти, тем большая вероятность, что качество их осуществления снизится. Изучение механизмов осуществления принципа разделения властей, осознания его места и роли в гармоничном развитии государственной организации, на наш взгляд, занимает одно из важных мест в подготовке будущих юристов к профессиональной деятельности [9]. Именно поэтому изучение принципа разделения властей так важно для развития правовой культуры. Т.о., принцип разделения властей является основополагающим в процессе государственной организации демократического государства. Он обеспечивает гарантии законности и справедливости во имя главной ценности страны, а именно прав и свобод граждан РФ.

Список литературы

1. Декларация о государственном суверенитете РСФСР от 12 июня 1990 г. <https://constitution.garant.ru/act/base/10200087/>
2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993). – М., Литера, 2016. – 64 с.
3. Конституция Российской Федерации. Новая редакция. – М., Феникс, 2020. – 64 с.
4. Солодова П.А. Балашова Е.С. История и современные проблемы конституционного права Российской Федерации // Vita memoriae: Теория и практики исторических исследований. Мининский университет. 2019. С. 113-115.
5. Гаськов Д.В. Разделение властей и институты власти // Вестник науки и образования. 2019. №11-3 (65).
6. Базарова Д.Ж. Конституционный механизм разделения властей в РФ // Вопросы российской юстиции. 2019. №2.
7. Авакьян С.А. Конституционное право России. В 2-х тт., Т. 1. М.: Юрист, 2005. – 719 с.
8. Федеральный конституционный закон от 17.12.1997 N 2-ФКЗ (ред. от 28.12.2016) "О Правительстве Российской Федерации".
9. Наумова Л.Ю. Педагогическое стимулирование формирования готовности будущих юристов к правотворческой деятельности: подходы, этапы, средства // Вестник Мининского университета, Т.8, № 3(32), 2020, С.4.

ЛОМОНОСОВА МАРИЯ АЛЕКСАНДРОВНА

Россия, г. Иркутск, ЮИ «ИГУ»

lomonosova.mariya@inbox.ru

**ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ КВАЛИФИКАЦИИ
МОШЕННИЧЕСТВА В СФЕРЕ КРЕДИТОВАНИЯ**

В статье поднята актуальная на сегодняшний день проблема квалификации мошенничества в сфере кредитования. Производится анализ законодательства и практика его применения. Предлагаются пути решения выявленных проблем.

Ключевые слова: уголовное право, мошенничество в сфере кредитования, преступление, квалификация.

В настоящее время в доктрине обращается повышенное внимание к проблеме квалификации мошенничества в сфере кредитования в виду значительного числа проблем правового регулирования исследуемой сферы, что влечет в свою очередь возрастающее число практических проблем содержания понятия «кредитование». В рамках рассмотрения проблем квалификации деяния по ст. 159.1 УК РФ, также необходимо отразить теоретические и практические проблемы по данному вопросу.

Мошенничество в сфере кредитования имеет давнюю историю своего существования, однако уголовная ответственность за данное преступление внесено законодателем Федеральным законом от 29 ноября 2012 г. N 207-ФЗ [1], то есть, относительно недавно.

На современном этапе одной из острых проблем является квалификация отношений сторон в качестве кредитных. В ряде случаев суды трактуют отношения из факторинга в качестве кредитных. К сожалению, разъяснения Пленума Верховного Суда РФ по части применения ст. 159.1 УК РФ не отвечают на многие вопросы.

В качестве наиболее острых проблем следует отметить следующие:

1. может ли хищение осуществляться под видом факторинговых или из смысла ст. 159.1 УК РФ только из кредитных отношений;

2. в качестве потерпевших в рамках ст. 159.1 УК может ли быть иные организации, кроме кредитных и банков.

По части указанных проблем следует отметить следующее.

В результате правового анализа материалов судебной практики и положений доктрины, следует отметить, что хищение под видом факторинговых операций будет квалифицировано по ст. 159.1 УК РФ, и это не будет являться ошибкой в квалификации.

Из смысла указанной статьи следует, что «в качестве «иного кредитора» может быть фактор как сторона договора, который в свою очередь кредитует клиента путем предоставления денежных средств под процент» [2, с. 130].

Неоспоримым является тот факт, что успешная реализация правовых норм возможна лишь тогда, когда станет возможным их правильное применение.

Представляется, что «разъяснения Пленума не содержат препятствий для квалификации действий лица, похитившего денежные средства у банка или иной кредитной организации путем предоставления потерпевшему заведомо ложных и (или) недостоверных сведений под видом заключения договора факторинга, по ст. 159.1 УК РФ» [3, с. 45].

«В части субъекта этого преступления указывается лишь на лицо, обратившееся к кредитору с намерением получить, получающее или получившее кредит в виде денежных средств, и ничто не мешает суду истолковать понятие «кредит» в широком экономическом смысле слова, тем более что такое толкование осуществляется в пользу подсудимого» [4, с.6].

Что касается понимания потерпевших в рамках ст. 159.1 УК, то по мнению большинства исследователей ими могут быть иные организации, кроме кредитных и банков. Такое понимание вопроса имело место быть до появления соответствующих разъяснений Пленума Верховного Суда РФ. Однако в настоящее время, исходя из Постановления Пленума N 48, круг потерпевших по ст. 159.1 УК РФ строго очерчен – ими могут быть только кредитные организации и банки. Соответственно, если в качестве кредитора выступил «иной кредитор», то содеянное будет уже квалифицировано по иной норме ст. 159 УК РФ.

Также можно констатировать, что «в последнее время наблюдается и тенденция появления новых форм и способов преступлений в сфере кредитования в Российской Федерации». Что несомненно говорит о том, что государство старается оперативно реагировать на все происходящие изменения в обществе и распространении новых форм преступной деятельности. И это безусловный плюс. Вместе с этим повышается роль Следственного Комитета в расследование и раскрытие указанного вида мошенничества.

Все многообразие мошеннических деяний в сфере кредитования невозможно отразить по причине того, что они носят открытый, неисчерпывающий характер и могут пополняться в зависимости от развития общественных отношений в рассматриваемой сфере.

Махинации в сфере кредитования как таковые – это отрицательное явление нашей действительности. В борьбе с данным явлением необходимо аккумулировать силы, средства всего мирового сообщества, всех стран, органов государственной власти и граждан. Неоспоримым является тот факт, что успешная реализация правовых норм возможна лишь тогда, когда станет возможным их правильное применение.

Таким образом, обобщая сказанное, можно сделать следующие выводы.

Несмотря на то, что Пленум предоставляет соответствующие разъяснения в части квалификации мошенничества в сфере кредитования, ряд вопросов остаются неурегулированными.

Анализируя сказанное, считаем необходимым внесения Пленумом соответствующих разъяснений в части понимания «иной кредитор», расширив перечень потерпевших от мошенничества в сфере кредитования. Таковыми субъектами могут быть не только банки и кредитные организации.

Следует внести ясность и на законодательном уровне расширить перечень способов совершения мошенничества в сфере кредитования.

Реализация всех предложенных мер по совершенствованию правового регулирования мошенничества в сфере кредитования, будет способствовать наиболее правильной квалификации и раскрываемости указанного вида преступности.

Список литературы

1. О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации: Федеральный закон от 29 ноября 2012 г. N 207-ФЗ//Российская газета. – 2012. - № 278.
2. Калининская Я.С., Карпова Н.А. Мошенничество в сфере кредитования: уголовно-правовая характеристика и дискуссионные вопросы квалификации // Современное право. - 2017. - N 10. - С. 132 - 136.
3. Кармолицкий А.А. К вопросу о судебном контроле. — М. : Законодательство, 2018. — № 1. — С. 45-72.
4. Александров И.С. Мошенничество в сфере кредитования: проблемы квалификации // Уголовное право. - 2019. - N 5. - С. 4 - 9.

ЛУШИНА ВАРВАРА ПАВЛОВНА, студентка
ТЕРЕХОВ ВЛАДИМИР ВЛАДИМИРОВИЧ, студент
 Научный руководитель
ШИЯН ВАЛЕНТИНА ИВАНОВНА, к.ю.н., доцент
 valentina-shiyan@yandex.ru
 Российский университет транспорта, Россия

СПОСОБЫ ТРАНСПОРТИРОВКИ НАРКОТИКОВ

В статье представлены результаты исследования приговоров федеральных судов общей юрисдикции о способах транспортировки наркотиков. Внимание уделено состоянию и тенденциям наркопреступности, влиянию преступной деятельности на поведение участников незаконного оборота наркотиков.

Ключевые слова: наркоситуация, наркотики, способы транспортировки, железнодорожный транспорт, личность преступника.

Одной из современных проблем не только Российской Федерации, но и всех государств мира является незаконный оборот наркотиков. Несмотря

на то, что с 2018 года по данным ФКУ «ГИАЦ МВД России» фиксируется снижение количества зарегистрированных преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотиков и их доли в структуре преступности (в 2017 году – 200 306 наркопреступлений, в 2020 году – 189 905; снижение к 2017 году – 5,2%), сложившаяся наркоситуация отрицательно влияет на национальную, экономическую безопасность страны, а также здоровье населения, культурную и нравственную позицию Российской Федерации среди других стран.

Современная организованная преступность, в структуре которой традиционно доминируют преступные деяния, связанные с незаконным оборотом наркотиков (32 – 34%) активно используют возможности всех видов транспорта, особенно железнодорожного, для достижения своих противоправных целей [1. С. 16 – 20]. Безусловно, это оказывает негативное влияние на обеспечение транспортной безопасности [2. С. 76 – 79].

Заметим, что если общероссийский показатель доли наркопреступлений в структуре всей преступности составляет за последние пять лет в среднем 9,8% (каждое десятое преступление), то в структуре транспортной преступности этот показатель достигает 25,6% (каждое четвертое преступление) [3. С. 45 – 53].

Правоохранительные органы проводят все возможные мероприятия по противодействию незаконному обороту наркотиков, однако уровень их сбыта продолжает оставаться достаточно высоким.

Существенное значение для организации и проведения мер предупреждения, определения приоритетных направлений профилактики и оптимизации управленческих решений имеет криминологическая информация о способах перевозки наркотиков.

К транспортировке наркотиков преступники готовятся на основании скрупулёзной аналитической работы, которая включает в себя: выбор потенциального безопасного для данного деяния маршрута, маскировка незаконного груза, метод доставки в транспортное средство (ТС) либо в вагон поезда, подготовка соучастников преступления, плана действий вероятного задержания либо по прибытии в конкретное место сбыта.

Характерной чертой транспортировки является то, что их сокрытие путем маскировки, продолжается все время следования к конечной точке, то есть доставке их заказчику или при сбыте.

Результаты проведенного исследования более 100 приговоров по делам о наркопреступлениях федеральных судов общей юрисдикции, представленных в Государственной автоматизированной системе Российской Федерации «Правосудие», позволили сделать следующие выводы.

В большинстве случаев при перевозке наркотиков используют пассажирские поезда (49%) и легковые автомобили (45%).

Наркотики скрывают в личных вещах – 26%, стенах пассажирского купе за обшивкой – 8%, технических устройствах локомотива – 7%, технических отсеках вагона – 5%, выдаваемом на временное пользование имуще-

стве (как правило, наборе постельного белья) – 5%, туалете пассажирского поезда – 4%, служебном купе – 3%.

По данным других исследователей, наркотики также перевозят в межпотолочном пространстве в коридоре либо корпусе вагона и обшивкой; ящике с инвентарем в служебном купе; нише за стенкой отсека для питьевой воды; пространстве под служебным купе, которое закрывается люком со специальным замком; воздуховоде в нерабочем тамбуре вагона; нише за крышкой ручного тормоза в тамбуре вагона и др. [4. С. 6 – 9].

Лица, перевозящие синтетические наркотики, отдают предпочтение спальным вагонам, при этом, как правило, выкупают все места в купе.

Наркаторговцы обычно прибывают за несколько минут до отправления поезда, как только его обслуживают на платформе.

При транспортировке крупных партий наркотиков используются дорожные двухдонные чемоданы, ручные сумки, а мелких от 200 граммов в книгах, фотоальбомах, тюбиках с зубной пастой, флаконах из-под шампуня, женской косметике. Кроме того, наркотические вещества могут быть замаскированы в вещи домашнего обихода: компьютеры, мониторы, акустические системы, телевизоры и т.п.

В качестве маскировки используется упаковка продуктов питания: винные пакеты, пластиковые упаковки для масла и сыра, банки, консервы и др.

Как правило, на тарах с запрещенными веществами остаются следы пальцев рук, которые являются основополагающим фактором при определении их владельца.

Пачки содержат рукописные или машинописные записи, которые адресованы дилеру, если между ним и перевозчиком нет связи. Это обстоятельство имеет особое значение.

Как следует из материалов судебно-следственной практики, при транспортировке наркотиков преступники используют «слепой провоз». Это означает участие в перевозке наркотиков третьих лиц, которые за определенную оплату обязуются доставить их в пункт назначения, не зная фактического содержимого перевозимого багажа.

Незаконный оборот наркотиков не может не сказываться на поведении преступников. Практика совершения преступления отличается от статистического поведения человека по психофизиологической реакции. Данное состояние зависит от специфики социально-демографических, нравственных, психологических свойств преступника, которые вызывают стресс и эмоциональное напряжение [5. С. 260].

В большинстве случаев участник незаконного оборота наркотиков становится нервным или возбужденным. Иногда наблюдается обратное – безнадёжность и прострация. Подобные психологические состояния приводят к изменению тембра голоса, жестов, поведения, мимики.

Обнаружение наркотиков во время перевозки – это трудоемкий и длительный процесс, эффективность которого зависит не только от специаль-

ной подготовки субъектов предупреждения, но и научных исследований в этой сфере.

Список литературы

1. Афанасьева О.Р., Шиян В.И. Состояние и тенденции наркопреступности на объектах транспортной инфраструктуры // Наркоконтроль. 2020. № 4. С. 16 – 20.
2. Борисов А.В. Угрозы транспортной безопасности // Вестник Академии Следственного комитета Российской Федерации. 2020. № 2 (24) С. 76 – 79.
3. Афанасьева О.Р., Шиян В.И. Современные тенденции незаконного оборота наркотиков на объектах транспорта // Транспортное право и безопасность. 2020. № 4 (36). С. 45 – 53.
4. Карнович С.А. Способы транспортировки героина железнодорожным и воздушным транспортом // Российский следователь. 2013. № 13. С. 6 – 9.
5. Афанасьева О.Р., Гончарова М.В., Шиян В.И. Криминология. Учебник и практикум. М.: Юрайт, 2020.

МАНТРОВА КСЕНИЯ АЛЕКСЕЕВНА, студент

Научный руководитель

ГАЛЕЕВА ГУЛЬЧАЧАК РАМИЛОВНА, к. ю. н.

chachak@mail.ru

Волжский университет имени В. Н. Татищева, г. Тольятти, Россия

ПРАВО ПОТРЕБИТЕЛЯ НА ПОЛУЧЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ

В современном мире каждый человек ежедневно так или иначе является участником или свидетелем рыночных отношений. Рыночные отношения — это экономические отношения, складывающиеся между производителями, продавцами, покупателями, потребителями товаров и услуг, органами государственного и муниципального управления по поводу обмена, распределения и перераспределения товаров и услуг.

Одним из важнейших условий для эффективного функционирования торгового рынка является гарантирование прав наименее защищенного субъекта - потребителя.

Потребитель - гражданин, имеющий намерение заказать или приобрести либо заказывающий, приобретающий или использующий товары (работы, услуги) исключительно для личных, семейных, домашних и иных нужд, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности [1].

В статье 8 Закона РФ «О защите прав потребителя» говорится о гарантируемом праве потребителя на информацию об изготовителе (исполнителе, продавце) и о товарах (работах, услугах). В документе уточняется:

1. Потребитель вправе потребовать предоставления необходимой и достоверной информации об изготовителе (исполнителе, продавце), режиме его работы и реализуемых им товарах (работах, услугах);

2. Указанная в пункте 1 настоящей статьи информация в наглядной и доступной форме доводится до сведения потребителей при заключении до-

говоров купли-продажи и договоров о выполнении работ (оказании услуг) способами, принятыми в отдельных сферах обслуживания потребителей, на русском языке, а дополнительно, по усмотрению изготовителя (исполнителя, продавца), на государственных языках субъектов Российской Федерации и родных языках народов Российской Федерации;

3. Уполномоченная организация или уполномоченный индивидуальный предприниматель по требованию потребителя обязаны предоставить подтверждение своих полномочий, вытекающих из заключенного ими договора с изготовителем (продавцом) [1].

Содержание видов информации, которые изготовитель (исполнитель, продавец) обязан предоставить потребителю по его требованию отмечены в ст. ст. 9 – 11. В соответствии с п. 1 статьи 8 предоставляемая потребителю информация должна отвечать двум критериям - она должна быть необходимой и достоверной. Данная тема является актуальной в настоящее время, т.к. Закон не содержит определения необходимой информации. Можно сделать вывод о характере такой информации только из предположений. Необходимая — значит нужная, обязательная, без которой нельзя обойтись потребителю, чтобы сделать правильный (компетентный) выбор товара (работы, услуги). Достоверность информации предполагает соответствие содержащихся в ней сведений о товаре (работе, услуге) действительным. Таким образом, если перевод на русский язык недостоверен, то это следует расценивать как предоставление ненадлежащей, т.е. недостоверной или недостаточно полной, информации, и для продавца (изготовителя, исполнителя) наступают правовые последствия, предусмотренные ст. 12 Закона.

Анализируя положения ст. 8-10 Закона можно выделить и другие характерные признаки предоставляемой потребителю информации, определить ее доступность, наглядность, своевременность и соответствующее содержание. Так в п. 2 ст. 8 определены требования, предъявляемые к форме и способам доведения до потребителя указанной информации при заключении договоров купли-продажи товаров, выполнении работ или оказании услуг. Информация должна быть наглядной. Она должна быть размещена в доступном до потребителя месте или доведена до потребителя иным способом, принятым в отдельных сферах обслуживания. А значит открытым остается вопрос о способах, т.к. статья не устанавливает конкретные способы, которыми указанная информация должна доводиться до потребителя, а ограничивается лишь перечислением возможных способов ее доведения.

Конкретные способы доведения информации до потребителя в отдельных случаях определяются правилами продажи отдельных видов товаров, правилами бытового и иных видов обслуживания потребителей (правилами выполнения отдельных видов работ и правилами оказания отдельных видов услуг), утверждаемыми Правительством РФ. Например, определено, что информация о фирменном наименовании организации, месте ее нахо-

ждении и режиме работы должна быть размещена на вывеске. В некоторых случаях, в зависимости от сути предоставляемой услуги или выполнения работ, данную информацию будет необходимо дополнить другими сведениями, например, правилами оказания услуг общественного питания определено, что исполнитель должен разместить на вывеске наряду с вышеуказанной информацией также сведения о типе и классе оказываемых услуг. В том случае, если осуществляемая исполнителем деятельность подлежит лицензированию, информация о номере выданной лицензии, сроке ее действия и органе, выдавшем лицензию, размещается в удобных для ознакомления потребителя местах. Информация о продукции и об услугах доводится до сведения потребителя посредством меню, прейскурантов или иными способами, принятыми при оказании услуг общественного питания.

Основными формами информации о товарах являются: словесная информация; цифровая информация, служит чаще всего для дополнения словесной; изобразительная информация, обеспечивает зрительное и эмоциональное восприятие сведений; символическая информация — сведения о товаре, передаваемые с помощью информационных знаков; штриховая информация - информация в виде штрихового кода, который предназначен для автоматизированных идентификации и учета информации о товаре, закодированной в виде цифр и штрихов [4].

Основная функция информации о товаре — это доведение до сведения потребителя (поставщика, продавца и др.) сведений о потребительских свойствах товара, об условиях и режимах правильного хранения, транспортирования, выбора, использования и утилизации товара. Изготовитель и/или продавец несет ответственность за полное соответствие товара заявленной о нем информации.

Право потребителя на информацию регулируется нормами закона РФ «О защите прав потребителей» и Гражданским кодексом РФ, а требования к содержанию и способам предоставления информации о товарах установлены указами президента и постановлениями правительства РФ, соответствующими решениями уполномоченных органов исполнительной власти и нормативными документами на конкретные группы и виды товаров.

Список литературы

1. Закон РФ "О защите прав потребителей" [Электронный ресурс]. [от 07.02.1992 в ред. от 08.12.2020 № 2300-1] // КонсультантПлюс: ВерсияПроф.
2. Гражданский кодекс РФ Часть I: [Электронный ресурс]. [от 30.11.1994 № 51-ФЗ в ред. от 08.12.2020] // КонсультантПлюс: ВерсияПроф.
3. Гражданский кодекс РФ Часть II: [Электронный ресурс]. [от 26.01.1996 г. № 14-ФЗ в ред. от 26.06.2020] // КонсультантПлюс: ВерсияПроф.
4. Виды, формы и средства товарной информации [Электронный ресурс] URL: <https://partnerstvo.ru/lib-pp/node/30>, свободный.

МАТВЕЕВА ТАТЬЯНА АЛЕКСАНДРОВНА, студент
 matv.tatjana2017@yandex.ru
ТАРАСОВ ЮРИЙ АЛЕКСАНДРОВИЧ, доцент кафедры
 гражданского права, к.и.н
 tarasovkursk@rambler.ru
 Юго-Западный государственный университет, Курск, Россия

РАЗДЕЛ ОБЩЕГО ИМУЩЕСТВА СУПРУГОВ В ВИДЕ ВКЛАДОВ В УСТАВНОЙ КАПИТАЛ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА

В статье рассматривается содержание совместной собственности имущества супругов в виде вкладов в уставной капитал юридического лица. Освещается вопрос о порядке и особенностях раздела рассматриваемого имущества. Определены основные проблемы раздела долей юридического лица.

Ключевые слова: юридическое лицо, уставной капитал, вклад, совместная собственность.

В соответствии с пунктом 2 статьи 34 Семейного кодекса Российской Федерации под общим имуществом супругов принято понимать приобретенные за счет общих доходов супругов движимые и недвижимые вещи, ценные бумаги, паи, вклады, доли в капитале, внесенные в кредитные учреждения или в иные коммерческие организации, и любое другое нажитое супругами в период брака имущество. При этом, не имеет значения на имя кого из супругов оно было приобретено, либо кем из супругов внесены денежные средства. Имея уважительные причины, являющихся препятствием для получения супругом самостоятельного дохода в период брака (осуществление ведения домашнего хозяйства, уход за детьми или другие), за ним сохраняется право на общее имущество.

Термин «имущество», применяемый в указанной статье, имеет несколько значений с точки зрения действующего законодательства. Его собирательный характер выражается в том, что он включает не только вещи, но и имущественные права, а также требования обязательственного характера, под которыми следует понимать доли супругов, образовавшиеся в период совместной жизни. Положения указанной статьи Семейного кодекса Российской Федерации включают всю имущественную массу супругов, в числе которой право требования и обязательства имущественного характера, если они возникли в результате распоряжения общей собственностью.¹⁰

Раздел подразумевает прекращение общей собственности супругов и влечет выдел имущества, либо его части каждому, а иногда и взыскание разницы в стоимости выделенного имущества с одного из них в пользу другого, если раздел не был осуществлен в соответствии с долями, не яв-

ляется равноценным. По общему правилу, закрепленному в пункте 1 статьи 39 Семейного кодекса Российской Федерации, при разделе общего имущества супругов и определении долей в этом имуществе применяется принцип равенства. Иное может быть предусмотрено договором между супругами. Порядок рассмотрения и разрешения дел по спорам о разделе общего имущества супругов установлен ГПК РФ.¹¹

Под обществом с ограниченной ответственностью понимают хозяйственное общество, уставный капитал которого разделен на доли. Участники не отвечают по его обязательствам, но несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости их долей.

Доля в обществе, представляющая собой совокупность имущественного (получение дивидендов, распределение прибыли и т.д.), обязательственного (возникновение, исполнение и прекращение обязательств) и корпоративного права (участвовать в управлении делами общества, знакомиться с его документацией и т.д.) принадлежит участникам общества, и только ими указанное право может быть реализовано. Если же долю приобретает лицо, состоящее в браке, указанная доля поступает в общую совместную собственность супругов.

Вклад в уставной капитал общества представляет собой его пополнение за счет доступных денежных или имущественных прав. Акции, принадлежащие одному из супругов, могут стать объектом раздела совместно нажитого имущества.

Статистические данные Курской области за 2018 год свидетельствуют о том, что в регионе 6 959 курских пар основали брачный союз, в то время как расторгли – 5 000.

Раздел общего имущества супругов в виде вкладов в уставной капитал юридического лица может быть осуществлен двумя способами: в судебном порядке или при помощи мирной договоренности. При отсутствии спорных ситуаций в процессе раздела акций или долей супругов, дешевле и быстрее его осуществить, подписав брачный контракт или соглашение о разделе имущества. В противном случае, каждому из супругов предоставляется право подачи искового заявления в суд для осуществления принудительного раздела.¹²

Как было установлено ранее, акции или доли находятся в общей собственности супругов. Их ценность определяется правами, которые предоставляются их собственнику. Следовательно, все имущественные и неимущественные права, которые представляют доли или акции также принадлежат обоим супругам. Несмотря на это, участником общества является только один супруг – тот, на чье имя оформлена доля, другой рассматрива-

¹¹ Беспалов Ю.Ф. Рассмотрение и разрешение споров о разделе общего имущества супругов (бывших супругов): некоторые теоретические и практические аспекты // Вестник Тверского государственного университета. Серия: Право. - 2017. - № 3. - С. 10.

¹² Тарасов Ю.А., Рожков Ф.Г. Условия действительности брачного договора // Территория права: Сборник научных статей. Курск: Юго-Зап. гос. ун-т, ЗАО «Универсальная книга», -2015. Вып.1 – С. 198.

¹⁰ Комментарий к Семейному кодексу Российской Федерации: постатейный / отв. ред. О. Н. Низамиева. - Москва: Проспект, 2010. с.41.

ется по отношению к самому обществу как третье лицо. Таким образом, при переходе доли общества к супругу, который не является участником общества, необходимо учитывать требования Федерального закона и устава общества для третьих лиц.

Долю в уставном капитале можно определить как комплекс правомочий участника по отношению к обществу и к другим участникам.¹³ При разделе супругами имущества в виде вклада в уставной капитал юридического лица в правоприменительной практике особое внимание уделяются доли участника общества с ограниченной ответственностью. В данном случае, стоимость доли участника равна стоимости чистых активов компании, пропорциональной размеру его доли. При этом, ее стоимость приходится рассчитывать. Чистые активы представляют собой разницу между активами и пассивами бухгалтерского баланса, что указывает на их непостоянный характер. Нефиксированная стоимость доли порождает судебные споры.

Уставом общества с ограниченной ответственностью может быть ограничено право отчуждения доли, либо установлено обязательное требование о согласии на это действие всех участников общества. Если же оно не установлено, в пользу супруга взыскивается половина стоимости доли с другого супруга, являющегося владельцем доли (п. 3 ст. 38, п. 1 ст. 39 Семейного кодекса Российской Федерации). При наличии в уставе указания на возможность отчуждения доли, ее половина переходит супругу, но без приобретения права участника общества с ограниченной ответственностью.

Анализ судебной практики позволяет сделать вывод о том, что при разделе совместно нажитого имущества, как правило, супруг не получает корпоративных прав, связанных с долей, а может претендовать лишь на выплату ему денежных компенсаций в счет соответствующей доли. При определении материальной составляющей приоритетным является способ деления общего имущества супругов в виде вкладов в уставной капитал юридического лица на основании статьи 38 Семейного кодекса Российской Федерации в равных долях. При отсутствии брачного договора участились случаи отчуждения собственником доли третьему лицу в целях сокрытия принадлежащего ему имущества. Так, Печерским городским судом Республики Коми было рассмотрено дело о разделе совместно нажитого имущества. В своем исковом заявлении истец просил признать за ним право собственности на долю в уставном капитале ООО «Печорские речные перевозки» в размере 50% от уставного капитала. Судом установлено, что стороны не проживают совместно, не ведут общего хозяйства. Вместе с этим, брачный договор между сторонами не заключался, соглашение о разделе совместно нажитого имущества между сторонами не достигнуто.

¹³ Богданова Е.Е. Спорные вопросы раздела имущества супругов // Вестник Университета имени О. Е. Кутафина. - 2019. - С.109.

Уменьшение размера принадлежащей ответчику доли в уставном капитале общества ООО «Печорские речные перевозки» со 100 до 16,7 процентов произошло не в результате совершения им сделки по распоряжению этой долей, а вследствие увеличения уставного капитала общества «Печорские речные перевозки» за счет введения в состав общества нового участника. Доли в уставном капитале распределились следующим образом: ответчик – 16,7 % уставного капитала номинальной стоимостью 10 000 рублей, третье лицо – 83,3 % уставного капитала номинальной стоимостью 50 000 рублей. Данное действие суд посчитал законным, ведь возможность перехода права на долю в уставном капитале от участников общества к третьим лицам в порядке правопреемства или на законном основании не предполагает получения согласия других участников или общества. Поскольку размер принадлежащей ответчику доли в уставном капитале общества ООО «Печорские речные перевозки» составил 16,7%, то при разделе совместно нажитого имущества за каждой из сторон суд признал право на долю в размере 8,35 % уставного капитала.

В части правового регулирования раздела общего имущества супругов в виде вкладов в уставной капитал юридического лица существует ряд проблем. Законодательство и правоприменительная практика несколько отстают от современных правовых конструкций гражданского права, и требуют комплексного реформирования.

Список литературы

1. Гражданский кодекс РФ [Текст]: офиц. текст. – М.: Проспект, 2020. – 616с.
2. Семейный кодекс Российской Федерации [Текст]: принят 29 декабря 1995 № 223-ФЗ (ред. от 06.02.2020) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1996. – № 1. Ст.16.
3. Решение Печорский городской суд Республики Коми от 31 марта 2015 г по делу № 2-19/2015 [Электронный ресурс] / СПС «КонсультантПлюс»: судебная практика, поиск по реквизитам.
4. Комментарий к Семейному кодексу Российской Федерации: постатейный [Текст] / отв. ред. О. Н. Низамиева. - Москва: Проспект, 2010. - 549 с.
5. Беспалов Ю.Ф. Рассмотрение и разрешение споров о разделе общего имущества супругов (бывших супругов): некоторые теоретические и практические аспекты [Текст] / Ю.Ф. Беспалов // Вестник Тверского государственного университета. Серия: Право. - 2017. - № 3. - С. 9-18.
6. Богданова Е.Е. Спорные вопросы раздела имущества супругов [Текст] / Е.Е. Богданова // Вестник Университета имени О. Е. Кутафина. -2019. - С.100-116.
7. Тарасов Ю.А. Общие условия о порядке заключения брака в семейном российском праве [Текст] / А.Ю. Тарасов // Актуальные проблемы российского права. – 2008. - №4 (9). - С.174-179.
8. Тарасов Ю.А. Особенности семейных правоотношений [Текст] / А.Ю. Тарасов // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия история и право. - 2012. -№2. - часть1. - С.210-214.
9. Тарасов Ю.А., Рожков Ф.Г. Условия действительности брачного договора [Текст] / А.Ю. Тарасов // Территория права: Сборник научных статей. Курск: Юго-Зап. гос. ун-т, ЗАО «Универсальная книга», -2015. Вып.1 – С. 197-199.
10. Характеристика публично-правовой компании как организационно-правовой формы юридического лица/ Тарасов Ю.А., Гуляев Н.А., Тертичников Д.В.// Известия

Юго-Западного государственного университета. Серия: История и право. 2017. Т. 7. № 4 (25). С. 89-95.

11. Новеллы в правовом регулировании юридических лиц/ Тарасов Ю.А., Кеньшева М.В.//

В сборнике: Перспективы развития институтов права и государства. Сборник научных трудов Международной научной конференции. Ответственный редактор А.А. Горохов. 2018. С. 124-130.

12. Проблема сущности юридического лица/ Тарасов Ю.А., Бутенко М.И.// В сборнике: Будущее науки - 2018. Сборник научных статей 6-й Международной молодежной научной конференции. В 4-х томах. Ответственный редактор А.А. Горохов. 2018. С. 316-320.

13. Основные классификации юридических лиц/ Тарасов Ю.А., Стрельцова Е.Л.// В сборнике: Перспективы развития институтов права и государства. сборник научных трудов 2-й Международной научной конференции. Юго-Западный государственный университет. 2019. С. 190-195.

14. Перспективы правового регулирования краудфайдинга и других видов краудинвестинга в России/ Тарасов Ю.А., Худо В.Д.// Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: История и право. 2019. Т. 9. № 3. С. 26-32.

15. Правовая категория "сложных процентов" и их место в рамках гражданских правоотношений/ Тарасов Ю.А., Шуваев Е.А.// Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: История и право. 2019. Т. 9. № 3. С. 41-52.

16. Договорное право/ Пронина Ю.О.// Курск, 2018.

17. Гражданское право/ Пронина Ю.О., Новрузова О.Б.// Курск, 2020.

18. PUBLIC INTEREST AND PRIVACY: THE RIGHT TO PRIVACY IN THE COVER-AGE OF Events by the mass media/ Kirillova E.A., Bogdan V.V., Ustinovich E.S., Pronina Y.O., Kovaleva O.A.// International Journal of Engineering and Technology(UAE). 2018. Т. 7. № 4. С. 239-243.

19. Брачный договор в Российской Федерации/ Пронина Ю.О., Руденская Н.А., Егурнова М.Ю.// В сборнике: Наука молодых - будущее России, сборник научных статей 3-й Международной научной конференции перспективных разработок молодых ученых: в 6 томах. 2018. С. 255-259.

20. Инновационная платежная единица-криптовалюта ?! быть или не быть?/ Пронина Ю.О.// В сборнике: Молодежь и наука: шаг к успеху, Сборник научных статей Всероссийской научной конференции перспективных разработок молодых ученых: в 3-х томах. Ответственный редактор Горохов А.А.. 2017. С. 322-326.

21. Актуальные проблемы банкротства физических лиц В РФ/ Пронина Ю.О., Брусенцева Ю.А., Пияльцев А.И.// В сборнике: Перспективы развития институтов права и государства. Сборник научных трудов 3-й Международной научной конференции. Отв. ред. А.А. Горохов. Курск, 2020. С. 160-164.

МЕДВЕДЕВ АЛЕКСЕЙ ВЛАДИМИРОВИЧ, к.псих.н., доцент

профессор кафедры психологии и педагогики

a.medvedev.77@mail.ru

ПАВЛЕНКО АНАСТАСИЯ АЛЕКСЕЕВНА, курсант

ШАХОВ ВЯЧЕСЛАВ ВЯЧЕСЛАВОВИЧ, к.ист.н.

заместитель начальника кафедры

БЕЛИМОВА АЛИНА АЛЕКСАНДРОВНА,

к.пед.н., старший преподаватель

ФИНИКОВА ОЛЬГА ВИКТОРОВНА, преподаватель

Белгородский юридический институт МВД России имени И.Д. Путилина

ПРОБЛЕМЫ ПОДГОТОВКИ СОТРУДНИКОВ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫХ ОРГАНОВ, СВЯЗАННЫЕ С НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТЬЮ

В статье рассматриваются проблемы защищенности Российской Федерации от преступлений террористической направленности.

Ключевые слова: обучение, терроризм, захват заложников, террористическая группировка, преступление, национальная безопасность.

Россия является правовым государством. Принимая статус «правовой», Россия обязуется обеспечивать защиту прав, свобод и законных интересов граждан, и при этом государство должно заботиться о своем суверенитете, государственной целостности и других не менее важных вопросах, т.е. проводить активную и эффективную политику в сфере национальной безопасности страны.

Рассматривая вопросы национальной безопасности России, необходимо обратить внимание на ряд наиболее острых проблем в этой сфере, которые в самом обобщенном виде закрепляются в законах, и других нормативных правовых актах высших должностных лиц страны. Так, Указ Президента РФ от 31.12.2015 № 683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» определяет наиболее острые угрозы для общественной и государственной безопасности, одно из которых гласит следующее: «деятельность террористических и экстремистских организаций, направленная на насильственное изменение конституционного строя Российской Федерации, дестабилизацию работы органов государственной власти, уничтожение или нарушение функционирования военных и промышленных объектов, объектов жизнеобеспечения населения, транспортной инфраструктуры, устрашение населения, в том числе путем завладения оружием массового уничтожения, радиоактивными, отравляющими, токсичными, химически и биологически опасными веществами, совершения актов ядерного терроризма, нарушения безопасности и устойчивости функционирова-

ния критической информационно-инфраструктуры Российской Федерации»^[14].

Исходя из вышеуказанного положения, можно прийти к выводу о важности и проблемности вопроса, касающегося террористической деятельности. В подтверждение актуальности и необходимости изучения данной области свидетельствует закрепление в уголовном законодательстве страны положений об преступлении террористической направленности.

Само слово «терроризм» или «террор» имеет латинское происхождение и дословно переводится как «страх», «ужас». То есть, терроризм есть ничто иное как: устрашение, запугивание, введение населения в ужас, при помощи различного рода действий. Но само запугивание людей не имеет для террористов особой важности, их цель носит совершенно иной характер, и может заключаться в нескольких аспектах:

- дестабилизации работы определенных организаций, учреждений, органов, предприятий;
- осуществление должностными лицами данных органов и учреждений определенных действий или воздержание от них;
- принятия соответствующими органами выгодных для преступников решений.

Каждая террористическая группировка преследует свои цели, так:

- теракт на Дубровке, произошедший в Москве и продолжавшийся трое суток (с 23 по 26 октября 2002 года), имел своей целью оказание воздействия на органы власти Российской Федерации для вывода войск с территории Чеченской Республики;

- 13 - 14 октября 2005 года в городе Нальчике также произошел террористический акт, который выразился в нападении на несколько крупных объектов инфраструктуры, а также отделения милиции, федеральной службы безопасности и воинскую часть. Ответственность за совершение террористического акта взяла на себя незаконная вооруженная группировка «Кавказский фронт». Одной из целей акта является освобождение захваченных накануне силовыми структурами боевиков. В результате перестрелки, пожаров и взрывов погибло 14 мирных жителей и 35 сотрудников ОВД;

- террористический акт, о котором узнал весь мир, произошедший 1 сентября 2004 года на территории Северной Осетии в городе Беслан. Террористы превратили школьную праздничную линейку в настоящую катастрофу, унесшую жизни 334 человек, 186 из которых были детьми...

Исходя из этого видно, что террористы не останавливаются не перед чем, им не важно, кто пострадает в ходе акта, будь то старики, женщины или даже дети – чем страшнее событие, тем больше вероятность того, что они добьются своей цели, а именно этого они и добиваются. Именно поэтому за преступления террористической направленности не просто преду-

смотрена уголовная ответственность, но и отсутствуют сроки давности, и более того возраст уголовной ответственности в отношении таких лиц понижен и составляет 14 лет.

Опасность преступлений террористической направленности вынуждает Россию вести активную работу по борьбе с терроризмом, как внутри страны, так и на мировом уровне. Именно поэтому законодатель предпринимает целый ряд законов и других нормативных актов, регулирующих данную проблему. К их числу относятся Уголовный кодекс, Стратегия национальной безопасности РФ, ФЗ «О противодействии терроризму», ФЗ «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма», Указ Президента РФ «О порядке установления уровней террористической опасности, предусматривающих принятие дополнительных мер по обеспечению безопасности личности, общества и государства» и др.

Согласно законодательству РФ, при пресечении террористического акта могут быть задействованы все необходимые силы и средства. Это не только подразделения правоохранительных органов, органов государственной власти, спец службы, но и Вооруженные силы. Так, например, если самолёт не реагирует на команды наземных пунктов слежения и на сигналы поднятых самолётов РФ на перехват, либо отказывается подчиниться без объяснения причин, ВС РФ пресекают полёт судна, применяя боевую технику и оружие, принуждая его к посадке.^[15]

В заключение стоит сказать, что терроризм является глобальной угрозой всего человечества. Это не просто противоправное явление, а опасное и жестокое проявление бесчеловечности, в результате чего страдают случайные невинные лица. Терроризм не скупится на жертвы и не жалеет ни женщин, ни детей. Именно поэтому при борьбе с такого рода проявлениями государство задействует все силы и средства, поэтому в уголовном праве не предусмотрены сроки давности за данные преступления, ведь того, кто совершил или способствовал совершению террористического акта, назвать человеком уже нельзя. Террор – это «раковая опухоль»^[16] на теле мирового организма, и для того, чтобы этот организм выжил, ее необходимо вырезать, искоренить и не дать распространиться. Причем осуществить это в одиночку, одним государством, невозможно, для этого необходимо проделать огромную работу всем странам вместе. Эту «болезнь» можно победить только объединенными усилиями.

Список литературы

1. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020).
2. Федеральный закон «О противодействии терроризму» от 06.03.2006 N 35-ФЗ.

¹⁵ Черницкий А. М. Воздушное пиратство: самые громкие захваты. — Ростов н/Д.: Феникс, 2020. - С. 44.

¹⁶ Холмс Р. Терроризм, жестокость и ненасилие // Метафизические исследования. — Вып. 216. — СПб.: Изд-во С.-Петербург. университета, 2019. — С. 37.

¹⁴ Указ Президента РФ от 31.12.2015 N 683 "О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации"

3. Указ Президента РФ от 14.06.2012 N 851 «О порядке установления уровней террористической опасности, предусматривающих принятие дополнительных мер по обеспечению безопасности личности, общества и государства».

4. Указ Президента РФ от 31.12.2015 N 683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации».

5. Холмс Р. Терроризм, жестокость и ненасилие // Метафизические исследования. — Вып. 216. — СПб.: Изд-во С.-Петерб. университета, 2019. — С. 349—369.

6. Черницкий А. М. Как спасти заложника, или 25 знаменитых освобождений. — М.: ОЛМА-ПРЕСС, 2020.

МЕДВЕДЕВ АЛЕКСЕЙ ВЛАДИМИРОВИЧ, к.псих.н., доцент
профессор кафедры психологии и педагогики
a.medvedev.77@mail.ru

КОМАРОВА ВАСИЛИНА АНАТОЛЬЕВНА, курсант
ШАХОВ ВЯЧЕСЛАВ ВЯЧЕСЛАВОВИЧ, к.ист.н.
заместитель начальника

БЕЛИМОВА АЛИНА АЛЕКСАНДРОВНА, к.пед.н.
старший преподаватель

Белгородский юридический институт МВД России имени И.Д. Путилина
МЕДВЕДЕВ ВЛАДИМИР МИХАЙЛОВИЧ
преподаватель Московского учебного центра повышения квалификации
Курское подразделение

ПРОБЛЕМЫ ПОДГОТОВКИ СОТРУДНИКОВ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫХ ОРГАНОВ, СВЯЗАННЫЕ С АНТИТЕРРОРИСТИЧЕСКОЙ ЗАЩИЩЕННОСТЬЮ ОБЪЕКТОВ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО ТРАНСПОРТА

В статье рассматриваются проблемы подготовки сотрудников правоохранительных органов, связанные с антитеррористической защищенностью объектов железнодорожной инфраструктуры.

Ключевые слова: обучение, подготовка сотрудников, антитеррористическая защищенность, железнодорожный транспорт, терроризм, безопасность.

В связи с политическими, экономическими и социальными проблемами в настоящее время, наша страна сталкивается с такими активизированными трудностями, как терроризм. «Терроризм – это идеология насилия и практика воздействия на принятие решения органами государственной власти, органами местного самоуправления или международными организациями, связанные с устрашением населения и (или) иными формами

противоправных насильственных действий» [17]. Особое место терроризм занимает на объектах железнодорожного транспорта.

Железнодорожный транспорт в России является составной частью единой транспортной системы Российской Федерации. Он имеет особое стратегическое значение для России, так как является связующим звеном единой экономической системы. Обеспечивает стабильную деятельность промышленных предприятий, осуществляет провоз грузов первой необходимости в самые дальние уголки России, а также является самым востребованным пассажирским транспортом среди граждан.

Общая протяженность эксплуатационной длины железнодорожных путей по состоянию на 2020 год составляла 122 тыс. километров, в том числе 86,6 тыс. километров путей общего пользования. В России данный вид транспорта занимает второе место по пассажирским и грузовым перевозкам. Таким образом, данные факты делают объекты железнодорожного транспорта потенциальными преступлениями террористической направленности.

Терроризм – это «бич» 21 века. На сотрудников правоохранительных органов возлагается большая ответственность и обязанность по борьбе с терроризмом на железнодорожном транспорте. Сложность борьбы заключается в том, что объектом посягательства со стороны террористических деятелей могут стать различные объекты транспортной инфраструктуры. Для защиты данной отрасли Правительство РФ приняло постановление от 19 апреля 2019 года № 471 «Об утверждении требований к антитеррористической защищенности объектов (территорий) Министерства транспорта Российской Федерации, Федерального агентства воздушного транспорта, Федерального агентства железнодорожного транспорта, Федерального агентства морского и речного транспорта, Федерального дорожного агентства, Федеральной службы по надзору в сфере транспорта, их территориальных органов, а также подведомственных им организаций и формы паспорта безопасности этих объектов (территорий)» [18].

Опыт последних лет показывает нам, что предметом террористических актов являются взрывные устройства. Их легко и беспроблемно можно положить в любое место, уйти, не привлекая внимания и совершить задуманное преступное деяние. На железнодорожном транспорте таких мест более чем предостаточно. Закладываемые взрывные устройства и взрывчатые вещества не имеют конкретного адресата, для них важно массовость, запугивание людей, неважно, сколько людей погибнет, сколько будет разрушено зданий, - главное массовое воздействие. Например, случай 2017 года произошедший в Санкт-Петербурге, показал, что самодельное взрывное устройство находилось в вагоне между сиденьями, тем самым погибло

¹⁷ Указ Президента РФ от 31.12.2015 N 683 "О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации"

¹⁸ Указ Президента РФ от 31.12.2015 N 683 "О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации"

большое количество пассажиров, а благодаря дистанционному управлению исполнитель данного деяния не пострадал.

Следовательно, правоохранительным органам и органам местного самоуправления необходимо проводить ряд мероприятий по антитеррористической защищенности объектов железнодорожного транспорта.

Для определения мероприятий по антитеррористической защищенности необходимо выяснить, что из себя представляет такая защита. Антитеррористическая защита объектов – комплекс правовых, организационных, финансово-экономических, режимных, оперативно-розыскных, контрразведывательных, инженерно-технических и иных мероприятий, проводимых органами государственной власти, а также специально уполномоченными ею структурами и направленными на выявление, предупреждение и пресечение террористических посягательств¹⁹.

Таким образом, мы можем выделить группу антитеррористических мероприятий, которые будут обеспечивать антитеррористическую защищенность объектов железнодорожного транспорта с помощью сотрудников правоохранительных органов, железнодорожных организаций и населения. Первая группа – превентивные или профилактические меры – например, конкурс рисунков и плакатов на тему: «Молодежь – ЗА культуру мира, ПРОТИВ терроризма», проходивший в декабре 2020 года в селе Нина²⁰. Вторая группа – меры выявления нарушителей на объектах железнодорожного транспорта при попытке совершения террористического акта – например, известно, что террористические акты совершаются с помощью взрывных устройств, таким образом, для предотвращения террористического акта на железнодорожном вокзале установили рамочные детекторы, которые помогают правоохранительным органам и сотрудникам железнодорожного транспорта предотвращать данную деятельность. Третья группа – пресечение попыток совершения террористического акта – например, при нахождении бесхозной вещи, необходимо сразу сообщать правоохранительным органам, самим ничего трогать нельзя, и осуществить охрану данного места и постараться оградить его от большого количества людей. Четвертая группа – ликвидация последствий после совершения акта – например, при обнаружении угрозы, у всех сотрудников транспортной инфраструктуры должны присутствовать рации, с помощью которых они смогут своевременно сообщить в правоохранительные органы, а уже последние примут все необходимые меры для пресечения террористического акта.

Антитеррористическая защищенность зависит от действий правоохранительных органов и сотрудников транспортной инфраструктуры при возникновении угрозы террористической акции и в условиях ее совершения.

¹⁹ Указ Президента РФ от 31.12.2015 N 683 "О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации"

²⁰ Указ Президента РФ от 31.12.2015 N 683 "О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации"

Учитывая требования к антитеррористической защищенности, необходимо брать во внимание все мероприятия по ее реализации.

Подводя итоги, можно сказать следующее: терроризм с каждым днем становится больше, особенно на объектах железнодорожного транспорта из-за ее большой протяженности и востребованности. Никто не знает и не может его истребить, но его можно уменьшить. Во-первых, необходимо проводить с населением и с работниками транспортной инфраструктуры профилактические лекции и беседы о том, как нужно выявлять, пресекать и ликвидировать террористическую угрозу, модернизировать объекты выявления взрывчатых веществ и взрывных устройств, а также реализовывать в комплексе все меры, которые отражены в постановлении Правительства Российской Федерации.

Список литературы

1. «О противодействии терроризму»: Федеральный закон от 6 марта 2006 №35 ФЗ (ред.08.12.2020) // «Российская газета», N 48, 10.03.2006.
2. Постановление Правительства Российской Федерации от 19 апреля 2019 года № 471 «Об утверждении требований к антитеррористической защищенности объектов (территорий) Министерства транспорта Российской Федерации, Федерального агентства воздушного транспорта, Федерального агентства железнодорожного транспорта, Федерального агентства морского и речного транспорта, Федерального дорожного агентства, Федеральной службы по надзору в сфере транспорта, их территориальных органов, а также подведомственных им организаций и формы паспорта безопасности этих объектов (территорий)» // "Собрание законодательства РФ", 29.04.2019, N 17, ст. 2101.
3. Словарь основных терминов и понятий в сфере борьбы с международным терроризмом и иными проявлениями экстремизма. — Москва: Изд-во Эдиториал УРСС, 2003. - 66 с.
4. Электронный ресурс: <https://ninkdc.okasgo-26.ru/item/286551>

МЕДВЕДЕВ АЛЕКСЕЙ ВЛАДИМИРОВИЧ

кандидат психологических наук, доцент
профессор кафедры психологии и педагогики
a.medvedev.77@mail.ru

ПЕТРОВА ИРИНА СЕРГЕЕВНА

курсант факультета обеспечения безопасности на транспорте

ШАХОВ ВЯЧЕСЛАВ ВЯЧЕСЛАВОВИЧ

кандидат исторических наук
заместитель начальника кафедры психологии и педагогики

САВЕНКОВ ГЕННАДИЙ ИВАНОВИЧ

преподаватель кафедры огневой подготовки
Белгородского юридического института МВД России
имени И.Д. Путилина

МЕДВЕДЕВ ВЛАДИМИР МИХАЙЛОВИЧ

преподаватель Московского учебного центра повышения квалификации
Курское подразделение

**ВОПРОСЫ ПОДГОТОВКИ СОТРУДНИКОВ
ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫХ ОРГАНОВ, СВЯЗАННЫЕ
С ПРЕСТУПНЫМИ ПОСЯГАТЕЛЬСТВАМИ
НА ОБЪЕКТЫ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО ТРАНСПОРТА**

В статье рассматриваются проблемы подготовки сотрудников правоохранительных органов, связанные с антитеррористической защищенностью объектов железнодорожной инфраструктуры.

Ключевые слова: обучение, подготовка сотрудников, преступные посягательства, железнодорожный транспорт, безопасность.

Большинство людей уверены в том, что железнодорожный транспорт является самым безопасным видом транспорта. На самом же деле железнодорожный транспорт является источником повышенной опасности, более того, это один из объектов преступного посягательства. Все это связано с тем, что железнодорожный транспорт играет важную роль в экономической отрасли страны, именно через этот вид транспорта ежедневно проходит большой поток пассажиров и грузов, осуществляются международные перевозки, государственные поставки и многое другое.

Преступные посягательства если говорить простыми словами – это, то, на что посягает лицо, причиняя своими действиями определенный вред. Преступные посягательства на железнодорожном транспорте достаточно разнообразны, многие из них входят и в другие области и объекты жизнедеятельности, такие как кражи, убийства, нападение, вандализм, терроризм и многое другое. Особой спецификой обладают преступления, связанные с хищением грузов на железнодорожном транспорте, которые подрывают экономическую составляющую не только государства, но и частных ком-

паний и предприятий. Мы видим, что преступления на транспорте обширны и разнообразны, они посягают не только на отраслевые объекты транспорта, но и на собственность, личность, экономику, а самое главное на общественную безопасность, которая выражается в защищенности личности, общества и государства от внутренних угроз, к которым относятся преступные посягательства.

Каждый год ужесточаются меры, связанные с безопасностью объектов транспортной инфраструктуры, но преступность не стоит на месте. Злоумышленники придумывают различные способы и ухищрения для того, чтобы воплотить преступный умысел. Из-за большого количества пассажирского потока и грузопотоков, не всегда удается предотвратить преступления. Так же сказывается и круглосуточная работа, которая порой выполняется не в самых комфортных условиях, что снижает уровень внимательности и приводит к ошибкам и необратимым последствиям.

По нашему мнению, для того чтобы снизить уровень преступности не обходимо разгрузить работу транспортной инфраструктуры и создать более комфортные условия. К примеру, зачастую преступления против собственности происходит из-за того, что люди ожидающие поезд на вокзале, либо же находящиеся в поезде устают и расслабляются, а затем обнаруживают пропажу вещей. Достаточно тяжело одиноко следующей женщине с багажом и с маленьким ребенком рассмотреть за вещами, камеры хранения платные и не всегда удобно расположены, а преступники как раз и выискивают свои потенциальные жертвы, для того чтобы совершить хищения. Было бы на много проще создать бесплатные камеры хранения, которые бы оплачивались за счёт государства, но это бы помогло в разы снизить преступность данной направленности.

Зачастую, тайные и открытые хищения происходят у пассажиров, которые отвлечены, сильно устали или имеют отклонения в виду различных болезней, людей, которые, по мнению преступников уязвимы. Человек сам становится жертвой преступных деяний, но и сотрудники правоохранительных органов должны быть внимательными к таким людям, стараться помогать не только после совершения преступления, но и проводить мероприятия по профилактике. Будить тех людей, которые заснули, если их вещи находятся в зоне досягаемости для совершения преступления, наблюдать за тем, чтобы посторонние люди не трогали их вещи. Сотрудникам транспортной полиции необходимо быть внимательными, даже самые опытные преступники испытывают нервозность и страх быть пойманным: их выдают движения, взгляд и многое другое. Данные вопросы подробно изучаются и рассматриваются курсантами и слушателями на лекционных, семинарских и практических занятиях в период обучения в образовательных организациях системы МВД России по таким дисциплинам как: «Психология», «Юридическая психология», «Основы профессиональной деятельности», «Личная безопасность».

Преступные посягательства могут быть различными, одни менее серьезные, другие вызывают резонанс в обществе. Здоровье и жизнь граждан, несомненно, является высшей ценностью, ст.2 Конституции РФ. Нельзя на второй план относить и имущество граждан. Человек должен быть защищен со всех сторон, на это государство направляет огромные ресурсы и силы. Борьба с преступными посягательствами на объектах транспорта является приоритетным направлением правоохранительных органов.

Если говорить о посягательствах на грузы, то можно заметить, что созданная система пломбирования не дает эффективного результата, ввиду чего целесообразно было бы прибегнуть к новейшим технологиям и разработать более продуктивный и надежный способ защиты грузов, поскольку сотрудники правоохранительных органов не всегда успевают предотвратить преступления.

Список литературы

1. «О транспортной безопасности»: Федеральный закон от 6 марта 2006 №35 ФЗ (ред.08.12.2020) // «Российская газета», от 09.02.2007 N 16-ФЗ.
2. Постановление Правительства Российской Федерации от 19 апреля 2019 года № 471 «Об утверждении требований к антитеррористической защищенности объектов (территорий) Министерства транспорта Российской Федерации, Федерального агентства воздушного транспорта, Федерального агентства железнодорожного транспорта, Федерального агентства морского и речного транспорта, Федерального дорожного агентства, Федеральной службы по надзору в сфере транспорта, их территориальных органов, а также подведомственных им организаций и формы паспорта безопасности этих объектов (территорий)» // "Собрание законодательства РФ", 29.04.2019, N 17, ст. 2101.
3. Словарь основных терминов и понятий в сфере борьбы с международным терроризмом и иными проявлениями экстремизма. — Москва: Изд-во Эдиториал УРСС, 2003. - 66 с.

ОРЕШКИН КИРИЛЛ АЛЕКСАНДРОВИЧ, студент
Волжский филиал ВолГУ, г. Волжский, Россия
K.A.Oreshkin@yandex.ru

ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ОКАЗАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ УСЛУГ КАК ОБЪЕКТА ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ

В статье выявляются правовые свойства оказания государственных и муниципальных услуг как одного из объектов гражданских прав. На основе всестороннего анализа дается определение исследуемого понятия, выявляются признаки изучаемых услуг, позволяющие отличить их от иных объектов гражданских прав.

Ключевые слова: оказание государственных и муниципальных услуг; права заявителей; объект гражданских прав; правовая природа.

Актуальность темы обусловлена степенью своего воздействия на некоторые основы конституционного строя России и на реализацию гражданами своих конституционных и гражданских прав. Так, согласно ч. 1 ст. 8 Конституции РФ гарантия и свобода передвижения «услуг и финансовых средств» представляют собой один из элементов названной основы [1]. В этой связи ученые отмечают, что оказание услуг, например, охранных, помимо вышеуказанного свойства, в силу своей направленности на обеспечение безопасности объектов частной и иных форм собственности, способствуют и укреплению основы конституционного строя о защите всех форм собственности, гарантированной ч. 2 названной статьи основного закона государства [2, с. 264-265].

Подчеркивается актуальность темы и тем, что сущность государства и его социальное назначение являются решающими в определении направленности его деятельности и достижения соответствующих целей. В свою очередь, функции государства определяются задачами, которые стоят перед ним на данном этапе развития. И задачи, и вытекающие из них функции ограничены рядом факторов, например, уровнем развития общества, его экономическими возможностями, культурой, потребностями, интересами населения и др. На определенном этапе развития государства и общества именно первый фактор является определяющим, наиболее социально важным и реализуется посредством оказания соответствующего вида услуг. Таким образом, в широком смысле «государственные услуги» - это система отношений граждан, юридических лиц с государственными структурами. Во многих случаях реализация государственных функций становится возможной посредством оказания соответствующего вида услуг.

При этом государство должно обеспечивать приоритет прав человека как высшей ценности, определяющей смысл и содержание деятельности государственной власти. При этом процесс оказания государственных и

муниципальных услуг, квалифицируется в системе складывающихся правоотношений как объект гражданских прав. Все это в конечном счете содействует становлению демократического строя и формированию гражданского общества, реализации и защите гражданских прав.

Изучение правовой природы указанных услуг и является целью настоящей работы. Для достижения поставленной цели необходимо дать определение искомому понятию, выявить его правовые свойства, определить место в системе гражданского права России.

В начале исследования следует обратить внимание на то, что государственные и муниципальные услуги являются составным элементом понятия «услуги», которое уходит своими корнями в римское право и, по этой причине, не является «порождением новейшего времени». Цивилисты отмечают тот факт, что, несмотря на свою многовековую историю, услуги как объект гражданских прав стали именоваться как «оказание услуг» и «получили свое первое легальное закрепление только в 59-й по счету редакции Гражданского кодекса РФ (далее – ГК РФ)» [3, с. 127]. Вместе с тем, следует отметить и тот факт, что несовершенство правового регулирования отдельных видов услуг, в частности его несоответствие процессу совершенствования гражданского законодательства создает проблемы в различных областях экономической деятельности [4, с. 38-40].

В широком смысле слова содержание понятия «услуга» раскрывается в толковых словарях русского языка. Так, у В.И. Даля «услуга - самое дело, помощь, пособие или угождение. Оказать кому услугу, сделать нужное, угодное.». Таким образом, изначально термин «услуга» использовался в качестве общепотребительного, не содержащего юридического смысла понятия. В узком же смысле, как правовой категории, термином «услуга» оперирует, в первую очередь гражданское право [7, с. 1071].

В контексте правового значения термина рассмотрим различные аспекты, связанные с определением понятия «услуга», представленные в учебниках и специализированных научных исследованиях, материалах судебной практики. Например, в учебной литературе по гражданскому праву под услугой понимаются действия субъектов, которые, как правило, не приводят к материальному результату, но проявляются в достижении «полезного эффекта в самих себя» или дают результат, не поглощаемый в «овеществленной форме» [6, с. 268].

Ученые отмечают, что услуга как объект гражданских отношений, проявляется в виде определенной «правовой операции», под которой понимается последовательность соответствующих действий (деятельности) исполнителя, приводящих к «нематериальному эффекту», «неустойчивому» овеществленному или вещественному результату [3, с. 128].

Судебные органы дают характеристику понятию «услуга» через предмет договора возмездного оказания услуг, под которым понимается совершение услугодателем определенных действий или конкретного вида деятельности. Следовательно, термины «действия» и «деятельность» отражают

сущностные свойства оказания услуг. В то же время, во всех проанализированных источниках внимание уделяется только термину «услуга». Однако его полное наименование, легально закрепленное в ст. 128 ГК РФ представлено как «оказание услуг», выступающее объектом правоотношений, возникающих по поводу различных видов деятельности [3, с. 127-129].

Понятие государственной услуги не имеет однозначного аналога в мировой практике. Данный термин является одним из вариантов перевода термина «public services». При этом в зависимости от контекста слово «public» может быть переведено на русский язык как «государственный и муниципальный», «общественный» или «публичный» [6, с. 268].

Термин «государственные услуги» появился в Концепции реформирования государственной службы РФ, утвержденной Указом Президента РФ от 15 августа 2001 г., далее в Федеральной программе «Реформирование государственной службы РФ (2003–2005 гг.)», утвержденной Указом Президента РФ от 19 ноября 2002 г. [6, с. 268], где была определена важность достижения качественного уровня исполнения государственными служащими своих должностных обязанностей и оказываемых ими гражданам и организациям государственных услуг.

Оказание государственных и муниципальных услуг — является относительно новым правовым институтом. Его возникновение связано с принятием Федерального закона от 27.07.2010 № 210-ФЗ «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг» [6, с. 268] (далее — Федеральный закон № 210-ФЗ).

Несмотря на то, что основной закон, регламентирующий-рассматриваемую деятельность был принят более десяти лет назад, на деле, при получении государственных и муниципальных услуг граждане или юридические лица сталкиваются с проблемами, часть из которых объясняется недостаточной информированностью об особенностях правового регулирования в данном вопросе.

Федеральный закон № 210-ФЗ определяет государственную услугу как «деятельность по реализации функций при осуществлении отдельных государственных полномочий, переданных федеральными законами и законами субъектов Российской Федерации, которая осуществляется по запросам заявителей в пределах, установленных нормативными правовыми актами Российской Федерации и нормативными правовыми актами субъектов Российской Федерации полномочий органов, предоставляющих государственные услуги».

Аналогично вышеуказанному понятию рассматривается и муниципальная услуга. Под ней понимается деятельность по реализации функций органа местного самоуправления, которая осуществляется по запросам заявителей в пределах полномочий органа, предоставляющего муниципальные услуги, по решению вопросов местного значения.

В практике гражданского оборота зачастую складывается ситуация, когда государственные услуги путают с государственными функциями, кото-

рые осуществляются без подачи заявления заявителями, но предполагают взаимодействие государственных органов или органов местного самоуправления. Типичной реализацией государственной функции, предполагающей указанное выше взаимодействие, является осуществление контрольных мероприятий, на которые Федеральный закон № 210-ФЗ не распространяется.

Не стоит также ошибаться в понятиях государственных, муниципальных услуг и услуг, оказываемых в соответствии с гражданским законодательством.

Гражданско-правовые услуги регулируются главой 39 ГК РФ, причем оказание услуг признается объектом гражданских прав (статья 128). Отличительной особенностью является, что государственная (муниципальная) услуга оказывается на основании заявления с прилагаемым необходимым пакетом документов. Как правило государственные и муниципальные услуги предоставляются на возмездной основе, при условии оплаты государственной пошлины, размер которой определен нормативными правовыми актами, а не договором как при оказании гражданско-правовых услуг.

Другим признаком государственной или муниципальной услуги является ее оказание органом власти, который приобретает правовое положение «исполнителя услуги». Федеральный закон № 210-ФЗ также содержит аналогичный принцип оказания государственной и муниципальной услуги. Согласно статье 4, государственные и муниципальные услуги предоставляются только государственными и муниципальными органами власти и в соответствии с нормативными правовыми актами.

Государственные и муниципальные услуги в зависимости от их вида подлежат включению в реестр государственных услуг Российской Федерации (федеральная государственная услуга), либо в реестр государственных услуг субъекта Российской Федерации (региональная государственная услуга), либо в реестр муниципальных услуг (муниципальная услуга) [10].

Важнейшим способом реализации принципа, предусматривающего открытость деятельности органов, предоставляющих государственные услуги, и органов, предоставляющих муниципальные услуги, а также организаций, участвующих в предоставлении государственных и муниципальных услуг, закрепленного в статье 4 Федерального закона № 210-ФЗ является созданием интернет порталов, в которых должна размещаться необходимая информация об услугах всех уровней. Основным порталом государственных и муниципальных услуг в сети является сайт <http://gosuslugi.ru>. Именно на этом ресурсе информация об оказываемых государственных и муниципальных услугах, а также необходимых и обязательных для их оказания услугах подлежит размещению. В некоторых субъектах РФ есть порталы, ключевой задачей которых является информирование и обеспечение граждан и юридических лиц услугами муниципального уровня. В Москве таким порталом является Официальный сайт Мэра Москвы (<http://mos.ru>).

На практике рассматриваемые порталы содержат недостаточную информацию о государственных и муниципальных услугах, поэтому заявитель, желающий получить информацию о порядке оказания соответствующей государственной или муниципальной услуги вынужден пользоваться не только федеральным порталом и порталом соответствующего уровня, но и искать информацию на сайте органа власти или организации, которые оказывают соответствующую услугу.

Другой проблемой является, что далеко не все государственные и муниципальные услуги переведены в электронный формат. Складывается мнение, что услуги, которые не являются наиболее востребованными, в указанный формат переводить вообще не предполагается. Таким образом, соответствующий принцип, до сих пор до конца не реализован.

Однако Единый портал государственных и муниципальных услуг и Официальный сайт Мэра Москвы имеет важное преимущество. Помимо традиционной формы оказания услуг — бумажной, с помощью порталов часть услуг можно получить в электронной форме. Для оказания услуг в электронной форме в некоторых случаях обязательно наличие технических средств для использования электронной подписи, либо регистрация на портале. По ряду услуг возможна запись на прием для оказания услуги через Единый портал, региональные и муниципальные порталы, что облегчает процедуру подачи заявления. На порталах также имеются электронные образцы (формы) заявлений и квитанций для оплаты государственных пошлин по некоторым видам услуг.

Несмотря на наличие инструкций, примеров заявлений и возможности электронной записи на конкретное время, большинство заявителей по-прежнему предпочитают «живую очередь» в государственном (муниципальном) органе или организации, не пользуясь электронной процедурой, предоставленной государством.

Принцип оказания государственных и муниципальных услуг в электронной форме, а также соответствующее право заявителей отражены в статьях 4 и 5 Федерального закона № 210-ФЗ.

Помимо электронного формата предоставления государственных и муниципальных услуг государство предусматривает создание многофункциональных центров оказания государственных и муниципальных услуг — МФЦ. Федеральный закон № 210-ФЗ регламентирует создание таких центров. По своей сути МФЦ — это организация, выступающая официально уполномоченным посредником оказания государственных и муниципальных услуг.

Порядок оказания государственных и муниципальных услуг определяется соответствующими нормативными правовыми актами, в частности, административным регламентом, который должен быть принят для каждой государственной и муниципальной услуги. В соответствии со статьей 2 Федерального закона № 210-ФЗ административный регламент является нормативным правовым актом. Он утверждается соответствующим орга-

ном власти Российской Федерации, субъекта Российской Федерации, местного самоуправления [10].

Большая часть положений административного регламента посвящена процедурам оказания государственной или муниципальной услуги и представляет интерес только для должностных лиц органов и сотрудников организаций, участвующих в ее предоставлении. Наиболее существенная для заявителя информация содержится в стандарте государственной или муниципальной услуги. Подчеркивая важность стандартов предоставления государственных и муниципальных услуг, Федеральный закон № 210-ФЗ относит получение государственной или муниципальной услуги в соответствии со стандартом предоставления государственной или муниципальной услуги к основным правам заявителей [10].

Заявители вправе на получение исчерпывающей и достоверной информации о порядке и особенностях предоставления государственных и муниципальных услуг, в том числе в электронной форме. Как уже отмечалось, указанное право реализуется путем размещения информации как на порталах оказания государственных и муниципальных услуг, так и на официальных сайтах органов исполнительной власти, оказывающих указанные услуги, на стендах в помещениях органа или МФЦ, где организовано предоставление соответствующих государственных или муниципальных услуг. Помимо этого, сотрудник МФЦ предоставляет консультацию заявителю относительно порядка оказания соответствующих государственных или муниципальных услуг. В некоторых органах исполнительной власти организованы специальные окна вне основных очередей для получения указанных консультаций. Отказ в консультации незаконен и в случае такого отказа может быть подана жалоба на действия органа или его должностных лиц.

Также возможно обращение по вопросам, связанным с оказанием государственных и муниципальных услуг с использованием почтовой связи, электронной почты, а также телефонной связи, форм на официальном сайте органа власти, если последние два способа консультаций используются органом.

Сроки ответа на обращение по вопросам о порядке оказания государственных и муниципальных услуг, направленное в письменном виде, аналогичен сроку ответа на любое иное обращение и составляет в соответствии со статьей 12 Федерального закона от 02.05.2006 № 59-ФЗ «О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации» за некоторыми исключениями 30 календарных дней. Нормы указанного федерального закона подлежат применению также и в отношении обращений организаций.

В процессе оказания государственных и муниципальных услуг могут возникать претензии заявителей по вопросам, связанным с их оказанием. Федеральный закон № 210-ФЗ закрепляет право на досудебное (внесудебное) рассмотрение жалоб в процессе получения государственных и (или)

муниципальных услуг. Это позволяет в большинстве случаев достаточно оперативно и с минимальными затратами решить вопрос.

Наконец, любой спор, связанный с обжалованием государственных и муниципальных услуг, может быть рассмотрен в суде, решение которого будет обязательно как для заявителя, так и для органа власти, оказывающего государственную или муниципальную услугу.

Существенным недостатком при обращении в МФЦ является, что заявителю перед подачей заявления следует уточнить, создан ли на его территории МФЦ, а также входит ли конкретная услуга в перечень государственных и муниципальных услуг, оказываемых с его помощью. Если необходимую государственную или муниципальную услугу предоставляет МФЦ, то орган власти вправе отказать в приеме заявления, предложив заявителю обратиться в МФЦ.

Рассматривая принципы предоставления государственных и муниципальных услуг можно сделать вывод, что в Российской Федерации и в ее субъектах в частности, идет активное развитие как правовой базы, так и технического обеспечения форм данной деятельности, что способствует клиенториентированности и удобству заявителей, а также повышению качества предоставляемой услуги.

Подводя итоги публикации, можно сделать следующие выводы.

1. Сформулированное определение понятия «оказание государственных и муниципальных услуг как объект гражданских прав» позволяет понять важность одной из функций государства в системе осуществления гражданских прав.

2. Установленная правовая природа изучаемых услуг дает возможность гражданам и организациям получить наибольший полезный эффект от их оказания.

3. Комплексный характер оказания исследуемых услуг позволяет определить их место в системе гражданского права России, что способствует повышению эффективности правового регулирования предоставления государственных и муниципальных услуг.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 дек. 1993 г., с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 1 июля 2020 года) // Российская газета. – 1993. – № 237. – 25 декабря.
2. Шаронов, С. А. Концептуальные проблемы охранной деятельности в Российской Федерации: гражданско-правовой аспект / С. А. Шаронов // Бизнес. Образование. Право. Вестник Волгоградского института бизнеса. – 2013. – № 3. – С. 264-268.
3. Шаронов, С. А. Понятие, правовая природа и классификация оказания охранных услуг как объекта гражданских прав в контексте осуществления предпринимательской охранной деятельности / С. А. Шаронов // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. – 2018. – № 2. – С. 126-130.
4. Шаронов, С. А. Проблемы правового регулирования охранной деятельности в контексте совершенствования гражданского законодательства / С. А. Шаронов // Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 5, Юриспруденция. – 2013. – № 4 (21). – С. 37-41.

5. Федеральный закон от 27.07.2010 №210-ФЗ (ред. от 30.12.2020) «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2021) – Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

6. Гражданское право: учеб., в 3 т. Т. 1 / под ред. А. П. Сергеева, Ю. К. Толстого. – М. : ТК Велби, Проспект, 2003. – 278 с.

7. Даль В.И. Толковый словарь живого великорусского языка. – М., 2005. – 1071 с.

8. Мокеев М. М. Содержание понятия «муниципальная услуга» [Электронный ресурс] / М. М. Мокеев // VI Международная научно-практическая конференция «Спецпроект : анализ научных исследований» (30–31 мая 2011 г.). – Режим доступа : http://www.confcontact.com/20110531/yur_makeev.htm (дата обращения 24.01.2021г.).

9. О системе и структуре федеральных органов исполнительной власти [Электронный ресурс] : Указ Президента Рос. Федерации от 09.03.2004 г. № 314. – Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

10. Кононов Р. Правовое регулирование порядка предоставления государственных и муниципальных услуг // Административное право № 4. 2013. – Режим доступа: <https://www.top-personal.ru/adminlawissue.html?259> (дата обращения 24.01.2021г.).

ПРЯЖНИКОВА АНАСТАСИЯ ИВАНОВНА, курсант

Орловский юридический институт МВД России имени В.В.Лукашова
nasty.pryazhnikova.1998@mail.ru

ПРОЦЕССУАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ПРИМЕНЕНИЯ СУДЕБНОГО ШТРАФА КАК МЕРЫ УГОЛОВНО-ПРАВОВОГО ХАРАКТЕРА В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ РОССИИ И ИНОСТРАННЫХ ГОСУДАРСТВАХ

В статье проводится комплексный анализ правовой природы судебного штрафа, как института уголовного процесса. Учитывая неоднозначность и новизну судебного штрафа, целями исследования являются выяснение его правовой природы и определение пути его совершенствования на базе изучения научных разработок других стран в сравнительно-правовом аспекте, а также выявление посредством анализа судебной практики

Ключевые слова: судебный штраф, мера уголовно-правового характера, альтернатива уголовному преследованию.

В последние годы Российская Федерация, продолжая реализовывать концепцию правового государства, выстраивает уголовную политику по пути гуманизации наказаний и задействовании компромисса. Этот самый путь предусматривает постепенное смягчение наказаний для лиц, впервые совершивших преступления небольшой и средней тяжести. Исходя из криминологических учений, чаще всего, такие лица несут минимальную опасность для охраняемых государством интересов и на их исправление уже максимально влияет сам факт их уголовного преследования.

Институт судебного штрафа является относительно новым для правовой системы Российской Федерации. Однако, он достаточно важен для нее и

характеризует степень лояльности власти к гражданам и позитивность уголовной политики государства. Именно поэтому в последние годы изучению института судебного штрафа и его уголовно-процессуальным аспектам уделяется много внимания.

Судебный штраф предусмотрен в нормах материального права: в нормах УК РФ (ст. 76.2, 104.4, 104.5) как одна из мер уголовно-правового характера и является, по сути, денежным взысканием, которое налагается судом, а процедура наложения судебного штрафа отражена в нормах процессуального права: в нормах УПК РФ (гл. 51.1).

По мнению А. Г. Маркелова, в целях благоприятствования положению виновного лица такая процедура важна и необходима, поскольку фактически лицо освобождается от уголовной ответственности, лишь заплатив штраф, и не имеет судимости [1, с. 506].

В данной же ситуации лицо, освобождаясь от уголовной ответственности, претерпевает определенные неблагоприятные последствия и обязано выплатить назначенную судом денежную сумму в доход государства.

Такая неоднозначность, двойственная природа рассматриваемого института вызывает интерес в научной литературе.

Ученые справедливо отмечают, что возникли сложности с пониманием правовой природы судебного штрафа, а также не совсем понятно, чем указанная «мера уголовно-правового характера отличается от наказания в виде штрафа, предусмотренного ст. 46 УК РФ», и почему иная «мера уголовно-правового характера определена через один из видов наказания» [2, с. 80].

По мнению некоторых авторов, к примеру, А. П. Рыжаков [3, с.54], считает, что судебный штраф представляет собой известный механизм под новой «этикеткой», в основе которого лежит признание лица виновным в совершении преступления без полного и всестороннего исследования доказательств.

Следует согласиться со справедливым мнением Е.А. Семенова, что введение в уголовно-процессуальное право России возможности прекращения уголовного дела с применением судебного штрафа – важный шаг для нашей страны в гуманизации уголовной практики и, как следствие, построении развитого правового государства, обеспечивающего соблюдение прав и свобод человека и гражданина, а соблюдение условий применения такой меры обязательно при ее назначении [4, с. 197].

Действительно, данная мера, по своей сути, выступила альтернативой уголовному наказанию.

Многие европейские страны (Дания, Италия, Парагвай, Польша) активно используют штраф в виде наказания или замены наказания.

Так, в ФРГ уже более 40 лет существует «дневной штраф» (day-fine system, или Tagessatzsystem) введение которого привело к существенным изменениям в уголовно-исполнительной системе Германии.

По мнению F. Wilde, сложная и многоступенчатая система назначения штрафов, введенная в 1975 г., должна была обеспечить «прозрачность» уголовного судопроизводства и «гибкость» наказания в зависимости от различного имущественного положения обвиняемого.

Заметными результатами тенденции уголовной политики в сторону либерализации явились следующие законодательные шаги:

расширение круга преступлений небольшой тяжести, активное использование административной преюдиции и, наконец, появление новых оснований освобождения от уголовной ответственности. Тем не менее, вряд ли кто-либо поспорит с тем, что институт судебного штрафа по своей сути на сегодняшний день не совершенен.

Тем не менее, показателен пример, когда суд в отношении принесения извинений обратил внимание не только на форму, но и содержание [5].

Безусловно, в рамках заявленной тематики, интересным представляется опыт рецепции некоторыми странами постсоветского пространства зарубежной практики применения альтернативных уголовному наказанию и судимости мер. В том числе и мер, аналогичных такому институту, как судебный штраф [6, с. 79].

При этом следует иметь в виду, что данная мера не признается законодателем Белоруссии. Поскольку уголовно-правовая компенсация назначается судом и при условном неприменении наказания (в этом она имеет сходство с институтом условного осуждения в УК РФ), сфера ее применения шире, чем судебного штрафа. Более того, в УК РБ [7] указано, что компенсация является формой заглаживания вины и призвана содействовать целям наказания.

В отличие от УК РФ в УК РБ определен срок оплаты уголовно-правовой компенсации. Так, в случае условного осуждения лица (без применения наказания) срок составляет полгода после вступления приговора в силу. В случае освобождения лица от уголовной ответственности еще в досудебной стадии срок оплаты компенсации феноменально короток – всего три дня.

В целях устранения законодательных пробелов и формирования единообразной судебной практики в случаях освобождения лиц от уголовной ответственности по ст. 76.2 УК, следует установить в ч. 1 ст. 104.4 УК РФ четкий временной диапазон, в течение которого лицо обязано уплатить судебный штраф, а также минимальный предел его размера в ч. 1 ст. 104.5 УК РФ (там указан лишь верхний предел).

Этой проблемы не существует применительно к уголовному законодательству Республики Беларусь (далее – РБ). Так, уголовное законодательство РБ предусматривает два варианта для определения компенсации:

- при назначении этой меры в случае осуждения с условным неприменением наказания;
- при освобождении от уголовной ответственности в связи с деятельным раскаянием.

Так, при первом варианте компенсация может составлять сумму от 30% до 100%, т.е. в данном случае размер компенсации устанавливается индивидуально для каждого уголовного дела. В свою очередь при определении компенсации по второму алгоритму размер компенсации определен и составляет 50%.

Таким образом, формы легитимации государственной власти делятся на две большие группы: правовые и неправовые. Правовые форму носят более конкретный характер и выражены в определенной деятельности руководства страны. Тогда как неправовые формы имеют перманентный характер, то есть реализуются в текущей деятельности. Среди правовых форм легитимации, присущих современной РФ выделяют: экономическую направленность на социальную сферу; культурно-массовую пропаганду; правовую идеологию – закрепление идей доверия к власти; развитие правовой основы функционирования института гражданского общества и самоуправления; антикоррупционную деятельность; независимость (негосударственность, аполитизированность) правосудия.

Список литературы

1. Маркелов А. Г. О компромиссе при прекращении уголовного дела или уголовного преследования в связи с назначением меры уголовно-правового характера в виде судебного штрафа // Уголовно-правовая превенция в сфере оборота наркотических средств или психотропных веществ, алкогольной и спиртосодержащей продукции (региональный аспект). 2015. С. 506.
2. Голенко Д. В. Судебный штраф как иная мера уголовно-правового характера // Юридический вестник Самарского университета. 2018. № 1. С. 80.
3. Рыжаков А. П. Новое основание прекращения дела и последствия его введения // Уголовный процесс. 2016. № 10. С. 54.
4. Семенов Е.А. Процессуальные условия прекращения уголовного дела или уголовного преследования в связи с назначением меры уголовно-правового характера в виде судебного штрафа // Современное уголовно-процессуальное право - уроки истории и проблемы дальнейшего реформирования. 2020. Т. 2. № 1 (2). С. 188-197.
5. Постановление Президиума Красноярского краевого суда от 27 апр. 2018 г. № 44У-48/2018: Электронный ресурс. [Сайт]: sudact.ru (Дата обращения: 15.02.2021).
6. Семенов Е.А., Столбина Л.В. Суд присяжных: на пути реформ // Проблемы правоохранительной деятельности. 2017. № 1. С. 77-80 (12).
7. Уголовный кодекс Республики Беларусь № 275-3 от 08.07.1999 г.: Электронный ресурс. [Сайт]: уголовный-кодекс. бел (Дата обращения: 15.02.2021).

РЕПИНА ОЛЬГА ОЛЕГОВНА, студент
ЮРОВА АРИНА ВЛАДИМИРОВНА, студент

Научный руководитель
БАЛАШОВА ЕЛЕНА СЕРГЕЕВНА, к.ф.н., доцент
 Нижегородский государственный педагогический университет
 имени Козьмы Минина, Россия
 olenkareps00@gmail.com
 ar.yurova@yandex.ru

ВИДЫ НАРУШЕНИЙ В ИЗБИРАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ И МЕТОДЫ БОРЬБЫ С НИМИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В данной статье рассматриваются нарушения в избирательном процессе, в том числе правонарушения и преступления, которые могут быть основой для аннулирования результатов выборов в представительные органы власти; освещаются виды и причины правонарушений в избирательном процессе, а также предлагаются методы борьбы с ними: совершенствование избирательного законодательства и ужесточение мер ответственности за нарушение избирательных прав.

Ключевые слова: избирательное право, избирательный процесс, правонарушение, санкции, выборы, избирательные правоотношения, уголовная ответственность.

Избирательное право и избирательный процесс во втором десятилетии XXI в., как показывает отечественный и зарубежный опыт, с каждым годом все больше и больше погружается в решение всевозможных избирательных споров. Под избирательным процессом подразумевается урегулированная Конституцией и законами деятельность органов и групп избирателей по подготовке и проведению выборов в государственные органы и органы местного самоуправления [1]. Вся совокупность избирательных процессов граждан раскрывается в федеральных законах, законах субъектов РФ. Практически на всех стадиях, начиная с выдвижения кандидатов и заканчивая днем голосования, можно встретить правонарушения различной степени общественной опасности. Ниже рассмотрим главные причины и входящие в них виды нарушений избирательного процесса.

В первую очередь, это применение служебных, должностных и иных возможностей для достижения личных или политических интересов. В качестве наиболее распространенных примеров применения можно назвать:

- Формирование избирательных комиссий из лиц, связанных с органами государственной власти, местного самоуправления;
- Незаконное использование в целях агитации школ, детских садов, поликлиник, социальных учреждений и т.д. В данных учреждениях в основном размещаются агитационные материалы кандидатов или избирательных объединений. Благодаря этому, кандидаты приобретают возможность

выступать на родительских собраниях и пиариться посредством образа ребенка.

- Отказ в согласовании проведения агитационных пикетов в публичных местах [4]. На практике очень часто встречаются такие случаи, когда уполномоченные органы не соглашаются на проведения митингов. Поэтому некоторые пикетчики подвергаются задержанию со стороны полиции.
- Принуждение к голосованию. Часто к голосованию принуждают работников бюджетных учреждений, жилищных служб, военных. Подобным способом достигается увеличение явки избирателей.

Во-вторых, это недоступность информации о подготовке выборов и деятельности избирательных комиссий. В нее входят:

- Отсутствие информации о составах, адресах и порядке работы избирательных комиссий. В большинстве случаев избирательные комиссии не дают необходимые данные об организации своей деятельности – состав комиссий, адрес и их местоположение, время работы, контактные телефоны и адреса электронной почты.
- Отсутствие доступной информации о заседаниях избирательных комиссий. Встречаются такие ситуации, что оповещение происходит только по телефону и электронной почте. Также в большинстве случаев оповещаются только члены соответствующей комиссии с правом решающего голоса, а те, кто известен своей независимой позицией, не оповещаются или за час-два.

- Отсутствие информации о назначении выборов. В некоторых случаях в нарушение действующего законодательства от избирателей скрывались факты назначения выборов [3].

- Отсутствие доступной информации о решениях избирательных комиссий. В законах отсутствуют нормы, относительно сроков опубликования решений избирательных комиссий, поэтому это в основном приводит к тому, что решения либо вовсе не публикуются, либо публикуются спустя продолжительное время.

Третья причина – недоступность некоторых избирательных комиссий. Данными примерами являются:

- Невозможность обратиться в избирательные комиссии в межвыборный период. Многие избирательные комиссии не предоставляют данные о месторасположении, составе и времени работы, что в большинстве случаев не даёт возможность гражданам обратиться к ним.
- Недоступность избирательных комиссий во время избирательных кампаний.

Ну и четвертой одной из главных причин является недостаточная квалификация части членов избирательных комиссий.

Стоит отметить, что приведены далеко не все, а лишь типичные, повторяющиеся из года в год нарушения порядка организации и проведения выборов. Данные сведения говорят о наличии серьезных проблем в реализа-

ции избирательного процесса [5]. Причины этих проблем разнообразны. Некоторые из них с трудом могут быть преодолены в рамках существующей политической системы, другие, наоборот, легко разрешимы.

Например, конкретным случаем в судебной практике на 2020 г. по вопросам нарушения избирательных прав можно назвать подкуп избирателей учащимся колледжа в день выбора депутатов в государственное собрание Республики Марий Эл. Виновное лицо предлагало 11 избирателям вынести незаполненные бюллетени. Последствием такого преступления стало лишения свободы условно сроком на 1 г. по ст. 141 и 142 УК РФ, касающиеся фальсификации подписей или «вброса» бюллетеней [6].

За фальсификацию списков кандидатов, их подписей в Тамбовской области были привлечены к ответственности три руководителя избирательных комиссий. Суд назначил делинквентам наказание в виде 1 года лишения свободы условно.

В данной отрасли права ответственность за нарушения преимущественно административная. Количество административных правонарушений значительно превышает уголовные проступки. С уверенностью можно отметить, что на каждых выборах присутствуют незначительные нарушения, которые наказываются штрафными санкциями в соответствии с законом [2].

Что же касается административной ответственности, то только суд в ходе проведения проверки может назначить наказание. Оно зависит от вида правонарушения. В КоАП за таковые деяния предусмотрены штрафы. К примеру, работодателя за отказ оформить отпуск для участия в выборах оштрафуют на сумму от полутора до двух тысяч рублей. Если человек решит уничтожить агитационные материалы, то придется выплатить от 500 до 1000 р. За подкуп избирателей гражданам назначается штраф в размере 20 — 25 тыс. р., а должностным лицам — до 500 тыс. р.

Уголовная ответственность за нарушение избирательных прав граждан РФ предусматривает такие виды наказаний как: штраф в размере дохода виновного лица до 6 мес.; обязательные работы до 360 ч.; исправительные работы до года; условные лишения свободы до 1 г. Здесь отягчающими обстоятельствами признаются: совершение группой лиц по предварительному сговору; совершение ОПГ; использование своего служебного положения; присутствие признаков подкупа, обмана, принуждения, применения насилия или угрозы его применения [9]. Именно в ч. 2 ст. 141 УК РФ прописаны квалифицирующие признаки, наличие которых в преступлении влияет на применимую меру наказания.

Право на обжалование действий избирательной комиссии дано не только избирателям, но и кандидатам в депутаты и партиям в судебной инстанции.

Эффективным снижением возможности фальсификаторов избирательного процесса существуют такие методы борьбы как наблюдение и контроль [8]. Этот контроль могут обеспечить представители кандидата в депутаты

(партии, избирательного объединения), а также члены комиссий и наблюдатели, а еще лучше их сотрудничество.

Еще одним методом борьбы с нарушением избирательного права можно назвать развитие и совершенствование уголовно-правового механизма, а конкретно ст. 141, 141.1, 142 и 142.1 УК РФ. Стоит ужесточить меры ответственности, ограничивающиеся штрафными санкциями, а именно при уличении избирателя и других участников избирательного процесса в незаконных действиях применять жесткие наказания вплоть до лишения избирательного права. Данная мера должна «отбить» желание нарушать избирательное законодательство [10]. Одна из главных стратегических мер профилактики нарушений в избирательном процессе, как и в конституционном праве РФ в целом [11], это пропаганда против абсентеизма. Граждан нужно мотивировать самостоятельно отдать свой голос. В век технического прорыва для тех, кто не может отдать голос в установленное время, нужно продвигать и развивать действенную систему дистанционного голосования. Надеемся, что в ближайшее время Россия достигнет легитимности, отсутствия правонарушений и сознательности граждан в отрасли избирательного права.

Список литературы

1. Белов С.А. Избирательная система как правовой институт. СПб.: Изд. Дом С.-Петербург. гос. ун-та, 2019. 120 с.
2. Веденеев Ю.А., Катков Д.Б., Корчиго Е.В. Избирательное право: учебник. М.: Юриспруденция, 2015. 288 с.
3. Дмитриев Ю.А., Израелян В.Б. Избирательное право: учебник. М.: Юстицинформ, 2018. 312 с.
4. Ершов В.А. Основы избирательного права: учеб. пособие для студ. вузов. М.: ГроссМедия, 2015. 192 с.
5. Зиновьев А.В. Полякова И.С. Избирательная система России: теория, практика и перспективы. СПб.: Юрид. центр Пресс, 2017. 359 с.
6. Князев С.Д. Курс лекций по избирательному праву и избирательному процессу Российской Федерации. Владивосток: Изд-во ДГУ, 2016. 213 с.
7. Крупин В.Г. К вопросу о стадиях избирательного процесса // Актуальные проблемы юридического процесса в общенародном государстве. Ярославль, 2015. 75 с.
8. Маклаков В.В. Избирательное право и избирательные системы буржуазных и развивающихся стран. М.: ВЮЗИ, 1987. 65 с.
9. Пахоменко Т. Избирательное законодательство и соблюдение законности // Законность. 2017. №7,8. 11–16 с.
10. Цыбуляк С.И. Избирательный процесс: проблема определения понятия // Гос. власть и местное самоуправление. 2015. №5. 30–33 с.
11. Солодова П.А. Балашова Е.С. История и современные проблемы конституционного права Российской Федерации // Vita memoriae: Теория и практики исторических исследований. Мининский университет. 2019. С. 113–115.

САБИТОВА КАРОЛИНА КАЙРАТОВКА, студент
 Научный руководитель
АФАНАСЬЕВА ОЛЬГА РОМАНОВНА, д.ю.н., доцент
 afanasevaor@yandex.ru
 Российский университет транспорта, Россия

НАКАЗАНИЯ ЗА СОВЕРШЕНИЕ ПРАВОНАРУШЕНИЙ В СФЕРЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ТРАНСПОРТНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

В статье ставится проблема наказуемости за правонарушения в сфере обеспечения безопасности. Автор отмечает, что совершение правонарушения в форме административного правонарушения или уголовного преступления влечет реализацию юридической ответственности в форме административного или уголовного наказания, пределы которых определены автором.

Ключевые слова: правонарушение, преступление, транспортная безопасность, санкция.

Перевозка пассажиров и опасных грузов предполагает не только осуществление услуг в установленной сфере, но и реализацию обязанности за обеспечение безопасности жизни и здоровья участников, потребителей т.е. тех, кто пользуется услугами автоперевозчиков [2, с. 43-50; 4, с. 16-20, 9, с. 116-122; 5, с. 31-39].

Согласно положениям законодательства, в том числе ст.4 Федерального закона от 09.02.2007 № 16-ФЗ «О транспортной безопасности»: «Обеспечение транспортной безопасности объектов транспортной инфраструктуры и транспортных средств возлагается на субъекты транспортной инфраструктуры, перевозчиков, если иное не установлено настоящим Федеральным законом и иными федеральными законами» [8].

Следовательно, возможно сделать вывод, что на перевозчика, оказывающего услуги, возлагается обязанность по обеспечению выполнения установленных и закрепленных в действующем законодательстве требований по обеспечению транспортной безопасности.

Уполномоченные законодательством органы реализуют контрольные и надзорные функции, направленные на реализацию действий по контролю и проверке соблюдения субъектами, обеспечивающими транспортную безопасность, положений, направленных на выполнение установленных действующим законодательством требований. В случае выявленных нарушений выносится постановление о привлечении субъекта к административной ответственности или возбуждается уголовное дело.

В действующем законодательстве Российской Федерации закрепляются основания, влекущие как административную, так и уголовную ответственность за нарушение норм, направленных на обеспечение транспортной безопасности [1, с. 31-38; 3, с. 32-37].

К одному из оснований, влекущих административную ответственность перевозчиков, относятся случаи отсутствия необходимых документов, требуемых в связи с выполнением требований, направленных на обеспечение транспортной безопасности. За подобные правонарушения предусматривается наказание в виде административного штрафа либо, в особых случаях, назначается наказания в виде административного приостановления деятельности организации на срок до 90 суток [6].

Что касается уголовной ответственности за нарушение требований в области транспортной безопасности. В случае противоправной деятельности третьих лиц, наступлении несчастных случаев правоохранительные органы в лице уполномоченных органов будет осуществлена проверка на предмет соблюдения требований транспортной безопасности. Так, в ситуации возможного предотвращения противоправных действий третьих лиц посредством соблюдения требований по обеспечению транспортной безопасности, в отношении ответственных за обеспечение транспортной безопасности лиц может быть возбуждено уголовное дело по составу преступления, предусмотренному статьей 263.1 УК РФ [7]. В отмеченной статье в санкции предусматриваются различные виды наказаний в зависимости от вида и размера причиненного ущерба – от штрафа до лишения свободы на срок от пяти до восьми лет.

Федеральным законом от 17.06.2019 № 146-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации» в статьи 263 и 264 УК РФ были внесены изменения, предусматривающие ужесточение мер ответственности за отмеченные деяния. В результате был изменен подход к категоризации преступлений, совершаемых с неосторожной формой вины: к категории преступлений средней тяжести отнесены неосторожные деяния, за совершение которых максимальное наказание не превышает десяти лет лишения свободы, а к категории тяжких преступлений – пятнадцати лет лишения свободы.

Анализ санкций позволяет констатировать, что согласно действующему законодательству к числу специальных субъектов преступления, предусмотренного статьёй 263 УК РФ, отнесены лица, управляющие лёгкими (сверхлёгкими) воздушными судами или маломерными судами.

Теперь максимальная санкция в виде лишения свободы за указанные деяния составляет: в случае причинения тяжкого вреда здоровью человека - от трех до семи лет, в случае смерти человека - от пяти до двенадцати лет, в случае смерти двух и более лиц - от восьми до пятнадцати лет.

Кроме того, введена уголовная ответственность лиц, не обладающих признаками специального субъекта преступления, за нарушение правил безопасности движения и эксплуатации воздушного, морского и внутреннего водного транспорта при управлении легким (сверхлегким) воздушным судном или маломерным судном, если эти деяния повлекли по неосторожности причинение тяжкого вреда здоровью человека либо причинение крупного ущерба.

Согласно указанным изменениям установлена уголовная ответственность за нарушение правил безопасности движения и эксплуатации воздушного, морского и внутреннего водного транспорта лицом, управляющим легким (сверхлегким) воздушным судном или маломерным судном, за исключением случаев, предусмотренных частью первой статьи 263 УК и статьями 271 УК РФ, если эти деяния повлекли по неосторожности причинение тяжкого вреда здоровью человека либо причинение крупного ущерба (часть 1.1 статьи 263 УК РФ).

За данное деяние установлено наказание в виде штрафа в размере от 100 до 300 тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период от 1 года до 2 лет либо ограничение свободы на срок до 4 лет, либо принудительные работы на срок до 2 лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до 3 лет или без такового, либо арест на срок до 6 месяцев, либо лишение свободы на срок до 2 лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до 3 лет или без такового.

Кроме того, законом предусмотрено три квалифицированных состава указанного преступления и деяния, предусмотренного ч.1 ст.263 УК РФ:

- совершение преступления лицом, находящимся в состоянии опьянения, повлекшее по неосторожности причинение тяжкого вреда здоровью человека (наказание - принудительные работы на срок до 5 лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до 3 лет или без такового, либо лишение свободы на срок от 3 до 7 лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до 3 лет или без такового;
- совершение преступления лицом, находящимся в состоянии опьянения, повлекшее по неосторожности смерть человека (наказание - лишение свободы на срок от 5 до 12 лет);
- совершение преступления лицом, находящимся в состоянии опьянения, повлекшее по неосторожности смерть двух и более лиц (наказание – лишение свободы на срок от 8 до 15 лет).

Также Федеральным законом от 17.06.2019 №146-ФЗ внесены изменения в части вторую, четвертую и шестую статьи 264 УК РФ.

В частности, за нарушение правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств лицом, совершившим указанное нарушение в состоянии алкогольного опьянения, и лицам, оставивших место его совершения, повлекшее по неосторожности соответственно:

- причинение тяжкого вреда здоровью человека - увеличен срок принудительных работ (до 5 лет) и лишения свободы (от 3 до 7 лет);
- смерть человека – увеличен срок лишения свободы (от 5 до 12 лет);
- смерть двух или более лиц – увеличен срок лишения свободы (от 8 до 15 лет).

Список литературы

1. Афанасьева О.Р. Административно-правовое регулирование транспортной безопасности // Транспортное право и безопасность. 2020. № 1 (33). С. 31-38.
2. Афанасьева О.Р., Афанасьев П.Б. Состояние и динамика насильственных преступлений, совершаемых на объектах транспорта // Транспортное право и безопасность. 2020. № 3 (35). С. 43-50.
3. Афанасьева О.Р., Гончарова М.В. Методическое обеспечение анализа и прогноза преступности на объектах транспорта Российской Федерации // Научный портал МВД России. 2016. № 3 (35). С. 32-37.
4. Афанасьева О.Р., Шиян В.И. Состояние и тенденции наркопреступности на объектах транспортной инфраструктуры // Наркоконтроль. 2020. № 4. С. 16-20.
5. Борисов А.В. О некоторых аспектах объективной стороны угона транспортного средства // Транспортное право и безопасность. 2017. № 4 (16). С. 31-39.
6. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 30.12.2020) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2002. - № 1 (ч. 1). – Ст. 1.
7. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 30.12.2020) // Собрание законодательства РФ. - 1996. - № 25. - Ст. 2954.
8. Федеральный закон «О транспортной безопасности» от 09.02.2007 № 16-ФЗ (ред. от 02.12.2019) // Собрание законодательства РФ. – 2007. - № 7. - Ст.837.
9. Шиян В.И. Убийства на объектах транспорта // Транспортное право и безопасность. 2018. № 2 (26). С. 116-122.

САМОХИН СЕРГЕЙ ИВАНОВИЧ

Россия, г. Иркутск, Байкальский государственный университет
sergejsamohin549@gmail.com

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ОТГРАНИЧЕНИЯ УМЫШЛЕННОГО ПРИЧИНЕНИЯ ТЯЖКОГО ВРЕДА ЗДОРОВЬЮ, ПОВЛЕКШЕГО ПО НЕОСТОРОЖНОСТИ СМЕРТЬ ПОТЕРПЕВШЕГО ОТ УБИЙСТВА

В статье рассмотрена проблема отграничения субъективных признаков умышленного причинения тяжкого вреда здоровью, повлекшего по неосторожности смерть потерпевшего и убийства.

Ключевые слова: умышленное причинения тяжкого вреда здоровью, неосторожная формы вины, прямой и косвенный умыслы.

Отграничение преступления, предусмотренного ч. 4 ст. 111 УК РФ от убийства (ч. 1 ст. 105 УК РФ), представляет собой довольно сложную задачу.

Поэтому актуальным является вопрос о правильной квалификации признаков, прежде всего, субъективной стороны умышленного причинения тяжкого вреда здоровью, повлекшие по неосторожности смерть потерпевшего.

Как известно, традиционно в уголовном праве субъективная сторона преступления, предусмотренного частью 4 ст. 111 УК РФ, рассматриваются как имеющая две формы вины. В отношении причинения тяжкого вреда здоровью имеет место умышленная форма вины, так как виновный сознательно причиняет данный вред здоровью и желает наступления общественно опасного вреда в виде причинения тяжкого вреда здоровью потерпевшего. Однако в отношении смерти потерпевшего имеет место неосторожная форма вины, что и утверждено законодателем в данной норме. Иными словами, предполагается, что причиняя тяжкий вред здоровью потерпевшему виновный делал это умышленно, т.е. целенаправленно и сознательно предпринимал какие-либо противоправные действия, которые причиняют какой-либо вред здоровью потерпевшего. Однако сознательно он не стремится к смерти потерпевшего, не желал причинить ему смерть путем нанесения тяжкого вреда здоровью, хотя виновный и мог бы предполагать, что такая смерть может наступить в результате его противоправных действий по нанесению тяжкого вреда здоровью потерпевшему.

Отметим, что на практике следственные органы иногда ошибаются при квалификации преступления как причинения тяжкого вреда здоровью, которые повлекли по неосторожности смерть потерпевшего. Имеются случаи, когда данное деяние квалифицируется как убийство потому, что смерть потерпевшего от того, что его здоровью причинен тяжкий вред происходит практически сразу же после нанесения вреда здоровью различными способами и противоправными действиями. Наоборот, может быть такая ситуация, когда нанесение тяжкого вреда здоровью и смерть потерпевшего отделены друг от друга каким-либо промежутком времени. В этой ситуации иногда ошибочно следственные органы квалифицируют данное деяние по части 4 ст. 111 УК РФ. Между тем, наличие или отсутствие временного промежутка между причинением тяжкого вреда здоровью и смертью потерпевшего далеко не всегда означает, что в одном случае имеет место деяние, предусмотренное частью 4 ст. 111 УК РФ, а в другом случае - деяние, предусмотренное статьи 105 УК РФ.

Некоторые специалисты, например, А. Филиппов высказывались за то, чтобы «вообще упразднить статьи УК РФ, предусматривающие ответственность за умышленное тяжкое телесное повреждение, повлекшее смерть, так как место этого состава - в преступлениях против жизни, так как основным его объектом является жизнь человека». Основным объектом данных преступлений являются иные общественные отношения. Жизнь здесь выделяется лишь в качестве дополнительного или факультативного объекта. К. А. Сапожникова высказывает мысль, что ч. 4 ст. 111 УК РФ не имеет смысла, так как «когда причиняется вред опасный для жизни не может быть неосторожности к причинению смерти» [2,с.].

Отметим, что, если виновный осознает опасность для жизни потерпевшего от причиняемых противоправных действий по нанесению

тяжкого вреда здоровью, то это подчеркивает то, что он предвидит возможность смерти.

В целом, для того, чтобы более правильно определить умысел виновного на причинение тяжкого вреда здоровью, установить неосторожность в отношении смерти потерпевшего имеются некоторые правила для более верной квалификации деяния, предусмотренного частью 4 ст. 111 УК РФ.

Для ограничения части 4 ст. 111 УК РФ и убийства, предусмотренного в ст. 105 УК РФ необходимо, прежде всего, рассмотреть локализацию телесных повреждений, которые имеются у потерпевшего в результате травм, нанесенных ему виновным. Так, если локализация повреждений касается жизненно важных органов, например, головы и грудной клетки, сердца, позвоночника, а также иных жизненно важных органов, то это свидетельствует об умысле виновного именно на убийство потерпевшего (п. 3 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 27 января 1999 г. № 1 «О судебной практике по делам об убийстве (ст. 105 УК РФ)»).[1]

Кроме того, необходимо проанализировать, какими орудиями и способами совершалось данное преступление. Так, например, если орудием совершения преступления являлся нож и другие предметы, которые с высокой степенью вероятности могли нанести смерть потерпевшему, то здесь деяние также необходимо квалифицировать по ст. 105 УК РФ. Нужно также исследовать силу нанесения ударов (удара), характер ранений (например, проникающее ранение или дробящее ранение). Кроме того, учитывается количество нанесенных ударов их неоднократность. Так, например, однократность удара может свидетельствовать о случайности удара и об умысле только на причинении тяжкого вреда здоровью. Если же речь идет о неоднократности ударов, то это может доказывать, что имели место целенаправленные действия по причинению именно смерти потерпевшему. Необходимо также исследовать прицельность ударов, т.е. насколько эти удары целенаправленно наносились в жизненно важные органы.

Отграничение части 4 ст. 111 УК РФ от ст. 105 УК РФ может производиться и на основе анализа отношений, которые складываются между виновным и потерпевшим. Так, например, возможно, что ранее высказывались какие-либо угрозы убийством в адрес потерпевшего, а возможно и предпринимались реальные попытки к тому, чтобы лишить жизни потерпевшего. [3,с.7]

Важно проанализировать поведение виновного, которое имело место после совершения преступления. Так, например, в одном случае потерпевший мог оказывать помощь виновному после нанесения ему различных повреждений или, возможно, что виновный предпринимал попытки какими-либо другими способами предотвратить наступление последствий в виде смерти потерпевшего. Если это имело место, то, скорее всего, деяние правильно квалифицировать именно по части 4 ст.

111 УК РФ. В том случае, когда виновный осуществляет противоправные действия, от которых неминуемо наступает смерть потерпевшего, а только потом пытается предотвратить наступление необратимых последствий, то такое поведение правильно квалифицировать как раскаяния за содеянное, однако деяние нужно квалифицировать по ст. 105 УК РФ.

Таким образом, при решении вопроса о направленности умысла виновного следует исходить из совокупности всех обстоятельств содеянного и учитывать, в частности, способ и орудие преступления, количество, характер и локализацию телесных повреждений, учитывать и взаимоотношения, которые имели место между виновным и потерпевшим.

Список литературы

1. О судебной практике по делам об убийстве (ст. 105 УК РФ): Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 27 января 1999 г. № 1// Бюллетень Верховного Суда РФ. -1999. -№ 3. - С.2-4.

2. Сапожникова К. А. Проблема отграничения умышленного причинения тяжкого вреда здоровью, повлекшего по неосторожности смерть потерпевшего от убийства // Отечественная юриспруденция. -2017.- № 5. -С.87-89.

3. Векленко В. Уголовно-правовой анализ понятия «вред здоровью» // Уголовное право. - 2012. - № 1. - С.7-11.

СНЕГИРЕВА ПОЛИНА ЕВГЕНЬЕВНА, студент

Научный руководитель

ВОРОНОВ ЕВГЕНИЙ НИКОЛАЕВИЧ, к. ю. н., доцент

Россия, г. Курск, Юго-Западный государственный университет

polinasnegireva2906@mail.ru

ФОРМИРОВАНИЕ ПРАВОВЫХ ОСНОВ МЕХАНИЗМА МЕР ПРИНУДИТЕЛЬНОГО ИСПОЛНЕНИЯ: ТРАДИЦИИ И НОВАЦИИ

В данной статье автор рассматривает процесс становления правовых основ регулирования механизма мер принудительного исполнения судебных решений. Анализируются особенности правовых норм, регламентирующих систему принудительного исполнения для того или иного исторического этапа развития. Делается вывод о том, что определенные элементы, характерные для конкретного этапа, сохраняют актуальность до сих пор. При этом автор статьи уделяет внимание факту реформирования указанных элементов с учетом условий современного функционирования.

Ключевые слова: исполнительное производство, меры принудительного исполнения, судебный пристав, имущественная ответственность.

Любые права человека, которые нарушены, могут считаться защищенными лишь тогда, когда гражданин или организация реально получили присужденное им судом. Эффективность судебной власти, её защиты прав человека, и, следовательно, авторитет государства напрямую зависят от

того, насколько действенно и скоро происходит исполнение вынесенных решений.

Формирование и развитие института способов исполнения соответствует процессу формирования государственности. Изначально, в догосударственный период развития общества решение конфликтов обладало в основном примирительно-посредническим характером. Решения протосудебных органов, их исполнение не гарантировались принудительной силой, не становились правилом для подобных конфликтных ситуаций в последующем [1, с. 89].

Указанная ситуация существенно меняется с развитием организованного общества, государственных институтов и становлением суда, когда его решения приобретают властный, принудительный характер. Следовательно, решения судебных органов впервые становятся обязательными для сторон конфликта и иных лиц, их исполнение, обеспечиваемое публичной силой, возлагается на специально предназначенные для этого органы. Государство, укрепляясь в глазах общества, оправдывая свои требования от частных лиц (например, налоги), должно было взять их интересы под защиту, чтобы эффективно ликвидировать частное право кровной мести, государство должно превратить его в публичное, то есть принять на себя его исполнение [2, с. 105].

Человеческая история знала на данном этапе два основных способа удовлетворения лица, права которого нарушены: обращение взыскания на личность должника и на его имущество [3, с. 382].

В последующем с укреплением института частной собственности, хозяйственного оборота стало необходимо создание условий для интенсивного обращения денег в стране, отсюда последовало ограничение личной и расширение имущественной ответственности должников [3, с. 384].

Анализ законодательных актов показывает, что при кажущемся прогрессе имущественной ответственности, её превалировании над личной, это были в определенной степени формальные изменения, поскольку требовалось в первую очередь взыскать движимое имущество, в случае его отсутствия или недостатка — недвижимое имущество. Однако эффективной возможности использовать имущество для удовлетворения требований кредитора просто не было, поэтому личная ответственность осталась прежней [4, с. 67].

Указанное положение в сфере исполнения судебных решений существовало до модернизации страны Петром Первым. В числе реформ было устранение наиболее неэффективных методов личного взыскания и введение правила о соразмерном удовлетворении требований кредиторов [5, с. 54].

Так, для современного общества, в отличие от традиционного, характерно уже не личные взыскания, а имущественные. При этом, исходя из конкретных эмпирических данных, уровень экономического развития напрямую влияет на способы исполнения. Традиционная экономика, характеризующаяся простым способом производства, отличается практикой обраще-

ний взысканий на личность должника. Для рыночной же такой способ невозможен, поскольку здесь должника интересует реальное возмещение ущерба, которое по большей степени достигается в силу обращения взыскания на имущество.

Заметим, что появление института приставов в современной России стало данью исторической российской традиции, и, несмотря на различия правового статуса дореволюционного и современного судебных приставов, можно снова говорить о некоторой преемственности системы принудительного исполнения в России [6, с. 127].

Сегодня можно говорить о преемственности из прошлых законодательных актов нашей страны таким имущественных мер принудительного исполнения, предусмотренных ФЗ «Об исполнительном производстве», как обращение взыскания на имущество должника, обращение взыскания на выплаты, получаемые должником, изъятие у должника имущества, присужденного взыскателю, принудительное выселение должника из жилого помещения;

Вступивший в силу 1 февраля 2008 г. ФЗ «Об исполнительном производстве», указанный ранее, вместе с тем не решил всех существовавших проблем в исследуемой сфере: не преодолена сложившаяся еще с советских времен, тенденция к излишней опеке должника. Нет возможности и для определенного выбора тех или иных мер воздействия, например, в случае отсутствия у должника имущества, на которое можно обратить взыскание. Такое положение позволяет лицу, нарушившему законные интересы других субъектов, уйти от ответственности, показывая тем самым беспомощность власти в вопросах обеспечения прав и свобод, и стимулирует недобросовестных должников.

Однако существующее законодательное регулирование сделало огромный шаг вперед в регулировании исполнительного производства, а именно мер принудительного исполнения, решив многие проблемы, которые существовали на протяжении всей истории развития обозначенной сферы [7, с. 68].

В заключение важно отметить, что при историческом анализе развития механизма применения мер принудительного исполнения судебных решений, мы выяснили, что определенные элементы, характерные для того или иного исторического этапа нашего государства, сохраняют актуальность до сих пор. При этом естественным является и факт реформирования тех самых элементов с учетом условий современного функционирования, поскольку они обуславливаются рядом факторов и предпосылок государственного и общественного строя на данный момент его развития. В связи с этим проблема «традиций и новаций» остается одной из актуальных в научной литературе.

Список литературы

1. Воскобитова, Л.А. Сущностные характеристики судебной власти / Л.А. Воскобитова. – Ставрополь, 2003. – 159 с.

2. Соловьев, В.С. Право и нравственность / В.С. Соловьев. – М.: АСТ, 2001. – 192 с.
3. Васьковский, Е.В. Учебник гражданского процесса / Е.В. Васьковский. – М., 2003. – 464 с.
4. Михайлов, М.М. История образования и развития системы русского гражданского судопроизводства до Уложения 1649 года / М.М. Михайлов. – СПб., 1848. – 127 с.
5. Пихно, Д.И. Исторический очерк мер гражданских взысканий по русскому праву / Д.И. Пихно. – Киев, 1874. – 91 с.
6. Воронов, Е.Н. Эволюция органов принудительного исполнения судебных актов и актов иных органов в России (XI-XXI вв.): монография / Е.Н. Воронов, В.Ю. Маркин, С.В. Ювченко. – М.: Юрлитинформ, 2016. – 342 с.
7. Воронов, Е.Н. Органы принудительного исполнения судебных актов в России: история и современность: монография / Е.Н. Воронов, В.Ю. Маркин, С.В. Ювченко. – Курск: Юго-Зап. гос. ун-т, 2013. – 107 с.

СОЛОДОВА ПОЛИНА АНАТОЛЬЕВНА, студент

ХЛЫСТОВА АНГЕЛИНА ЮРЬЕВНА, студент

Научный руководитель

БАЛАШОВА ЕЛЕНА СЕРГЕЕВНА, к.ф.н., доцент

Нижегородский государственный педагогический университет

имени Козьмы Минина, Россия

solodovapa@std.mininuniver.ru

angelhlystova@yandex.ru

МАЖОРИТАРНАЯ ИЗБИРАТЕЛЬНАЯ СИСТЕМА В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ: ПЛЮСЫ И МИНУСЫ

В данной статье мы анализируем современную теорию и практику применения мажоритарной избирательной системы, определяя плюсы и минусы ее применения на примере РФ и других стран дальнего и ближнего зарубежья.

Ключевые слова: демократия, избирательная система, выборы, референдум, мажоритарная избирательная система.

Мажоритарная избирательная система – это такая организация голосования, при которой избранным считается тот или те кандидаты, которые получили больше голосов. Почти все демократические государства в своих Конституциях закрепляют как особенность государственной власти и органов местного самоуправления демократический порядок их формирования. Т.е. демократические выборы, а также референдум, являются ярким подтверждением и закреплением форм демократии.

В целом можно выделить три основных вида мажоритарных систем:

Первый вид – абсолютное большинство – кандидат должен набрать пятьдесят процентов голосов и плюс ещё один голос.

Второй вид – относительное большинство – кандидат должен набрать самое возможно большое число голосов. Количество голосов не может со-

ставлять менее пятидесяти процентов от всех голосов, которые были набраны;

Третий вид – квалифицированное большинство – кандидат должен набрать уже установленное заранее большинство голосов. Именной в данном виде установленное большинство всегда больше пятидесяти процентов от всех набранных голосов и составляют либо $\frac{2}{3}$ либо $\frac{3}{4}$ [3].

Во многих странах, в том числе в РФ, большинство голосов рассчитывается от общего числа избирателей, пришедших и проголосовавших на выборах. В основу мажоритарной системы главным положен принцип большинства, победителями считаются кандидаты, которые получили установленное большинство голосов избирателей по избирательному округу, в котором они баллотировались. В данном случае это направлено на двухпартийные системы и ярким примером на сегодняшний день выступают США и выборы президента 2020 г. Это можно рассмотреть как гарантию устойчивости и стабильности в функционировании органов власти, ведь в парламенте а результате всегда возникают крупные фракции.

Яркий пример мажоритарной системы с избирательной системой относительного большинства это Великобритания. В парламенте Великобритании главный представительный орган власти – Палата общин или нижняя палата, которая избирается населением страны. Хотя её срок полномочий и составляет пять лет, правительство нередко досрочно распускает ее по различным причинам. Во время выборов в эту Палату общин Великобритании делится на одномандатные округа избирателей, на данный момент их 659. Каждый округ избирает одного члена парламента. Т.е., количество членов нижней палаты составляет 659 человек. Чтобы одержать победу кандидат должен получить всего на один голос больше, чем его соперник, соответственно, просто большинство голосов избирателей, которые ранее были зарегистрированы. При системе относительного большинства, когда итоги выборов подводятся не учитываются голоса, которые были поданы за кандидатов, которые не смогли получить мандата в парламенте [5].

Система квалифицированного большинства применяется редко и в основном при выборе главы государства. Как к примеру тут можно обратиться к выборам президента Азербайджана в 1995 – 2002 гг., там были выдвинуты требования: кандидат должен получить две трети голосов, чтобы быть избранным. Позже данное правило из-за нецелесообразности было отменено. А также эта система применяется в Чили при выборах в Палату депутатов, где избирательные округа являются двухмандатными и оба мандата переходят к партии, которой было набрано ровно две трети голосов [1].

В РФ действует мажоритарная система абсолютного большинства при выборах высших должностных лиц (президент, губернатор, мэр), а также при выборах в представительные органы власти. Всего можно выделить:

1. Мажоритарная система в едином избирательном округе.

Избираются высшие должностные лица. Победой будет считаться абсолютное большинство голосов, то есть 50% +1 голос. Выборы президента РФ в 2018 г. проходили именно таким образом. Если ни один кандидат не набрал абсолютное большинство, то назначают второй тур, в который подходит лишь два кандидата, набравшие относительное большинство голосов.

2. Мажоритарная система в одномандатном избирательном округе.

Примером может служить выборы депутатов в Нижегородской области, законодательная палата состоит из 50 человек и 25 избираются по данной системе. Голосование только за конкретных кандидатов. Избиратель имеет лишь один голос, побеждает тот кандидат, который набрал относительное большинство голосов.

3. Мажоритарная система в многомандатных округах.

Так избираются депутаты представительных органов власти. Территория муниципального образования представляет один многомандатный округ, в котором избирается сразу несколько депутатов. Избиратель получает бюллетень со списком кандидатов в депутаты, которые баллотируются в данный избирательный округ. Голосовать можно за всех кандидатов, такая разновидность избирательной системы называется системой неограниченного востума. Избранными считаются те кандидаты, которые набрали относительное большинство голосов. Примером также можно считать выборы Нижегородской области, где остальные 25 депутатов избираются по спискам [2].

Т.о. можно назвать плюсы и минусы мажоритарной системы:

Плюсы:

+ Главным плюсом мажоритарной системы является её универсальность. Она применяется как в выборах высших должностных лиц государства (мэр, президент, губернатор), так и в выборах представительных коллегиальных органов власти (дума, парламент, законодательное собрание);

+ В мажоритарной системе избираются лишь конкретные кандидаты. Избирателю предоставляется возможность учитывать предвыборную программу, принадлежность к конкретной партии и личные качества кандидата (профессионализм, репутация, жизненные ценности и убеждения);

+ Дает возможность участия и победы любому кандидату;

+ При выборах в коллегиальный орган власти по одномандатным округам мажоритарной системы соблюдается принцип народовластия. При выборе кандидата от своего округа, избиратель выбирает своего представителя власти в коллегиальном органе. Кандидат тут имеет большую выгоду – независимость от партий и их лидеров.

Минусы:

– Мнение и интересы избранного депутата от конкретного одномандатного округа может идти вразрез с общими, что затруднит принятие решения;

– Приоритетом депутата, избранного по одномандатному округу, будет решения его округа, что также может затруднить принятие общих решений;

– При условии отсутствия реального выбора избиратели, голосующие за конкретного кандидата, по сути, голосуют не за него, а против его соперника;

– Мажоритарная система уязвима для подкупа избирателей или манипуляций с решением о формировании округов избирателей, что приводит к лишению территории с выраженной позицией к выборам преимущества по голосам избирателей. Примером можно считать США, которые часто манипулируют при образовании округов в районах, где есть много проживающих граждан с темным цветом кожи. В избирательный округ добавляли много районов со светлокочим населением, так чернокожее население большинство своих голосов теряло;

– При мажоритарной системе выборов может быть искажено реальное количество голосов избирателей. Для исправления этого недостатка, придумали систему передаваемого голоса. Избирателю дается возможность отдать свой голос за своего кандидата и выставить рейтинг предпочтений, куда входят кандидаты, всех выбрать нельзя. Если кандидат, за которого был голос, не получает большинство голосов, то голос избирателя от этого кандидата переходит ко второму в его рейтинге – и так будет до тех пор, пока не выявится кандидат с наибольшим числом голосов. Эта система с передаваемым голосом используется в Австралии, Ирландии и на Мальте;

– Мажоритарная система может в итоге привести к двухпартийности и другим партиям вход в парламент закроется.

В конфликтном обществе мажоритарная система опасна для демократии, поскольку, поляризуя и противопоставляя кандидатов, она может ориентировать оппонентов, особенно когда их программы близки, не на поиск положительного решения социальных проблем, а на критику и очернение врага, разжигая атмосферу ненависти. Это может привести к политической поляризации общества, забвению демократических правил игры и разрушению самой демократической системы.

При оценке избирательной системы ключевую роль играет соотношение приоритетов: если главное-формирование стабильной и эффективной власти, то предпочтение отдается мажоритарной системе. Очевидно, что мажоритарная избирательная система в современном мире, как и в современной России, не решает полностью тех задач, для решения которых в свое время создавалась [9]. Напротив, она создает ряд новых, все более острых политических проблем. Однако ничего более эффективного, что позволило бы ликвидировать недостатки современных систем и сохранить достоинства, на данный момент не существует.

Список литературы

1. Морозова О.С. Влияние типа избирательной системы на функционирование политической системы общества // Теория и практика общественного развития. 2013. № 2. С. 175-179;

2. Абдулхаликова Е.М. Избирательная система: от смешанной к мажоритарной или пропорциональной // Конституционное и муниципальное право. 2002. № 3. С. 12;

3. Мажоритарная избирательная система в РФ [Электронный ресурс] – URL: <http://yopolis.ru/vybory/izbiratelnyjprotsess/izbiratelnayasistema/mazhoritarnaya> (Дата обращения: 21.12.2020);

4. Избирательные системы в современном мире [Электронный ресурс] – URL: <http://saf.petrsu.ru/journal/article.php?id=762> (Дата обращения: 21.12.2020);

5. Современные избирательные системы [Электронный ресурс] – URL: <http://www.rcoit.ru/upload/iblock/e3a/40.pdf> (Дата обращения: 21.12.2020)

6. Баглай М.В. Конституционное право Российской Федерации. – М.: Норма, 2016. – С. 390. – 784 с.

7. Скосоренко Е.Е. Избирательная система России: мифы и политическая реальность – М.: «Формула права», 2017. – 206 с.

8. Любарев А.Е. Избирательные системы и российское электоральное законодательство // ПОЛИС. – М.: Некоммерческое партнерство Редакция журнала Полис (Политические исследования), 2017. – № 4. – С. 120–129.

9. Солодова П.А. Балашова Е.С. История и современные проблемы конституционного права Российской Федерации // Vita memoriae: Теория и практики исторических исследований. Мининский университет. 2019. С. 113-115.

СПИЦЫНА АННА ОЛЕГОВНА, к.ф.н., доцент

Россия, Финансовый Университет при Правительстве РФ

(Курский филиал)

spicyna1984@mail.ru

КОНТЕНТ-АНАЛИЗ МЕХАНИЗМОВ БОРЬБЫ С КОРРУПЦИЕЙ В ОРГАНАХ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ

Коррупция, являясь неизбежным следствием избыточного администрирования со стороны государства, по-прежнему серьезно затрудняет нормальное функционирование общественных институтов, порождает недоверие к государственным структурам [2, с. 5].

Отметим, что тематику механизмов публичного управления в нашей стране разрабатывало немало ученых области государственного управления, политологии, права, социологии и т.д.

Так, интегральное определение категории «механизм государственного управления» в ее широком понимании предоставила М.Н. Билинская, в понимании которого «Механизм государственного управления – это системная совокупность институтов, структур, последовательных действий, форм, состояний и процессов в государстве как продукт организованной человеческой деятельности, имеющей целью реализацию интересов и потребностей людей и решения насущных общественно-политических проблем с учетом государственного влияния и регулирования общественной

жизнедеятельности на основе устоявшихся общественных ценностей, норм и правил; является формой реализации функций государства и имеет в качестве субъекта органы государственного управления [3, с. 124].

Итак, опираясь на приведенное определение, можем генерировать определение понятия «механизм предотвращения и противодействия коррупции» как системы целенаправленных действий должностных лиц органов центральной и местной публичной власти, служащих силовых структур и представителей гражданского общества, направленных на обеспечение конституционных прав и свобод человека и укрепления демократических европейских ценностей, воспитание гражданской нетерпимости к проявлениям коррупции, предупреждения и неотвратимое наказание коррупционных государственно-властных отношений.

Основываясь на разработанной Т.Я. Хабриевым классификации механизмов предупреждения и противодействия коррупции в органах публичной власти, под которыми ученый понимает – систему действий, направленную на выявление, пресечение, ограничение распространения и предотвращения коррупционных действий в органах публичной власти [5, с. 217], попробуем типологизировать механизмы предотвращения коррупции в органах местной власти.

Такая системная проблема как коррупция требует соответствующего системного инструментария и комплексного механизма борьбы с ней, предусматривающая совместные скоординированные системные действия представителей шести общественных институтов – государственной исполнительной власти; органов местного самоуправления; силовых органов включая суды; бизнеса; гражданского общества и средств массовой информации как «четвертой ветви власти». Не случайно СМИ как формальный институт гражданского общества вынесены в отдельную категорию, поскольку в современном цивилизованном мире масс-медиа небезосновательно считаются главным инструментом контроля за деятельностью власти, и «Сторожевыми псами демократии» [7, с. 153].

По нашему убеждению, совместная антикоррупционная политика указанных субъектов в программно-целевом измерении должна сочетать три стратегических направлений [8, с. 23]:

- стратегия общественного сознания, которая заключается в общем аудите и мониторинге ситуации и совершенствовании на этих основаниях антикоррупционной стратегии; антикоррупционном гражданском просвещении; свободном доступе к информации и независимых СМИ;
- стратегия предупреждения, сущность которой лежит в сфере формирования транспарентности органов власти; активного привлечения институтов гражданского общества в деятельности по предотвращению коррупции; уменьшение вмешательства государства в дела бизнеса и общества; принятие кодексов этики для чиновников, предпринимателей; снижение административных барьеров;

– стратегия неотвратимой расплаты, которая предусматривает повышение профессионализма и эффективности раскрытия коррупционных преступлений силовыми структурами; формирование сильной и независимой судебной власти; неуклонное выполнение закона; общественную экспертизу нормативно-правовых и государственно-управленческих решений; доступность гражданами правовой помощи и защиты.

Важно понимать, что органы местного самоуправления являются одновременно как субъектами антикоррупционной политики, так и потенциальными субъектами коррупционных действий, группой риска в части воздействия коррупциогенных факторов. Ведь на муниципальном уровне формируются благоприятные условия для коррупции, которая представляется здесь как взаимовыгодное соглашение, при котором совпадают частные интересы коррупционера из числа служащих органа местного самоуправления и взяточдателя – предпринимателя или гражданина. При таких условиях, – отмечает М. Шедий, – коррупция помогает решить насущные проблемы, служит относительно небольшой платой за постоянную возможность мелких нарушений законов и инструкций. Подобного рода коррупция становится чрезвычайно опасной, так как создает благоприятный психологический фон для существования других форм коррупции и питает коррупцию по вертикали власти, что является исходным материалом для формирования организованных коррумпированных структур. Такие отношения и являются основой для проникновения коррупции в сферу бизнеса (малого, среднего, крупного), сращивание бизнеса с политикой и проникновения коррупции в политическую сферу [9, с. 8].

Главными причинами такого положения В.Н. Агеев называет:

- неурегулированность и дублирование полномочий должностных лиц органов местного самоуправления, замкнутость системы управления, несовершенство антикоррупционной политики, низкие профессионализм и эффективность местных правоохранительных органов;
- имеющиеся возможности неправомерного использования коммунальной собственности в личных интересах и в отсутствии прозрачности многих экономических процессов, обусловленных несоответствием заработной платы жизненным потребностям, когда должностные лица органов местного самоуправления пытаются пополнить свои доходы из других источников;
- невысокая активность общественности в управлении местными делами и противодействии коррупции, профессиональная и моральная деформация поведения части руководителей, что сказывается в снисходительном отношении к фактам коррупции;
- несовершенство антикоррупционного законодательства и наличие законодательных пробелов, в связи с чем у должностных лиц органов местного самоуправления появляется возможность «обойти» закон;
- ненадлежащая регламентация деятельности должностных лиц, так называемое «кумовство», и отсутствие механизмов предотвращения проник-

новения в органы власти лидеров и членов преступных группировок [1, с. 254].

Федеральный закон от 02.03.2007 г. № 25-ФЗ «О муниципальной службе в Российской Федерации» предусматривает ряд соответствующих полномочий органов местного самоуправления, в рамках которых они действуют самостоятельно и несут ответственность за свою деятельность. Субъекты органов местного самоуправления в случае совершения правонарушения могут быть привлечены к уголовной, административной, гражданско-правовой, конституционно-правовой и дисциплинарной ответственности.

Уточняют, развивают и дополняют нормативно-правовые установления положения программно-правового характера, принимаемых на разных уровнях осуществления публичной власти, а также нормы муниципально-правовых актов, которые выступают особой формой регулирования реализации правового механизма предотвращения коррупции в пределах местной власти. Между тем указанный комплекс способов, методов и средств, выделенных в соответствующую правовую форму, имеет характер статической стороны правового механизма. По этому поводу Е.В. Богатова отмечает, что «в России по основным признакам существует правовой механизм противодействия политической коррупции в системе государственного управления (формально он направлен против коррупции в целом). Другое дело, что его правовые нормы далеки от совершенства на инструментальном уровне, то есть, во-первых, в части возможности их эффективного применения в качестве как такового, а во-вторых, возможности их применения именно к субъектам политической коррупции [4, с. 70-72].

Реализация постановлений и положений о мерах предотвращения коррупции, в том числе на уровне местных властей, невозможна без организации и функционирования публично-правовых институтов общей и специальной компетенции, а также институтов гражданского общества, призванных обеспечивать формирование и выполнение профильных нормативных и программных положений, непосредственно осуществлять антикоррупционные меры.

С учетом обеспечительного характера таких институтов как институционального аспекта реализации мер по противодействию коррупции в конкретном государстве следует понимать организацию и деятельность органов государственной власти, органов местного самоуправления, включая их должностных лиц, институтов гражданского общества.

Наличие институционального механизма предотвращения коррупции подтверждает и анализ профильного законодательства.

При этом указанный перечень органов публичной власти не исчерпывает институционального механизма предотвращения коррупции в российском государстве.

Конечно же, необходимым компонентом здесь должны выступать и институты гражданского общества. Как отмечает В.В. Шведов, предотвращение коррупции является сложной задачей, которая решается «множеством

субъектов с разным объемом компетенции от международных организаций до муниципальных образований, институтов гражданского общества и частных лиц» [8, с. 223]. При этом недостаточную эффективность в данной сфере автор связывает с низким уровнем взаимодействия органов публичной власти и институтов гражданского общества, которое, между тем, предусмотрено рядом правовых актов и документов. Действительно, в международных антикоррупционных правовых документах – Конвенции ООН против коррупции, Общих рекомендациях по мерам борьбы с коррупцией и обеспечения добропорядочности сотрудников органов юстиции и безопасности и др. – степень эффективности предотвращения коррупции связывается с обязательным взаимодействием органов государственной власти, их должностных лиц с институтами гражданского общества.

При этом «под взаимодействием в сфере предотвращения коррупции имеется виду непосредственное или косвенное влияние различных субъектов предупреждения коррупции, в том числе органов местной власти и институтов гражданского общества друг на друга и социальную среду для достижения общей цели – снижение уровня коррупции в системе социального управления» [9, с. 59].

Как представляется, институты гражданского общества призваны не только взаимодействовать с публично-правовыми институтами. В ситуации, когда орган публичной власти не выполняет возложенной на него антикоррупционной или иной смежной функции, или нарушает соответствующее законодательство, институты гражданского общества должны выступать действенной силой инициативного противодействия противоправному поведению. И в этой части указанные институты существенно уточняют и укрепляют свои позиции в сфере реализации мероприятий по противодействию коррупции, фактически реализуя на практике принцип сдержек и противовесов, теоретически присущий только публичной власти.

В свою очередь, комплексный анализ антикоррупционного и смежного с ним законодательства позволяет сделать вывод, что с позиций компетентностной и организационной взаимосвязи, связанной с сочетанием характеристик подчинения и автономности, взаимодействия и взаимной ответственности, публично-правовые (государственные и муниципальные) институты и институты гражданского общества образуют внутригосударственную институциональную систему предотвращения коррупции.

Список литературы

1. Агеев, В.Н. Противодействие коррупции на местном уровне: ограничение прав и свобод муниципальных служащих [Текст] / В.Н. Агеев // Социодинамика. – 2013. – № 2. – С. 243-268.
2. Беспарточный Б.Д., Спицына А.О. Проблема коррупции в массовом сознании населения [Текст] / Б.Д. Беспарточный, А.О. Спицына // Государство и общество: вчера, сегодня, завтра. – 2018. – № 3. – С. 5-10.

3. Билинская, М.Н. Современная коррупция: отечественная специфика и зарубежный опыт противодействия [Текст] / М.Н. Билинская, В.В. Моисеев, В.Ф. Ницевич. – Орел: Изд-во ОРАГС, 2011. – 440 с.

4. Богатова, Е.В. Антикоррупционная политика в современной России [Текст] / Е.В. Богатова, Е.В. Стебнева // Вестник Уральского юридического института МВД России. – 2019. – № 1. – С. 70-72.

5. Коррупция: природа, проявление, противодействие [Текст]: монография / отв. ред. Т.Я. Хабриева. – Москва: Юриспруденция, 2012. – 688 с.

6. Кузякин, С.В. Противодействие коррупции: российский и зарубежный опыт [Текст] / С.В. Кузякин // Закон и право. – 2018. – № 5. – С. 150–155.

7. Противодействие коррупции: учебник и практикум для академического бакалавриата [Текст] / И.В. Левакин, Е.В. Охотский, И.Е. Охотский, М.В. Шедий. – М.: Издательство Юрайт, 2018. – 427 с.

8. Шведов, В.В. Антикоррупционные стандарты на государственной и муниципальной службе: проблемы и перспективы развития [Текст] / В.В. Шведов // сборник научных статей: в 2 т. – Екатеринбург, 2016. – С.221-227.

9. Шедий, М.В. Социальные детерминанты коррупции в российском обществе [Текст]: монография / М. В. Шедий; Российская акад. нар. хоз-ва и гос. службы при Президенте Российской Федерации. – Орел: Изд-во ОФ РАНХиГС, 2012. – 148 с.

СТУДЕНИКИН АЛЕКСЕЙ ЮРЬЕВИЧ

Россия, Москва, Российский университет транспорта, магистрант
av-borisov@mail.ru

К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ ОБМАНА В ОБЪЕКТИВНОЙ СТОРОНЕ МОШЕННИЧЕСТВА

В статье рассматриваются признаки объективной стороны такого распространенного преступления против собственности, как мошенничество. Рассматривается понятие обмана, как способа совершения мошенничества и приводятся позиции ученых по определению понятия данного способа преступления.

Ключевые слова: объективная сторона преступления, мошенничество, обман, как способ совершения мошенничества.

Объективную сторону данного преступления составляют общественно-опасное деяние, последствия, причинная связь между деянием и наступившими в результате его совершения преступными последствиями, а также способ [1, с. 19].

Согласно ч. 1 ст. 159 УК РФ деяние представлено в форме хищения, которое, исходя из содержания примечания 1 к ст. 158 УК РФ, представляет собой противоправное безвозмездное изъятие и (или) обращение чужого имущества в пользу виновного или других лиц, причинившие ущерб собственнику или иному владельцу этого имущества, а равно приобретение права на чужое имущество. Потерпевший, находясь под воздействием обмана и (или) когда виновный злоупотребляет его доверием, добровольно передает имущество или право на него другому лицу либо не препятствует

изъятию этого имущества или приобретению права на него другим лицом [2, с. 5].

На теоретическом уровне поддерживается дискуссия относительно толкования такого разделения. Мошенничество, предусмотренное ст. 159 УК РФ, охватывая два совершенно различных по своей сущности преступления, становится для них родовым [3, с. 7].

Согласно позициям некоторых авторов, приобретение права на чужое имущество является видом хищения, таким образом все разновидности деяния при мошенничестве включаются в одно понятие – хищение. Предмет мошенничества несколько шире, чем у других форм хищения, однако оно является его разновидностью со всеми присущими хищению признаками [4, с. 330].

Приобретение права на чужое имущество является разновидностью деяния «мошенничество-хищение» с той разницей, что расширяется предмет хищения за счет добавления права на чужое имущество.

Правильной в данной случае является позиция, согласно которой деяние представляется в качестве двух самостоятельных действий в форме хищения и приобретения права на чужое имущество при сохранении альтернативных способов их совершения - обмана и (или) злоупотребления доверием, что подтверждается, в первую очередь, практикой рассмотрения таких уголовных дел в суде [5, с. 37].

Обязательным характеристикой объективной стороны данного преступления является способ совершения преступления - обман или злоупотребление доверием (ч. 1 ст. 159 УК РФ).

В науке уголовного права имеются всевозможные представления о содержании понятия обмана.

Обман предполагает введение потерпевшего в заблуждение, причиной которого становится информационное воздействие, целью которого заставить жертву совершить акт передачи виновному своего имущества или права на него [6, с. 278].

Обман - это передача заведомо ложных сведений или несообщение сведений, которые виновное лицо обязано было передать, умышленно вводя потерпевшего в заблуждение, с тем чтобы он осуществил добровольную передачу имущества обманщику или иным лицам.

В.И. Шиян представляет обман как намеренное искажение истины или ее сокрытие с целью побудить потерпевшего добровольно передать виновному имущество [7]. Ввиду отсутствия легального определения обмана, а также для облегчения правоприменительной практики при квалификации совершенного деяния как мошенничества Пленум высшего судебного органа дает разъяснение относительно его содержания.

Обман как способ объективной стороны мошенничества, исходя из содержания п. 2 Постановления Пленума Верховного Суда от 30 ноября 2017 г. № 48, может состоять в сознательном сообщении (представлении) заведомо ложных, не соответствующих действительности сведений, либо в

умолчании об истинных фактах, либо в умышленных действиях (например, в предоставлении фальсифицированного товара или иного предмета сделки, использовании различных обманных приемов при расчетах за товары или услуги или при игре в азартные игры, в имитации кассовых расчетов и т.д.), направленных на введение владельца имущества или иного лица в заблуждение.

В представленном выше постановлении можно выделить несколько частей, составляющих содержание обмана: 1) сообщение ложных сведений; 2) умолчание об истинных фактах; 3) обман в действии или предмете.

Помимо этого, некоторые авторы называют также искажение фактов, отграничивая данное понятие от заведомо ложной оценки, с той оговоркой, что таковая будет признаваться обманом, если оценка чего-либо является профессиональной обязанностью, поскольку изначально оценка является субъективным мнением о каком-либо явлении и процессе и обманом не является.

Например, обман как в большинстве своем искажение фактов, которые нельзя отождествлять с ложными домыслами, оценкой, являющейся субъективным мнением, и заведомо ложными обещаниями.

Существует точка зрения, согласно которой обманом следует признавать обещание совершить действия в будущем, например, приговором Заводского районного суда города Кемерово от 19.12. 2018 года к ответственности по ч. 2 ст. 159 привлечен В, вошедший в доверие к С., являющейся инвалидом, и воспользовавшись ее состоянием здоровья, попросил у С. телевизор чтобы якобы отнести его в ремонт. С. передала телевизор. Похищенным имуществом В. распорядился по своему усмотрению, причинив потерпевшей ущерб в размере 28000, о будущих событиях, не ставших еще фактами, вследствие чего они не могут быть истиной.

В науке уголовного права существуют различные классификации обмана. По форме многие ученые подразделяют обман на активный и пассивный - при характеристике активного обмана они фактически повторяют положения пункта второго указанного выше постановления. Пассивный же обман, по мнению профессора состоит в сокрытии подлежащих обязательному сообщению виновным лицом юридически значимых фактических обстоятельств, следствием чего становится заблуждение потерпевшего в законности оснований передачи имущества или права на него. Например, гражданка С., которая, скрывшая факт увольнения из туристической компании П., оформила договор на предмет бронирования туристической поездки у туроператора П. в Турцию с Л., цена которого составила 167 847 рублей, не имея намереваясь исполнять условия договора, не направила в адрес туроператора полученные денежные средства и распорядилась ими по своему усмотрению, за что была привлечена к ответственности Люблинским районным судом города Москвы.

А. И. Бойцов также подразделяет обман на пассивный и активный, однако первый из них, в зависимости от формы выражения, он подразделяет на

письменный, устный и с использованием различных жестов, телодвижений и действий.

При этом во всех вышеперечисленных случаях следует учесть, если обман применяется для облегчения доступа к имуществу, если он не направлен непосредственно на завладение имуществом, действия виновного, учитывая способ хищения, квалифицируются как кража или грабёж.

Кроме того, многие ученые классифицируют обман по содержанию.

П. Л. Сердюк подразделяет обман на следующие виды:

1) в отношении личности получателя имущества. Например, приговором Горно-Алтайского городского суда Республики Алтай осужден ч. 3 ст. 30, ч. 1 ст. 159 УК РФ осужден гр-н Н., который позвонил потерпевшей А., представился попавшим в беду сыном и потребовал материальной помощи в размере 50 000 рублей. Потерпевшая А. пообещала предоставить сумму, однако позднее позвонила своему сыну. Убедившись в том, что ее обманули, сообщила о происшествии в правоохранительные органы, которые позднее задержали гр-на Н;

2) в отношении событий, фактов, обстоятельств. Так, приговором Калининского районного суда г. Чебоксары Чувашской Республики к наказанию по ч. 2 ст. 159 была осуждена Б.О.Ю., которая, представившись ранее знакомому И. преуспевающим предпринимателем, что в действительности являлось ложью, под видом продажи парикмахерского оборудования и предоставления в субаренду помещения совершила хищение принадлежащего И. имущества путем обмана и злоупотребляя доверием И. в размере 100000 рублей;

3) в отношении подлинности или значения (силы) каких-либо документов;

4) в различных характеристиках или принадлежности предметов.

Список литературы

1. Аминов Д.И., Шумов Р.Н., Борисов А.В., Борбат А.В. К вопросу о квалификации мошенничества в сфере жилищно-коммунального хозяйства. Российский следователь. 2017. № 8. С. 17-22.
2. Аминов Д.И., Шумов Р.Н., Борисов А.В., Борбат А.В. Особенности расследования и квалификации мошенничества при кредитовании юридических лиц. Российский следователь. 2016. № 22. С. 3-7.
3. Афанасьева О.Р. Способ совершения преступления: уголовно-правовое значение и способы закрепления в статьях уголовного закона. Актуальные вопросы борьбы с преступлениями. 2018. № 1. С. 4-8.
4. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации / Отв. ред. А.А. Чекалин; под ред. В.Т. Томина, В.В. Сверчкова. - 3-е изд Юрайт-Издат, 2018
5. Борисов А.В. О некоторых аспектах объективной стороны угона транспортного средства. Транспортное право и безопасность. 2017. № 4 (16). С. 31-39.
6. Борисов А.В. Проблемные вопросы квалификации корыстной и иной личной заинтересованности злоупотребления должностными полномочиями. Военное право. 2019. № 1 (53). С. 276-280.
7. Шиян В.И. Уголовное право (особенная часть). Учебное пособие / В. И. Шиян; Федеральное агентство по образованию, Московский гос. индустриальный ун-т, Ин-т дистанционного образования. Москва, 2009.

ТЕРЕХОВ ВЛАДИМИР ВЛАДИМИРОВИЧ, студент

Научный руководитель

АФАНАСЬЕВ ПАВЕЛ БОРИСОВИЧ, к.ю.н.

Afanasevpb@mail.ru

Российский университет транспорта, Россия

**АКТУАЛЬНОГО ИЗМЕНЕНИЙ УГОЛОВНО-ПРОЦЕССУАЛЬНОГО
ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА**

В статье обосновывается реализация реформирования законодательства отдельных отраслей права. Автор акцентирует внимание количественных показателях, характеризующих интенсивность изменений уголовно-процессуального законодательства, представив перечень основных направлений, требующих дальнейшего преобразования.

Ключевые слова: следствие, расследование преступлений, прокурор, руководитель следственного органа, следователь, дознаватель.

В России принимается огромное количество новых нормативно-правовых актов, регулирующих различные каноны жизни общества и государства в целом. Это в свою очередь связано с проведением различных реформ в сферах: уголовных, уголовно-процессуальных, административных и судебных и с возникновением общественно-политических институтов в юридической науке и практике [1, С. 6-12; 2, С. 6-12; 4, С. 105-112]. В связи с этим эффективность регулирования в сфере права по своей сути зависит от числа правовых актов, а вот от содержания зависит технико-юридический смысл.

На практическом примере, огромная доля общепринятых поправок в нормативно-правовые акты не совершенна. Ряд из них содержат ошибочно-стилистические погрешности, что приводит к несоблюдению законности, прав, интересов и свобод человека и гражданина.

На долю издаваемых правовых актов воздействует тот факт, что они принимаются в быстром порядке, при дефиците времени и отсутствия возможности внесения в проекты существенных коррекций. Данный факт создает рациональный образ, который заложен в систему законопроекта и не осуществляется на практическом уровне, так как его нормы не могут быть проработаны.

К сожалению, не остался в стороне основной нормативно-правовой акт, регулирующий отдельную ветвь уголовного судопроизводства в России, иными словами, Уголовно-процессуальный кодекс России.

Данный кодекс отличается от предыдущих редакций кодексов России, он имеет сложную правовую схему, что и усложняет его применение на практике [3].

Это указывает на присутствие внушительной доли отсылочных норм и в свою очередь норм, включающих в себя строгие процессуальные предписания, несоблюдения их влечет к признанию сведений недопустимыми.

Любопытно, то, что вплоть до вступления в правовую силу в нормативно-правовой акт были внесены многочисленные преобразования, направленные на ликвидацию недочетов, противоречивости и конкретизацию юридических определений.

Данные противоречия обнаружили на мероприятии «Мониторинг введения УК и УПК РФ», состоявшемся в России 09.06.2015 года [7,8].

При разборе проблем реализации норм Уголовно-процессуального кодекса РФ, можно сделать вывод, что при реализации данного свода норм права на сегодня испытываются определенные проблемы, а точнее спорные толкования основополагающих норм, т.е. с этим возникает проблема, которая своим образом отобразилась на особенностях реализации его норма.

На данный момент введётся бесконечное течение устранения проблем УПК РФ законодателями [9]. Это указывает, на то, что в Уголовно-процессуальный кодекс РФ были внесены многочисленные поправки с 2002 по 2020 гг. На протяжении отмеченного временного периода Государственной Думой России было проанализировано более 580 законодательных проектов и федеральных законов, совместно с этим принимаемые законы, вводимые в УПК РФ, тоже являются несовершенными и требуют принятия отдельных актов.

А уже изменения, которые вносятся в УПК РФ, несомненно, адресованы на развитие судопроизводства по уголовным делам в отношении наиболее подходящего и оперативного выявления преступлений.

Данную задачу были призваны выполнить федеральные законы от 06.06.2007 года № 90-ФЗ [5] и от 05.06.2007 года 87-ФЗ [6], представляющие интерес в связи с тем, что предусмотренные ими изменения законодательства имели концептуальные значения.

Между тем, реформа уголовно-процессуального законодательства не завершена.

Анализ реализации норм уголовно-процессуального законодательства позволяет сделать вывод, что УПК РФ нуждается в дополнении статьи, указывающие на отнесенные к задачам уголовного судопроизводства такие, как: охрану, а также защиту интереса человечества и страны от преступлений; предотвращения противоправных деяний; строгое следование, указанных в УПК РФ; действующие раскрытие и расследование правонарушений.

Таким образом, представленный в научной литературе перечень проблем и недостатков уголовно-процессуального права предполагает необходимость совершенствования действующего законодательства в целях увеличения результативности предварительного расследования.

Список литературы

1. Афанасьева О.Р. Проблемы реализации права на правовую помощь осужденными к наказанию в виде лишения свободы // В сборнике: Проблемы реализации конституционного права осужденных к лишению свободы на получение юридической помощи. 2019. С. 6-12.

2. Афанасьева О.Р., Афанасьев П.Б. Проблемы совершенствования учета показателей затрат, необходимых для проведения комплексного экономического анализа противодействия преступности // В сборнике: «Взаимодействие науки и бизнеса». Сборник научных статей по материалам международной научно-практической конференции. Лаборатория прикладных экономических исследований имени Кейнса. 2015. С. 170-171.

3. Белякова А. В., Воскобитова Л. А. и др. Проблемы развития процессуального права России: монография / Под ред. В. М. Жуйкова. М., 2016.

4. Новиков В.А., Шиян В.И. Применение залога как меры пресечения // Вестник Академии Следственного комитета Российской Федерации. 2018. № 3 (17). С. 105-112.

5. Федеральный закон "О введении в действие Уголовного кодекса Российской Федерации" от 13.06.1996 N 64-ФЗ ст.8 и Федеральный закон "О введении в действие Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации" от 18.12.2001 N 177-ФЗ.

6. Федеральный закон "О внесении изменений в Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 06.06.2007 № 90-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2007. № 24. ст. 2833.

7. Федеральный закон от 05.06.2007 № 87-ФЗ (ред. от 22.12.2014) «О внесении изменений в Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации и Федеральный закон «О прокуратуре Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017) // Собрание законодательства РФ. 2007. № 24. ст. 2830.

8. Якимов П. П. Изучение эффективности уголовно-процессуальных норм // Некоторые вопросы эффективности уголовного законодательства: сб. науч. тр. Свердловск, 2014.

ТИБЕКИНА МАРИЯ СЕРГЕЕВНА, студент
СКОПИНЦЕВА ДАРЬЯ АНДРЕЕВНА, студент

Научный руководитель

БИТКОВА ЛЮДМИЛА АЛЕКСЕЕВНА, к.ю.н., доцент
РГАУ-МСХА имени К.А.Тимирязева
skopinceva.03@mail.ru

ПРОБЛЕМЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ТРУДОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БЕЗ ЗАКЛЮЧЕНИЯ ТРУДОВОГО ДОГОВОРА

В статье рассмотрены причины и правовые последствия осуществления трудовой деятельности без заключения трудового договора. Проанализирована судебная практика по данным вопросам, определены некоторые пути решения проблем.

Ключевые слова: трудовой договор, административная ответственность, трудовое законодательство, работник, работодатель, суд.

Конституция РФ в ст. 37 закрепляет, что каждый имеет право на труд в условиях, отвечающих требованиям безопасности и гигиены, на вознаграждение за труд, каждый имеет право на отдых. Работающему по трудовому договору гарантируются установленные федеральным законом продолжительность рабочего времени, выходные и праздничные дни, оплачиваемый ежегодный отпуск. Эти положения распространяются на работающих по

трудовому договору и детализированы в действующем Трудовом кодексе Российской Федерации (далее – ТК РФ).

В настоящее время встречаются ситуации, когда осуществление трудовой деятельности происходит без заключения трудового договора. У каждой стороны в этом случае имеются для этого свои причины.

У работников есть некоторые «мнимые» преимущества в таком осуществлении трудовой деятельности. Работа без заключения трудового договора является более простым вариантом для многих групп населения, так как не требует представления полного пакета документов, таких как, трудовая книжка, документ об образовании, справки и т.п. Например, подобная работа распространена среди подростков, ищущих подработку на время каникул. Сокращение числа обязанностей также является преимуществом для работника, так он не несет материальной ответственности, предусмотренной трудовым договором. Из-за отсутствия налоговых отчислений за данного работника, его заработная плата будет выше. А также с гражданина не списываются иные обязательные выплаты, например, алиментные. Несмотря на все плюсы работа без заключения трудового договора – это большой риск для работника, так как он не защищен трудовым законодательством. Без трудового договора работник может лишиться заработной платы, больничного, отпуска и декретных выплат, не начисляется стаж, который влияет на будущую пенсию, нет строго установленной заработной платы, невозможно будет получить материальную компенсацию в случае травм или заболевания, приобретенных во время труда, работа может прекратиться в любой момент по желанию работодателя.

У работодателя также существует ряд причин, подталкивающих его к незаключению трудовых договоров с работниками. Прежде всего уменьшается количество его обязанностей, таких как, обеспечение достойных условий труда на рабочем месте, предоставление отпусков и выходных дней, своевременная выплата заработной платы, назначение оклада не ниже установленного минимума. Не нужно заниматься оформлением работника, отчислять налоги, выплаты в Пенсионный Фонд и страховые платежи. Еще одним плюсом таких отношений для работодателя является возможность переложить на плечи работника много обязанностей не только по одной должности, а сразу по нескольким. Работодатель полностью свободен в своих действиях. Следует отметить, что при выявлении таких случаев к нему может быть применена административная и уголовная ответственность.

На практике был выработан механизм защиты работника путём признания наличия трудовых отношений через обращение в суд. Но это сложный и длительный процесс, требующий некоторых знаний в области трудового законодательства.

Работнику, который трудился в организации неофициально и желающему подтвердить трудовые отношения, необходимо предпринимать активные действия. При этом следует обратиться к ст. 15 и 56 ТК РФ, в которых

устанавливаются понятия трудовых отношений и трудового договора. Прежде всего, нужно доказать, что работодатель допустил работника к выполнению трудовой функции, а тот в свою очередь выполнял ее регулярно, подчинялся правилам внутреннего трудового распорядка, однако трудовые отношения не были официально оформлены. Доказательствами, подтверждающими исполнение им трудовой функции, могут служить график отпусков, приказ о направлении в командировку, расчётные листы, отчеты или иные документы, имеющие личные данные и подпись. Аргументом также являются свидетельские показания. Прежде всего необходимо обратиться с письменным заявлением о признании отношений трудовыми непосредственно к работодателю, а в случае отказа в удовлетворении требования работника, в Трудовую инспекцию и суд.

Как показывает сложившаяся судебная практика, граждане регулярно обращаются в суд по спорным вопросам, при наличии достаточных доказательств их требования удовлетворяются.

Согласно статистике за 2017-2019 годы в России судом было рассмотрено множество дел, выявляющих нарушения в области неофициального трудоустройства (ст. 5.27 КоАП). В 2017 году было рассмотрено 3477 дел, 3116 из них закончились штрафом для работодателей. В 2018 году показатели увеличились до 4845 рассмотренных дел и 3718 закончились в пользу работника. В 2019 году в 3585 случаях из 4592 суд удовлетворил иск работника. Как мы видим, большая часть заканчивалась в пользу работника, работодателю назначался административный штраф, который в среднем составляет 28000 рублей, но для крупных организаций штраф незначительный и они продолжают работать без заключения трудового договора.

Количество случаев работы без трудового договора необходимо снижать, так как тенденция работы без трудового договора опасна для общества. Она ведет к подрыву конституционного строя, поэтому необходимо усилить, ужесточить ответственность: увеличить штрафы и приостанавливать деятельность организаций, нарушающих законодательство.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020)
2. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. От 29.12.2020)
3. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 04.02.2021)
4. Судебная статистика URL: <http://stat.apn-npecc.pf/stats/adm/t/31/s/1> (дата обращения: 12.02.2021).

ТКАЧЕНКО АНАСТАСИЯ АЛЕКСЕВНА

Россия, г. Волжский,
Волжский филиал Волгоградского государственного университета
tkachenkoa1@yandex.ru

СООТНОШЕНИЕ ПРАВОВОЙ ОХРАНЫ ОБЪЕКТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ И ЗАЩИТЫ ОБЪЕКТОВ, ПОСРЕДСТВОМ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ОХРАННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

В данной публикации рассматривается соотношение правовой охраны объектов интеллектуальной собственности и защиты объектов, посредством осуществления предпринимательской охранной деятельности, выявляются их сходства и различия путем применения метода сравнения.

Актуальность темы исследования заключается в том, что правоотношения правовой охраны объектов интеллектуальной собственности и защиты объектов, посредством осуществления предпринимательской охранной деятельности имеют, на первый взгляд, схожий характер, но при этом, если с помощью основного цивилистического метода сравнения сопоставить данные правоотношения, то можно сделать вывод об их существенных различиях.

Целью данного исследования является сравнение правоотношений в изучаемых сферах и выявление сходств и различий.

Для реализации поставленной цели требуется решить следующие задачи: 1) определить критерии сравнения; 2) выявить сходства; 3) выявить различия.

В качестве решения первой задачи определим критерии соотношения: становление и развитие правоотношений, средства правового регулирования, структура правоотношения.

Решением второй задачи является выявление сходств. Правоотношения охраны объектов интеллектуальной собственности и защиты объектов, посредством осуществления предпринимательской охранной деятельности направлены на защиту от посягательств иных лиц, на обеспечение фундаментальных конституционных прав граждан, а также их гражданских прав. Например, охранная деятельность влияет на обеспечение состояния защищенности личных неимущественных (жизнь и здоровье) и имущественных прав граждан (земля, жилище и др.), а также способствует защите муниципального имущества и порядка (ст. 132 Конституции России) [1, с. 264-268].

Охрана объектов права интеллектуальной собственности обеспечивает гарантию свободы творчества различных видов [2, с. 20]. Результаты интеллектуальной деятельности могут стать объектом договора охраны в том случае, если будут иметь материальную форму [3, с. 47-50].

Однако, несмотря на наличие сходств, данные правоотношения имеют больше различий. Рассмотрим их более подробно на основании критериев, указанных выше.

Право интеллектуальной собственности начало развиваться относительно недавно – ему не более 600 лет. Отправной точкой в возникновении и развитии одной из составных частей данной подотрасли Гражданского права - авторского права стало изобретение печатного станка [4, с. 20-32]. Предпринимательская охранная деятельность, в современном ее понимании, начала развиваться с принятием 11 марта 1992 г. Закона РФ № 2487-1 «О частной детективной и охранной деятельности в Российской Федерации» [5]. Позже договорное регулирование услуг частной охранной деятельности прошло несколько этапов развития [6, с. 138-145].

Охрана объектов права интеллектуальной собственности осуществляется на основе публично-правового средства защиты. Основной правовой нормой регулирования интеллектуальной собственности в России является Конституция РФ, на основании ст. 44 которой «каждому гарантируется свобода литературного, художественного, научного, технического и других видов творчества, преподавания. Интеллектуальная собственность охраняется законом» [7].

С принятием IV части Гражданского кодекса РФ, можно утверждать о становлении в России права интеллектуальной собственности, главным законом которого является выше упомянутый документ, а также «института интеллектуальной собственности» – как совокупности результатов интеллектуальной деятельности и приравненных к этим результатам средств индивидуализации (ст. 1225 Гражданского Кодекса Российской Федерации (Далее – ГК РФ) [8].

Для регулирования охранной деятельности используются, как правило, частно-правовые средства, в том числе договор, заключаемый сторонами. Сущностным содержанием является процесс оказания охранных услуг, представляющих собой нематериальное, неосязаемое благо. Договор охраны внедряет нормы гражданского права в отношения, возникающие между заказчиком и исполнителем и, с учетом воли сторон, выступает их регулятором [3, с. 9].

Анализ юридической природы договора охраны позволяет установить, что его сторонами являются заказчик и исполнитель. Если рассматривать исполнителя, то можно сделать вывод о том, что закон не содержит легального определения этой стороны договора, вместе с тем отдельные нормы, посвященные исполнителю, все же существуют, однако они разбросаны по всему диапазону законодательства: от норм ГК РФ до норм, изложенных в Приказах МВД РФ.

«Исполнитель» – коммерческая организация, специально учрежденная для выполнения услуг частной охранной деятельности, имеющая лицензию на оказание этого вида услуг, выданную органами внутренних дел, и

оказывающая эти услуги на основании договора об оказании услуг частной охранной деятельности».

Исходя из вышесказанного, исполнителем по договору охраны может быть только охранные организации.

Что касается другой стороны данного договора – заказчика, то их можно классифицировать по трем категориям: физические лица, физические лица - индивидуальные предприниматели и юридические лица, Российская Федерация, субъекты Российской Федерации, муниципальные образования [3, с. 117-124]. Одним из субъектов является Федеральная служба по интеллектуальной собственности (Роспатент), которая осуществляет функции по контролю и надзору в сфере правовой охраны и использования объектов интеллектуальной собственности.

Проведя анализ нормативно-правовых актов (далее – НПА) в сфере охраны интеллектуальной деятельности, можно сделать вывод о том, что под субъектами интеллектуальных прав понимаются авторы, работодатели, инвесторы, государство, а также лица, приобретающие интеллектуальные права на основании договора и (или) лицензии.

Следующей структурной частью подлежащей сравнению является предмета договора. В договоре охраны — это совокупность действий заказчика и исполнителя, обусловленная целью формирования заказчиком задания на выполнение охранных работ (оказание охранных услуг), приемкой и оплатой этих работ (услуг), а также выполнением исполнителем охранных работ (оказание охранных услуг) в соответствии с заданием заказчика и другими условиями договора». Особенный характер заключается в выполнении только той работы (оказании услуги) или ее части, которая согласована с заказчиком и обусловлена особенностью объекта охраны.

Предмет интеллектуальной собственности – совокупность общественных отношений, возникновение которых связано с созданием, охраной, использованием и защитой результатов интеллектуальной деятельности, а также приравненных к ним средств индивидуализации.

По справедливому мнению Шаронова С.А. в предпринимательской охранной деятельности широкий спектр объектов, подлежащих защите: 1) материальные блага (вещи); 2) нематериальные блага (жизнь и здоровье); 3) результаты охранных услуг [3, с. 124-134].

В правовой охране интеллектуальной собственности объектами являются только то, что перечислено в статье 1225 ГК РФ, которая регламентирует закрытый перечень охраняемых объектов [8].

Подводя итоги публикации, можно сделать следующие выводы: выявлены критерии соотношения, правоотношения имеют весомые различия, но их объединяет то, что они направлены на обеспечение реализации конституционных и гражданских прав граждан, что является неотъемлемой частью поддержания законности в государстве.

Список литературы

1. Шаронов, С. А. Концептуальные проблемы охранной деятельности в Российской Федерации: гражданско-правовой аспект / С. А. Шаронов // Бизнес. Образование. Право. Вестник Волгоградского института бизнеса. – 2013. – № 3. – С. 264-268.
2. Защита интеллектуальной собственности : учеб. пособие / О. В. Черкасова ; М-во образования и науки Рос. Федерации, Урал. федер. ун-т. – Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2017. – 102 с.
3. Шаронов С.А. Договор на оказание услуг частной охранной деятельности: дис. ...канд. юрид. наук. – Волгоград, 2006. – 210 с.
4. Блинец И.А. Право интеллектуальной собственности в Российской Федерации: теоретико-правовое исследование. Диссертация на соискание ученой степени доктора юридических наук - Москва, - 2003 Г., – 384 с.
5. О частной детективной и охранной деятельности в Российской Федерации : закон Российской Федерации от 11.03.1992 № 2487-1 // Ведомости Съезда нар. депутатов РФ и Верховного Совета РФ. – 23.04.1992. – № 17.
6. Шаронов, С. А. Динамика договорного регулирования услуг частной охранной деятельности / С. А. Шаронов // Бизнес, менеджмент и право. – 2011. – № 1. – С. 138-145.
7. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 дек. 1993 г.) : в ред. Закона Российской Федерации 21.07.2014 № 11-ФКЗ // Российская газета. – 1993. – № 237. – 25 декабря; Собр. законодательства. – 28.07.2014. – № 30 (Часть I). – Ст. 4202.
8. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) : Федеральный закон от 24.11.2006 № 230-ФЗ // Собр. законодательства. – 25.12.2006. – № 52 (ч.1). – Ст. 5496.

ТУРБАНОВ ГРИГОРИЙ АЛЕКСАНДРОВИЧ, студент

Научный руководитель

АЛОНЦЕВА ДИНА ВИКТРОВНА, к.ю.н., доцент

dina.alontseva@mail.ru

Елецкий государственный университет им. И.А. Бунина, Россия

РАЗВИТИЕ ОРГАНОВ ОХРАНЫ ОБЩЕСТВЕННОГО ПОРЯДКА И БОРЬБЫ С ПРЕСТУПНОСТЬЮ: ИСТОРИКО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ

В статье исследуется проблема развития правоохранительных органов в России. Выделены основные этапы развития правоохранительных органов в дореволюционной России, дана их характеристика, раскрыты основные компетенции, определены основные направления деятельности.

Ключевые слова: органы охраны правопорядка, компетенция, этапы развития.

Существование любого государства невозможно без правоохранительной системы. С древних времён преступность всегда мешала развитию государства, общество всегда нуждалось в органах правопорядка. Истоки современных полицейских органов надо искать в прошлом. До образования Московского княжества поиском преступников и судом занимался князь,

имеющий военную дружину. Затем с появлением царя начали формироваться регулярные военные отряды (стрельцы). Их задачей в мирное время была охрана общественного порядка и защита царского двора. Тогда же в России для поимки преступников и суда над ними возникают специальные ведомства (приказы) и государевы служивые люди. Царь Иван IV в 1497 г. принял Судебник, с нормами уголовного права и проведения судов. В 1539 г. в России зародилась регулярная правоохранительная система, состоявшая из органа центральной власти (Боярская комиссия) и региональные подразделения (губные избы). Разбойный приказ – это была не только борьба с многочисленными разбойными шайками в лесах, но и разбор с бытовыми убийствами и грабежами. Так же уже тогда были выборные чиновники, следящие за поддержанием общественного порядка. Они следили за всеми приезжими, за местами продажи алкоголя, табака, краденного, занимались поимкой беглых крестьян. При царе Алексее Михайловиче (отец Петра I) уже возник приказ Тайных дел, который рассматривал преступления против государства.

В 1718 г. в период правления Петра I появились полицмейстеры – новый вид чиновников, следящих за соблюдением порядка в городе, чистотой улиц, контролем торговли, пожарной безопасностью (проверка печей). Также создана подведомственная канцелярия.

Екатерина II произвела стремительный скачок в развитии полиции в России. В результате административной реформы, вся территория империи делилась на губернии и уезды, с административным центром, в котором создавали небольшие полицейские части. Так во всех крупных поселениях появились регулярные полицейские подразделения.

Значительное развитие российской полиции происходит в XIX веке. В 1801 г. Александр I создает Министерство внутренних дел. А после восстания декабристов, ответом от императора Николая I стало создание нового органа – жандармерии, юрисдикция которого распространялась на всю страну, в состав которого вошло третье отделение, представлявшее политическую полицию. Её задачи: наблюдение за всеми въезжающими иностранцами, за мятежными обществами, расследование политических дел, аресты и допросы, поиск фальшивомонетчиков, а так же цензура. Жандармерию использовали для усмирения бунтов, поимки преступников.

Во второй половине XIX века, после нескольких покушений на императора Александра II в Москве и Санкт-Петербурге были сформированы подразделения тайной полиции – охранные отделения, которые занимались борьбой с революционерами-террористами. В 1898 г. в связи с активностью революционеров создан новый полицейский орган – Особый отдел, контролирующий деятельность внутренней и заграничной агентуры, пресекающий распространение антиправительственных изданий. Была создана организованная картотека.

С установлением советской власти в октябре 1917 г. все имперские ведомства были упразднены, взамен были созданы Наркоматы. Одним из

первых: Наркомат внутренних дел РСФСР (НКВД), который состоял из милиции и ВЧК (Всероссийская чрезвычайная комиссия) для охраны революционного порядка на местах. Милиция работала в тесном контакте с чекистами.

В 1917 г. учреждается рабоче-крестьянская милиция, деятельность которой была направлена на борьбу с преступностью.

В 1918 г. при Управлении рабоче-крестьянской милиции НКВД было создано Центральное управление уголовного розыска (Центроурыск). О разгуле преступности говорит тот факт, что в январе 1919 г. в Москве днём налёты остановили машину В.И. Ленина, не узнав его, они ограбили и завладели автомобилем. Не хватало грамотных кадров, и именно в уголовном розыске началась работа по поиску утраченного опыта: дореволюционные криминальные картотеки, учебные пособия по сыску. Милиции, совместно с чекистами, удалось ликвидировать несколько крупнейших преступных банд.

В 1917г. была создана Всероссийская чрезвычайная комиссия по борьбе с контрреволюцией и саботажем (ВЧК при СНК РСФСР) для борьбы с контрреволюционерами и саботажем. К числу полномочий сотрудников ВЧК при СНК РСФСР относились: аресты, обыски, конфискация, выселение, лишение продуктовых карточек. ВЧК сочетала функции полицейского и судебного органов. В феврале 1918 г. полномочия ВЧК при СНК РСФСР были расширены, включая право расстрела на месте неприятельских агентов, спекулянтов, хулиганов, контрреволюционных агитаторов, шпионов. В 1922 г. ВЧК была преобразована в Главное политическое управление (ГПУ) при НКВД РСФСР – две силовые структуры на время слились. Аппарат НКВД сильно увеличился. Кроме полицейских функций, его сотрудники заведовали пожарной безопасностью, местами лишения свободы, коммунальным хозяйством, загсами, выдавали множество документов и другое.

Вооруженные группы милиции и ВЧК впервые годы советской власти не обладали достаточной боевой силой для противостояния крупным бандитским группировкам. Так же требовалось большое количество военнослужащих для охраны арестованных. Пробразом внутренних войск (или современной Национальной гвардии) стали спецотряды ВЧК, созданные в январе 1918 г. В сентябре 1920 г. появились войска внутренней службы (ВНУС), включающие ВОХР, караульные войска, войска железнодорожной обороны, железнодорожной милиции и водной милиции. Позже они вошли в состав ОГПУ и НКВД.

В годы ВОВ сотрудники милиции не только продолжали бороться с уголовными элементами, но и привлекались для противодействия диверсиям, мародёрству и дезертирству. Из войск ВНУС формировали спецназ – горнострелковые полки и отдельный отряд особого назначения. Войска НКВД охраняли тылы. А в послевоенный период вновь был всплеск воо-

руженного бандитизма в стране, который успешно подавили сотрудники к середине прошлого века.

Таким образом, развитие системы правоохранительных органов связано с развитием, как самого государства, так и его правовой системы. Рассмотрены этапы становления и развития органов охраны и правопорядка, их трансформация на протяжении развития и становления российской государственности.

Список литературы

1. Алонцева Д.В. История политических и правовых учений: учебное пособие. – Елец, 2019. – 84 с.
2. Матвиенко А.Е., Лурье П.В. Всемирная история полиции. – М., – 2017. – 256 с.
3. Сыдорук И.И., Ендольцева А.В., Тамаева Р.С. Правоохранительные органы. Учебное пособие для студентов ВУЗов. М.-2012.

УВАРОВ МАКСИМ АЛЕКСЕЕВИЧ

Россия, Москва, Российский университет транспорта, магистрант
m.uvarov177@gmail.com

О НЕКОТОРЫХ АСПЕКТАХ ОБЪЕКТИВНОЙ СТОРОНЫ МОШЕННИЧЕСТВА

В статье рассматриваются признаки объективной стороны такого распространенного преступления против собственности, как мошенничество. Рассматривается понятие обмана и злоупотребление доверием, как способов совершения мошенничества и приводятся позиции ученых по определению понятий данных способов совершения рассматриваемого преступного деяния.

Ключевые слова: объективная сторона преступления, мошенничество, обман и злоупотребление доверием, как способы совершения мошенничества.

Одним из способов совершения мошенничества является обман.

Аминов Д.И. и соавторы указывают на обман в намерениях [1, с. 21].

Более детальную классификацию предлагается другими учеными, которые называют следующие дополняющие разновидности обмана:

1) обман в действительных намерениях виновного лица в будущем времени: обещание потерпевшему совершить какие-либо действия и его неисполнение;

2) обман в игре, например, приговором Московского областного суда от 13.09.2011 к ответственности по ч. 4 ст. 159 УК РФ были привлечен А. и Б., которые обманным путем под видом «Лотереи» совершали хищение чужого имущества. Гражданам, втянутым в игру, вручались лотерейные билеты с указанием призов, выиграть которые было невозможно, затем им нужно было подойти к киоску и сыграть. А. разъяснял каждому правила

игры, обещая крупный выигрыш, и предлагал гражданам внести определенную денежную сумму, которая в последующем возрастала в пропорции с внесенной суммой. Затем в игру вступал Б., который якобы уже выиграл этот приз (призов никаких не существовало, его роль заключалась в поддержании интереса граждан, подталкивая их к повышению ставок. Игра продолжалась до тех пор, пока у потерпевших не заканчивались деньги.

3) цыганский обман, в том числе обман с использованием предсказаний. Например, приговором Острогожского районного суда Воронежской области от 12.01.2016 к наказанию по ч. 2 ст. 159 УК РФ осуждена А., которая ввела гр-ку Ш. в заблуждение о том, что на неё и её близких родственников наведена «порча», для снятия которой путем проведения обряда необходимо предоставить денежные средства в размере 6000 рублей. Ш. передала А денежные средства. Под предлогом проведения обряда последняя вышла из киоска и скрылась с места преступления;

4) обман в лечении или целительстве [2, с. 5].

Еще одним способом совершения мошенничества является злоупотребление доверием. В соответствии с п. 3 вышеуказанного постановления злоупотребление – это использование с корыстной целью доверительных отношений с владельцем имущества или иным лицом, уполномоченным принимать решения о передаче этого имущества третьим лицам [3, с. 7].

Злоупотребление проявляется также в случаях, когда лицо, принимает на себя обязательства, заведомо не намереваясь его исполнять, преследуя цель безвозмездно обратить чужое имущество или право на него в свою пользу или в пользу других лиц. Высший судебный орган приводит следующие примеры такого проявления: физическое лицо получает кредит, предоплату за поставку товара, аванс за выполнение работ, услуг, заведомо не намереваясь возвращать долг или иным образом исполнять свои обязательства [4, с. 32]. Примером практической ситуации может служить приговор Харовского районного суда Волгоградской области от 27 ноября 2019 года, в ходе вынесения которого установлено, что Вагнер Л.А., являясь менеджером страхового отдела ООО «СК «РГС-Жизнь» взяла на себя обязательства по заключению договора страхования жизни, здоровья и трудоспособности В., за что получила денежные средства в размере Х, однако не исполнила своих обязательств в силу отсутствия такой возможности, полученные согласно квитанции № О денежные средства на счет не внесла, обратила их в свою пользу, за что была осуждена по ч. 4 ст. 159 УК РФ.

В теории уголовного права встречаются позиции ученых, ставящих под сомнение вопрос использования в качестве самостоятельного способа совершения мошенничества злоупотребления доверием [5].

Некоторые авторы сходятся во мнении о рассмотрении злоупотребления доверием в качестве разновидности обмана, без которого невозможна квалификация преступления как мошенничество. Согласно позиции А. В. Бо-

рисова использование только злоупотребления доверием исключает применение мер ответственности за мошенничество [6, с. 279].

В необходимости выделения отдельной нормы, в которой злоупотребление доверием являлось бы самостоятельным способом объективной стороны преступления, посягающим на собственность убеждены большинство специалистов.

Наиболее правильной следует считать позицию поддерживающую разделение обмана и злоупотребления доверия на два самостоятельных способа совершения мошенничества, не исключая тесной связи обоих. Такая позиция обусловлена тем, что в каждом обмане может присутствовать определенная доля злоупотребления доверием, однако не исключается возможность использование этих способов самостоятельно. Примером такой связи может служить приговор Красноярского районного суда от 14.09.2017 г. Волгограда, которым по ч. 2 ст. 159 к ответственности привлечен А., воспользовавшийся доверительными отношениями с Е. которая под влиянием обмана о необходимости доделать А. работу передала последнему свой ноутбук, который А. в последующем не вернул и распорядился им по своему усмотрению, чем причинил Е. вред в размере 17000 рублей.

Факультативным признаком объективной стороны мошенничества в рамках ч. 1 ст. 159 УК РФ значится средство совершения преступления. В качестве такого средства выступают подделанные лицом, чей умысел направлен на хищение чужого имущества, официальные документы. Например г-ка Л. была осуждена ч. 4 ст. 159 УК РФ используя поддельные паспорта граждан РФ с вклеенными в них фотографиями Л., представляясь указанными в них именами и фамилиями, нанимала жилые помещения у собственников квартир, получала от них нотариальные доверенности на право их продажи третьим лицам, заключала по поддельным паспортам граждан РФ договоры купли – продажи снятых в наем квартир под видом собственника жилого помещения с покупателем, а все вырученные от продажи квартир денежные средства реализовала по своему усмотрению.

Важно учесть, что подделка документов не является сама по себе способом мошенничества, т. к. один такой акт не может свидетельствовать о свершении преступного деяния мошенничества.

К примеру, приговором Трусковского районного суда г. Астрахани к ответственности по ч. 1 ст. 327 УК РФ и ч. 3 ст. 159 УК РФ к ответственности привлечен Р., который имея умысел совершить хищение автомобиля, принадлежащего А., подделал договор купли-продажи вышеуказанного автомобиля, где А. числился продавцом, а Р. покупателем, представил сотруднику МОТОР ГИБДД УВД по Астраханской области вышеуказанный поддельный договор купли-продажи на основании которого, автомобиль был зарегистрирован на имя Р., тем самым последний лишил А. законных оснований владения, пользования и распоряжения принадлежащим ему автомобилем [7];

Состав мошенничества материальный. Из этого следует, что важной составляющей объективной стороны данного преступления является наличие последствий, а также причинная связь между деянием и наступлением в результате его совершения преступных последствий. Рассмотрим более подробно названные обязательные признаки объективной стороны основного состава мошенничества.

Последствием мошенничества является ущерб в виде утраты (вследствие преступных действий виновного лица) имущества или права на имущество.

Размер причиняемого ущерба играет роль при разграничении мошенничества (ч. 1 ст. 159) и мелкого хищения. Стоимость имущества при правонарушении в рамках ст. 7.27 КоАП может варьироваться от 1000 (по общему правилу) до 2000 рублей (квалифицированный вид мелкого хищения). Важно обратить внимание на необходимость отсутствия признаков преступлений, ответственность за которые предусмотрена ч. ч. 2-4 ст. 159 УК РФ.

При наличии определенных условий причина с необходимостью порождает, вызывает к жизни другое явление – следствие. Этим обусловлена необходимость установления причинно-следственной связи для преступлений с материальным составом. Причинная связь при мошенничестве находит свое воплощение в объективно имеющейся взаимосвязи между преступным деянием (хищением или приобретением права на чужое имущество) и наступлением в результате его совершения преступных последствий при условии, что существует реальная возможность их наступления, а первое предшествовало вторым.

Список литературы

1. Аминов Д.И., Шумов Р.Н., Борисов А.В., Борбат А.В. К вопросу о квалификации мошенничества в сфере жилищно-коммунального хозяйства. Российский следователь. 2017. № 8. С. 17-22.
2. Аминов Д.И., Шумов Р.Н., Борисов А.В., Борбат А.В. Особенности расследования и квалификации мошенничества при кредитовании юридических лиц. Российский следователь. 2016. № 22. С. 3-7.
3. Афанасьева О.Р. Способ совершения преступления: уголовно-правовое значение и способы закрепления в статьях уголовного закона. Актуальные вопросы борьбы с преступлениями. 2018. № 1. С. 4-8.
4. Борисов А.В. О некоторых аспектах объективной стороны угона транспортного средства. Транспортное право и безопасность. 2017. № 4 (16). С. 31-39.
5. Шиян В.И. Уголовное право (особенная часть). Учебное пособие / В. И. Шиян; Федеральное агентство по образованию, Московский гос. индустриальный ун-т, Ин-т дистанционного образования. Москва, 2009.
6. Борисов А.В. Проблемные вопросы квалификации корыстной и иной личной заинтересованности злоупотребления должностными полномочиями. Военное право. 2019. № 1 (53). С. 276-280.
7. ГАС «Правосудие»: Трусковский суд г. Астрахани: Документы суда: Электронный ресурс. Режим доступа: <http://trusovsky.ast.sudrf.ru>

ФЛИГИНСКИХ АННА СЕРГЕЕВНА, слушатель,

младший лейтенант полиции

Научный руководитель

КАТАЕВА ОЛЬГА ВЛАДИМИРОВНА, профессор кафедры

УиАД ОВД, полковник полиции

Белгородский юридический институт МВД России имени И.Д. Путилина

annafliginskih304@gmail.com

АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПРАВОНАРУШЕНИЯ, ВЫРАЖАЮЩЕГОСЯ В НЕПОВИНОВАНИИ ЗАКОННОМУ РАСПОРЯЖЕНИЮ СОТРУДНИКА ПОЛИЦИИ

В данной статье раскрывается сущность правонарушения, выражающегося в неповиновении законному распоряжению сотрудника полиции, которое отражено в части 1 статьи 19.3 КоАП РФ.

Ключевые слова: правонарушение, неповиновение законному распоряжению, сотрудник полиции, органы внутренних дел.

В законодательных и иных нормативно-правовых актах Российской Федерации государство закрепляет систему прав и свобод граждан, а также устанавливает обязанности и стремится обеспечить их выполнение посредством деятельности государственных органов[1].

Однако в России случаются ситуации, когда в государственной защите нуждаются сами сотрудники правоохранительных органов, которые обязаны пресекать противоправные действия, несмотря на возможное агрессивное поведение со стороны правонарушителей.

При анализе статистических сведений МВД России замечен рост происшествий, связанных с нападением на сотрудников полиции при исполнении ими своих профессиональных обязанностей. Например, в 2016 году в отношении сотрудников правоохранительных органов было совершено 15600 преступлений, в 2017 году - 16891, в 2018 - 17550, в 2019 - 18174 преступления[2]. К сожалению, данные ситуации нередко приводят к получению травм, ранений, увечий, а в некоторых случаях и гибели сотрудников правоохранительных органов.

Переступая рамки дозволенного и часто не отдавая отчёта своим действиям, правонарушители могут позволить себе нецензурно выражаться в адрес сотрудника полиции, оскорбить его, а также оказать физическое воздействие и в нередких случаях применить насилие, вплоть до причинения серьёзных телесных повреждений.

Согласно законодательству Российской Федерации в подобных ситуациях сотрудник полиции не только имеет право, но и обязан потребовать от правонарушителя прекращения совершаемых им противоправных действий. В противном случае названные общественно опасные деяния будут квалифицироваться по ст. ст. 317, 318, 319 УК РФ. То есть в данном случае

может наступить уголовная ответственности лиц, осуществивших посягательство на жизнь сотрудника правоохранительного органа, применивших насилие в отношении представителя власти, а также оскорбивших представителя власти.

В соответствии с положениями статьи 19.3 КоАП РФ указанные в ней противоправные деяния совершаются не только в отношении сотрудника полиции, но в данной статье будет идти речь о правонарушении, совершаемом именно в отношении сотрудника полиции.

Объектом административного правонарушения, предусмотренного частью 1 статьи 19.3 КоАП РФ, являются общественные отношения, урегулированные нормами права, которые регламентируют порядок управления, а также общественный порядок и общественную безопасность. Неповиновение законному распоряжению или требованию сотрудника полиции препятствует нормальной деятельности государственных органов, исполнению представителями власти своих служебных обязанностей по охране общественного порядка и обеспечению общественной безопасности.

В качестве объективной стороны данного правонарушения выступает неповиновение виновного лица законному распоряжению или требованию сотрудника полиции, которое выражается в виде полного или частичного игнорирования названных требований, совершения определённых действий вопреки законным требованиям, продолжения бездействия либо воспрепятствования исполнению служебных обязанностей сотрудником полиции. Из этого следует, что объективная сторона данного правонарушения может быть выражена как в форме действия, так и в форме бездействия. При этом наступление общественно опасных последствий значения не имеет.

Необходимо отметить, что ответственность за правонарушение, предусмотренное рассматриваемой нормой, наступает только в том случае, когда требования сотрудника полиции были законными. Под законными требованиями подразумевается то, что действия должностного лица должны осуществляться в строгом соответствии с законодательством Российской Федерации, в частности с нормативно-правовыми актами, регламентирующими деятельность сотрудников полиции. То есть, сотрудник полиции не может ссылаться на интересы службы, экономическую целесообразность, если это противоречит закону, а также на незаконные приказы и распоряжения вышестоящего руководства.

Кроме того, требования и распоряжения сотрудника полиции должны иметь место только в рамках исполнения им служебных обязанностей, которые закреплены в нормативно-правовых актах, регламентирующих порядок реализации сотрудниками полиции своих полномочий.

Субъективная сторона анализируемого правонарушения может быть выражена только в форме умысла. В таком случае лицо осознаёт противоправный характер своих действий или бездействий, предвидит наступление вредных последствий, если они имеют место в конкретной ситуации, и

желает наступления таких последствий или сознательно их допускает, либо относится к ним безразлично.

Субъектом административного правонарушения, предусмотренного частью 1 статьи 19.3 КоАП РФ, выступают дееспособные физические лица, достигшие шестнадцатилетнего возраста.

Противоправные действия гражданина, выраженные в форме неповиновения законным требованиям сотрудника полиции, на практике встречаются довольно часто.

Нередко случается, когда сотруднику ГИБДД приходится останавливать транспортные средства с целью проверки документов по факту наличия данных, которые свидетельствуют о причастности водителя или пассажиров к совершению дорожно-транспортного происшествия, преступления или административного правонарушения[3]. Видится необходимым привести в пример судебную практику привлечения гражданина Л. к административной ответственности по части 1 статьи 19.3 КоАП РФ, который оказал неповиновение законному требованию сотрудника полиции в связи с исполнением обязанностей по охране общественного порядка и обеспечению общественной безопасности, а равно воспрепятствование исполнению служебных обязанностей. Гражданин Л. отказался передать водительское удостоверение и регистрационные документы на транспортное средство сотруднику ДПС, который потребовал их в связи с осуществляемой проверкой всех участников дорожного движения на соответствие имеющейся ориентировке на преступника[4]. В данном случае сотруднику ГИБДД необходимо корректно и вежливо объяснить лицу цель остановки, так как многие граждане считают данное требование неправомерным и отказываются предоставить документы.

Неповиновение законному требованию сотрудника полиции может выражаться в форме отказа от прохождения медицинского освидетельствования. Например, гражданин Д., находясь в общественном месте с явными признаками алкогольного опьянения, оскорбляющего человеческое достоинство и общественную нравственность, а именно имея шаткую походку, неопрятный внешний вид, мокрую одежду, отказался выполнить законное требование сотрудника полиции пройти медицинское освидетельствование на состояние опьянения. Этим действием гражданин Д. оказал неповиновение законному требованию сотрудника полиции в связи с исполнением им обязанностей по охране общественного порядка и обеспечению общественной безопасности[5].

Также нередко случаются ситуации, когда лицо, управляющее транспортным средством в состоянии опьянения, отказывается от проведения в отношении него медицинского освидетельствования. В данном случае возникает вопрос, в соответствии с какой статьёй КоАП РФ лицо будет привлечено к ответственности. Как показывает судебная практика, водители, отказавшиеся от прохождения медицинского освидетельствования на состояние опьянения, несут ответственность по статье 12.26 КоАП РФ, дис-

позиция которой предусматривает административную ответственность конкретно за невыполнение водителем транспортного средства требования о прохождении медицинского освидетельствования на состояние опьянения[6].

Но, по мнению Е.Е Новичковой, водитель транспортного средства, отказавшийся от прохождения медицинского освидетельствования, должен быть привлечён к административной ответственности по статье 19.3 КоАП РФ. В данном случае Е.Е. Новичкова делает акцент именно на неповиновении законному требованию сотрудника полиции в связи с исполнением им обязанностей по охране общественного порядка и обеспечению общественной безопасности, а также воспрепятствованию исполнению им служебных обязанностей, которое выражается в отказе пройти медицинское освидетельствование на состояние опьянения. То есть рассматриваемое деяние, по её мнению, посягает на установленный порядок управления[7].

На наш взгляд, версия Е.Е. Новичковой неверна, так как статья 12.26 КоАП РФ предусматривает административную ответственность за невыполнение требования о прохождении медицинского освидетельствования на состояние опьянения в отношении специального субъекта правонарушения - водителя транспортного средства. Поэтому видится нецелесообразным игнорировать данную правовую норму, а всё-таки следует разделять отказ от медицинского освидетельствования водителя транспортного средства и отказ от медицинского освидетельствования других лиц.

К сожалению, в настоящее время уровень доверия населения к сотрудникам полиции недостаточно высок. Согласно статистическим данным Главного информационно-аналитического центра МВД РФ 36% граждан удовлетворительно оценивают работу полиции, 28% хорошо относятся к работе полиции, 21% - плохо, остальные опрошиваемые затрудняются ответить[8]. В значительной мере это зависит от влияния массовой культуры на сознание людей. Средства массовой информации, негативно отзываясь о некоторых сотрудниках правоохранительных органов, формируют отрицательный образ полицейского, что соответственно, влияет на отношение населения к деятельности полиции в целом.

В такой ситуации видится целесообразным, не умаляя принципа гласности, установить цензуру тех сведений о деятельности сотрудников полиции, которые публикуются в различных средствах массовой информации. Ведь не вся негативная информация о сотрудниках полиции впоследствии подтверждается, но неблагоприятный фон, к сожалению, остаётся. Так как правоохранительная система является неотъемлемой частью государственной власти, негативное восприятие гражданами Российской Федерации сотрудников полиции в итоге сказывается и на отношении населения к государству в целом.

Таким образом, охарактеризовав административное правонарушение, предусмотренное частью 1 статьи 19.3 КоАП РФ, можно сделать вывод, что неповиновение законному распоряжению сотрудника полиции доволь-

но часто встречается в наше время. К сожалению, не все граждане уважительно относятся к сотрудникам полиции, многие из них пренебрегают законными требованиями полицейских. Граждане чувствуют безнаказанность. Это деструктивно влияет на работу правоохранительных органов, значительно подрывает авторитет сотрудников полиции, правоохранительной системы и государства в целом. Если вовремя не отреагировать на противоправное поведение отдельной категории граждан, данные настроения получают массовое проявление, что в конечном итоге приведёт к падению авторитета государственной власти.

Чтобы не допустить этого, считаю необходимым ужесточить административную ответственность за неповиновение законным распоряжениям и требованиям сотрудников полиции. Ведь существующая правовая санкция не позволяет использовать действенные меры в отношении правонарушителей, которым преимущественно назначается наказание в виде административного штрафа[9].

Предложенные варианты по ужесточению административной ответственности за оказание неповиновения законному распоряжению сотрудника полиции, а также установления цензуры тех сведений о деятельности сотрудников полиции, которые публикуются в различных средствах массовой информации, конечно же, не являются исчерпывающими и подлежат всестороннему рассмотрению и обсуждению. Государство должно обеспечить нормальную деятельность правоохранительной системы и тем самым гарантировать надлежащий правопорядок в стране, именно с этим и связана необходимость внесения названных изменений, и с этой целью представители органов государственной власти наделяются определёнными полномочиями.

Население нашей страны обязано соблюдать законодательство Российской Федерации и, в частности, выполнять законные требования сотрудников правоохранительных органов. Ведь неисполнение гражданами данной обязанности препятствует осуществлению сотрудниками полиции своих полномочий, а также подрывает авторитет государственной власти и нарушает общественный порядок, тем самым посягая на нормальную деятельность государственных органов.

Список литературы

1. Малолеткина Н.С. Неповиновение законному распоряжению сотрудников правоохранительных органов по ст. 19.3 КоАП РФ. // Юридические науки. - Самара, 2020. С. 259-264.
2. Судебная статистика РФ. Уголовное судопроизводство: данные о назначенном наказании по статьям УК РФ. [Электронный ресурс] URL: <http://stat.xn----7sbqk8achja.xn--plai/stats/ug/t/14/s/17>. (дата обращения 13.12.2020).
3. Приказ МВД России от 23.08.2017 № 664 (ред. от 21.12.2017) «Об утверждении Административного регламента исполнения Министерством внутренних дел Российской Федерации государственной функции по осуществлению федерального государственного надзора за соблюдением участниками дорожного движения требований законодательства Российской Федерации в области безопасности дорожного движения»

(Зарегистрировано в Минюсте России 06.10.2017 № 48459). КонсультантПлюс. (дата обращения 06.12.2020).

4. Решение Челябинского областного суда № 7-1266/2016 по делу № 7-1266/2016 от 14 сентября 2016 г. [Электронный ресурс] URL:

<https://sudact.ru/regular/doc/aPyjmXWsAEY2/> (дата обращения 12.12.2020).

5. Постановление Верховного Суда РФ от 01.02.2018 № 81-АД18-2. [Электронный ресурс] URL: https://68.xn--b1aew.xn--p1ai/Sudebnaja_praktika/ (дата обращения 12.12.2020).

6. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30 декабря 2001 г. № 195-ФЗ (КоАП РФ) // «Российская газета» от 31 декабря 2001 г.

7. Новичкова Е.Е. О проблемах направления граждан на медицинское освидетельствование на состояние опьянения // Вестник Тюменского института повышения квалификации сотрудников МВД России. 2016. № 1 (6). С. 20-24.

8. Официальный сайт ГИАЦ МВД России. Общественное мнение. [Электронный ресурс] URL: <https://xn--b1aew.xn--p1ai/publicopinion>. (дата обращения 12.12.2020).

9. Черных И.А. Административная ответственность за неповиновение законному распоряжению сотрудника органов внутренних дел / И. А. Черных // Государственная служба и кадры. 2018. № 5. С. 21-28.

ХОРОШКИНА ЕКАТЕРИНА СЕРГЕЕВНА, студент

Научный руководитель

ГАЛЕЕВА ГУЛЬЧАЧАК РАМИЛОВНА, к.ю.н.

chachak@mail.ru

Волжский университет имени В.Н. Татищева, г. Тольятти, Россия

УДЕРЖАНИЕ КАК СПОСОБ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИСПОЛНЕНИЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

В современном мире наблюдается активное развитие различного рода экономических отношений, что влечет за собой необходимость их эффективного регулирования. Сторонами таких отношений выступают как граждане, так и юридические лица различной организационно правовой формы.

При заключении сделок, очень важно, чтобы каждая из сторон добросовестно исполняла свои обязательства, вытекающие из договорных правоотношений. Главная цель каждой из сторон – минимизация рисков неисполнения обязательств по сделке. Риск неисполнения обязательств (или исполнение обязательств не в полном объеме) подрывает уверенность тех или иных лиц, вступающих в гражданский оборот, относительно того, не станут ли они подвержены обману со стороны недобросовестных контрагентов.

В Российской Федерации данный вопрос регулируется с помощью гражданского законодательства. Так Глава 23 ГК РФ полностью посвящена способам обеспечения исполнения обязательств. Что же такое способы обеспечения обязательства?

Способы обеспечения обязательства – специальные меры, которые в достаточной степени гарантируют исполнение основного обязательства и стимулируют должника к надлежащему поведению [5].

Достаточно простое и краткое толкование правовой нормы регулирующей удержание как способа обеспечения обязательства (этому способу отведено всего лишь две статьи (ст. 359, ст. 360) Гражданского Кодекса) не дает полного и четкого понимания применения данного способа, отчего возникает множество проблем и споров при применении удержания в качестве обеспечения исполнения договорных обязательств.

Согласно п. 1 ст. 359 ГК РФ кредитор, у которого находится вещь, подлежащая передаче должнику, вправе удерживать ее в случае: неисполнения должником в срок обязательства по оплате этой вещи; не возмещения должником издержек и других убытков, понесших кредитором, в связи с возникшей необходимостью удерживать данную вещь на срок, пока соответствующее обязательство не будет исполнено [1].

Ввиду этого, стоит понимать, что право кредитора удерживать у себя вещь допускается лишь при нарушении его прав должником, иными словами, кредитор предпринимает меры по защите своих интересов предусмотренные законодательством.

Основная функция удержания как способа обеспечения исполнения обязательства – стимулирование надлежащего исполнения обязательства. Очень важно, что право на удержание вещи кредитором возникает с наступления определенного юридического факта – неисполнения (с момента истечения срока исполнения обязательства по договору) и продолжается до момента исполнения должником обязанности по оплате и возмещению издержек и убытков, понесших кредитором.

Для использования удержания как способа обеспечения исполнения обязательства не требуется заключения специальных соглашений между кредитором и должником, что облегчает его применение, однако право на удержание вещи должника кредитором, может быть ограничено, что отражается в договоре либо дополнении к нему.

Следует учитывать, что право на удержание может возникнуть только: в отношении вещи, принадлежащей должнику; в том случае, когда спорная вещь оказалась в владении кредитора на законном основании, при этом кредитор не должен совершать каких-либо неправомерных деяний по завладению чужой вещью; наличие вещи у кредитора в натуре.

Право удержания характеризуется следующими чертами:

1) производностью, оно может существовать, поскольку существует обязательство и данное обязательство не исполняется должником;

2) неделимостью предмета удержания. Кредитор вправе удерживать всю вещь целиком (все имущество, подлежащее передаче);

3) не заменимостью предмета удержания [4].

Предметом права удержания согласно ст. 359 ГК РФ являются вещи. Так как в ГК нет четкого определения о том, что считается предметом удержания, принято считать предметом удержания - вещи, не изъятые из оборота.

Ст. 128 ГК РФ дает право считать, что предметом удержания могут являться наличные денежные средства и документарные ценные бумаги, но в ситуации, когда предметом удержания являются вещи с родовыми признаками, т.е. деньги, возникает правоотношение, где кредитор удерживает денежные средства, до срока исполнения обязанности должником об оплате. В таком случае, целесообразно вести речь о прекращении обязательства путем зачета однородного встречного требования.

Предметом удержания не могут являться: имущественные права; бездокументарные ценные бумаги.

Объекты недвижимости тоже могут являться предметом удержания, но в таком случае право удержания (обременение) подлежит государственной регистрации. Хотя многие авторы считают, что этот момент противоречит существу правоотношений, возникающих при осуществлении кредитором права удержания.

Правило об удержании регулирует не только общегражданские правоотношения, а также правоотношения, где стороны действуют как предприниматели. Согласно абз. 2 п. 1 ст. 359 ГК РФ удержанием вещи могут обеспечиваться также требования хотя и не связанные с оплатой вещи или возмещением издержек на нее и других убытков, но возникшие из обязательства стороны которого действуют как предприниматели. В правоотношениях, где субъекты являются предприниматели удержанием вещи должника могут обеспечиваться любые обязательства.

И так, основаниями возникновения права удержания являются

- а) неисполнение должником в срок обязательства по оплате вещи;
- б) неисполнение должником в срок обязательства по возмещению кредитором связанных с данной вещью издержек и других убытков;
- в) неисполнение обязательств в иных случаях, если его стороны действуют как субъекты предпринимательства.

Законом предусмотрены особые правила удержания вещей в качестве обеспечения исполнения обязательства, которые отражены в ГК РФ. Так, например, в ст. 996 ГК установлены правила удержания вещи, являющееся предметом комиссии, где комиссионер имеет право на удержание вещи по договору комиссии, даже если эти требования не связаны с оплатой вещи, а представляют собой право на комиссионное вознаграждение [4].

Кредитора правомерно удерживающую вещь должника в гражданском обороте принято называть ретентером. Правами пользования и распоряжения удерживаемой вещью ретентер не обладает.

Ретентер в отношении удерживаемой вещи вправе: совершать фактические действия по обеспечению сохранности удерживаемой вещи (ст. 14 ГК РФ); защищать владение чужой (должника) вещью; в случае нарушения права удержания вещи, кредитор вправе истребовать вещь из чужого неза-

конного владения, а также потребовать защиты права удержания от нарушений, не связанных с лишением владения (ст. 305 ГК РФ); на получение удовлетворения своих требований из стоимости удерживаемой вещи в объеме и порядке, предусмотренном для удовлетворения требований, обеспеченных залогом (ст. 360 ГК РФ).

С одной стороны, право на удержание вещи кредитором не ограничен законодательно, кредитор имеет право удерживать вещь до момента исполнения должником своих обязанностей. С другой - по прошествии длительного времени, кредитор обязан вернуть удерживаемую вещь должнику, либо удовлетворить свое требование за счет удерживаемого имущества. В противном случае, удерживающий вещь кредитор может нанести своими действиями вред должнику и понести ответственность. Для этого кредитору необходимо соблюсти следующие условия при реализации своего права: обеспечивающий обязательство должен быть безусловным обладателем того права, которое им защищается; способ защиты должен быть соразмерен нарушению; способ защиты не может выходить за пределы действий, необходимых для его применения [1].

В силу п. 2 ст. 359 ГК РФ в случае, когда третье лицо приобретает права на удерживаемую кредитором вещь в результате возмездного и безвозмездного отчуждения, правопреемства, за кредитором сохраняется право на удержание вещи. Иными словами, право на удержание вещи следует за ней, но лишь до тех пор, пока удерживаемая вещь не станет имуществом кредитора. Соответственно, при выбытии при выбытии имущества из владения кредитора право удержания прекращается и удержание не следует за вещью.

Не допускается обращение взыскания на заложенное имущество в случае, если допущенное должником нарушение обеспеченного залогом обязательства незначительно и размер требований, вследствие этого, явно несоразмерен стоимости заложенного имущества, при условии, что одновременно соблюдены следующие условия (ст. 348 ГК РФ):

- 1) сумма неисполненного обязательства составляет менее чем пять процентов от размера стоимости заложенного имущества;
- 2) период просрочки исполнения обязательства, обеспеченного залогом, составляет менее чем три месяца.

Взыскание на имущество может быть обращено только в тех случаях, когда исполнение обязательства напрямую зависело от самого должника, в противном случае, т.е. отсутствовали обстоятельства «непреодолимой силы» (п. 3 ст. 401 ГК РФ).

При определении объема требований согласно ст. 337 ГК РФ в него включаются проценты, неустойку, возмещение убытков, причиненных просрочкой исполнения, которые должны удовлетвориться за счет стоимости удерживаемой вещи, а также возмещение необходимых расходов залогодержателя на содержание предмета залога и связанных с обращением взыскания на предмет залога и его реализацией. Данной статьей также до-

пускается уменьшение размера требований, удовлетворяемых за счет удерживаемой вещи сторонами на договорной основе.

Обращение взыскания на удерживаемое имущество производится в судебном и внесудебном порядке. Судебный порядок предусмотрен на случай, если: удерживаемое имущество содержит значительную культурную ценность для общества; должник отсутствует и установить его местонахождение не предоставляется возможным; если между должником и кредитором не было достигнуто согласие в отношении порядка удовлетворения требований из стоимости удерживаемой вещи.

В остальных случаях взыскание может быть обращено во внесудебном порядке, предусмотренном соглашением сторон (п. 2 ст. 349 ГК РФ).

Согласно п. 1 ст. 350 ГК РФ реализация удерживаемой вещи производится путем продажи с публичных торгов. Но кредитор, удерживающий вещь в качестве обеспечения исполнения обязательства, все же может стать собственником удерживаемой вещи (ст. 350 ГК РФ), если: торги объявлены несостоявшимися (кредитор по соглашению с должником вправе приобрести удерживаемое имущество с зачетом своих требований в счет покупной цены); несостоявшимися объявлены повторные торги. Кредитор (не испрашивая согласия должника) вправе оставить удерживаемый предмет за собой с оценкой его в сумме не более чем на 10% ниже начальной продажной цены, утвержденной на повторных торгах.

Таким образом, из установленных правил и порядка обращения взыскания на удерживаемые вещи в качестве обеспечения исполнения обязательства можно сделать вывод о том, что не всякие вещи могут являться предметом удержания, а только те, которые по закону признаются ликвидными. Так как основная функция удерживаемой вещи состоит в том, чтобы в случае неисполнения обязательств, она могла быть без затруднений реализована, и эта стоимость удовлетворила требования кредитора. Именно поэтому удержание неликвидной вещи противоречит природе удержания как способа обеспечения исполнения обязательства.

Способ удержания как обеспечения исполнения обязательства вытекает из природы правоотношений между сторонами, однако возникает много вопросов из-за правовой не проработанности применения данного способа. Вроде как бы способ удержания имеет в своей основе понятную и справедливую идею: вещь удерживается кредитором до тех пор, пока должник не исполнит обязательство перед ним, но на практике бывает достаточно тяжело разграничить удержание имущества должника и самоуправство со стороны кредитора. Статьи ст. 359, ст. 360 Гражданского Кодекса РФ не дают полного трактования при возникновении спорных ситуаций между кредитором и должником. Нет четко установленной процедуры обращения удерживаемой вещи в счет удовлетворения требования кредитора, ст. 360 ГК РФ лишь отсылает на действия подобным действиям по реализации предмета залога [6]. Так же не урегулирован вопрос об удержании в качестве предмета обеспечения обязательства – недвижимости. Отсутствует

механизм регистрации недвижимого имущества в качестве обеспечения исполнения обязательства.

На мой взгляд, все выше обозначенные вопросы возможно разрешить с помощью принятия дополнительных нормативных правовых актов. В настоящее время ответы на возникающие вопросы с применением удержания как способа обеспечения исполнения обязательства стоит формулировать, опираясь на позиции Высшего Арбитражного Суда РФ.

Список литературы

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 08.12.2020) // <http://www.consultant.ru>
2. Информационное письмо Президиума Высшего Арбитражного Суда РФ от 11.01.2002 № 66 «Обзор практики разрешения споров, связанных с арендой» // <https://base.garant.ru/>
3. Постановления Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 11 июля 2011 г. № 54 «О некоторых вопросах разрешения споров, возникающих из договоров по поводу недвижимости, которая будет создана или приобретена в будущем» // <https://base.garant.ru/>
4. Постатейный комментарий «Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая» / С.П. Гришаев, Т.В. Богачева, Ю.П. изд. Свит, 2019.
5. Беспалов, Ю.Ф., Якушев, П.А. Гражданское право. // Учебное пособие: 4-ое изд. Москва: Проспект, 2019.
6. Сарбаш, С.В. «Некоторые проблемы обеспечения исполнения обязательств» // «Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации», № 7, 2007 г.

ЦЫГАНКОВ АНАТОЛИЙ ЮРЬЕВИЧ, аспирант

Научный руководитель

ГРОШЕВ АЛЕКСАНДР ВАСИЛЬЕВИЧ, д.ю.н., профессор

Arsenal_944@mail.ru

Кубанский ГАУ, Россия

УГОЛОВНО - ПРАВОВАЯ ОЦЕНКА РЕЦИДИВА ПРЕСТУПЛЕНИЙ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ И ПРОБЛЕМЫ ЕГО ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В статье рассматриваются понятие и особенности рецидива преступлений как института уголовного права, отличительные черты и эффективность предупреждения рецидива преступлений несовершеннолетних. Особое внимание уделено влиянию преступной субкультуры на преступность несовершеннолетних на современном этапе развития общества.

Ключевые слова: рецидив преступлений, несовершеннолетний, влияние, молодежь.

В соответствии с ч. 1 ст. 18 Уголовного кодекса РФ рецидивом признается совершение умышленного преступления лицом, имеющим судимость за ранее совершенное умышленное преступление.

В п. «б» ч. 4 ст. 18 УК РФ закреплено, что при признании рецидива преступления не учитываются судимости за преступления, совершенные лицом в возрасте до 18 лет. Принимая во внимание значение приведенных выше уголовно-правовых норм, можно сделать логичный вывод: с точки зрения действующего законодательства рецидивной преступности среди несовершеннолетних, как юридического факта, не существует.

Однако, помимо теории уголовного права, понятие рецидива преступлений дает криминология и определяет его как совершение повторного умышленного преступления любым лицом, вне зависимости от того, было ли оно ранее привлечено к уголовной ответственности и осуждено или нет. Такой рецидив в доктрине уголовного права именуется фактическим (или криминологическим). И именно изучение криминологического рецидива преступлений представляется наиболее важным с точки зрения борьбы с рецидивной преступностью. В свою очередь изучение такого фактора, как рецидив преступления, является крайне важным, так как ранее судимые лица, которые вновь совершают различные преступления, разлагают общество и подрывают его устойчивость, нарушая уголовный закон.

Симбиоз слабого контроля, дерзости, чувства вседозволенности и безнаказанности, пренебрежение к общепринятым нормам морали и законам общества, правовой нигилизм и другие криминогенные факторы «мотивируют», в переносном смысле этого слова, лиц к совершению более тяжких деяний, и примерно в 25% случаев порождают рецидив преступлений. Согласно статистическим данным МВД Российской Федерации на 2015 г. среди лиц, совершивших особо тяжкие преступления, более половины составляли лица, ранее уже совершавшие преступления, три четверти из которых были судимы и отбывали различные виды наказания.

Особое внимание в контексте изучения рецидива преступлений необходимо уделить высокому удельному весу рецидивной (повторной) преступности несовершеннолетних. На тесную связь рецидивной преступности и преступности несовершеннолетних обратили внимание и криминологи. Так, согласно данным криминологических исследований, основанным на большом статистическом материале, 76% лиц, впервые совершивших преступление в несовершеннолетнем возрасте, в последующем (по достижении совершеннолетия) становились рецидивистами²¹.

На наш взгляд, причины и условия, способствующие росту рецидивной преступности среди несовершеннолетних, возможно разделить на две категории – общие и специальные. К общим причинам следует отнести социально-экономические, нравственные, правовые, политические и другие глобальные, трудноконтролируемые факторы. В перечень специальных причин и условий следует включить следующие: влияние ближайшего окружения (микросреды) подростка, слабый контроль со стороны государства, отсутствие единой доктрины государственной политики в отношении

несовершеннолетних и молодежи, ослабление традиционных гражданских институтов общества, отсутствие организованного досуга несовершеннолетних, недостаточно продуманная, порой избыточная реакция общества на те или иные поступки подростков.

На таком факторе, как «реакция общества» в отношении несовершеннолетних, хотелось бы остановиться немного подробнее. По нашему мнению и согласно суждениям ведущих социологов, общество 21-го века является довольно жестоким, а зачастую беспощадным к тем членам общества, кто хотя бы один раз допустил ошибку в своих поступках. Возникает явление «социального клеймения». Нередки случаи, когда подросток, совершая какое-либо действие, и думая, что это не больше, чем шалость или забава, неприятно удивляется тому, что он совершил преступление, и теперь общество и государство стремятся его за это наказать. Смысл сказанного заключается в том, что случайно совершенные впервые девиантные проступки подростков при неправильной излишне строгой и категоричной оценке и позиции взрослых трансформируются в более значительные, зачастую тяжкие преступления, которые, в свою очередь, приводят к аресту, государственному осуждению. Подросток, прежде всего, психологически, а затем юридически превращается, обретает статус преступника, и этот статус (криминальное клеймо) не покидает его даже после отбытия наказания. Однако мы не можем запретить обществу отрицательно относиться к любым видам правонарушителей, будь то совершеннолетний либо несовершеннолетний преступник, но в наших силах попытаться более детально и индивидуально подойти к выбору средств и способов воздействия на несовершеннолетнего, преступившего уголовный закон. Важно уже при первом попадании подростка в сферу внимания правоохранительных органов не надломить его, не сделать его обозленным на общество и систему правосудия. В то же время, безответственно относиться к совершенному преступлению государство не имеет права, иначе вся правоохранительная система перестанет эффективно работать и обеспечивать стабильность и безопасность общества. Получается некий парадокс – несовершеннолетнего преступника нельзя не наказывать за преступление, но и нельзя наказать слишком строго, дабы не сломить его волю к достижению позитивных жизненных ценностей. При таком понимании данной проблемы особая роль в реализации предупредительной и воспитательной функции уголовного закона ложится на плечи следственных правоохранительных органов и конкретных должностных лиц, определяющих виновному меру пресечения, а также на судей, которые впоследствии избирают виновному лицу предусмотренную законом меру уголовно – правового характера и назначают справедливое наказание.

Также видится необходимым затронуть вопрос об участии взрослых в вовлечении несовершеннолетних в преступную деятельность. Согласно официальным статистическим данным главного информационного центра МВД России (официальные данные на 2012 г.) почти половина несовер-

²¹ Ли Д.А. Преступность как социальное явление. – М.: ИИА «Русский мир», - 1997. - С. 55-56.

шеннолетних совершили преступления в составе группы лиц по предварительному сговору вместе с взрослыми. Однако при опросе осужденных подростков в воспитательной колонии, как указывал В.А. Лелеков, 2/3 из них заявили о совершении преступлений совместно со взрослыми, а подавляющее большинство опрошенных подростков сообщили, что начало преступной деятельности у них связано с негативным влиянием взрослых. Кроме того, осужденные к реальным срокам лишения свободы несовершеннолетние, отвечая на вопрос о даче ими показаний в отношении своих старших соучастников, преимущественно отвечали отрицательно, аргументируя это боязнью расправы как внутри исправительного учреждения, так и за его пределами, также опасались за свое имя и положение среди сокамерников, выражали желание чтить и следовать «законам» преступного мира. Носителями и распространителями тюремной субкультуры в значительной степени являются многократные преступники – рецидивисты, которые не видят себя вне преступного мира и всячески поддерживают его традиции. Но и со стороны гражданского общества существуют многочисленные факты популяризации тюремной «романтики» и преступного образа жизни, что выражается в огромном количестве художественной литературы, зарубежных и отечественных фильмов, сериалов, затрагивающих данную тематику.

Обобщая вышеизложенное, хотелось бы выразить наше мнение, что рецидивная преступность в целом напрямую зависит от состояния преступности несовершеннолетних, которая является источником ее роста и пополнения контингента преступников – рецидивистов. Поэтому для борьбы с рецидивом преступлений, в том числе среди несовершеннолетних, необходимо активизировать все способы, в том числе уголовно – правовые средства борьбы с обычной общеуголовной рецидивной преступностью, а также добиваться устойчивого сокращения преступности несовершеннолетних, предотвратить ее переход в более опасную – рецидивную преступность. Учитывая негативные тенденции участия несовершеннолетних в совершении тяжких и особо тяжких деяний, следует распространить норму о рецидиве преступлений на лиц, впервые совершивших данные преступления в несовершеннолетнем возрасте. Для этого предлагается внести соответствующие изменения и дополнения в п. «б» ч. 4 ст. 18 УК РФ.

Безусловно, в решении обозначенной проблемы необходимо актуализировать заблаговременную профилактику рецидива преступлений среди несовершеннолетних. Важно с ранних лет формировать основы правосознания несовершеннолетних, для чего объяснять ребенку, что преступление – это всеобщее зло, прививать ему базовые правовые знания, воспитывать чувство справедливости и уважение к закону. С этой целью необходимо регулярно проводить беседы на правовые темы в дошкольных образовательных учреждениях, школах, средних и высших учебных заведениях. Этот правовоспитательный процесс просто обязан быть качественным и непрерывным, опираться на современные методы педагогики, чтобы пре-

дотвратить формирование личности несовершеннолетнего преступника и ее закономерную трансформацию в личность рецидивиста, так как совершенные им преступления представляют собой наибольшую опасность для полноценного, здорового функционирования всего общества.

ЧЕЧУРИН АЛЕКСЕЙ МАКСИМОВИЧ, студент

Научный руководитель

АЛОНЦЕВА ДИНА ВИКТРОВНА, к.ю.н., доцент

dina.alontseva@mail.ru

Елецкий государственный университет им. И.А. Бунина, Россия

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ФИНАНСОВЫХ И ВЛАСТНЫХ ПОЛНОМОЧИЙ С ЦЕЛЬЮ ДАВЛЕНИЯ НА ИЗБИРАТЕЛЕЙ: ВОПРОСЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ

В статье исследуется проблема использования финансовых и властных полномочий в ходе избирательного процесса. Автор статьи анализирует особенности использования полномочий, их негативное значение для современного государства.

Ключевые слова: избирательная кампания, электорат, законодательство.

В настоящее время кандидаты, занимающие определенный посты или имеющие определенного рода связи с другими политизированными структурами, обладающие большими финансовыми возможностями, могут пользоваться своим служебным положением и (или) связями, а также финансами для давления на избирателя с целью получения определенного итога голосования.

Стоит отметить, что это явление нередкое и его примеры можно найти довольно часто. Одним из самых распространенных примеров такой проблемы являются подкуп избирателей. Стоит сразу же оговориться, что подкуп избирателя (электората) – это предоставление денежных средств, либо товаров, услуг, льгот, осуществляемое на безвозмездном или на льготном основании с целью получения прогнозируемого волеизъявления данного избирателя на выборах. Этот способ воздействия на волю избирателя является совокупностью множества различных вариантов его практического применения, включающих как скрытые способы воздействия, так и явные (открытые).

«Демпинг» является одним из наиболее известных способов скрытого влияния (подкупа). Его основная сущность заключается в «задаривании» избирателей подарками от имени того или иного кандидата или той организации, которая оказывает данному кандидату поддержку. Основными приемами «демпинга» принято считать: оказание бесплатных услуг, про-

даже тех или иных товаров по низким ценам, вручение подарков и т.д. Стоит отметить, что наиболее часто данная технология применяется в сельской местности, где в качестве таких «сувениров» выступает алкогольная продукция и т.п.

Наибольший интерес для изучения и анализа представляется для большинства специалистов в области избирательного права хитроумная схема, начавшая свое действие в середине девяностых годов двадцатого века в России. Она имеет огромное количество незакрепленных названий, но остановимся на одном из них - «Избирательная карусель». Основная сущность этой схемы заключается в подмене избирательных бюллетеней самим избирателем за вознаграждение. При такой схеме избирателю, согласившему на участие в данной процедуре, выдается уже заполненный бюллетень за пределами участковой избирательной комиссии, сам избиратель, получив чистый бюллетень, в кабинке для голосования меняет его на чистый, а уже заполненный опускает в урну для голосования, затем чистый бюллетень передается в руки организаторам данной схемы. Естественно, что все бюллетени являются подлинными, их подделку нельзя, по сути, доказать. Конечно, развитие технологий привело к модификации данной схемы. Многие из политтехнологов сейчас применяют метод опроса кандидатов с целью определения групп, подверженных влиянию и готовых пойти на данную сделку. Но стоит отметить, что практически весь механизм дальнейших действий остается тем же.

Другой схемой подкупа является заключение договора о совместной деятельности между агитатором от лица кандидата и избирателем. В данном случае избиратель обязуется поддержать кандидата на выборах, но не голосовать за него, поскольку в данном случае избирательная комиссия может расценивать это как подкуп избирателей, в обмен на это кандидат обязуется выполнять ряд действий (выполнять пункты своей программы, предоставлять материальную помощь и др.).¹

Другой известной схемой является дробление (деление) электората. Данное понятие можно понимать по-разному. В первом случае это процесс дробление голосов избирателей одного политического направления в ситуации, когда на одном избирательном участке существуют несколько схожих по имиджу или же целевой аудитории избирателей кандидатов. Во втором случае - это элемент тактики, нацеленный на то, чтобы вызывать и усиливать ориентацию схожих типов избирателей на различных кандидатов. Доказать это довольно-таки сложно, ведь невозможно установить мо-

¹* В данной ситуации для разграничения законных и противоправных действий тех или иных кандидатов стоит обратиться к ч.2 ст. 56 ФЗ «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации», которая гласит, что кандидат вправе вручать денежные средства, ценные подарки и т.п. только за выполнение каких-либо организационных действий, например, сбор подписей. Все остальные действия являются незаконными и являются причиной в отказе регистрации кандидата на основании п. «г» ч.2 ст.76 ФЗ «Об основных гарантиях...». Проблема здесь состоит в том, что сложно проверить осуществление избирателем той или иной разрешенной законом работы и не связан ли она с итогами голосования.

мент изменение воли или же мнения избирателя относительно того или иного кандидата, еще сложнее – в сам день голосования. Стоит выделить три основных способа дробления электората: поддержка самостоятельно выдвинувшихся кандидатов-аутсайдеров, выдвижение подставных кандидатов, «политическая мимикрия». Очевидно, что первая разновидность встречается довольно редко. Но, в тоже время второй тип на практике можно проследить довольно часто, поскольку очевидно, что легче воздействовать на своих, чем пытаться переубедить чужих. Политическая мимикрия – это способ окрашивания кандидата или же копирование манеры поведения, речи, привычек популярного кандидата с целью ухватиться за излишек его рейтинга.

Другим методом воздействия следует считать давление (скрытое или явное силовое влияние на участников выборов с целью их подчинения его поведения своей воле себе). В ходе давления применяются методы насилия, запугивания, подкупа, внушения, компромата, угроз применения санкций, международные огласки. Давление на избирателей осуществляется информационным путем. Здесь стоит сказать о таком способе воздействия, как информационные диверсии, которые опираются на методики провокационного характера и всякого рода ухищрений. Об основных видах информационных «выбросов» писалось выше.

Административный ресурс – технология, основной сущностью которой является создание для кандидата, находящегося у власти или получившего ее поддержку, особого режима благоприятствования, предоставление дополнительных возможностей за счет полномочий и финансов органов исполнительной власти. Это самая обширная из всех описанных выше методик, включающая в себя другие правонарушающие технологий.

Масштабность существующих методов воздействия и обширность их применения наглядно показывает судебная практика. В Уголовном кодексе Российской Федерации существует ряд статей, которые устанавливают наказание за применение любой из указанных выше технологий (ст. 141 «Воспрепятствование свободному осуществлению гражданином своих избирательных прав», ст.142 «Фальсификация избирательных документов, документов референдума, документов общероссийского голосования», ст.142.1 «Фальсификация итогов голосования»). Судебная статистика показывает, что наиболее часто судебные решения выносятся за преступления, предусмотренные п. «а» ч.2 ст.141 УК РФ (т.е. воспрепятствование свободному осуществлению гражданином своих избирательных прав или права на участие в референдуме, содеянное с подкупом, обманом, принуждением, насилием либо с угрозой его применения), ч.1 ст.142 УК РФ, ч.1 ст.142.1 УК РФ.

Таким образом, данные, указанные выше, позволяют сказать о масштабности данной проблемы, необходимости ее решения, возможном ужесточении существующего законодательства, законодательного закрепления механизма противодействия данным проблемам, исключения пробелов, су-

существующих в нормативных актах, которыми активно пользуются многие из участников избирательного процесса.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // СПС «Консультант Плюс.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации: от 13.06.1996 №63-ФЗ (ред. от 01.04.2020)//Собрание законодательства РФ. - 1996. - №25.
3. Федеральный закон РФ от 12 июня 2002 г. № 67-ФЗ «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 14.09. 2020 г.). // Собрание законодательства Российской Федерации. 2002. №24. Ст. 2253.
4. Федеральный закон РФ от 3 ноября 2015 г. № 300-ФЗ «Об утверждении схемы одномандатных избирательных округов для проведения выборов депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации». // Собрание законодательства Российской Федерации. 2015. № 27. Ст. 2654.
5. Указ Президента Российской Федерации № 260 от 22 мая 2015 г. «О некоторых вопросах информационной безопасности Российской Федерации». // Собрание законодательства РФ. 2015. № 25. Ст. 2547.
6. Андреева Л. А., Красовская Н. Р., Степанов И.С. Проблемы защиты прав в избирательном законодательстве Российской Федерации // Экономика и юриспруденция. 2015. № 7(18). –С. 59-72.
7. Бондарь Н.С. Предвыборная агитация: теория и практика // Юридический вестник. 2004. № 5. –С. 74.
8. Гунич С. В., Красноперова Е. Г. Проблема безопасности информации в избирательном процессе: правовое регулирование и практика. // Актуальные проблемы науки и практики. Сборник научных трудов. Выпуск 3. –Хабаровск. 2019. – С. 357-363.
9. Полосин М.С., Алонцева Д.В. Политическая реклама как средство пропаганды социальных ценностей в политической системе современной России // Студенческое сообщество и современная наука. Материалы Всероссийской научно-практической конференции студентов, аспирантов и молодых ученых. – Елец, 2019. – С. 601-607.

ЧЕШУИНОВА ОЛЬГА ВАСИЛЬЕВНА, студент

Научный руководитель

ТАТАРЕНКО ЛАРИСА АЛЕКСАНДРОВНА, преподаватель

Россия, Нижний Новгород, ПФ ФГБОУВО «РГУП»

cheshuinova.olga@mail.ru

К ВОПРОСУ О РЕГУЛИРОВАНИИ ПОЛОЖЕНИЯ КРИПТОВАЛЮТЫ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН И РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В статье исследуется вопрос регулирования криптовалюты как нового объекта гражданских правоотношений в Российской Федерации. К рассмотрению предлагаются международное понятие криптовалюты, правовое регулирование, мировая практика признания криптовалют и сравнение криптовалюты с другими объектами гражданских правоотношений. Затронуты причины жесткого регулирования использования криптовалюты, связанные с преступлениями.

Цифровые технологии неразрывно связаны с деятельностью современного человека. Поскольку их развитие сильно опережает развитие законодательства относительно правового регулирования возникающих явлений, возникают определенные проблемы. Так случилось и с криптовалютой, несмотря на то что появилась она в 2009 году. С 2017 и по сегодняшний день криптовалюта сильно возросла в цене, стала средством обращения финансов между большим кругом пользователей, приобрела международную известность, поэтому тему правового регулирования криптовалют можно считать одной из самых популярных. Большинство исследований в этой области посвящено гражданско-правовым аспектам вопроса, что вполне оправданно, так как первоочередной задачей при изучении новой экономической категории является определение ее сущности.

Группа разработки финансовых мер борьбы с отмыванием денег (FATF) определяет криптовалюту как средство выражения стоимости, которым можно торговать в цифровой форме и которое не обладает статусом законного платёжного средства ни в одной юрисдикции, но функционирует в качестве:

- средства обмена;
- расчётной денежной единицы;
- средства хранения стоимости.[1]

Зарубежные страны по-разному определили статус криптовалюты. Так, во Вьетнаме использование криптовалюты является противозаконным как использование не единственно разрешенного средства платежа и как возможного средства для нарушения государственных интересов (финансирование терроризма). [2] Согласно уголовному же законодательству, использование биткоина или иных криптовалют облагается штрафом в размере от

150 до 200 миллионов вьетнамских донгов (примерно 8500 долларов США). Правительство КНР же еще в 2014 году запретило криптовалюту (биткоин) к обороту и создало специальную исследовательскую группу для изучения целесообразности выпуска цифровых валют, а в апреле 2020 года запустило тестовое мобильное приложение для работы с цифровым юанем. В ФРГ криптовалюта еще в 2011 году была классифицирована как финансовый инструмент. На данный момент выпуск, добыча, владение и торговля криптовалютой может осуществляться свободно, за исключением применения некоторых нормативных требований к лицензированию и эмиссии, а также биткоин может использоваться частными лицами в торговых операциях.

Касательно России, программа «Цифровая экономика РФ», принятая в целях реализации Стратегии развития информационного общества в РФ на 2017 - 2030 годы подчеркивает значимость данных в цифровой форме как ключевого фактора производства во всех сферах социально-экономической деятельности, помогающих установлению новой регуляторной среды для формирования цифровой экономики.[3]

Первые шаги по урегулированию статуса криптовалюты в российском законодательстве были приняты при внесении изменений ФЗ № 34-ФЗ от 18 марта 2019 года в 128 статью ГК РФ. С 1 октября 2019 года цифровые права официально отнесены к объектам гражданских прав. Согласно изменениям, цифровые права относятся к иному имуществу.

Следующие изменения произошли лишь летом 2020 года, когда был принят Федеральный закон «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ» от 31.07.2020 N 259-ФЗ, вступивший в силу с 1 января 2021 года.

Указанный ФЗ, именует криптовалюту цифровой валютой. В ч.3 ст.1 ФЗ дано определение цифровой валюты.[4] На основании данного определения, можно выделить несколько основных признаков, определяющих цифровую валюту.

Таблица 1

Цифровая валюта	Электронные деньги	Безналичные денежные средства
Совокупность электронных данных	Денежные средства	Денежные средства
Не являются номинированной денежной единицей	Денежная единица, номинированная государством	Денежная единица, номинированная государством
Не требуется открытие банковского счета	Не требуется открытие банковского счета	Требуется открытие банковского счета
Не является средством погашения обязательств	Является средством погашения обязательств	Является средством погашения обязательств

Во-первых, это совокупность электронных данных. Во-вторых, они могут быть приняты в качестве средства платежа, не являющегося номинированной денежной единицей. В-третьих, по общему правилу, нет лица, обязанного перед каждым обладателем цифровой валюты.

На данном этапе, на мой взгляд, необходимо выделить отличия между цифровой валютой, электронными деньгами [5] и безналичными денежными средствами.

Также, вводится регулирование использования цифровой валюты. Статья 14 [4] устанавливает запрет на прием цифровой валюты в качестве оплаты товаров и услуг. Данный запрет касается:

- юридических лиц
- филиалов, представительств и иных обособленных подразделений иностранных компаний
- физических лиц, фактически находящиеся в Российской Федерации не менее 183 дней в течение 12 следующих подряд месяцев

По моему мнению, эти положения связаны с тем, что финансовые отношения становятся все более «неуловимыми» для государственного и общественного контроля, в связи с чем правоприменительная практика, усугубляемая непоследовательной финансово-экономической политикой в целом и бессистемной законодательской деятельностью в данной сфере в частности, просто не успевает ни за предупреждением, ни даже за пресечением противоправной деятельности.[6] В частности, опасения законодателя, касаются упрощения совершения преступлений, предусмотренных статьей 174.1 УК РФ (легализация (отмывание) денежных средств или иного имущества, приобретенных лицом в результате совершения им преступления). Это преступление, относящееся к сфере экономической деятельности, необходимым элементом которого является цель вовлечения денежных средств и иного имущества, полученного в результате совершения преступления, в легальный экономический оборот. То есть совершаются действия, направленные на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей, придание им видимости законности. Однако, для предотвращения возникновения подобных ситуаций законом предусмотрено создание базы цифровых валют, регулируемой оператором (юридическим лицом, по факту являющимся кредитной организацией, контролируемой Центральным Банком РФ).

Подводя итог, несмотря на появление регулирования оборота цифровой валюты в принципе, в законодательстве остается множество проблем и пробелов, связанных с использованием криптовалюты. Так, не до конца ясно правовое положение иностранной криптовалюты (например, Bitcoin), а также форма защиты прав на цифровую валюту. На данный момент с технической точки зрения возврат цифровой валюты не представляется возможным как раз-таки из-за анонимности и независимости систем, однако, с начала действия ФЗ «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте...» ситуация может в корне измениться. Рассчитывать на это можно в

силу появления эмитента (оператора), к которому возможно предъявление требований об отслеживании передвижения криптовалюты. И пусть сейчас механизм отмены транзакции и возврата криптовалюты ее законному владельцу отсутствует, но в развитии законодательства возможно появление и такого регулирования по аналогии с электронной валютой и безналичными денежными средствами. Применение аналогии, на мой взгляд, возможно относительно безналичных денежных средств. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 30.11.2017 № 48 «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате» гласит, что «если предметом преступления при мошенничестве являются безналичные денежные средства, в том числе электронные денежные средства, то по смыслу положений п. 1 примечаний к ст. 158 УК РФ и ст. 128 ГК РФ содеянное должно рассматриваться как хищение чужого имущества. Такое преступление следует считать оконченным с момента изъятия денежных средств с банковского счета их владельца или электронных денежных средств, в результате которого владельцу этих денежных средств причинен ущерб». В любом случае, законодательство о криптовалюте начало свое развитие и вскоре мы получим более четкое определение ее места в гражданско-правовой сфере и иных отраслях права.

Список литературы

1. Виртуальные валюты. Ключевые определения и потенциальные риски в сфере ПОД/ФТ: отчет ФАТФ. URL: https://eurasiangroup.org/files/FATF_docs/Virtualnye_valuty_FATF_2014.pdf.
2. Долгиева М.М. Зарубежный опыт правового регулирования отношений в сфере оборота криптовалюты // Lex Russica. - 2018. - № 10 (143). - С. 116-129.
3. Мефодьева К. А. Цифровые данные как объект гражданско-правового регулирования в Германии, США и России: автореф. дис кандидат юрид. наук URL: <https://www.dissercat.com/content/tsifrovye-dannye-kak-obekt-grazhdansko-pravovogo-regulirovaniya-v-germanii-ssha-i-rossii>.
4. Федеральный закон «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 31.07.2020 N 259-ФЗ // «Российская газета», N 173, 06.08.2020.
5. Федеральный закон от 27 июня 2011 г. № 161-ФЗ «О национальной платежной системе» (ред. от 20.07.2020) // «Российская газета», N 139, 30.06.2011.
6. Моргун Олег Васильевич Криминологические аспекты мер безопасности в финансовой системе Автореф. дис на соиск ученой степени канд юрид наук URL: <https://www.dissercat.com/content/kriminologicheskie-aspekty-mer-bezopasnosti-v-finansovoi-sisteme>.

ШКИРЕНКО СВЕТЛАНА АЛЕКСАНДРОВНА, студент
ШАРЫГИНА АННА АЛЕКСЕЕВНА, студент

Научный руководитель
ИГНАТЬЕВА ИРИНА ВАЛЕНТИНОВНА, к.э.н., доцент
Россия, г. Иркутск, Российский государственный
университет правосудия

ИСТОЧНИКИ МЕЖДУНАРОДНОГО ПУБЛИЧНОГО ПРАВА

В статье значение источников международного публичного права в современных условиях. Представлена классификация источников международного права. Анализируются основные источники международного публичного права – международно-правовые обычаи, международные договоры и решений международных организаций.

Ключевые слова: источники права, международное право, международные договоры, международно-правовые обычаи, решения международных организаций.

Актуальность исследования источников международного публичного права обусловлена выявлением их роли и места в нынешних условиях развития межгосударственных отношений. Проблема источников международного права приобретает огромное значение, вместе с тем в международно-правовой литературе этому вопросу посвящено незначительное количество работ. Вопрос об источниках международного права, в частности, о том, какие из них самые важные и каково иерархическое соотношение между ними, – не просто одна из важнейших, это «вечная проблема» науки и практики международного права.

Современная доктрина международного права понятие источников международного права трактует, как формы, в которой такое право воплощается и существует. Ученые отмечают, что источники международного права представляют собой внешнюю фиксацию результатов правотворческого процесса в межгосударственной сфере и отражают специфику этого процесса.

Устав Организации Объединенных Наций (далее по тексту – ООН) предусматривает презумпцию разнообразия источников международного права, в преамбуле которого выражена решимость народов Объединенных Наций «создать условия, при которых могут соблюдаться справедливость и уважение к обязательствам, вытекающим из договоров и других источников международного права».

Современное международное право к основным источникам относит международный договор и международно-правовой обычай. Однако, как утверждает Г.Г. Шинкаревич, «перечень источников международного права по ст. 38 Статута Международного Суда не имеет исчерпывающего, закрытого характера».

Следует отметить, что источники международного права не кодифицированы, но п. 1 ст. 38 Статута Международного Суда ООН определяет перечень основных источников, руководствуясь которыми, Суд ООН должен разрешать все споры. К таким источникам относятся следующие:

- а) общие и специальные международные конвенции, устанавливающие правила, признанные спорящими государствами;
- б) международный обычай в качестве доказательства всеобщей практики, признанной правовой нормой;
- с) общие принципы права, которые признаны цивилизованными нациями;
- д) судебные решения и доктрины наиболее квалифицированных специалистов по публичному праву в качестве вспомогательных средств для определения правовых норм.

Одной из самых устойчивых и возникших ранее всех источников международного права является международно-правовой обычай. Согласно п. «б» ст. 38 Статута Международного Суда ООН, «международный обычай представляет собой доказательство всеобщей практики, признанной в качестве правовой нормы».

Традиционным основанием признания обычая источником права служит его длительная повторяемость и устойчивая практика. Однако, по мнению С.Г. Тимошкова, «обычай, как источник права, может возникнуть в короткий промежуток времени, как это произошло с признанием государствами свободы использования космического пространства».

Международные договоры как источники международного права выступают одним из механизмов глобализации, они сближают правовые системы государств и формируют единое международное экономическое и правовое пространство.

Основное отличие международно-правового обычая от международного договора проявляется в том, что обычай не представляет собой официального документа с конкретными, определенными формулировками правил. В тоже время, договор и обычай в равной мере обязательны для тех субъектов международного права, на которые они распространяются.

При сопоставлении международного договора и международно-правового обычая как основных источников международного права важно помнить, что договор содержит определенную совокупность тематически однородных норм, а обычай – это почти всегда одна норма, вследствие чего понятия обычая как нормы и обычая как источника права переплетаются.

Решения международных организаций, как источники международного публичного права, являются их односторонними правовыми актами. Несмотря на то, что государства учреждают международные организации и оказывают решающее влияние на их работу, например, финансируют их, принимают решения о преобразовании или прекращении деятельности международной организации, международные организации, однажды воз-

никнув, становятся самостоятельными субъектами международного права, обладающими своей собственной волей.

Рассматривая решения международных организаций как источников права, отметим, что некоторые исследователи, в частности, Б. Кривокапич отмечает, что в ходе неуклонного процесса мировой интеграции (глобализации) и превращения мира в единое общество значение решений международных организаций будет увеличиваться и они будут постепенно вытеснять международные договоры и международные правовые обычаи.

Резюмируя вышеизложенное можно сделать вывод, что источники международного публичного права представляют собой конечный результат процесса согласования воли субъектов международного права. Согласие всех государств по поводу источников международного права выражено в ст. 38 Статута Международного Суда ООН. Перечень источников международного права согласно той же статьи Статута Международного Суда остается открытым, не исчерпывающим. Наряду с основными, традиционными, основными источниками – международными обычаями и договорами, выделяют и вспомогательные источники международного публичного права – решения международных организаций, судебные акты, доктрины ученых.

Список литературы

1. Устав Организации Объединенных Наций (принят в г. Сан-Франциско 26 июня 1945 года) // Сборник действующих договоров, соглашений и конвенций, заключенных СССР с иностранными государствами. Вып. XII. – М., 1956. – С. 14-47.
2. Статут Международного Суда ООН (принят в г. Сан-Франциско 26 июня 1945 года) // Сборник действующих договоров, соглашений и конвенций, заключенных СССР с иностранными государствами. Вып. XII. – М., 1956. – С. 47-63.
3. Кривокапич Б. Важнейшие источники международного права и их иерархическое взаимоотношение (часть 2) // Юридический вестник Самарского университета. – 2019. – С. 71-79.
4. Международное право: учебник / Б.М. Ашавский, М.М. Бирюков, В.Д. Бордунов и др.; отв. ред. С.А. Егоров. – М.: Статут, 2015. – 848 с.
5. Тимошков С.Г. Применение международного обычая как источника ответственности за преступление агрессии // Журнал российского права. – 2015. – № 12. – С. 149-156.
6. Шинкареца Г.Г. «Мягкое» право: настоящее и перспективы развития // Современное право. – 2016. – № 2. – С. 110-114.
7. Шматова Е.С., Золотарёва Л.И. Юридическое значение международного обычая как источника международного права // в сборнике: Современные парадигмы образования: достижения, инновации, технический прогресс. Материалы XVII Всероссийской научно-практической конференции: в 3-х частях. – 2019. – С. 18-24.

**ЩУКИНА ТАТЬЯНА ВЛАДИМИРОВНА
ВИЗИНСКАЯ ДАРЬЯ НИКОЛАЕВНА**

Россия, Ростов-на-Дону, Донской государственный
Технический университет
vuzprepod@mail.ru, daryviz2101@gmail.com

**ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫЕ АКТЫ КОНЦА XV - XVI ВВ.
КАК ИСТОРИЧЕСКИЕ ИСТОЧНИКИ СТАНОВЛЕНИЯ
РУССКОГО ФЕОДАЛЬНОГО ПРАВА**

В статье представлена краткая характеристика таких исторических источников как Судебник Ивана III, Судебник Ивана IV, Судебник 1589 г. Авторы осветили историю создания, особенности, структуру и значение для развития феодального права XV - XVI вв. представленных в публикации нормативно-правовых актов.

Ключевые слова: Судебник, Иван III, Иван IV, феодальное право, централизованное государство, Россия XV - XVI вв.

С образованием Московского государства ставится проблема создания единого законодательства. Первым таким кодексом стал Судебник 1497 г. Памятник русского феодального права XV века, созданный в эпоху правления Ивана III. Указанный документ был принят в сентябре 1497 г. великим князем московским при участии его сыновей и Боярской думы. Нормативный правовой акт сохранился в единственном списке (найден в 1897 г.) в форме копии Судебника, созданной в 1543–45 гг. Согласно проведенному источниковедческому анализу над копией «трудились» 4 писца во главе с архимандритом московского Новоспасского монастыря Нифонтом.

Следует отметить, что источниками Судебника 1497 г. послужили Пространная редакция Русской правды, «Правосудие митрополичье», ряд текстов судебных грамот [1, с. 24 - 25].

Главной целью создания правового акта 1497 г. стала необходимость распространения юрисдикции великого князя московского Ивана III Васильевича на всю территорию централизованного государства и ликвидация правовых суверенитетов отдельных земель, уделов.

Рассматривая структурные элементы законодательного акта, необходимо отметить характерные особенности. Список Судебника 1497 г. не имеет нумерации статей, текст разделён киноварными заголовками и инициалами. Судебник состоит из 4 разделов: о великокняжеском и боярском суде (статьи 1–25); о действиях судебных приставов («неделщиков») на всех этапах процесса и их оплате (статьи 26–36); о суде наместников и волостелей на основе упомянутого Указа (статьи 37–45); сборный раздел, в котором зафиксирован ряд норм процессуального права в отношении свидетелей, поземельного, торгового, холопского права и др. (статьи 46–68). Со-

держание статей регламентировало деятельность центрального и местных судов, включало в себя статьи, относящиеся к уголовному праву, нормы материального права, преимущественно гражданского права и процесса и дополнительные статьи, посвященные процессуальному праву [2].

Итак, для содержания Судебника характерно следующее:

- нормы права излагались без четкой системы;
- открыто закреплялись привилегии господствовавшего сословия;
- устанавливалось неравное положение зависимых сословий.

Таким образом, Судебник 1497 г. внес в первую очередь единообразие в судебную практику Русского государства. В нем не только был обобщен имеющийся правовой материал, но и большое количество статей было написано заново. Он содержал главным образом уголовные и уголовно процессуальные нормы. Видимо Судебник 1497 г. не полностью заменил старое законодательство. Продолжали действовать, например, некоторые нормы Русской правды, в части гражданского обязательственного права. В результате через 50 лет был создан более развёрнутый законодательный акт, объединивший в себе принципы уголовного, гражданского и земельного права [1, с. 25]. Таким нормативно-правовым документом стал Судебник Ивана IV, подготовленный в июне 1550 г. царём Иваном IV Васильевичем при участии его родного брата Юрия Васильевича, двоюродного брата старшего князя Владимира Андреевича, Боярской думы, члены которой провели основную работу и Казны.

Источниками правового документа послужили Судебник 1497 г., законы и нормативные акты первой половины XVI в.: губные грамоты, некоторые уставные наместничьи грамоты, общие грамоты «уездным детям боярским».

Историки выделяют около 50 списков Судебника Ивана IV (Царский Судебник). Царский Судебник включал 100 статей, его структура почти полностью повторяла структуру великокняжеского Судебника 1497 г. Однако, в отличие от него в Судебнике 1550 г. материал делился на статьи (главы). Списки имеют оглавление и нумерацию статей – всего их 100 (последняя статья была дописана несколько позднее, в некоторых списках её нет). Отметим, что в Царском Судебнике материал подвергался более строгой систематизации. Так, статьи по гражданскому праву были помещены в одном разделе.

Судебник XVI в. во многом развил принципы Судебника XV в., дополняя и исправляя его положения. Треть статей нового судебного кодекса была новая по сравнению с Судебником 1497 г. Изменения связаны были прежде всего с тем, что Судебник 1550 г. являлся основой реформ Ивана IV. Судебник подтвердил и несколько развил ограничение права крестьянского перехода (ст. 88), детально определил нормы холопского права (статьи 76–82), в том числе нового вида – кабального холопства (ст. 78), значительно развил положения сыскного процесса в уголовных делах. Отразил усиление эконо-

мической роли городов, дифференциацию городского населения (статьи 26, 27, 72, 73, 90) и борьбу против закладничества на посадах (ст. 91) [3].

К наиболее важным нововведениям Судебника 1550 г. относились:

- запрет выдачи тарханских грамот и указание на отказ уже выданных грамот;
- провозглашение принципа: «Закон не имеет обратной силы», выраженного в предписании впредь все дела судить по новому Судебнику;
- порядок пополнения Судебника новыми законодательными материалами.

Делались попытки выпустить ещё судебники. Так, в 1589 г. создан Судебник, который возник в Устьянских волостях (район реки Двины) и имел значение кодекса правовых норм («судебной книги») только для Севера и Северо-Востока Европейской части России. Он не был официально утверждён. При этом признавался государственными приказами действующим кодексом норм процессуального, гражданского, поземельного, уголовного и административного права. До нашего времени дошли 5 списков Судебника 1589 г. в двух редакциях – Краткой и Пространной. Источниками Краткой редакции послужили Уложение о губных делах 1556 г. и Уставная грамота царя Фёдора Ивановича.

Судебник 1589 г. отразил специфические черты экономических отношений и социальных структур в регионе: отсутствие светской вотчины и поместного землевладения, почти полное преобладание податного («чёрного») сельского и городского населения (ст. 149–164), наличие развитой имущественной дифференциации в городах, посадах и сельских волостях (ст. 44–54), с чем во многом связана детальная разработка материальных компенсаций и иных наказаний за оскорбление «чести» всех сословных, возрастных и иных групп сельского и городского населения (ст. 41–73, 147). Разносторонне охарактеризованы особенности местного судопроизводства, полномочия, процедуры и роль выборных земских органов (ст. 55–62, 111, 129, 135) [4].

Итак, Судебники конца XV – XVI вв. представляли собой источники по становлению средневекового русского феодального права, способствуя продолжению идею централизации, ограничивали власть наместников и волостелей, расширяли права служивого сословия, детально регламентировали взаимоотношения между феодалами и зависимыми крестьянами.

Однако эпоха Смутного времени не способствовала дальнейшей кодификации, унификации законодательства, что уже произойдет несколько позднее в эпоху первых Романовых.

Список литературы

1. Шукина, Т.В., Воскобойников, С.Г. Источники по отечественной истории: историко-правовой аспект изучения: учебное пособие – Ростов н/Д.: ДГТУ, 2018. – 88 с.
2. Шукина, Т.В., Былкова, С.В. Архивный документ как исторический источник: учебное пособие – Ростов н/Д.: ДГТУ, 2019. – 108 с.
3. Российский государственный архив древних актов: официальный сайт [Электронный ресурс]: URL: <http://www.rusarchives.ru/federal/rgada/index.shtml> (дата обращения: 30.01.2021).
4. Данилевский, И. Н. Исторические источники XI–XVII веков // Русь Древняя и Удельная: [сайт]. – URL: <http://www.avorhist.ru/publish/istved2-1-1.html> (дата обращения: 29.01.2021).

Научное издание

«Молодежь и XXI век - 2021»

Материалы 11-й Международной
молодежной научной конференции
18-19 февраля 2021 года

Ответственный редактор Разумов М.С.

ТОМ 2

Подписано в печать 26.03.2021 г.
Формат 60х84 1/16, Бумага офсетная
Уч.-изд. л. 24,7 Усл. печ. л. 22,4 Тираж 200 экз. Заказ № 393

Отпечатано в типографии
Закрытое акционерное общество "Университетская книга"
305018, г. Курск, ул. Монтажников, д. 12
ИНН 4632047762 ОГРН 1044637037829 дата регистрации 23.11.2004 г.
Телефон +7-910-730-82-83 www.nauka46.ru